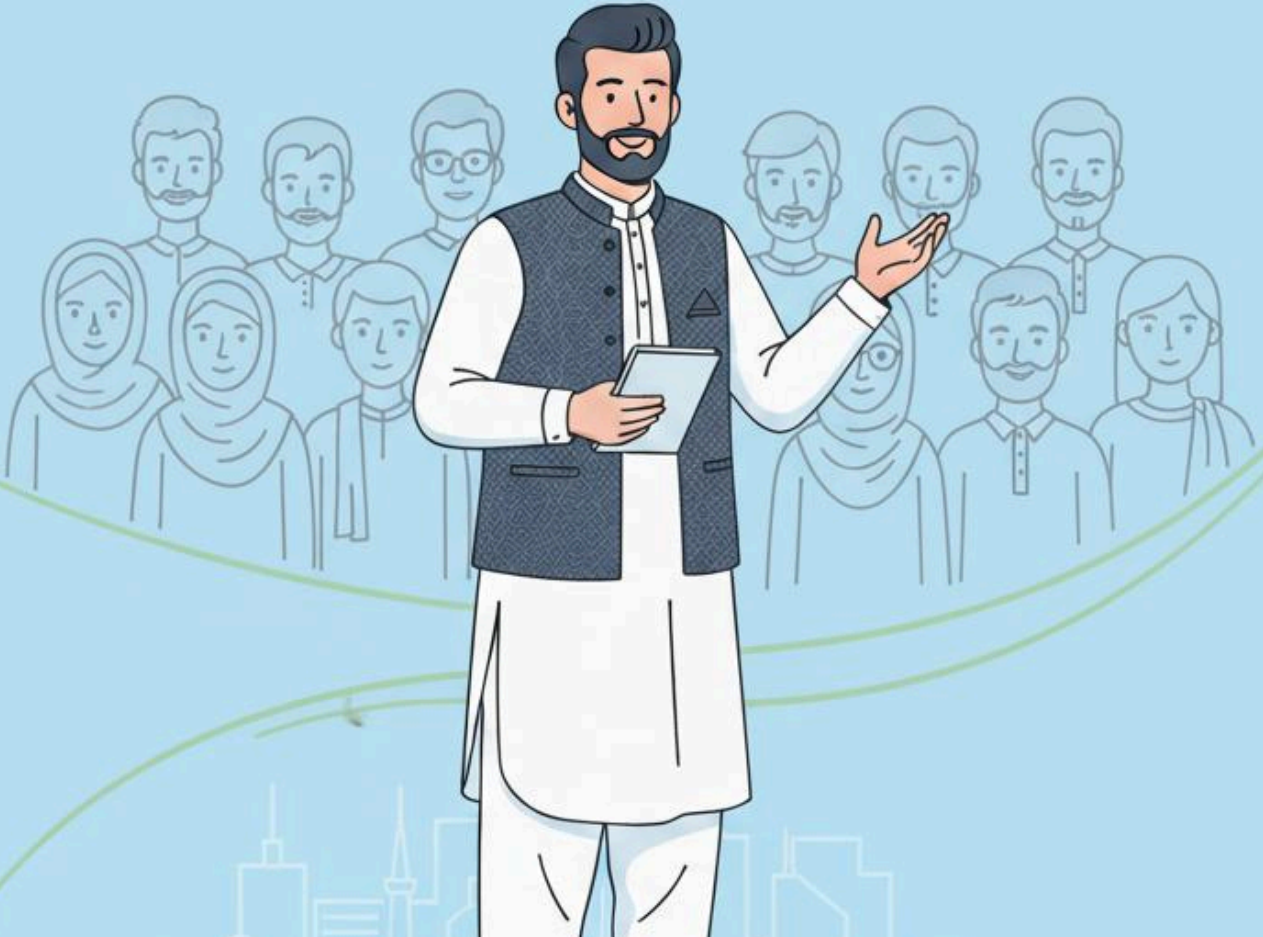


ایک منٹ میں اپنا آئیڈیاز پیش کرنے کا طریقہ



ایک منٹ میں اپنا آئیڈیاز
پیش کرنے کا طریقہ

Why This Matters

You may only get one minute to impress someone. If you can explain your idea simply and clearly, people will listen, understand, and remember you.

