

بڑس کے لیے خود کو کیسے سنواریں



بڑس کے لیے خود کو کیسے
سنواریں

Why This Matters

Your idea can be great, but if you don't look and act professional, people may not take you seriously. Grooming is not about expensive clothes — it's about neatness, respect, and confidence.

Ye Kyon Zaroori Hai

Aap ka idea kitna bhi acha ho, agar aap khud professional tareeqay se na aayen to log aap ko serious nahi leinge. Grooming ka matlab mehngay kapray nahi, balkay safai, izzat aur confidence hai.

بے کیوں ضروری ہے۔

آپ کا آئیڈیا کتنا بھی اچھا ہو، اگر آپ خود پیش و رانے طریقے سے نہ آئیں تو لوگ آپ

کو سنجیدہ نہیں لیں گے۔ سنوارنے

کام طلب مہنگے کپڑے نہیں، بلکہ صفائی، عزت اور اعتقاد ہے۔

1

Keep Yourself Clean *Khud ko Saaf Suthra Rakho*

خود کو صاف سترار کھیں

Take a shower regularly.

Rozana nahao.

روزانہ نہایں۔

Take a shower regularly.

Saaday aur saaf kapray pehno (chahe saste hon).

سادہ اور صاف کپڑے پہنیں (چاہے سستے ہوں)۔

Keep nails, hair, and beard neat.

Naakhun, baal aur daari neat rakho.

ناخن، بال اور داڑھی تروتازہ رکھیں۔



2

Speak Clearly and Respectfully

Saaf aur Izzat se Baat Karo

صاف اور عزت سے بات کریں

Say "Assalam-o-Alaikum" or greet politely.

"Assalam-o-Alaikum" kaho ya politely salam karo.

”السلام عليك“ کہیں یا شائقگی سے سلام کریں۔

Use a calm voice, don't shout.

Naram lehjay mein baat karo, cheekho mat.

نرم لمحے میں بات کریں، چھینیں ملتے۔

Listen first, then answer.

Pehle suno, phir jawab do.

پہلے سنئیں، پھر جواب دیں۔



3

Be On Time *Waqt par Raho*

وقت پر رہیں

Time is money.

Waqt hi paisa hai.

وقت ہی پیسے ہے۔

If you're late, people won't trust you.

