

# Banking

## 1. Segment

ช่องที่สถาบันการเงินครอบครอง

## 2. Customers

องค์กรและบุคคลที่ใช้บริการหรือผลิตภัณฑ์ที่องค์กรส่งเสริม

## 3. Services and products

การดำเนินการทั้งหมดที่ธนาคารเรียกเก็บค่าธรรมเนียมหรือขายให้กับลูกค้า

## 4. Distribution and sales

วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

## 5. Processes and technology

วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

## 6. Money market deposit accounts

คล้ายกับการตรวจสอบบัญชีที่ได้รับดอกเบี้ย ยกเว้นว่าพวกเขาจะจ่ายอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้นและต้องมียอดเงินขั้นต่ำที่สูงขึ้น

## 7. Certificates of deposit

เป็นเงินฝากออมทรัพย์ที่ต้องการให้คุณเก็บเงินจำนวนหนึ่งไว้ในธนาคารเป็นระยะเวลาที่กำหนด โดยปกติ ธนาคารจะเรียกเก็บค่าปรับหากเราถอนเงินออกก่อนกำหนด

## 8. Savings accounts

Account เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการเก็บเงินไว้ในที่ปลอดภัยและรับดอกเบี้ยไปพร้อม ๆ กัน เราไม่ต้องการเงินจำนวนมากในการเปิดบัญชีออมทรัพย์

## 9. Home Loans

สินเชื่อที่อยู่อาศัยหากต้องการซื้อบ้านเป็นของตัวเอง อันที่จริงแล้วหากเราสามารถจ่ายได้ การขอสินเชื่อบ้านเป็นหนึ่งใน การตัดสินใจลงทุนที่ดีที่สุดที่เราสามารถทำได้

## 10. Education Loans

เงินกู้เพื่อการศึกษาที่ธนาคารหลายแห่งเสนอให้ความช่วยเหลือที่จำเป็นอย่างมากในการให้ทุนแก่การศึกษาของบุตรหลานของคุณ

# Insurance

## 1. Policy

สัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรหรือข้อตกลงระหว่างบริษัทประกันภัยกับผู้ถือกรมธรรม์ เอกสารกรมธรรม์ประกอบด้วยรายละเอียดทางกฎหมาย/ถ้อยคำเกี่ยวกับสิ่งที่รวมอยู่ในความคุ้มครองและสิ่งที่ไม่รวมอยู่ในความคุ้มครองของกรมธรรม์

## 2. Premium

ราคาของกรมธรรม์ประกันภัย

## 3. Claim

เป็นจำนวนเงินผลประโยชน์ประกันภัยที่จะชำระให้กับผู้รับผลประโยชน์ตามเอกสารกรมธรรม์

## 4. Intermediaries

โบรกเกอร์ ตัวแทน ฯลฯ

## 5. Commission

จำนวนเงินที่บริษัทประกันภัยจะจ่ายให้กับตัวแทนที่ขายกรมธรรม์

## 6. Beneficiary

ผู้มีสิทธิได้รับผลประโยชน์ตามกรมธรรม์ในกรณีที่เกิดเหตุการณ์ไม่คาดฝัน

## 7. Rider

เป็นสิทธิประโยชน์เพิ่มเติมของกรมธรรม์ที่มีอยู่ ซึ่งโดยปกติจะปรับเปลี่ยนกรมธรรม์เพื่อให้ความคุ้มครองเพิ่มเติม

## 8. In force

กรมธรรม์ประกันภัยที่ชำระเบี้ยประกันภัยเต็มจำนวน

## 9. Grace Period

เป็นระยะเวลาหลังจากวันครบกำหนดชำระของเบี้ยประกันภัยที่กรมธรรม์ยังคงมีผลบังคับใช้

## 10. Lapse

เป็นการบอกเลิกกรมธรรม์ในกรณีที่ไม่มีชำระเบี้ยประกันภัยก่อนสิ้นสุดระยะเวลาผ่อนผัน

# Healthcare

## 1. Insurer

นิติบุคคลที่สร้างแผนขายกรมธรรม์และคืนเงินให้กับผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการสำหรับการเรียกร้องที่ถูกต้องที่ส่งมา

## 2. Policy Holder

ผู้ถือกรมธรรม์ด้านการดูแลสุขภาพ บุคคลหรือนิติบุคคลที่ซื้อกรมธรรม์จากบริษัทประกันหรือโบรกเกอร์จะชำระเบี้ยประกันภัยให้แก่บริษัทประกันและบางครั้งยื่นขอเรียกร้อง

## 3. Provider

บุคคลหรือนิติบุคคลที่ให้บริการด้านการดูแลสุขภาพแก่ผู้ถือกรมธรรม์และผู้ติดตามจะได้รับการชำระเงินสำหรับบริการจากผู้ถือกรมธรรม์หรือจากบริษัทประกันโดยการยื่นขอเรียกร้อง

## 4. TPA

บุคคลหรือนิติบุคคลที่จัดการการเรียกร้องของผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการและรับการชำระเงินสำหรับฝ่ายบริหารจากผู้มีส่วนร่วมที่เกี่ยวข้อง

## 5. BROKER

นายหน้าประกันสุขภาพ ตามที่คุณเคาได้ว่าเขาเป็นตัวแทนที่ขายกรมธรรม์ให้กับลูกค้าในนามของบริษัทประกันและได้รับค่าคอมมิชชั่นเป็นการตอบแทนจากบริษัทประกัน

## 6. Subscriber

ผู้ที่ชำระเบี้ยประกันภัยและอยู่ภายใต้ความคุ้มครองของครอบครัว

## 7. Member

ผู้ที่ได้รับความคุ้มครองทางการแพทย์ภายใต้สมาชิก ผู้อยู่ในอุปการะของครอบครัว

## 8. Claims

ใบแจ้งหนี้จากผู้ให้บริการไปยังแพทย์สำหรับบริการที่มอบให้

## 9. Coinsurance

รูปแบบการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กำหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายค่ารักษาพยาบาลตามสัดส่วนที่ระบุไว้หลังจากชำระเบี้ยลดหย่อนแล้ว (ถ้ามี)

## 10. Copayment

รูปแบบของการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กำหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายเงินเป็นดอลลาร์คงที่เมื่อได้รับบริการทางการแพทย์ บริษัทประกันเป็นผู้รับผิดชอบในการชำระเงินคืนส่วนที่เหลือ