



Деревянко Антон Петрович

Мужчина, 34 года, родился 29 декабря 1984

+7 (701) 5711831 — предпочитаемый способ связи

+7 (717) 2347858

derevjanko anton@mail.ru

Skype: T1o1x1a1

Проживает: Нур-Султан

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Россия, Беларусь, Казахстан

Готов к переезду: Беларусь, Россия, Казахстан, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Снабженец, начальник отдела снабжения

Транспорт, логистика

• Закупки, Снабжение

Занятость: полная занятость График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 11 лет 5 месяцев

Февраль 2018 — Июнь 2019 1 год 5 месяцев

TOO EXPO STROY EXSPRESS

Нур-Султан

Начальник отдела материально-технического снабжения

Руководство отделом, работа с поставщиками, анализ рынка, заключение договоров и сопровождение, составление планов закупок и отчетности, логистика, контроль и соблюдение графиков поставок, задолженностей, отсрочки платежей, контроль за соблюдением выполнения регламентов компании.

Апрель 2017 — Ноябрь 2017 8 месяцев

ТОО Отель Дипломат и Бизнес центр

Нур-Султан

Начальник отдела снабжения

Организация процессов по обеспечению компании сырьем, материалами, товарами.... Контроль правильности и своевременности исполнения поставленных задач работниками отдела. Поиск оптимальной стоимости тмц, отслеживание оплат счетов и доставки тмц, заключение договоров поставок, выполнение работ с подготовкой претензий к поставщикам, расширение связей с поставщиками, организация учета снабженческих операций. Полный контроль и сопровождение отдела снабжения

Февраль 2017 — Апрель 2017 3 месяца

ТОО Астрон Групп

Нур-Султан

Снабженец

Обеспечение объектов и офисов всеми необходимыми материалами и ресурсами. Планирование, организация и обеспечение бесперебойной поставки материалов. Мониторинг рынка, привлечение и сопровождение поставщиков, контроль дефицита по закрепленной товарной группе.

Заключение Договоров на поставку . Контроль

соблюдения графиков поставок, задолженностей, отсрочки платежей.

Анализ рынка, маркетинг, тендеры, логистика. Планирование работы отдела.

Минимизация затрат, отчетность, работа с первичной документацией.

Январь 2016 — Сентябрь 2016 9 месяцев

TOO A-Service Managment

Нур-Султан

Снабженец

Планирование, организация и обеспечение бесперебойной поставки материалов. Мониторинг рынка, привлечение и сопровождение поставщиков, контроль дефицита по закрепленной товарной группе. Заключение Договоров на поставку . Контроль

соблюдения графиков поставок, задолженностей, отсрочки платежей.

Анализ рынка, маркетинг, тендеры, логистика. Планирование работы отдела.

Минимизация затрат, отчетность, работа с первичной документацией.

Май 2012 — Январь 2016 3 года 9 месяцев

TOO"ARKA ST"

Нур-Султан

Снабженец

Обеспечение подготовки заключения договоров с поставщиками, согласование условий и сроков поставок. Обеспечение контроля за состоянием складских запасов. Организация обеспечения предприятия всеми необходимыми для его производственной деятельности материальными ресурсами требуемого качества. Эффективное ведение переговоров с поставщиками о снижении цен и улучшений условий поставки и оплаты; Приобретение материалов, согласно утвержденных заявок; Развитие партнёрских отношений с ключевыми поставщиками; Обеспечение постоянного обновления и расширения базы поставщиков; Ведение рабочей и отчетной документации; соблюдение графиков поставок, задолженностей. Планирование работы отдела.

Февраль 2012 — Июнь 2012 5 месяцев

ТОО "Айгерим"

Нур-Султан

Начальник отдела продаж

Руководство сбытом продукции компании, организация и контроль работы менеджеров по продажам, координация разработки перспективных и текущих планов сбыта продукции, организация работы по ведению, анализу и систематизации клиентской базы, контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности клиентов. Установка служебных обязанностей для подчиненных работников.

Февраль 2009 — Декабрь 2011 2 года 11 месяцев

TOO «AEGIS inc.»

