

# Кульмагамбетова Ботагоз Тыныштыковна

Женщина, 49 лет, родилась 26 января 1970

+7 (771) 8887495 — предпочитаемый способ связи  
[bota70@mail.ru](mailto:bota70@mail.ru)

Проживает: Алматы

Гражданство: Казахстан, есть разрешение на работу: Казахстан

Готова к переезду: Нур-Султан, готова к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Менеджер отдела закупок и продаж

Закупки

- Управление закупками

**350 000**  
KZT

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более часа

## Опыт работы — 27 лет 1 месяц

Февраль 2019 —  
настоящее время  
8 месяцев

### АО "ЕНПФ"

Алматы

#### Ведущий специалист по закупкам

- организация проведения закупок товаров, работ и услуг (далее-ТРУ) способами тендера, запроса ценовых предложений и из одного источника;
- обеспечение и совершенствование организации труда в процессе закупок;
- контроль над своевременным исполнением Плана закупок и проведение анализа исполнения Плана закупок;
- формирование и предоставление отчетности и информации по вопросам закупок и другой отчетности по запросу;
- мониторинг соблюдения процедур закупок ТРУ;
- контроль внесения и возврата обеспечения заявок на участие в тендере по закупкам ТРУ;
- мониторинг рыночной стоимости закупаемых ТРУ посредством интернет-ресурсов и анализа цен;
- подготовка и проверка пакетов конкурсной документации для конкурсов, обеспечение соответствия процессов проведения конкурсов и закупок требованиям законодательства
- составление писем, уведомлений, претензий и т.д.
- опыт работы с порталами закупок, торговыми площадками по объявлению конкурсов и тендеров;
- опыт работы с тендерной документацией и опыт участия в тендерах;
- знание законодательных актов, нормативов, инструкций в области тендеров;

Февраль 2016 —  
Май 2019  
3 года 4 месяца

### ТОО "СтройТехМонтаж-2030"

Алматы

#### Менеджер по закупкам

- организация процесса закупа товарно – материальных ценностей: подготовка и согласование документации, сравнительный анализ предложений поставщиков, обоснование выбора поставщика
- обеспечение строительных объектов ТМЦ , согласно заявок
- поиск товара, запчасти
- анализ поставщиков и цен на рынке
- подготовка мехкаталога для сдачи объектов в госнадзор
- • работа в сайтами госзакупок, тендерными площадками «Самрук-Казына», Портал закупок Евразийской группы (ERG), портал закупок недропользователей (Nadloc) и т.д.: мониторинг сайтов и торговых площадок, оценка рентабельности участия в конкурсах, изучение конкурсной документации, анализ техспецификации, прослеживать все изменения в конкурсной документации, оформление конкурсной документации с заполнением всех данных и подготовкой необходимых документов, отслеживание внесённых обеспечения заявок и/или обеспечения договоров, составление отчетности
- расчет и планирование закупок оборудования, себестоимости
- согласование условий поставок, работа с поставщиками, документооборот, отчетность, ВЭД
- проведение переговоров по снижению сроков поставки и оплаты, и получению выгодных условий;
- сопровождение договоров на закуп с момента заключения до завершения исполнения обязательств, а также контроль сроков поставки

Май 2012 — Март  
2016  
3 года 11 месяцев

## ТОО "Самрук-энергостройсервис"

Алматы

### главный специалист УМТС

Организация процесса закупа товарно – материальных ценностей.

- обеспечение закупа ТМЦ, согласно заявленного объема
- контроль проведения тендеров на закуп ТМЦ
- контроль заключения договоров и обеспечение выполнения контрактных обязательств
- формирование и контроль исполнения бюджета на закуп
- контроль проведения инвентаризации ТМЦ на складах, обеспечение неснижаемых остатков
- анализ и исследование новых поставщиков сырья и материалов

Февраль 2011 —  
Май 2012  
1 год 4 месяца

## ТОО "Тандем-ПВ"

Алматы

### ведущий менеджер по продажам

- Поиск потенциальных клиентов
- Заключение договоров
- Ведение базы, ведение переговоров с клиентами
- Выполнение задач поставленных руководством
- Ведение отчетной документации
- Ведение полного цикла продаж
- Выполнение плана продаж
- Руководство и координирование филиальной сетью

Сентябрь 2002 —  
Февраль 2012  
9 лет 6 месяцев

## ТОО "ZHERSU POWER"

Казахстан

### начальник отдела сбыта

- руководство отделом продаж,
- проведение переговоров, заключение договоров поставок
- руководство работы по планированию и организации продаж;
- разработка производственного плана и плана продаж на месяц, на год; составление ежемесячных

отчетов по продажам, составление графиков платежей, подготовка презентаций по отчетным данным

- маркетинговые исследования рынков сбыта;
- ведение деловой переписки;
- знание основных юридических и таможенных требований в области получения и отправки грузов в дальнее и ближнее зарубежье
- опыт работы с тендерными поставками от составления тендерной документации до поставки
- проведение анализа рынка по конкурентной среде, презентаций
- анализ и исследование новых поставщиков сырья и материалов в дальнем и ближнем зарубежье;
- организация поставок и закупок в дальнем и ближнем зарубежье;
- технический перевод документов по закупкам с английского языка

- Уверенный пользователь ПК (Офисный пакет программ - Excel, Power Point, Outlook, Phoroshop, Corel, Word , Интернет, 1С: 7.7 «Торговля и Склад»).

- Опыт работы на руководящей должности более 5 лет.
- Опыт работы в торгово - пропроизводственной компании, с развитой дилерской сетью
- Опыт работы с договорами и сбытовой документацией.
- Знание законодательства и Правил касающихся закупок.
- Устойчивость к стрессам, готовность работать в команде.

Сентябрь 1992 —  
Сентябрь 2002  
10 лет 1 месяц

## АО "Кайнар"

### ведущий специалист отдела АСУ

- сопровождение программного обеспечения бух. учета, сбыта и снабжения
- ведение всей электронной документации (Word, Excel, Outlook Express)
- переводчик технических текстов

## Образование

### Высшее

2020

### Московская финансово-промышленная академия

экономический, менеджер

2009

### курсы бухгалтеров

бухгалтерия, бухгалтер

1992

### Томский институт автоматизированных систем управления и радиоэлектроники

факультет электронной техники, инженер

## Ключевые навыки

### Знание языков

Казахский — Родной  
Английский — C1 — Продвинутый  
Русский — C2 — В совершенстве

### Навыки

Участие в Тендерах Закупка товаров и услуг Государственные закупки Планирование закупок  
MS Outlook Составление договоров Ведение переговоров Закупки Тендеры 1С: Торговля  
Заключение договоров Деловая переписка Материально-техническое обеспечение  
Контроль поставок Анализ рынка Подготовка коммерческих предложений Документооборот  
1С: Склад Анализ себестоимости Согласование договоров Технический перевод  
Документальное сопровождение Работа с поставщиками Перевод технической документации  
Навыки переговоров Управление продажами Управление цепочкой поставок  
Управление поставками Электронный документооборот Оптимизация закупок

## Опыт вождения

---

Имеется собственный автомобиль

Права категории В

## Дополнительная информация

---

Рекомендации

ТОО "ZHERSU POWER"

Эм Геннадий Германович (заместитель директор)

Обо мне

Ответственность, порядочность, исполнительность, умение аналитически мыслить, умение работать в команде и самостоятельно