Ye Kyon Zaroori Hai

Aksar aap ke paas sirf 1 minute hota hai kisi ko impress karne ke liye. Agar aap apna idea aasaan aur wazeh alfaaz mein batayen, log sunenge, samjhenge aur yaad rakhenge.

یہ کیوں ضروری ہے۔

اکثر آپ کے پاس صرف ایک منٹ ہوتا ہے کسی کو متاثر کرنے کے لیے۔ اگر آپ اپنا آئیڈیا آسان اور واضح الفاظ میں بتائیں، لوگ سنیں گے، سمجھیں گے اور یاد رکھیں گے۔

1

Start with Your Name + Idea

خود کو صاف ستھرا رکھیں
Shuru karein apne Naam + Idea se

● Always introduce yourself first.

Hamesha apna taaruf dein.

ہمیشہ اپنا تعارف دیں۔

● Then say your idea in one line.

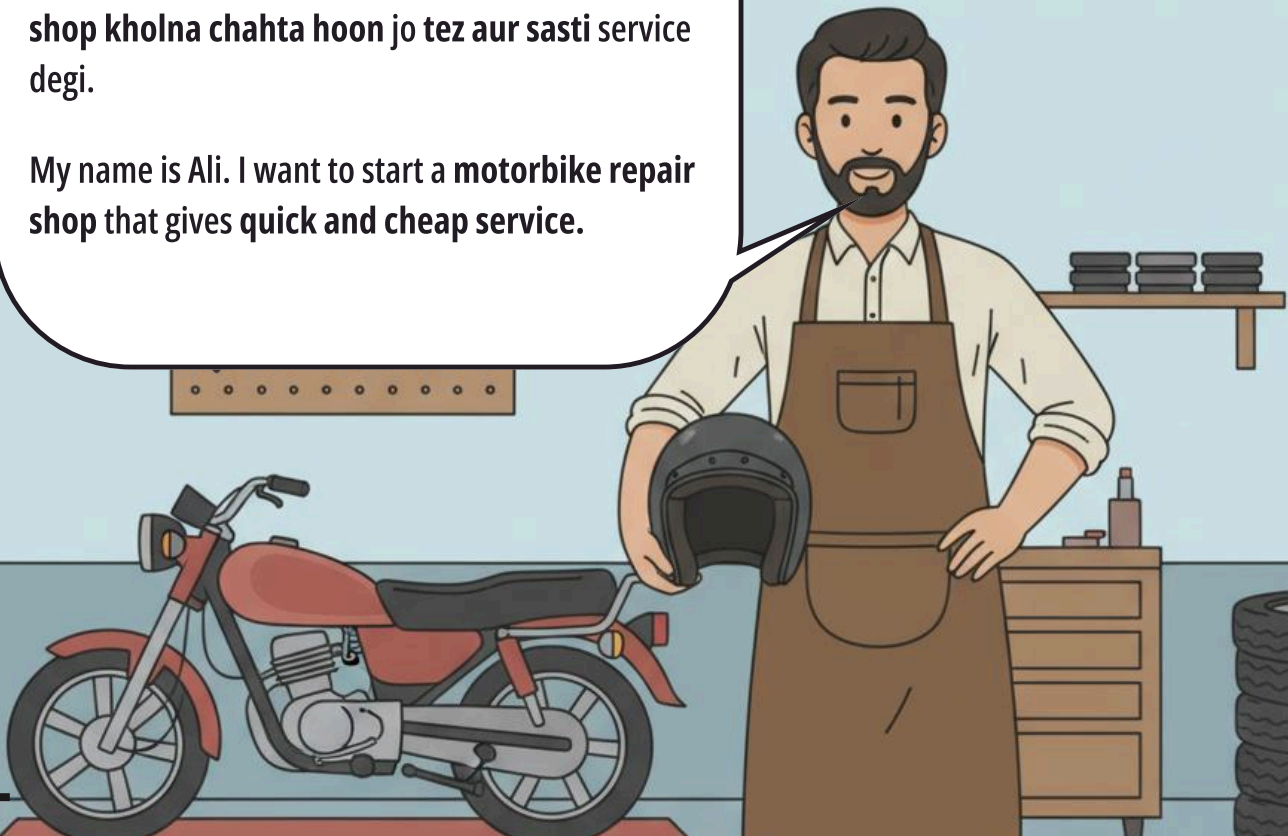
Phir ek line mein idea bolen.

