

Tema 7

Comportamiento económico de los países ex-comunistas, emergentes y subdesarrollados

7.2. Los países en vías de desarrollo

Zonas de asentamiento europeo Vs. Zonas de comercio

Las Nuevas Europas

Canadá, Sudáfrica, Australia y Nueva Zelanda: colonias británicas con predominio de población metropolitana. Poder político y económico sobre el territorio.

Grandes extensiones de terreno, riquezas mineras, receptores de mano de obra y capitales europeos, elevada productividad → renta per cápita alta

>1870 reducción fletes del transporte

Regiones templadas de reciente colonización europea (Argentina, Australia, Nueva Zelanda, Canadá, Sudáfrica y el oeste y medio-oeste de EE.UU.):

- recibieron trabajo y capital
- exportaron productos primarios que permitieron a los inmigrantes mantener un elevado nivel de vida

El nuevo Imperialismo (1870-1914)

Proceso realizado mediante el comercio, recurriendo a la fuerza cuando había resistencia (colonias informales)

Finalmente, ocupación y colonización de las zonas más atrasadas de África, Asia y Oceanía (colonias formales)

La India, “la joya de la Corona”. Caso ejemplar de explotación colonial durante el siglo XIX

East Indian Company (1602) concesionaria de la explotación de las posesiones británicas en la India. En 1813 perdió el monopolio comercial, conservando la administración hasta 1857 cuando, ante las revueltas locales, la Corona británica tomó el control de la colonia

Agravios contra la India:

El aniquilamiento de la antigua manufactura de algodón

En 1813, India exportaba a GB 1,2 millones de piezas de “indianas” y compraba algodón en bruto. Déficit comercial de GB respecto a India

Medidas fiscales y aduaneras cambiaron la situación. En 1835 las exportaciones indias se redujeron un 75%, mientras que las británicas Δ un 600%. La India fue empujada al subdesarrollo, y millones de personas al hambre.

En 1857, se produce *la rebelión de los cipayos*

Indian States during Revolt of 1857

Legend:

- States in rebellion
- States loyal to British with army in rebellion
- States aiding the British
- British areas affected by rebellion
- Neutral States
- Extent of British Territories

A partir de 1857:

Mejora de las comunicaciones (ferrocarriles), abriendo al país al comercio internacional, y creación de regadíos dedicados a la exportación (té, azúcar, opio)...

... en detrimento de la alimentación de la población local.

Además, alta carga impositiva, que pretendía cubrir los gastos de la colonia y garantizar un beneficio a los inversores.

La apertura del Canal de Suez (1869) supuso un aumento de los intercambios

A finales del siglo XIX la India era clave para la economía británica → mercado para algodón, hierro, acero, y fuente de ingresos (*Home Charges*, pagos exigidos a cambio del *privilegio* de ser administrada por Gran Bretaña)

Estos impuestos se graduaban en función de los intereses comerciales británicos

Otras economías dominadas

China. Guerras del opio (1839-1860); Rebelión de los *boxers* (1899-1901)



Otras economías dominadas

Países del centro y sur de América formalmente independientes pero mediatizados política y económicamente por una potencia exterior

Sus economías se beneficiaban de inversiones exteriores y de la demanda mundial de productos primarios, pero no alcanzaron un crecimiento autosostenido, debido a:

- sector exportador pequeño respecto al PIB
- RRI poco ventajosa
- competencia internacional elevada
- alto endeudamiento
- dominio de las Cías. extranjeras sobre el sector exportador, que repatriaban los beneficios (*United Fruit Company*)

Los intercambios comerciales

El comercio con las nuevas colonias, (relativamente) poco importante para las potencias europeas. GB el más dependiente: $\frac{1}{3}$ de sus exportaciones y $\frac{1}{5}$ de sus importaciones

- Comercio colonial focalizado en una o dos posesiones. $\frac{2}{3}$ del comercio colonial francés: Argelia y Túnez
- GB: la India
- Holanda: las Indias Orientales
- Portugal: Angola
- España: Cuba

Concentración de exportaciones por productos. América Latina, 1913

País	Primer producto	%	Segundo producto	%	1+2
Argentina	Maíz	22,5	Trigo	20,7	43,2
Bolivia	Estaño	72,3	Plata	4,3	76,6
Brasil	Café	62,3	Caucho	15,9	78,2
Chile	Nitratos	71,3	Cobre	7,0	78,3
Colombia	Café	37,2	Oro	20,4	57,6
Costa Rica	Bananas	50,9	Café	35,2	86,1
Cuba	Azúcar	72,0	Tabaco	19,5	91,5
Ecuador	Cacao	64,1	Café	5,4	69,5
El Salvador	Café	79,6	Oro y plata	15,9	95,5
Guatemala	Café	84,8	Bananas	5,7	90,5
México	Plata	30,3	Cobre	10,3	40,6
Nicaragua	Café	64,9	Oro y plata	13,8	78,7
Paraguay	Mate	32,1	Tabaco	15,8	47,9
Perú	Cobre	22,0	Azúcar	15,4	37,4
Uruguay	Lana	42,0	Carne congelada	24,0	66,0
Venezuela	Café	52,0	Cacao	21,4	73,4