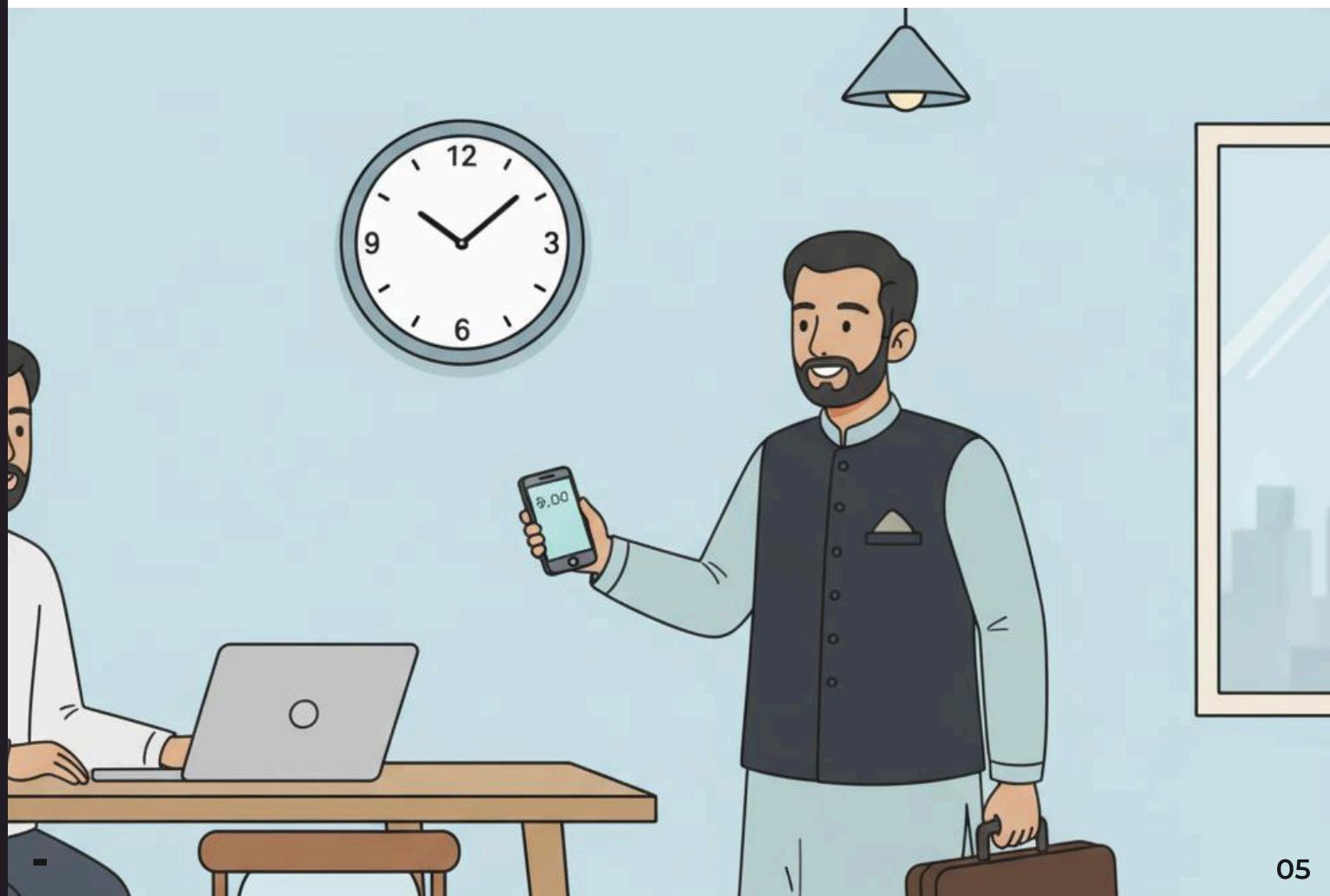
Agar late hue to log trust nahi kareinge.

اگر آپ لیٹ ہوئے تو لوگ اعتماد نہیں کریں گے۔

Always keep your word about timing.

Hamesha waqt ka wada pura karo.

وقت کا وعدہ ہمیشہ پورا کریں۔



4

Respect Customers *Customers ka Ehram Karo*

گاہوں کا احترام کریں

Treat everyone the same, whether rich or poor.

Sab ke sath barabar sulook karo, chahe ameer ho ya ghareeb.

سب کے ساتھ ایک جیسا لوگ کریں، جپا ہے امیر ہوں یا
غیریب۔

Smile and talk nicely.

Muskuraو aur acha bolne ka lehja rakho.

مسکرائیں اور اچھے الفاظ استعمال کریں۔

A happy customer always brings more customers.

Khush customer hamesha naye customers laata hai.

خوش گاہک ہمیشہ مزید گاہک لے کر آتا ہے۔



5

Confidence is Key *Confidence Zaroori Hai*

اعتماد ضروری ہے

Stand straight, look people in the eye.

Seedhay kharay ho, aankhon mein dekh kar baat karo.

سیدھے کھڑے ہوں، آنکھوں میں دیکھ کر بات کریں۔

Don't fidget or look nervous.

