



Конева Ольга Алексеевна

Женщина, 39 лет, родилась 25 октября 1979

+7 (701) 2210177 — предпочитаемый способ связи +7 (727) 2280329 olga_k25@mail.ru

Проживает: Алматы

Skype: olga.koneva25

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Казахстан

Не готова к переезду, готова к редким командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по закупкам

Закупки

- FMCG, Товары народного потребления
- Управление закупками

350 000 KZT

Занятость: полная занятость График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы —16 лет 5 месяцев

Сентябрь 2017 — настоящее время 2 гола

ТОО Мобайл Телеком-Сервис (Теле2)

Алматы

Менеджер по закупкам

Организация тендерного процесса закупки: анализ рынка, поиск поставщиков, наиболее соответствующих требованиям; сравнение коммерческих предложений; проведение оценки поставщиков согласно критериям; проведение переговоров, согласование коммерческих и других условий сделки; заключение Договоров; контроль и согласование заказов на закупку в ERP-системе; оценка деятельности поставщиков; составление соответствующей отчетности

Май 2016 — Август 2017 1 год 4 месяца

Japan Tobacco International (JTI), TOO

Казахстан, www.jti.com

специалист по закупкам маркетинговых материалов и услуг

Управление категориями закупок: Креативные услуги, услуги web/digital, execution (BTL-активности). Организация тендерного процесса, биддингов, сравнения цен. Оптимизация затрат Компании. Разработка категорийных планов и их реализация. Обеспечение соответствия процедурам и политикам Компании.

Сентябрь 2013 — Апрель 2016 2 года 8 месяцев

ТОО "ОГО Интеройл"

Алматы, interoil.kz

Менеджер по закупкам

Исполнение заявок подразделений компании: анализ рынка, поиск и выбор поставщиков;

согласование наиболее выгодных условий поставок и составление договоров; составление заказов с учетом складских запасов и объемов продаж; размещение и контроль отгрузки заказов; организация доставки товара грузополучателю; взаиморасчеты с поставщиками.

Работа с поставщиками из России, Европы и США.

Январь 2010 — Февраль 2011 1 год 2 месяца

ТОО Футбольный Клуб «Цесна»

Алматы

Менеджер по коммерческим проектам и закупкам

1. Работа над проектами по привлечению средств на развитие Клуба:

Работа со спонсорами: взаиморасчеты и отчетность с существующими спонсорами, а также привлечение новых;

Коммерческие проекты:

- Проведена работа по поиску иностранного поставщика спортивной экипировки и инвентаря с целью обеспечения нужд Клуба, а также торговой деятельности. В результате заключен договор об эксклюзивном дистрибьюторстве с немецким поставщиком и налажено сотрудничество с футбольными клубами Казахстана по продаже экипировки и инвентаря.
- 2) Создание мини-производства по нанесению номеров и логотипов на футбольную форму и брендированию одежды как для своих нужд так и с целью оказания коммерческих услуг.
- 2. Закупка товаров и услуг для нужд Клуба.

Май 2008 — Январь 2010 1 год 9 месяцев

ТОО «Пивоваренная компания «Derbes (Дербес)», часть группы Карлсберг, г. Алматы

Алматы, carlsbergkazakhstan.kz

Специалист по закупкам

Организация закупок вспомогательных материалов (запчасти и оборудование, маркетинговые материалы) и услуг в соответствии с процедурами компании: проведение тендеров, выбор поставщиков, заключение договоров, в т.ч. международных договоров поставки и оказания услуг, открытие паспортов сделки, размещение заказов, контроль поставок, подготовка документов для таможенной очистки грузов; оптимизация условий оплаты / поставок, взаиморасчеты с поставщиками.

Январь 2002 — Май 2008

6 лет 5 месяцев

САМАТ ГРУП (Samat Group) (группа компаний, занимающихся проектированием, поставкой и монтажом светотехнического, звукового и другого оборудования)

Алматы, samatgroup.kz

Ассистент Генерального Директора / Менеджер по международным связям

Работа с иностранными поставщиками: размещение заказов и контроль поставок, взаиморасчеты; посещение международных выставок, переговоры с партнерами и установление новых контактов; Координация работы подразделений холдинга; письменные и устные переводы; организация семинаров, мониторинг СМИ;

Октябрь 2000 — Январь 2002 1 год 4 месяца

TOO «Евразия СТ» г. Алматы (дистрибьютор компаний Bombardier, Mercury Marine и др.)

Алматы, http://too-evraziya-st.satu.kz/

Офис-менеджер

Обеспечение работы офиса, входящая / исходящая корреспонденция, письменный перевод документации (договоров, инвойсов и др.)

Образование

Высшее

Таразский государственный университет имени М. Х. Дулати, Тараз

Международные Экономические Отношения, Экономист со знанием иностранного (английского)

языка

1997 Indianola High School (г. Индианола, США)

средняя школа, диплом об окончании

Ключевые навыки

Знание языков Русский — Родной

Английский — С2 — В совершенстве

Дополнительная информация

Обо мне Нацеленность на результат, умение работать в команде, быстрая обучаемость, коммуникативные

способности, умение работать с несколькими задачами одновременно.