Exportaciones a las colonias, 1894-1934 (% sobre el total)

	GB	FRANCIA	HOL.	ALEM.	ITALIA	JAPÓN
1894-1903	30	11	5	0.3	0.3	3
1904-1913	33	13	5	0.6	2	8
1919-1928	41	15	7	--	2	14
1929-1934	44	24	5	--	2	21
Población colonial a fin. XIX (millones)	325	36	34	10	--	--

El reparto colonial del mundo

En 1880s, ocupación de territorios en África, Asia y Oceanía, donde antes sólo existían enclaves costeros dedicados al comercio. En vísperas de la IGM, diez países controlaban la mayor parte del mundo

Francia y Gran Bretaña en África (Alemania, Bélgica, Italia, Portugal y España, de forma más restringida)

Francia, Gran Bretaña, EE.UU. y Holanda en Oceanía

Japón en las costas del norte de Asia (Pacífico)



La división de África

- En 1875
 - los dos colonias más importantes de Europa en África, eran Argelia (Francia) y la Colonia del Cabo (Gran Bretaña)
- En 1914
 - sólo Etiopía y la República de Liberia estaban fuera del control formal europeo
- Transición desde un “colonialismo informal” a uno “formal”

Conferencia de Berlín (1885): “toda potencia establecida en una costa africana, podrá avanzar hacia el interior hasta que encuentre los dominios de otra potencia colonial”.



La división de África en 1913



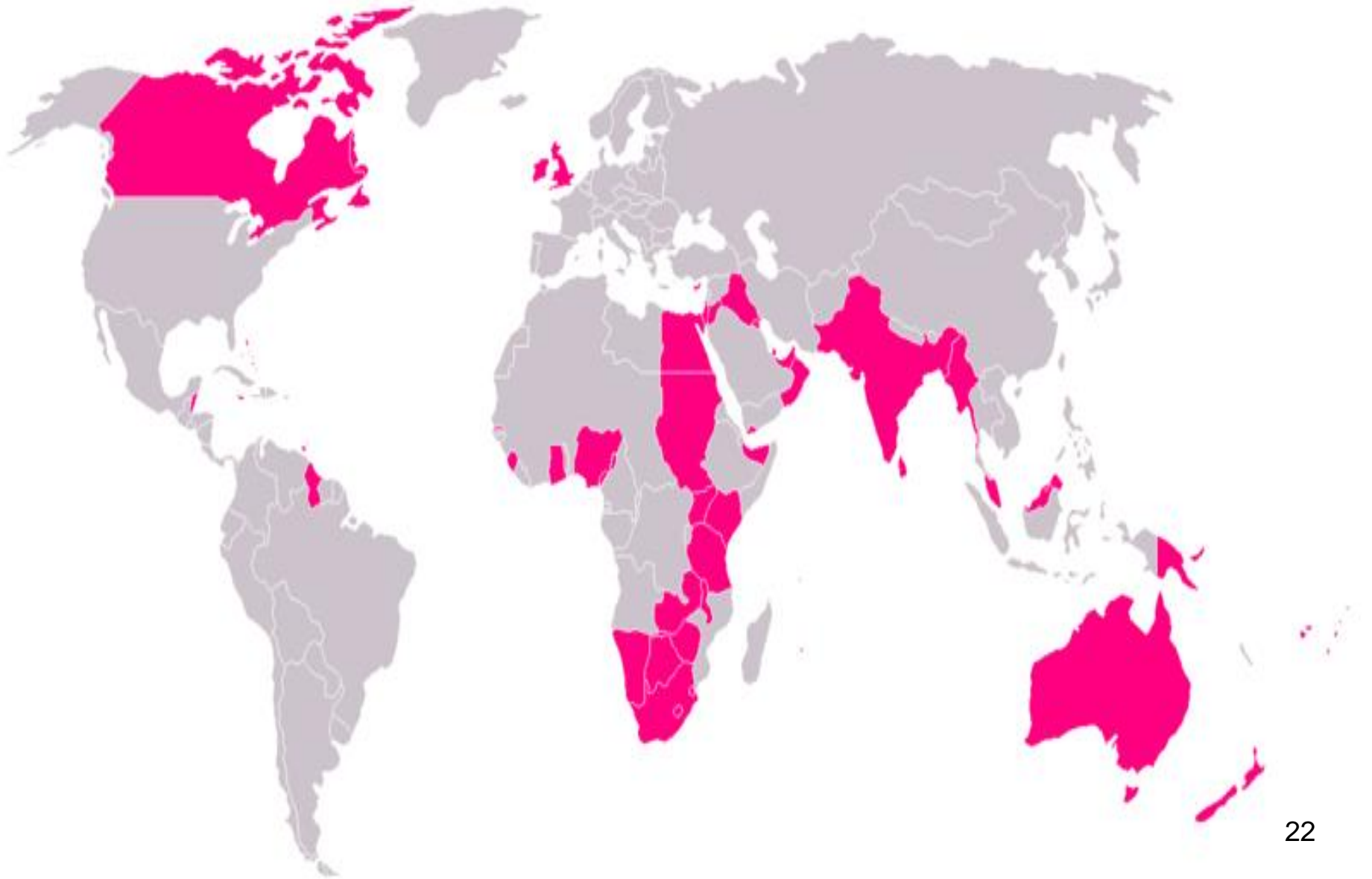
Estos territorios no se poblaron desde la metrópoli, sino que se envió a administradores y al ejército para imponer los intereses de ésta

