



Молдажанов Тимур Бакижанович

Мужчина, 35 лет, родился 5 сентября 1983

+7 (701) 9534873 — предпочитаемый способ связи • Звонить в любое время

+7 (718) 2546134

t.moldazhanoff@mail.ru

Skype: t.moldazhanov

Проживает: Павлодар

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Казахстан

Не готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по снабжению

120 000

Закупки

KZT

- Управление закупками

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 12 лет

Январь 2017 —
Август 2019
2 года 8 месяцев

ТОО "KSP Steel"

Павлодар

Ведущий специалист отдела материально - технического снабжения

Поиск поставщиков, составление сравнительных анализов цен, заключение договоров, приемка товара на склад. Отслеживание соответствия материалов заявляемым требованиям. Работа с рекламациями и претензиями в случае несоответствия материалов. Работа с базой 1С. Работа с вагонными поставками.

Октябрь 2016 —
Декабрь 2016
3 месяца

ТОО "Проманалит"

Павлодар, www.promanalyt.kz

Менеджер по продажам

- поиск и обзвон клиентов;
- работа с существующими клиентами - сбор заявок, консультирование, презентация новых продуктов в производственной программе компании;
- участие в тендерах (Самрук Казына, ERG, NadLOC)

Февраль 2016 —
Август 2016
7 месяцев

Интерпластик, ТОО

Павлодар, www.interplastik.kz/

Менеджер активных продаж

Основная задача - это поиск и привлечение новых клиентов закупать изделия компании. Презентации, выявление потребностей.

Вторая задача - ведение существующей клиентской базы, т.е. презентация новых виды продукции компании, а также регулярное посещение либо обзвон для выявления потребности.

Одной из обязанностей является - заключение договоров и их ведение, т.е контроль оплат, дебиторской либо кредиторской задолженности. Формирование заявок, контроль отгрузок по этим заявкам.

Переговоры как с рядовыми сотрудниками (менеджерами клиентского отдела, рабочими и т.д.), так и с руководством компаний (директорами, начальниками цехов ит.д).

Сентябрь 2013 —
Февраль 2015
1 год 6 месяцев

TOO Format Mach Company

Павлодар, www.fmcom.kz

маркетолог - менеджер по продажам- руководитель товарного направления

Обязанности:

Руководитель направления "горная металлургия и энергетика";
Участие в тендерах и гос.закупках, контроль дебиторской задолженности;
Продажа продукции предприятия горнодобывающим и энергетическим компаниям Казахстана.
Сопровождение коммерческих сделок от А до Я, т.е. это поиск поставщиков, транспортировка продукции и контроль выгрузки на складе покупателя.
Участие и организация выставок от городского до республиканского масштаба.
Переговоры с топ-менеджерами нац.компаний.

Ноябрь 2012 —
Август 2013
10 месяцев

Интерпластик, ТОО

Павлодар, www.interplastik.kz/

руководитель направления

Обязанности:

- руководитель направления - "Профиль ПВХ, оконная и дверная фурнитура";
- контроль над филиалами компании в продвижении вверенных товарных направлений;
- обучение сотрудников филиалов, консультирование;
- переговоры с поставщиками по моим товарным направлениям;
- оформление заявок поставщикам;
- формирование товарных запасов на складах филиалов.

Достижения:

- увеличение на 40% объемов продаж.

Май 2012 —
Ноябрь 2012
7 месяцев

Интерпластик, ТОО

Павлодар, www.interplastik.kz/

Менеджер активных продаж

Обязанности:

- поиск клиентов на вверенной территории;
- работа с существующими клиентами - сбор заявок, консультирование, презентация новых продуктов в торговой программе компании;
- контроль над дебиторской задолженностью;
- оформление договоров..

Достижения:

- увеличение на 20% клиентской базы на вверенной территории;
- увеличение на 30% объемов продаж.

Март 2011 —
Февраль 2012
1 год

ТОО ТБМ-Казахстан

Павлодар, www.tbmkaz.kz

Офис-менеджер

Обязанности:

- работа с входящим клиентским потоком;
- выполнение обязанностей заместителя директора филиала (формирование заявок в центральный офис компании, контроль над работой склада).

Достижения:

- увеличение объемов продаж в среднем на 70%, а по некоторым позициям 600%;
- постоянное наличие на складе филиала, необходимого количества и ассортимента товаров.

Январь 2008 —
Март 2011

ТОО ТБМ-Казахстан

Павлодар, www.tbmkaz.kz

3 года 3 месяца

Заведующий складом

Обязанности:

- Проведение инвентаризаций на складе;
- Выполнение стандартов по хранению товаров на складе, принятых в компании;
- Контроль над отпуском товара клиентам;
- Контроль над подчиненными (2 комплектовщика склада);
- Приемка товара от поставщиков.

Достижения:

- Увеличение скорости и качества отпуска и приемки товаров;
- Минимизация издержек связанных с недостачей и пересортицей товаров.

Январь 2007 —
Январь 2008
1 год 1 месяц

ТОО ТБМ-Казахстан

Павлодар, www.tbmkaz.kz

Комплектовщик

Обязанности:

- Комплектация заявок по накладным;
- Выполнение поручений заведующего складом.

Июль 2005 —
Октябрь 2005
4 месяца

Ромат, ТОО

Павлодар, www.romat.kz

Помощник президента компании

Обязанности:

- Формирование списка встреч президента компании;
- Подготовка командировок, маршрутов;
- Подготовка переговоров с партнерами компании

Май 2005 — Июль
2005
3 месяца

Ромат, ТОО

Павлодар, www.romat.kz

Экономист по производству

Обязанности:

- Составление бизнес-планов;
- Контроль над себестоимостью лекарственных средств;

Достижения:

- Снижение себестоимости лекарственных средств;

Образование

Высшее

2004

Алматинская Академия Экономики и Статистики

Финансы и Кредит, Бакалавр

Ключевые навыки

Знание языков

Казахский — Родной

Русский — C2 — В совершенстве

Навыки

Ведение переговоров

Навыки продаж

Закупка товаров и услуг

B2B Продажи

Водительское удостоверение категории B

Пользователь ПК

Заклучение договоров

Активные продажи Подготовка презентаций Участие в Тендерах
Сопровождение сделок Контроль исполнения решений

Опыт вождения

Права категории В

Дополнительная информация

Обо мне

Водительские права кат "В", личный автомобиль,водительский стаж 12 лет;
опытный пользователь ПК (MS Office, Word,Excel);
умение находить контакт;
работа в команде;
Люблю порядок во всем;
Умение быстро принимать нужное решение, брать на себя ответственность за принятые решения.