پھر ایک لائن میں آئیڈیا بولیں۔

میرا نام علی ہے۔ میں ایک موٹر بائیک ریپیر
شاپ کھولنا چاہتا ہوں جو تیز اور سستی
سروس دے گی۔

Mera naam Ali hai. Main ek motorbike repair
shop kholna chahta hoon jo tez aur sasti service
degi.

My name is Ali. I want to start a motorbike repair
shop that gives quick and cheap service.



2

Show the Problem

Dikhayen konsa Masla hai

دکھائیں کون سا مسئلہ ہے

- People care about what problem you are solving.

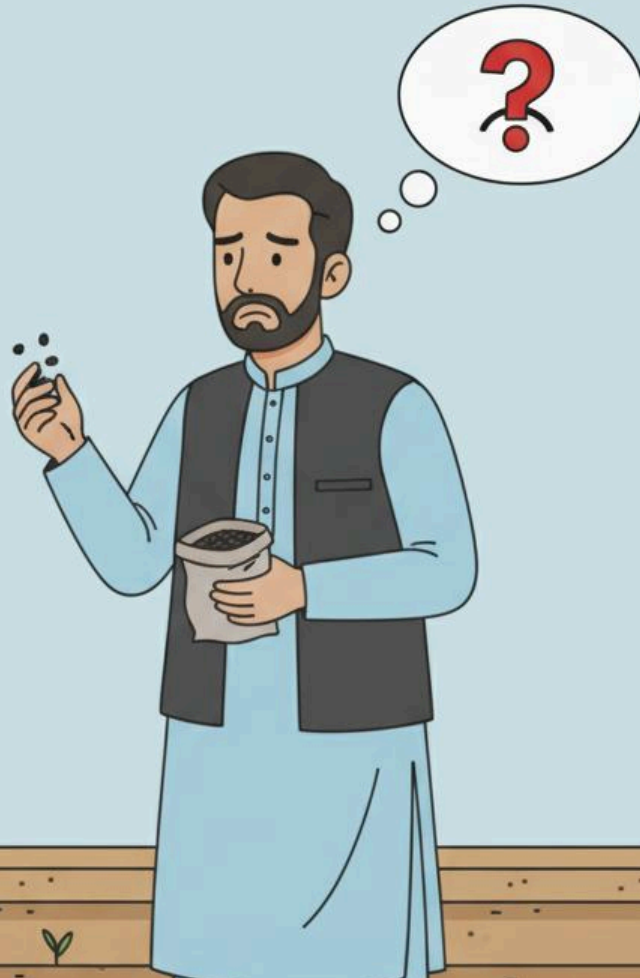
Log ziada tawajjo dete hain jab aap masla dikhate hain.

لوگ زیادہ دھیان دیتے ہیں جب آپ مسئلہ دکھاتے ہیں۔

- Example: "In my area, farmers cannot get good seeds easily."

Misal: "Hamare ilaqe ke kisano ko achhi quality ke beej nahi milte."