La población metropolitana civil consistía en funcionarios de ocupación, misioneros y comerciantes, que actuaban en connivencia con las élites locales

El Siglo Imperial Británico (1815-1914)

- *Pax Britannica*
 - Después de la victoria sobre Napoleón, Gran Bretaña adoptó el papel de policía mundial
 - Ninguna otra potencia podría competir con ella, a excepción de Rusia en Asia Central
- Imperio formal
 - 10 millones de millas cuadradas de territorio
 - Alrededor de 400 millones de personas
- Imperio informal
 - Control efectivo de las economías de países nominalmente independientes (China, Siam, países en América Latina)

El Imperio Colonial Británico, 1921



Factores facilitadores del imperialismo colonial

Superioridad absoluta de los países industrializados en:

- Armamento
- Medios de transporte (barcos de vapor y ferrocarril)
- Comunicaciones (telégrafo)
- Mayor resistencia al entorno (quinina contra la malaria)

¿Qué llevó a los países industrializados a ocupar el resto del mundo a finales del siglo XIX?

- Factores económicos
- Factores políticos (estratégicos)
- Factores ideológicos

Factores económicos

- Competencia creciente entre países industrializados (crisis 1873-1895)
- Explotación riqueza (impuestos, minería, comercio forzado)
- Reserva mercado
- Relativa importancia a nivel nacional, pero alta para determinados sectores (productos primarios, maquinaria, armas)

Factores políticos (estratégicos)

- Mantenimiento del equilibrio internacional
- Prestigio social
- Intereses ejército e Iglesia

Factores ideológicos

- Darwinismo social (Herbert Spencer)
- Sentimiento racista de superioridad (“La carga del hombre blanco”, de Rudyard Kipling)

Consecuencias para las potencias imperialistas:

- Satisfacción de los objetivos económicos, políticos y militares
- Transferencia de recursos de las clases medias (vía impuestos) a las clases altas (beneficiarias del comercio colonial)
- Tensiones, rivalidades y enfrentamientos crecientes entre las potencias imperialistas

Consecuencias para los países dominados:

- Destrucción o subordinación de las estructuras políticas, sociales y culturales. Imposición de las instituciones de la metrópoli
- Dependencia económica. Crecimiento articulado respecto a los intereses de la metrópoli (exportaciones productos primarios, obstáculos a la competencia). Explotación de los recursos naturales, control de mercados
- Formación de territorios artificiales, fuente de conflictos posteriores
- Cambios demográficos. Rotura del equilibrio entre población, recursos y tecnología

Descolonización y subdesarrollo en el Tercer Mundo

Hasta la II Guerra Mundial el desarrollo se vincula con el grado de cultura y civilización

Tras la guerra, los primeros teóricos consideraban que desarrollo = inversión

Ejemplo Plan Marshall

Nivel de renta bajo impide ahorrar e invertir. Para acelerar el crecimiento debe Δ la inversión mediante ayuda exterior (préstamos y/o donaciones)

Idea clave: $\Delta \text{PIB}_{p/c} \rightarrow$ disminución de la pobreza (Δ bienestar general)

Δ renta \rightarrow Δ utilidad global (mayor consumo de bienes y servicios)

