

# Смагулова Разия Аблайхановна

Женщина, 34 года, родилась 12 февраля 1985

+7 (777) 9990329 — предпочитаемый способ связи

raziya\_17@mail.ru Skype: raziya\_s

Проживает: Алматы

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Казахстан Готова к переезду: Нур-Султан, готова к командировкам

Желаемая должность и зарплата

#### Ведущий специалист/Руководитель отдела закупок

Закупки

- Продукты питания
- FMCG, Товары народного потребления

Занятость: полная занятость График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы —11 лет

Январь 2017 — настоящее время 2 года 9 месяцев

#### MAGNUM, TOO

Алматы, www.magnum.kz

#### Категорийный менеджер по закупу БХ2

- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки,
- Контроль над своевременным предоставлением документов ( договоры, соглашения), отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Анализ мониторинга цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Октябрь 2016 — Декабрь 2016 3 месяца

#### MAGNUM, TOO

www.magnum.kz

#### Региональный менеджер отдела закупа направления Бытовая Химия

- Выполнение поручений по работе, исходящих от руководства компании, руководителей

направлений в ГО,

- Подписание и визирование документов в пределах своей компетенции.
- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с руководителем направления,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Июль 2016 — Сентябрь 2016 3 месяца

#### MAGNUM, TOO

Hyp-Султан, www.magnum.kz

## Ведущий специалист отдела закупа

По филиалу в Астане:

- Руководство работой отдела закупок, поддерживание хороших рабочих взаимоотношений среди сотрудников,
- Выполнение поручений по работе, исходящих от руководства компании, руководителей направлений в ГО,
- Обеспечение надлежащего учета, ведения и хранения документации в отделе (договора, доверенности и т.д.),
- Систематический анализ товарных подгрупп, а также отдельных товарных позиций,
- Осуществление организации взаимодействия отдела с остальными отделами,
- Подготовка и контроль предоставления различных форм отчетности, которые установлены для отдела,
- Ведение претензионной работы с поставщиками, если ими нарушены договорные обязательства, контроль расчетов по этим претензиям,
- Контроль исполнения сотрудниками отдела издаваемых в компании распоряжений, приказов, инструкций и т.д,
- Подписание и визирование документов в пределах своей компетенции.
- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с руководителем направления,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Декабрь 2015 — Июнь 2016 7 месяцев

#### MAGNUM, TOO

Hyp-Султан, www.magnum.kz

# Региональный менеджер отдела закупа направления Бытовая Химия

- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с руководителем направления,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Август 2012 — Декабрь 2015 3 года 5 месяцев

#### MAGNUM, TOO

Hyp-Султан, www.magnum.kz

### Региональный менеджер отдела закупа направления NF Soft

- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с руководителем направления,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Июнь 2012 — Август 2012 3 месяца

## ЦТАстыкжан, ТОО

Нур-Султан

#### Менеджер по закупкам "Свежие продукты, Замороженные продукты"

- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с коммерческим директором,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,

- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Октябрь 2011 — Май 2012 8 месяцев

#### ЦТАстыкжан, ТОО

Нур-Султан

#### Менеджер по закупкам "СОФ, Рыба, Замороженные продукты"

- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с коммерческим директором,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Декабрь 2009 — Октябрь 2011 1 год 11 месяцев

#### ЦТАстыкжан, ТОО

Нур-Султан

#### Менеджер по закупкам «NonFood»

- Управление вверенной товарной категорией,
- Обеспечение наличия товара по вверенным товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте,
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с коммерческим директором,
- Документальное оформление договоров и контроль за их выполнением, отслеживание соответствия поставок товаров договорам,
- Поиск новых поставщиков, изучение новых предложений от поставщиков, подготовка для руководства обоснованных предложений о привлечении новых поставщиков,
- Работа над ассортиментом товара, составление ассортиментных матриц,
- Прогнозирование продаж и объемов закупок, продвижение товаров, изучение маркетинговой информации, коммерческих предложений и рекламных материалов,
- Мониторинг цен и ассортимента конкурентов, рынка,
- Опыт открытия торговых комплексов,
- Работа со схемограммами и планограммами в магазинах,
- Выполнение плановых показателей по марже и товарообороту.

Ноябрь 2009 — Декабрь 2009 2 месяца

#### ЦТАстыкжан, ТОО

Нур-Султан

#### Ассистент начальника отдела рекламы и продвижения товаров

- Работа по заключению договоров, ведение переговоров,
- Мониторинг цен и анализ ассортимента товаров конкурентов,

- Ведение установленной документации.

Октябрь 2008 — Ноябрь 2009 1 год 2 месяца

#### ЦТАстыкжан, ТОО

Нур-Султан

#### Офис-менеджер

- Ведение делопроизводства компании
- Ведение табеля учета рабочего времени сотрудников
- Ведение установленной документации
- Оформление приема, увольнения, перемещения сотрудников в соответствии с трудовым законодательством
- Оформление трудовых договоров,
- Своевременное пополнение, оперативное предоставление необходимой информации по запросам
- Формирование личных дел сотрудников компании.

#### Образование

#### Высшее

2012

# Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, Павлодар

Финансово-экономический, Бух. учет и аудит

2008

# Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова, Павлодар

Физики, математики и информационных технологий, Специальность: Физические методы и приборы контроля и анализа веществ и изделий., Инженер-физик-приборист

#### Ключевые навыки

Знание языков

Казахский — Родной

**Английский** — A1 — Начальный

Навыки

Ведение переговоров Заключение договоров Претензионная работа Закупка товаров и услуг

Мониторинг рынка Планирование ассортимента Организаторские навыки Управление ассортиментом Деловая переписка Ориентация на результат

#### Дополнительная информация

Обо мне

Компьютерные навыки: Windows, MS Office, FineReader, Internet - опытный пользователь.

Торговые программы: 1C, ПС Спрут, QlikView, Gestory, Domino.

Сертификаты: Сертификат серия №09-034 выдан Комитетом торговли министерства индустрии и торговли РК от 15.12.2009 г. за обучение на семинаре по программе « Содействие продвижению экспорта казахстанских товаров на внешние рынки»;

– Работа в проекте с бизнес-консультантами компании «Trade Help» (г. Санкт-Петербург) Знание иностранных языков: Английский: Common European Framework level BI Intermediate (сертификат)

Водительское удостоверение: категория "В"

Прочее: занимаюсь спортом (фитнес). Не курю, не употребляю алкоголь. Возможны командировки.

Игра на фортепиано, чтение.