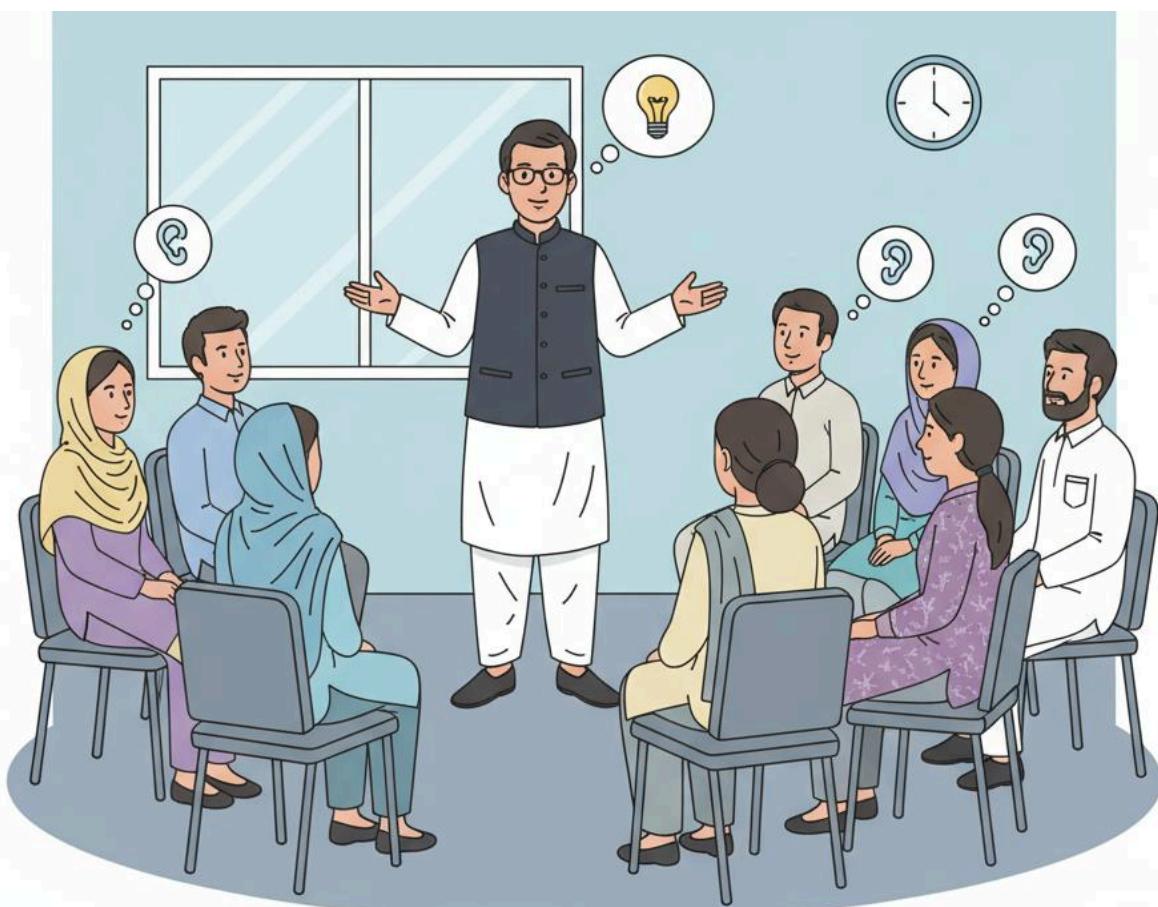
Ghabrahat na dikhayo.

گھبراہٹ نہ دکھائیں۔

Speak as if you believe in your idea.

Aise bolo jaise apne idea par yaqeen hai.

ایسے بولیں جیسے آپ اپنے آئیڈیا پر یقین رکھتے ہیں۔



6

Don't Show Off *Dikhawa Mat Karo*

دکھا و امت کریں

Grooming is about decency, not showing wealth.

