



Кунахова Анастасия Владимировна

Женщина, 27 лет, родилась 6 апреля 1992

+7 (705) 8021989

k.nasstenka@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Алматы

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Казахстан

Не готова к переезду, готова к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по закупкам

Производство

- Закупки и снабжение

250 000
руб.

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 7 лет

Июнь 2013 —
настоящее время
6 лет 3 месяца

Алтын Алма, ТОО

Алматы, www.altyn-alma.kz

Менеджер по закупкам

Обеспечивать наличие товара по своим товарным группам в оптимальном количестве и ассортименте. Составлять заказы поставщикам, так же отслеживать выполнение заказа и доставку до региона. Контролировать своевременное оприходование товара а регионы. Отслеживать продажи по каждому товару и, в случае ухудшения продаж, совместно с отделом маркетинга вырабатывать и принимать меры к снижению товарного остатка. Обеспечивать постоянное наличие товаров повышенного спроса, регулярно производит мониторинг наличия и продаж по товарам повышенного спроса с целью недопущения появления их дефицита. Обеспечивать отделы и службы компании всей необходимой информацией о товарах. Так же заполнение отчетности еженедельной, ежемесячной. Составлять план на следующий год по закупки товара.

Курирование брендов: Нивея; Люксус(химия); Хенкель(косметика); SC Johnson(химия)

Сентябрь 2012 —
Июнь 2013
10 месяцев

Тоо Шыгарай

Алматы, italon-shigaray.kz

Менеджер по логистике

Составляет логистические прогнозы и планы.

Координирует работы по проектированию логистических систем и внедрению их на предприятии.

Разрабатывает бюджет на логистику и обеспечивает его соблюдение.

Управляет материально-техническим снабжением и закупками.

Руководит анализом условий договоров поставок и надежности поставок; обеспечивает составление

и своевременное размещение заказов у поставщиков; координирует заключение договоров с поставщиками; анализирует выполнение заказов и результаты поставок. Принимает участие в планировании производства продукции и в управлении производственными процессами. Планирует объемы запасов, необходимых для непрерывного производства с увязкой с затратной базой на хранение и обслуживание запасов.

Рассчитывает затраты на формирование и хранение запасов, расходов на приобретение, на эксплуатацию мест хранения, страхование.

Организует инвентаризацию запасов; контролирует состояние запасов. Организует складскую деятельность; определяет виды складского оборудования и производит расчеты его оптимального количества; рассчитывает затраты на складскую деятельность. Возглавляет работу по оптимизации процессов перемещения ресурсов и продукции внутри компании. Определяет условия отгрузки продукции, координирует работы по приемке и размещению возвращаемой продукции, отправки ее на доработку. Управляет транспортировкой товаров: определяет перевозчика грузов; обеспечивает заключение договоров на перевозку, транспортно-экспедиционное и иное обслуживание, связанное с транспортировкой грузов; разрабатывает планы перевозок; организует технологический процесс перевозки; обеспечивает документооборот транспортно-технологического процесса; анализирует качество перевозки и своевременность доставки грузов. Организует таможенное оформление и растаможивание товаров. Управляет рисками в логистике: обеспечивает страхование оборудования, товаров, сырья, материалов, грузов, ответственности перевозчиков; организует мероприятия по обеспечению сохранности грузов при транспортировке, продукции при хранении и внутреннем перемещении.

Образование

Высшее

2014

Академия Труда и социальных отношений города Москва

Финансы и Кредит, Экономист по финансовой работе

2010

Алматинская финансово-правовая техническая академия

Финансы, Экономист по финансовой работе

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной
Английский — A1 — Начальный

Дополнительная информация

Рекомендации

ТОО Шыгарай
Аида Укибаева (Главный бухгалтер)

Обо мне

Профессионал с широким кругозором, знанием процесса продаж, который имеет положительную репутацию и умеет выстраивать отношения с клиентами и коллегами.
Кандидат, который находит возможность достигать результата, не смотря на все причины, которые ему могут помешать находить пути решения задачи с позитивным настроем, инициативностью, готовый и умеющий работать во временных стрессовых ситуациях.
Хорошее знание офисного программного обеспечения