Нур-Султан

Снабженец (главный специалист ОМТС)

Планирование, организация и обеспечение бесперебойной поставки материалов. Мониторинг рынка, привлечение и сопровождение поставщиков, контроль дефицита по закрепленной товарной группе. Заключение Договоров на поставку . Контроль

соблюдения графиков поставок, задолженностей, отсрочки платежей.

Анализ рынка, маркетинг, тендеры, логистика. Планирование работы отдела.

Минимизация затрат, отчетность, работа с первичной документацией.

Октябрь 2008 — Февраль 2009 5 месяцев

TOO «AEGIS inc.»

Нур-Султан

Менеджер по продажам и работе с клиентами

поиск потенциальных клиентов; ведение коммерческих переговоров с клиентами; выяснение потребностей клиентов в продукции, реализуемой фирмой, и согласование заказа с клиентом в соответствие с его потребностями; участие в составлении прогнозов на производство продукции; ведение рабочей и отчетной документации; участие в рабочих совещаниях.

Март 2008 — Октябрь 2008 8 месяцев

филиал ТОО «Ламэд»

Нур-Султан

Менеджер отдела прямых продаж и корпоративных клиентов

поиск потенциальных клиентов; ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах фирмы; оперативное реагирование на информацию, поступающую от клиентов, и доведение ее до сведения начальника отдела; выяснение потребностей клиентов в продукции, реализуемой фирмой, и согласование заказа с клиентом в соответствие с его потребностями и наличием ассортимента на складском комплексе фирмы ;обеспечение маркетинговых исследований предоставленного сегмента рынка по изучению спроса на продукцию компании, уровень цен у конкурентов, перспектив развития рынка сбыта; участие в составлении прогнозов на поставки продукции на склад;ведение рабочей и отчетной документации;участие в рабочих совещаниях.

Июль 2007 — Март 2008 9 месяцев

филиал ТОО «Ламэд»

Нур-Султан

Заведующий складом

обеспечение сохранности тмз, выдача товара, ведение документации, работа в 1с программе, решение вопросов по организации складского хозяйства, организация погрузочно-разгрузочных работ.

Образование

Высшее

2007

Казахский государственный агротехнический университет им C. Сейфуллина

технический, организация дорожного движения и транспортные перевозки

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — A1 — Начальный Казахский — A1 — Начальный

Навыки

Ведение переговоров Работа с поставщиками Планирование запасов

Управление производством Маркетинговый анализ 1С: Предприятие 8

Заключение договоров Маркетинговые исследования

Контроль дебиторской задолженности Складская логистика Погистика поставок

Планирование продаж Закупки MS Outlook Управление проектами

Управление персоналом Деловая переписка Организаторские навыки

MS PowerPoint Телефонные переговоры Руководство коллективом

Составление договоров Анализ конкурентной среды Пользователь ПК

Управление цепочкой поставок Оптимизация закупок

Производственное планирование Деловое общение Поиск и привлечение клиентов

Контроль качества

Дополнительная информация

Рекомендации

TOO «AEGIS inc.»

Раушан Мусреповна (помощник директора)

филиал ТОО «Ламэд»

Валентина Анатольевна (директор)

ТОО «Энерготрейд 2007»

Дмитрий Владиславович (директор)

TOO"ARKA ST"

Нурлан Каирбекович (технический директор)

TOO "A-Service Management",

Наталья Владимировна (Директор)

ТОО Отель Дипломат и Бизнес Центр

Дмитрий Иннокеньтевич (Директор)

Обо мне

Навыки ведения договорной работы. Аналитические способности, системность, стрессоустойчивость, работа в высоком темпе с большим объемом информации. а также, отличное знание города, большая рабочая база, умение работать в коллективе, ведение документации, ответственность, честность, настойчивость в достижении требуемых результатов, коммуникабельность

Специальные знания:

 $\Pi K(Word.,Exell.,1C(7.7),Интернет)-уверенно$

Отклики

Менеджер управления запасов (АО НАК Казатомпром)

17 июля 2019

Менеджер управления запасов

10 июня 2019

Старший менеджер по административно-хозяйственному обеспечению и технике безопасности

20 октября 2018