Para alcanzar el objetivo del desarrollo basta con aumentar la renta nacional

Filosofía imperante al llegar la descolonización

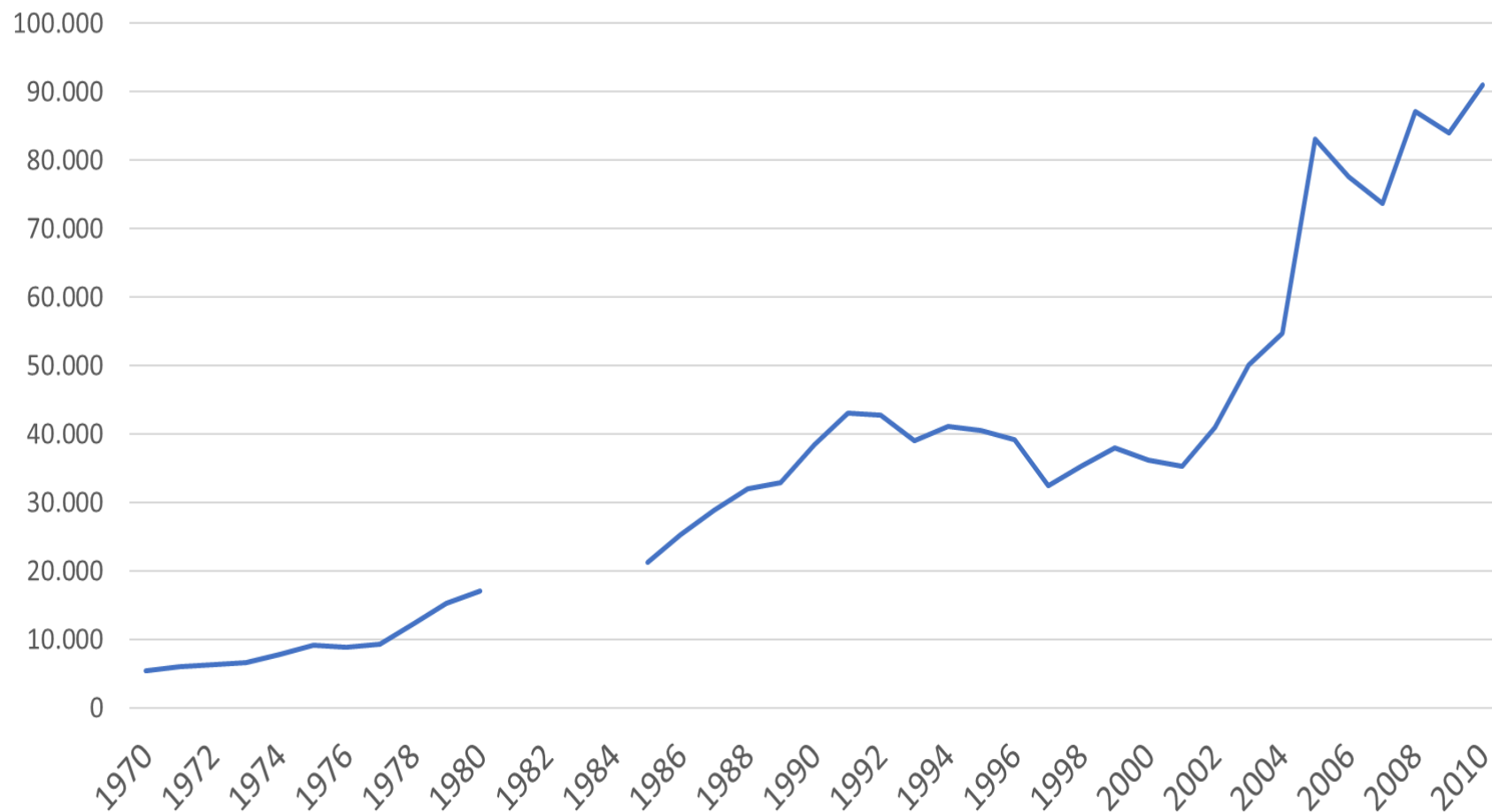
Durante los sesenta se pusieron en marcha planes de ayuda (NN.UU., FMI, BM, EE.UU.)

Sin embargo...

...un alto nivel de inversión no garantizaba el crecimiento. Los fondos se utilizaron para Δ el consumo o para proyectos poco rentables económica y socialmente

Se planteó el problema de la escasa formación de los trabajadores \rightarrow Δ políticas de educación, con resultados irregulares

Ayuda Oficial al Desarrollo en millones de US\$ (OCDE, 2012)



> 1990, los modelos atribuyen importancia a factores como:

Las condiciones de base: institucionales o geográficas (fragmentación étnica, el tipo de colonización sufrida, la distribución de la propiedad o el nivel de democracia)

Las condiciones ambientales: calidad del suelo, pluviosidad, enfermedades endémicas como la malaria

Empoderamiento (microcréditos), creación de capital social y humano, rol de la mujer... son aspectos que se potencian desde organismos internacionales como el PNUD, el Banco Mundial o las distintas ONG

Debates

- Sobre el efecto de las relaciones comerciales internacionales (RRI negativa mejor que autarquía)
 - ¿Cuál es la mejor solución para los PVD? Muchos mercados internacionales no son equitativos, grandes empresas multinacionales, barreras comerciales, etc.
- Las relaciones financieras países industrializados-PVD
- Errores de los PVD
 - Gastos públicos improductivos, mala administración, políticas económicas erróneas, regímenes autoritarios o democracias de baja calidad
- El peso de las multinacionales →competición (a la baja) por las inversiones
 - Mercados imperfectos, derechos laborales, medio ambiente