مثال: "ہمارے علاقے کے کسانوں کو اچھی کوالٹی کے بیج نہیں ملتے۔"



3

Show the Solution

Batayen aap ka Solution kya hai

بتائیں آپ کا حل کیا ہے

- Tell in simple words how you will solve it.

Saadey alfaaz mein samjhayein apna hal.

سادہ الفاظ میں سمجھائیں آپ کا حل کیا ہے۔

- Example: "I will open a small seed shop that sells quality seeds directly from suppliers."

Misal: "Main ek dukan kholunga jahan kisano ko seedhe suppliers se quality beej milenge."

مثال: "میں ایک دکان کھولوں گا جہاں کسانوں کو سیدھے سپلائرز سے کوالٹی بیج ملیں گے۔"



4

Explain How You Earn Money

Batayen aap Paise kaise kamayenge

بتائیں آپ پیسے
کیسے کمائیں گے

Don't forget to show how profit comes.

Yeh na bhoolen ke munafa kahan se aayega.

یہ مت بھولیں کہ منافع کہاں سے آئے گا۔

Example: "I will sell seeds at a small margin, buying for 80, selling for 100."

Misal: "Main beej 80 mein khareedunga aur 100 mein bechunga, 20 rupay munafa hoga."

مثال: "میں بیج ۸۰ میں خریدوں گا اور ۱۰۰ میں بیچوں گا، ۲۰ روپے منافع ہوگا۔"



BUY: 80 Rs



SELL: 100 Rs

EARN: 20 Rs



5

Add a Dream Line

Shamil karein ek Khawab ki Line

شامل کریں
ایک خواب کی لائن

Show your vision in one sentence.

Ek jumlay mein apna bara khawab dikhayen.

ایک جملے میں اپنا بڑا خواب دکھائیں۔

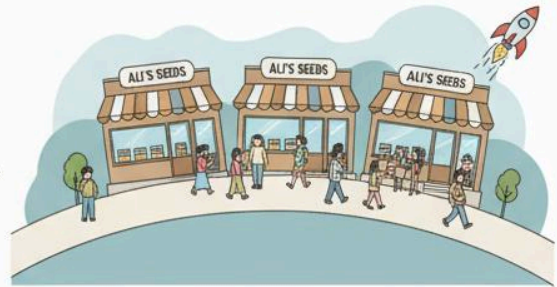
Example: "Today one shop, tomorrow a full chain."

Misal: "Aaj ek dukan, kal poori chain."

مثال: "آج ایک دکان، کل پوری چین۔"



TODAY: ONE SHOP



**TOMORROW:
A FULL CHAIN**

6

Keep it Simple and Confident *Rakhein Baat Saaf aur Confident*

رکھیں بات
سادہ اور پر اعتماد

Speak slowly.

Aahista aur saaf bolen.

آہستہ اور صاف بولیں۔

Use short words.

Jumlay chhotay rakhein.

چھوٹے جملے رکھیں۔

Don't look down or hide your face.

Nazar neeche na karein ya chehra na chhupayen.

نظر نیچے نہ کریں یا چہرہ نہ چھپائیں۔



Ek Minute Pitch Checklist:

ایک منٹ پیچ چیک لسٹ

01

☐

Naam + Idea saaf kaha

نام + آئیڈیا صاف کہا

02

☐

Masla bataya

مسئلہ بتایا

03

☐

Hal samjhaya

حل سمجھایا

04

☐

Munafa bataya

منافع بتایا

05

☐

Khawab ki line dali

خواب کی لائن ڈالی

06

☐

Confidence se bola

اعتماد سے بولا

07

☐

1 minute mein mukammal kiya

ایک منٹ میں مکمل کیا

Remember! Yaad rakho!

یاد رکھیں!

A good pitch is **not about big English**. It is about **clarity and confidence**.

Achi pitch English mein nahi, balkay **clarity aur confidence** mein hoti hai.

اچھی پیچ انگریزی میں نہیں، بلکہ صاف گوئی اور اعتماد میں ہے۔