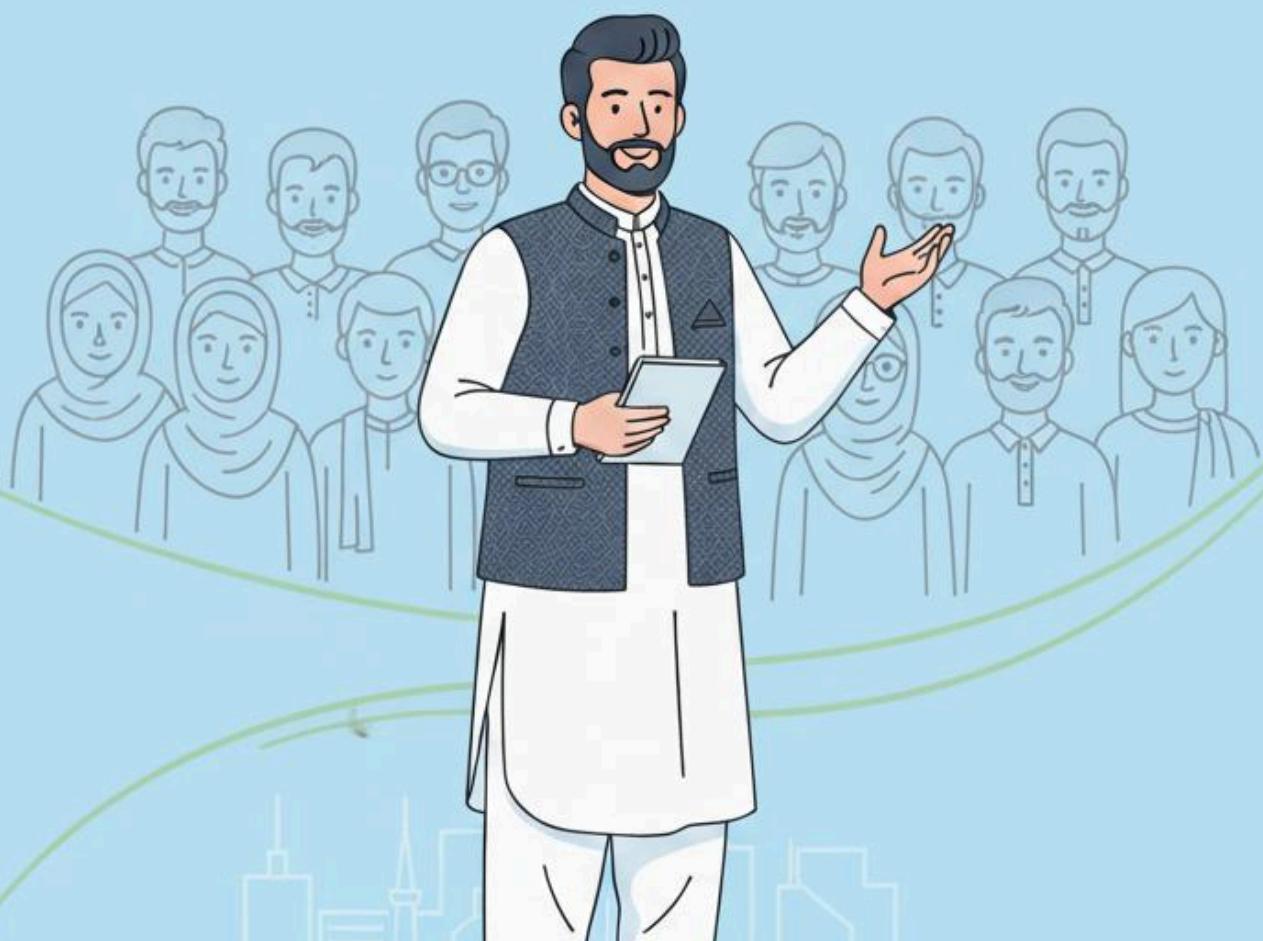


ایک منٹ میں اپنا آئیڈیا پیش کرنے کا طریقہ



ایک منٹ میں اپنا آئیڈیا
پیش کرنے کا طریقہ

Why This Matters

You may only get one minute to impress someone. If you can explain your idea simply and clearly, people will listen, understand, and remember you.

Ye Kyon Zaroori Hai

Aksar aap ke paas sirf 1 minute hota hai kisi ko impress karne ke liye. Agar aap apna idea aasaan aur wazeh alfaaz mein batayen, log sunenge, samjhenge aur yaad rakhenge.