De las 100 mayores economías, 69 son empresas (2017) www.globaljustice.org.uk

United States	Exxon Mobil	Industrial & Commercial Bank of China	Prudential
China	Berkshire Hathaway	AXA	BMW Group
Japan	India	Total	Alphabet
Germany	Apple	Ping An Insurance	China Mobile Communications
France	Switzerland	Honda Motor	Nissan Motor
United Kingdom	Norway	China Construction Bank	Nippon Telegraph & Telephone
Italy	Samsung Electronics	Trafigura Group	China Railway Engineering Group
Brazil	McKesson	Chevron	Home Depot
Canada	Glencore	Cardinal Health	China Railway Construction
Walmart	UnitedHealth Group	Costco	Assicurazioni Generali
Spain	Austria	SAIC Motor	Bank of America Corp.
Australia	Saudi Arabia	Verizon	Express Scripts Holding
State Grid	Daimler	Allianz	Wells Fargo
Netherlands	CVS Health	Argentina	Greece
Sinopec Group	Amazon.com	Kroger	Lukoil
China National Petroleum	Turkey	Agricultural Bank of China	Boeing
Korea, South	Indonesia	General Electric	Dongfeng Motor
Royal Dutch Shell	Denmark	China Life Insurance	Taiwan
Mexico	EXOR Group	Walgreens Boots Alliance	Portugal
Sweden	AT&T	BNP Paribas	Israel
Toyota Motor	General Motors	Japan Post Holdings	South Africa
Volkswagen	Ford Motor	Bank of China	Siemens
Russia	China State Construction Engineering	JPMorgan Chase & Co.	Phillips 66
Belgium	Hon Hai Precision Industry	Fannie Mae	Carrefour
BP	AmerisourceBergen	Gazprom	Nestle

Proceso descolonizador años 1940s y 1960s

Posteriormente...

Mejoras significativas en condiciones de vida para la mayoría de la población mundial. Inicio industrialización en algunos países

Sin embargo...

...no ha habido convergencia entre los países en vías de desarrollo (PVD) y los industrializados, y la pobreza no se ha eliminado

El legado de la descolonización:

- Predominio sector primario orientado a la exportación
- Dependencia económica y financiera respecto a Occidente
- Déficit importante en infraestructuras
- Mercados interiores poco integrados
- Rentas per cápita muy bajas

PIB p/c en US\$ 1990

	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2006
12 países de Europa Occidental	5.004	7.582	10.917	13.999	16.793	19.993	21.625
8 Países de América Latina	2.696	3.387	4.309	6.100	5.461	6.418	7.002
15 Países de América Latina	1.750	2.049	2.588	3.388	3.244	3.523	3.993
16 Países Este de Asia	666	958	1.417	1.863	2.704	3.768	5.234
África	889	1.055	1.335	1.515	1.425	1.447	1.662

	Renta p/c (1950=100)	% renta mundial		
	1998	1950	1973	1998
Mundo	270	100	100	100
Europa occidental	390	26,26	25,74	20,64
EE.UU., Canadá,Australia y N. Zelanda	282	30,64	25,27	25,07
América Latina	227	7,95	8,71	8,72
África	161	3,64	3,29	3,08
Asia (excepto Japón)	462	15,44	16,4	29,51
Media Tercer Mundo	283	9	9	14

Pautas en la evolución de los PVD:

América Latina y África $\rightarrow \Delta$ divergente

Asia $\rightarrow \Delta$ convergente

- El fracaso de Latinoamérica
- La tragedia africana
- El segundo milagro asiático

Latinoamérica

Dos etapas:

1945-73 tasas de crecimiento elevadas. >1973 crecimiento bajo, sólo supera al africano

Pautas similares entre países, aunque con grandes disparidades de base

Entre la mitad de los cuarenta y los cincuenta la mayoría de países adoptó la *estrategia de industrialización sustitutiva de importaciones* (ISI) impulsada por la Comisión Económica para América Latina (CEPAL, 1948)

Ideas principales ISI (CEPAL)

- La integración en los mercados no había dado buenos resultados (dependencia económica y pérdida RRI)
- No podía haber convergencia sin industrialización
- Políticas proteccionistas y estímulos estatales para crear empresas

Consecuencias positivas ISI

- Aumento del empleo industrial
- Mejoras sociales y garantías de protección al trabajador
- (Relativa) mejora de los términos de intercambio
- Creación de nuevos sectores industriales nacionales, en especial PYMES
- Creación de mano de obra cualificada
- Desarrollo de un sector servicios, de proporciones similares a las de los países industrializados

Consecuencias negativas ISI

- Elevados precios de bienes manufacturados
- Ineficiente asignación de recursos
- Presiones inflacionarias asociadas a la lucha por la distribución de la renta en una economía de productividad media baja
- Mercado interno reducido impedía aprovechar las economías de escala
- Ausencia de la innovación tecnológica nacional como dinamizador de la industria (alta dependencia exterior (IDE y deuda)
- Subsidio a empresas, formación de monopolios
- El sector industrial destinaba su producción al consumo interno. Exportaciones prod. primarios para conseguir las divisas y comprar maquinaria → manteniendo la relación de dependencia.

El problema del endeudamiento en A.L.

