<u>Câu 1:</u> Những khoản chi phí nào theo bạn sẽ bị ảnh hưởng lớn nhất đối với doanh nghiệp ở Việt Nam trong giai đoạn dịch bệnh còn kéo dài? (Phân tích dựa vào lý thuyết về chi phí sản xuất đã học, có thể lấy ví dụ từ thực tiễn có số liệu minh hoạ). Nếu là chủ một doanh nghiệp ở quy mô vừa và nhỏ, bạn sẽ làm gì để có thể giúp công ty phát triển sau dịch bệnh?

Những khoản chi phí ảnh hưởng lớn nhất đối với doanh nghiệp: tiền thuê mặt bằng, lương nhân viên, chi phí hao tổn hàng hoá không bán được, lãi ngân hàng, ... Những chi phí này là chi phí kế toán, và cũng có những cơ hội mà doanh nghiệp có thể bỏ qua, hoặc có những lựa chọn mà doanh nghiệp đã chọn là chi phí cơ hội của doanh nghiệp.

## Ví du thưc tiễn:

Một cơ sở sản xuất bún tươi quy mô nhỏ, trước dịch thì 1 ngày sản xuất, và bán sỉ/lẻ được 300kg bún/ngày. Trong giai đoạn dịch bệnh, thành phố giãn cách xã hội, mặc dù cơ sở sản xuất bún tươi nằm trong danh sách được phép hoạt động trong dịch, nhưng việc đi lại của người dân gặp nhiều hạn chế (không có giấy đi đường, lo sợ dịch bệnh) nên sản phẩm sản xuất ra rất ít người mua, việc kinh doanh ế ẩm, ngày chỉ bán được vài chục kg bún/ngày không đủ tiền vốn để trả phí điện, nước, gạo, ... Trong vài ngày đầu cơ sở kinh doanh đã thua lỗ vài chục triệu vì bún tươi làm ra không bán được, hư hỏng phải bỏ. Do đó cơ sở này đã chuyển sang hình thức bán hàng online qua 1 trang web bán hàng online, khách hàng sẽ đặt hàng trước và bún tươi sẽ được giao sau với phương châm "Chỉ bán bún mới không bán bún cũ", và nhận giao hàng tận nơi cho các khách hàng. Từ đó việc kinh doanh của cơ sở cũng dần ổn định và có lợi nhuận mặc dù lợi nhuận không như lúc trước

nhưng nhờ các chi phí phát sinh thêm như: tiền ship, giá bún bán hàng online cao hơn bình thường (bình thường bún tươi 10k/1kg thì giá online là 12k/1kg) nên cơ sở này vẫn đủ vốn và vẫn sinh lời trong giai đoạn địch bệnh. Sau dịch, cơ sở giảm giá thành về 10k/kg, nhờ cơ sở đã bán hàng trong giai đoạn giãn cách nên được nhiều người biết đến hơn và họ tin tưởng vào sản phẩm của cơ sở này nên vẫn tiếp tục mua bún, việc kinh doanh của cơ sở cũng tạo nhiều lợi nhuận hơn trước.

- Sau dịch bệnh, dù là bất kỳ lĩnh vực nào thì đây là cơ hội để tái cấu trúc nội bộ công ty, xem thử điểm yếu và điểm mạnh của doanh nghiệp để sửa đổi, đào tạo lại nhân lực và sẵn sàng hoạt động sau khi hết dịch.
- Một doanh nghiệp vừa và nhỏ muốn phát triển sau dịch thì cần phải tiếp cận được với khách hàng, có nguồn lao động ổn định và có tay nghề cao,... Những điều này là tất yếu và rất khó có được trong 1 thời gian ngắn. Do vậy với em thì việc phát triển doanh nghiệp không thể thực hiện trong ngắn hạn được mà phải dài hạn và thực hiện từng bước:
  - + Tái cấu trúc doanh nghiệp, loại bỏ những bộ phận không cần thiết để giảm thiểu chi phí hoạt động cho doanh nghiệp.
  - + Đào tạo, nâng cao tay nghề cho những công nhân gắn bó với doanh nghiệp để tao ra những sản phẩm chất lương và được người tiêu dùng ưa chuông.
  - + Xác định lại các yếu tố thúc đẩy sự tăng trưởng của doanh nghiệp sau dịch bệnh: thị trường có những thay đổi gì sau dịch bệnh, các khách hàng, nhà phân phối, đối thủ cạnh tranh đã có những thay đổi gì rồi từ đó đưa ra những phương án phù hợp để phát triển doanh nghiệp theo hướng tốt hơn.

<u>Câu 2:</u> Lập một bảng số liệu về cung cầu của một sản phẩm và viết phương trình cung cầu, tính giá và sản lượng cân bằng, tính độ co giãn tại điểm cân bằng, tác động của chính phủ lên phía người mua, người bán bằng các số liệu phù hợp.

Bảng: Cung – cầu về gạo ở một địa phương C trong năm 2021

Giá (triệu đồng/ tấn)	2	4	6	8	10	12
Lượng cầu(tấn)	21	20	19	18	17	16
Lượng cung (tấn)	15	16	17	18	19	20

Phương trình cầu: Qd = a.P + b (a<0)

Ta có 
$$a = \Delta Q / \Delta P = (20 - 21) / (4 - 2) = -1/2$$

Thay Qd = 21, P = 2 vào phương trình Qd = a.P + b

Ta được:  $21 = -0.5 \times 2 + b$ , suy ra: b = 22

⇒ Vậy phương trình đường cầu là:  $Qd = -0.5 \times P + 22$ 

Phương trình cung: Qs = cP + d (c > 0)

Ta có 
$$c = \Delta Q / \Delta P = (16-15) / (4-2) = 0.5$$

Thay Qs = 15, P = 2 vào phương trình Qs = c.P + b

Ta được:  $15 = 0.5 \times 2 + d$ , suy ra: d = 14

 $\Rightarrow$  Vậy phương trình đường cung là:  $Qs = 0.5 \times P + 14$ 

Giá và lượng cân bằng:

Ta có: Qd = Qs = 18, Pcb = 8

Độ co giãn cung - cầu tại điểm cân bằng:

Ta có:  $Ed = a \times P/Q = -0.5 \times 8/18 = -2/9 = -0.2222$ 

$$Es = c \times P / Q = 0.5 \times 8 / 18 = 2 / 9 = 0.2222$$

⇒ Vậy tại điểm cân bằng, cầu và cung co giãn ít.

Ta thấy Qs < Qd nên thiếu hụt khan hiếm gạo, do đó chính phủ can thiệp bằng giá trần:

$$P \max = P \times (100\% + Es) = 8 \times (100\% + 0.2222) = 9.7776$$

## Người thực hiện



Ngô Xuân Chiến