یہ کیوں ضروری ہے۔

اکثر آپ کے پاس صرف ایک منٹ ہوتا ہے کسی کو متأثر کرنے کے لیے۔ اگر آپ اپنا آئیڈیا آسان اور واضح الفاظ میں بتائیں، لوگ سنیں گے، سمجھیں گے اور یاد رکھیں گے۔

1

Start with Your Name + Idea

خود کو صاف سفر کر کیں
Shuru karein apne Naam + Idea se

- Always introduce yourself first.

Hamesha apna taaruf dein.

ہمیشہ اپنا تعارف دیں۔

- Then say your idea in one line.

Phir ek line mein idea bolen.

پھر ایک لائن میں آئیڈیا بولیں۔

میرا نام علی ہے۔ میں ایک موٹر بائیک رپیر
شاپ کھولنا چاہتا ہوں جو تیز اور سستی
سروچس دے دے گی۔

Mera naam Ali hai. Main ek motorbike repair shop kholna chahta hoon jo tez aur sasti service degi.

My name is Ali. I want to start a motorbike repair shop that gives quick and cheap service.



2

Show the Problem

Dikhayen konsa Masla hai

دکھائیں کون سا مسئلہ ہے

- People care about what problem you are solving.

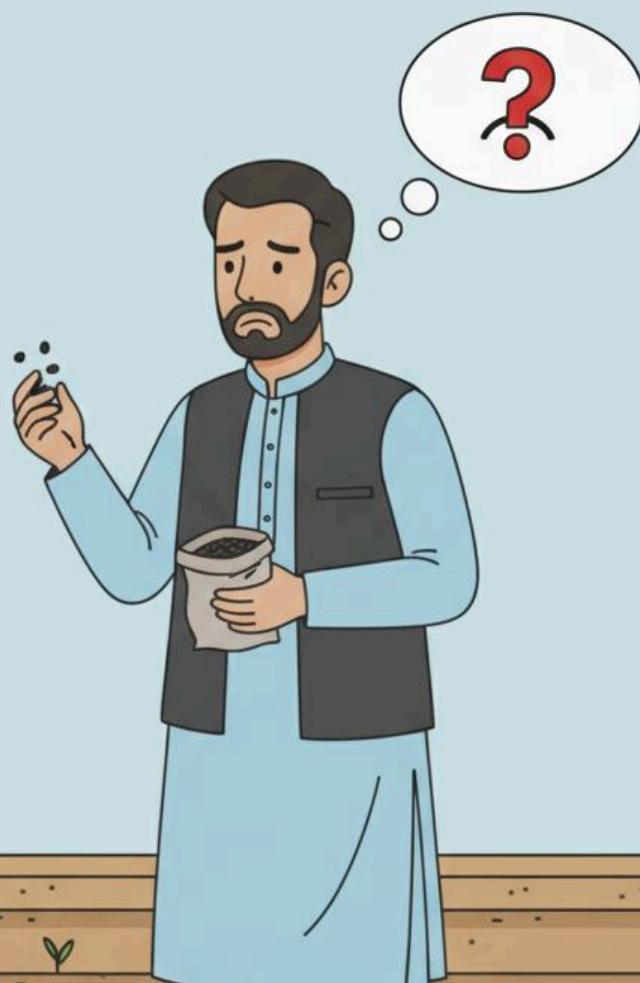
Log ziada tawajjo dete hain jab aap masla dikhate hain.

لوگ زیادہ دھیان دیتے ہیں جب آپ مسئلہ دکھاتے ہیں۔

- Example: "In my area, farmers cannot get good seeds easily."

Misal: "Hamare ilaqe ke kisanوں ko achhi quality ke beej nahi milte."

مثال: "ہمارے علاقے کے کسانوں کو اچھی کوالٹی کے بیج نہیں ملتے۔"



3

Show the Solution

Batayen aap ka Solution kya hai

بتابیں آپ کا حل کیا ہے

- Tell in simple words how you will solve it.

Saadey alfaaz mein samjhayein apna hal.

سادہ الفاظ میں سمجھائیں آپ کا حل کیا ہے۔

- Example: “I will open a small seed shop that sells quality seeds directly from suppliers.”

Misal: “Main ek dukan kholunga jahan kisanوں کو سیدھے سپلائرز سے کوالٹی بیج ملینے گے۔”

مثال: ”میں ایک دکان کھولوں گا جہاں کسانوں کو سیدھے سپلائرز سے کوالٹی بیج ملیں گے۔“



4

Explain How You Earn Money *Batayen aap Paise kaise kamayenge*

باتائیں آپ پر بیسے
کیسے کہائیں گے



Don't forget to show how profit comes.

