



# Ахметов Данияр Мейрамович

Мужчина, 24 года, родился 20 октября 1994

+7 (707) 7000385 — предпочитаемый способ связи  
danik\_akhmetov@bk.ru

Проживает: Нур-Султан

Гражданство: Казахстан

Готов к переезду, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Менеджер по работе с клиентами

Продажи

- Телекоммуникации, Сетевые решения
- Оптовая торговля
- Менеджер по работе с клиентами

Занятость: частичная занятость, полная занятость

График работы: полный день, сменный график

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 2 года 5 месяцев

Сентябрь 2017 —  
Май 2018  
9 месяцев

### ИП Емельянов магазин "Три толстяка"

Нур-Султан

#### Менеджер по управлению складскими запасами

Расчет и своевременное размещение заказов у поставщиков.

Поддержание запасов на складах, контроль состояния складских запасов.

Организация эффективной и бесперебойной работы склада;

Административно-хозяйственное обеспечение работы склада.

Руководство деятельностью склада, организация и контроль процессов приема, хранения, упаковки грузов.

Координация и контроль работы персонала склада.

Июль 2017 —  
Август 2017  
2 месяца

### АЛМА-ТВ, АО

Нур-Султан, [www.almatv.kz](http://www.almatv.kz)

#### Менеджер по продажам спутникового телевидения

Специалист по работе с кск отдела сервиса и расчета.

Поиск потенциальных клиентов, ведение переговоров с первыми лицами компаний.

Формирование индивидуального пакета услуг для каждого клиента, подготовка коммерческих предложений и заключение договоров.

Консультирование входящего потока клиентов по услугам и продуктам Компании (интернет, цифровое телевидение.)

Продажа услуг и продуктов "АО АЛМА-ТВ"

Подключение новых клиентов к услугам и обслуживание абонентов по текущим вопросам.

Работа с дебиторами.

Поиск и заключение договоров с дилерами (установщики).

Апрель 2017 —  
Июнь 2017  
3 месяца

### TOO MARDEN PROPERTY

Нур-Султан, [www.marden.kz](http://www.marden.kz)

#### Менеджер по коммерческой аренде и работе с арендаторами

Январь 2016 —  
Март 2017  
1 год 3 месяца

- 1) Презентации офисных помещений.
- 2) Практическое участие в совершаемых сделках.
- 3) Заключение договоров на предоставление услуг по реализации офисов, складских помещений, торговых площадей и сдачи в аренду, заключение договоров по подбору недвижимости для приобретения её в собственность или в аренду.

## TOO MADEN REALTY

Нур-Султан, [www.marden.kz](http://www.marden.kz)

### Менеджер ресепшн. Старший менеджер ресепшн.

- 1) Регистрация гостей (предоставление информации о привилегиях, программе и т. д.)
  - 2) Прием звонков (секретарская работа, информирование гостей о предстоящих мероприятиях.)
  - 3) Поручения руководства.
  - 4) Стажировка менеджеров ресепшн.
  - 5) Составление графиков работы сотрудников.
  - 6) Успешное участие в учениях по Пожарной тревоге.
  - 7) Участие в футбольных состязаниях CRE-CUP среди управляющих компании в г.Астана.
- Множественные награды.

## Образование

### Среднее

2012

### Школа-лицей №54

## Ключевые навыки

### Знание языков

Казахский — Родной  
Английский — A1 — Начальный  
Русский — C2 — В совершенстве

### Навыки

Пользователь ПК Прием и распределение телефонных звонков Прием посетителей  
Клиентоориентированность Работа с клиентами Ведение переговоров  
Холодные продажи Активные продажи Поиск и привлечение клиентов  
Телефонные переговоры Организаторские навыки Проведение презентаций  
Заключение договоров Умение работать в команде

## Опыт вождения

Права категории B, C

## Дополнительная информация

### Обо мне

Хобби: Футбол, музыка, чтение.  
Отзывчивость  
Вежливость  
Умение легко находить контакт с людьми  
Умение легко поддерживать деловые и профессиональные контакты