1960s-70s Δ endeudamiento para industrializarse (Brasil, Argentina, México)

Δ precios petróleo \rightarrow Δ liquidez internacional (Bcos. Comerc)

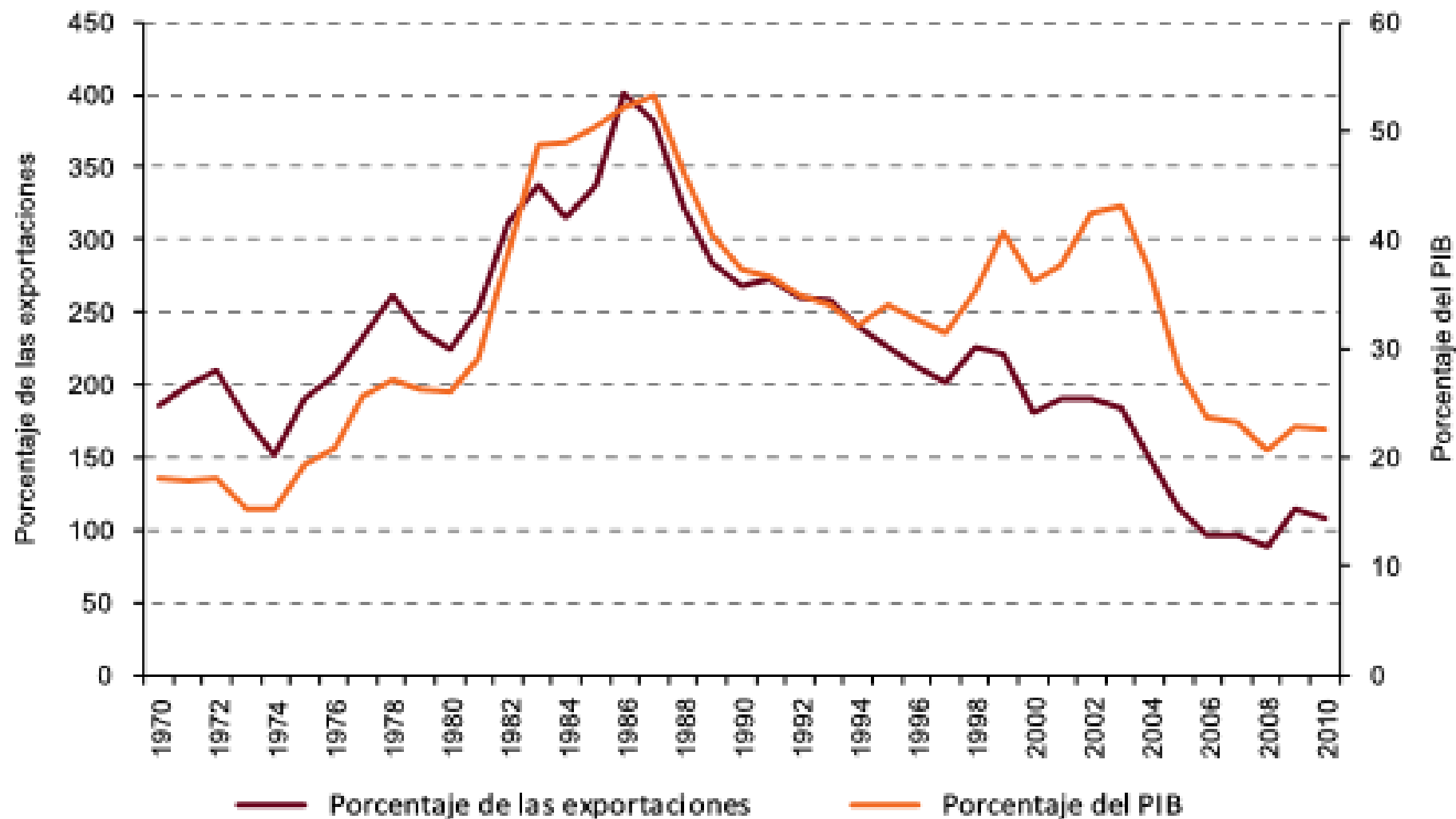
La crisis de 1973 (y sus respuestas) provocó:

Δ T° de Interés; reducción precios materias primas y export. A.L.

Agosto 1982, México declara impago deuda \rightarrow efecto contagio \rightarrow caída créditos a A.L. (solución Plan Brady, 1989)

Abandono políticas ISI, adopción políticas *export-led*

América Latina: dinámica de la deuda externa, 1970-2010 ^a *(En porcentajes del PIB y de las exportaciones)*



América Latina: indicadores económicos y sociales, 1980-1990

Año	Variación del PIB per cápita (1980=100)	Inversión (en porcentajes del PIB)	Desempleo (en porcentajes de la población activa)	Pobreza (en porcentajes de la población)
1980	100,0	24,4	6,1	40,5
1981	103,9	24,2	6,6	
1982	102,3	21,7	6,8	
1983	99,3	18,1	7,8	
1984	94,7	17,9	8,1	
1985	96,0	19,0	7,4	
1986	96,4	18,5	6,4	43,3
1987	97,9	20,6	5,9	
1988	98,9	22,0	5,9	
1989	97,8	22,0	5,6	
1990	96,9	19,4	5,9	48,3

África

Mayor diversidad que Latinoamérica. Distinción entre los países del norte y los del sur (África subsahariana)

Ambos sufrieron la colonización durante el siglo XIX (excepto Etiopía y Liberia). Los procesos de colonización fueron diversos:

- Zonas poco pobladas, ocupadas por campesinos europeos (Sudáfrica, Zimbawe)
- Áreas de producción agrícola de exportación (supervisión europea, mano de obra indígena) Magreb, Kenia, África occidental francesa, Angola, Mozambique
- Áreas de extracción de minerales o de ocupación por motivos estratégicos (Congo)

Descolonización de África.