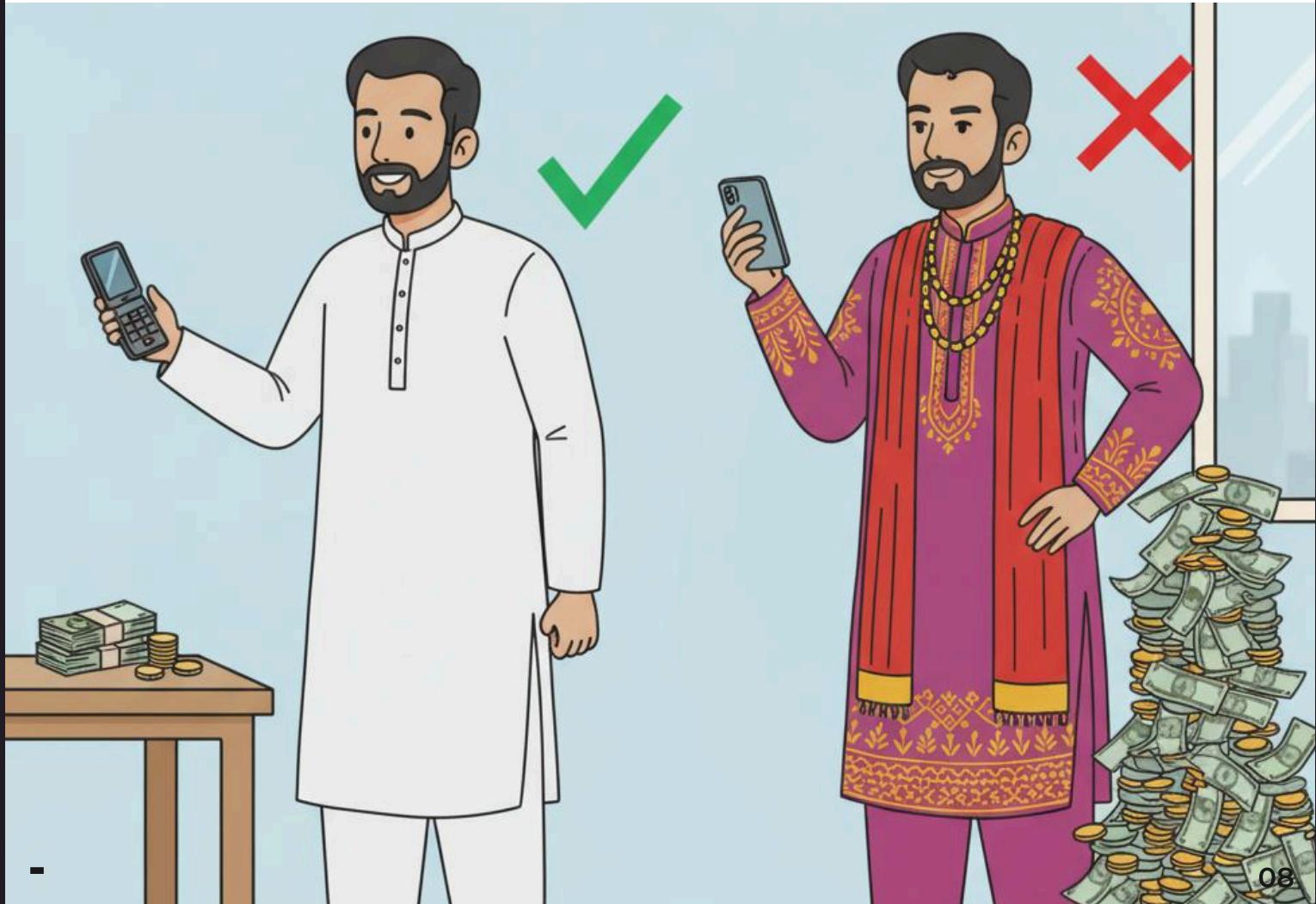
Grooming ka matlab hai saadgi aur izzat, wealth ka show nahi.

سوارنے کا مطلب ہے سادگی اور عزت، دولت کا دکھاوانہ نہیں۔

Better to be simple and honest than fake and flashy.

Behtareen hai simple aur sachay rehna, na ke fake aur flashy.

سیدھا اور سچا ہونا بہتر ہے، بناؤٹ سے نہیں۔



Grooming Checklist:

سنوارنے کی چیک لسٹ:

01



Saaf aur saaday kapray
صاف اور سادہ کپڑے

02



Izzat se guftagu
عزمت سے بات چیت

03



Hamesha waqt par
ہمیشہ وقت پر

04



Customers ka khayal
گاہک کا خیال

05



Confidence magar ghuroor nahi
اعتماد لیکن عنود نہیں

06



Simple aur decent andaaz
سادہ اور شریفانہ انداز

Remember! Yaad rakho!

یاد رکھیں!

People invest in those who look serious and reliable. If you respect yourself, others will respect you.

Log unhi par invest karte hain jo serious aur reliable lagte hain. Agar aap apni izzat kareinge to duniya bhi karegi.

لوگ اپنی پر سرمایہ لگاتے ہیں جو سنجیدہ اور قابل بھروسہ لگتے ہیں۔
اگر آپ اپنی عزت کریں گے تو دنیا بھی کرے گی۔