Yeh na bhoolen ke munafa kahan se aayega.

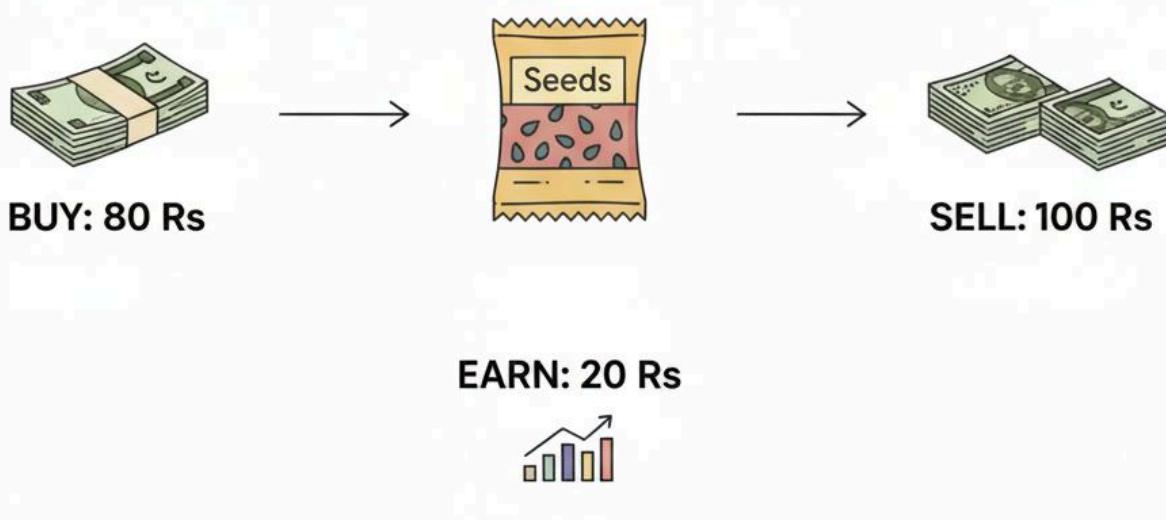
یہ مت بھولیں کہ منافع کہاں سے آئے گا۔



Example: "I will sell seeds at a small margin, buying for 80, selling for 100."

Misal: "Main beej 80 mein khareedunga aur 100 mein bechunga, 20 rupay munafa hoga."

مثال: "میں بیج 80 میں خریدوں گا اور 100 میں بچوں گا، 20 روپے منافع ہو گا۔"



5

Add a Dream Line

Shamil karein ek Khawab ki Line

شامل کریں
ایک خواب کی لائے

Show your vision in one sentence.

Ek jumlay mein apna bara khawab dikhayen.

ایک جملے میں اپنا بڑا خواب دکھائیں۔

Example: “Today one shop, tomorrow a full chain.”

Misal: “Aaj ek dukan, kal poori chain.”

مثال: “آج ایک دکان، کل پوری چین۔”



TODAY: ONE SHOP



TOMORROW:
A FULL CHAIN

6

Keep it Simple and Confident

Rakhein Baat Saaf aur Confident

رکھیں بات
سادہ اور پر اعتماد

Speak slowly.

Aahista aur saaf bolen.

آہستہ اور صاف بولیں۔

Use short words.

Jumlay chhotay rakhein.

چھوٹے جملے رکھیں۔

Don't look down or hide your face.

Nazar neeche na karein ya chehra na chhupayen.

نظر نیچے نہ کریں یا چہرہ نہ چھپائیں۔



Ek Minute Pitch Checklist:

ایک منٹ پیچ کیک لسٹ:

01



Naam + Idea saaf kaha

نام + آئیڈیا صاف کہا

02



Masla bataya

مسئلہ بتایا

03



Hal samjhaya

حل سمجھایا

04



Munafa bataya

منافع بتایا

05



Khawab ki line dali

خواب کی لائن ڈالی

06



Confidence se bola

اعتماد سے بولا

07



1 minute mein mukammal kiya

ایک منٹ میں مکمل کیا

08

Remember! Yaad rakho!

یاد رکھیں!

A good pitch is **not about big English**. It is about **clarity and confidence**.

Achi pitch English mein nahi, balkay **clarity aur confidence** mein hoti hai.

اچھی پیش انگریزی میں نہیں، بلکہ صاف گوئی اور اعتماد میں ہے۔