Políticas adoptadas:

- Control estatal de la producción y comercialización de productos exportables (en ocasiones, colectivización)
- El Estado, único tenedor de divisas, se apropiaba de los beneficios de la exportación, para Δ la inversión y dedicarlos a la industrialización (falta de emprendedores)
- Fin de los sistemas tradicionales, aplicación sistemas ajenos a los agricultores sin tiempo ni medios para asimilarlos
- Falta de mano de obra cualificada en las fábricas y de mercados donde colocar unos productos poco competitivos
- Proyectos más políticos que económicos

Δ económico, pero > 1970s modelo agotado

Crisis energética y Δ población \rightarrow aceptación políticas FMI y BM \rightarrow Δ endeudamiento

Proteccionismo países industrializados, caída precio exportaciones \rightarrow crecimiento casi nulo

En algunas regiones, sequías y necesidad de ayuda alimentaria

África es el continente olvidado por el desarrollo

Asia

Extremo Oriente ha sido la zona con mayor crecimiento en los últimos 30 años

Dos etapas:

- Antes de los setenta: unas pocas economías comenzaron a crecer: “los cuatro tigres”: Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong y Singapur (economías reducidas y con condiciones especiales)
- A partir de los setenta el crecimiento se extendió a China, Malasia, Tailandia e Indonesia, y posteriormente a Vietnam, la India y Pakistán. China x3 su renta per cápita en menos de 30 años

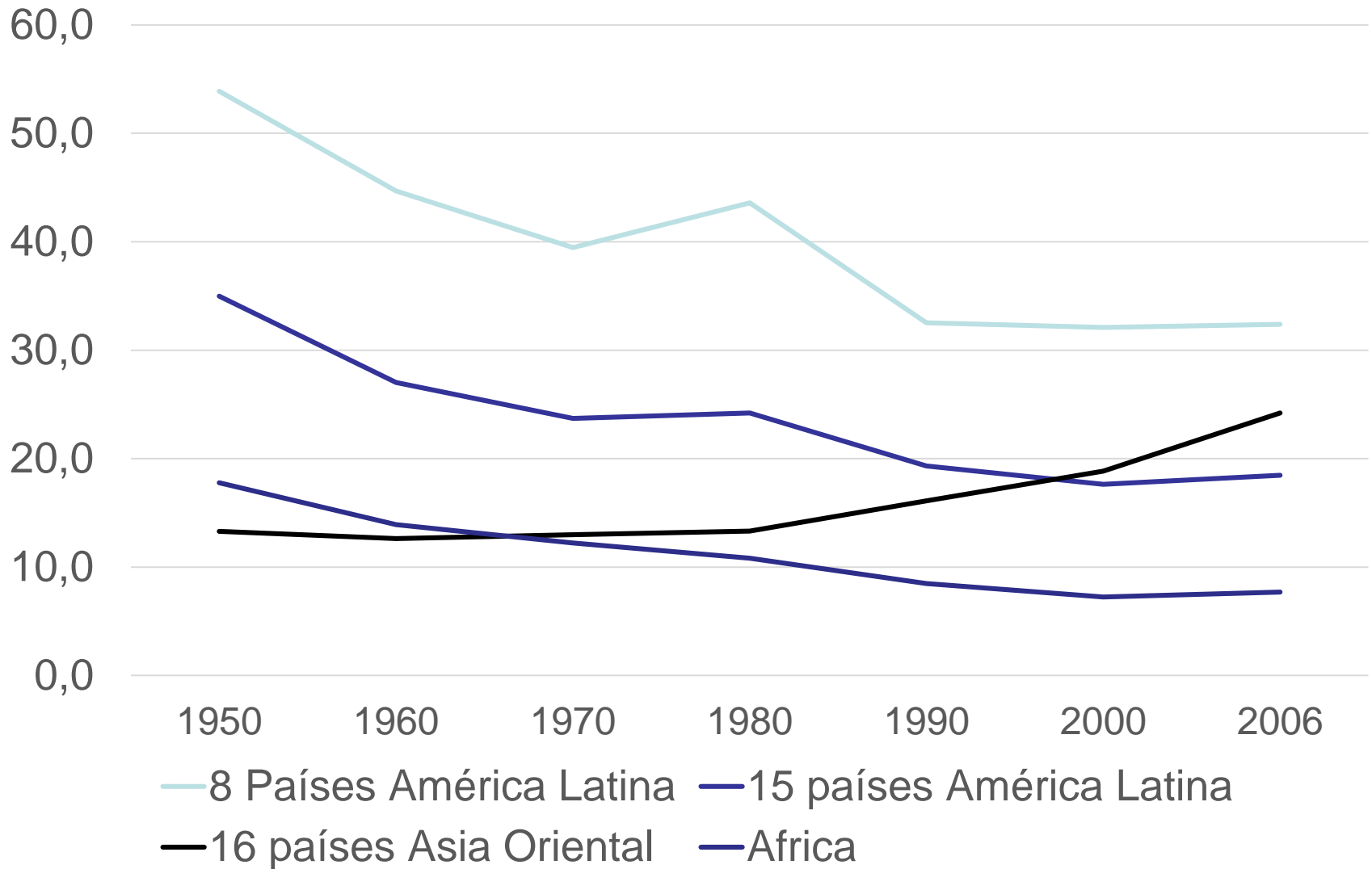
Bases del crecimiento:

