

Динара Бексеитова

Женщина, 24 года, родилась 10 марта 1995

+7 (776) 8182020

demapvl.@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Нур-Султан

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Казахстан

Не готова к переезду, не готова к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Специалист отдела логистики

170 000

V7T

Высший менеджмент

- Юриспруденция
 - Транспорт, Логистика
 - Управление закупками

Занятость: полная занятость График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 1 год 7 месяцев

Февраль 2019 настоящее время 8 месяцев

LTC

Менеджер по работе с клиентами

Менеджер по работе с клиентами:

- 1. Осуществляет анализ аудитории потенциальных клиентов, выявляет потребности клиентов, их уровень и направленность.
- 2. Разрабатывает методики поиска клиентов, планирует работу с клиентами, составляет схемы обращения к клиентам.
- 3. Непосредственно осуществляет поиск клиентов всеми доступными способами (путем размещения рекламы, участия в выставках, ярмарках, презентациях, направления предложений по средствам коммуникаций, электронной почтой, факсимильными сообщениями, пр.).
- 4. Прогнозирует деловую надежность потенциальных клиентов, их финансовую и материальную обеспеченность.
- 5. Организует и проводит предварительные переговоры с клиентами, заинтересовавшимися предложениями (принявшими оферту, пр.), уточняет потребности каждого конкретного клиента и подготавливает предложение, адресованное определенному клиенту.
- 6. Встречается с клиентами, убеждает клиентов в выгодности предложения, предлагает на обсуждение и согласование проекты договоров, принимает участие в работе над согласованием разногласий, заключает договоры от имени предприятия.
- 7. Предлагает клиентам пути решения не согласованных при переговорах вопросов и вопросов, возникших после совершения юридически значимых действий.
- 8. Поддерживает постоянный контакт с существующими клиентами, организует работу с ними по устоявшимся деловым схемам.
- 9. Разрабатывает схемы взаимоотношений с наиболее выгодными и перспективными клиентами (предложения особых условий договоров, систем скидок и индивидуального обслуживания, ускоренных сроков и особых условий исполнения договорных обязательств, пр.).
- 10. Разрабатывает и дает клиентам рекомендации и консультации по наиболее эффективному использованию устоявшихся деловых связей; обеспечивает возможность посещения клиентами выставок, ярмарок, презентаций новых продуктов (товаров, услуг).
- 11. Обеспечивает соблюдение интересов клиентов при выполнении условий договоров подразделениями предприятия.

- 12. Налаживает обратную связь с клиентами (изучает их требования к продукции (товарам, услугам), устанавливает причины неудовлетворенности клиента совместной работой, анализирует претензии клиентов и принимает все меры по их решению и сохранению деловых связей).
- 13. Формирует банк данных о клиентах (клиентскую базу), своевременно вносит в нее изменения.

Март 2018 — Июль 2019

1 год 5 месяцев

ИП Aristocratico

Менеджер по логистике

Осуществляет руководство анализом условий договоров поставок и надежности поставок.

- 2.2. Обеспечивает составление и своевременное размещение заказов у поставщиков.
- 2.3. Координирует заключение договоров с поставщиками, анализирует выполнение заказов и результаты поставок.
- 2.4. Осуществляет координацию работы по проектированию логистических систем и внедрению их на предприятии, составляет логистические прогнозы и планы.
- 2.5. Производит разработку бюджета на логистику и обеспечивает его соблюдение.
- 2.6. Осуществляет управление материально-техническим снабжением и закупками.
- 2.7. Принимает участие в планировании производства продукции и в управлении производственными процессами.
- 2.8. Организует складскую деятельность, в том числе:
 - определяет виды складского оборудования и производит расчеты его оптимального количества;
 - ведет расчет затрат на складскую деятельность.
- 2.9. Руководит логистическим персоналом.
- 2.10. Осуществляет организацию инвентаризации запасов и следит за состоянием запасов.
- 2.11. Производит расчеты затрат на формирование и хранение запасов, расходов на приобретение, на эксплуатацию мест хранения, страхование.

Образование

Бакалавр

²⁰¹⁸ **Uibe**

Логистика, Логист

2014 Пимк

Юриспруденция, Юрист правовед

Ключевые навыки

Знание языков

Казахский — Родной

Английский — A2 — Элементарный Китайский — C1 — Продвинутый Русский — C2 — В совершенстве

Поиск и привлечение клиентов CRM Холодные продажи Навыки 1С: Логистика

> Ведение переговоров Активные продажи Работа с дебиторской задолженностью

> работа с текущей базой клиентов Управление продажами Заключение договоров

Управление персоналом Развитие продаж Прямые продажи

1С: Торговля Телефонные переговоры 1С: Предприятие 8

Мотивация персонала

Опыт вождения

Права категории В

Дополнительная информация

Обо мне Отзывчивость

Вежливость

Умение легко находить контакт с людьми

Уверенность в себе

Умение легко поддерживать деловые и профессиональные контакты

Умение расставлять приоритеты

Оптимизм

Активная жизненная позиция

Умение добиваться поставленных целей

Умение эффективно планировать свое время

Креативное мышление Системное мышление Внимательность к деталям

Готовность самостоятельно принимать решения

Умение работать в команде

Стремление к профессиональному развитию

Инициативность