- Actuación institucional favorable al Δ económico
- Exportación de productos manufacturados, no agrícolas o minerales
- Menor coste de una mano de obra suficientemente cualificada (educación general y profesional)
- Alto nivel de ahorro interior y capitales extranjeros (inversiones directas y captación de recursos financieros).
- Partiendo de un crecimiento extensivo se han incorporado y desarrollado nuevas tecnologías

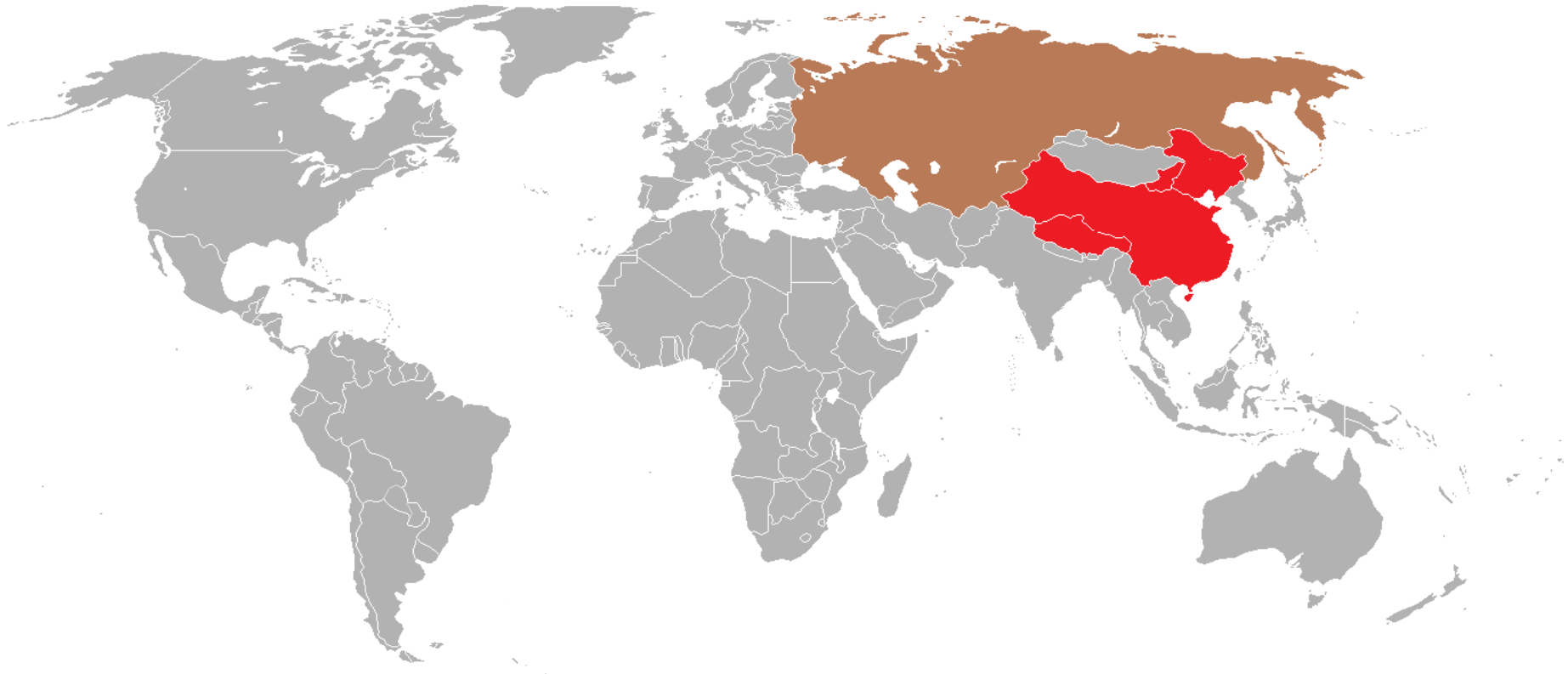
Especialización cambiante:

- Países pobres: Indonesia, Pakistán, Bangladesh → tejidos y calzado
- Renta media: India, China, Tailandia → electrodomésticos
- Renta alta: Corea, Taiwán, Singapur → automóviles, maquinaria, informática (alto valor añadido)

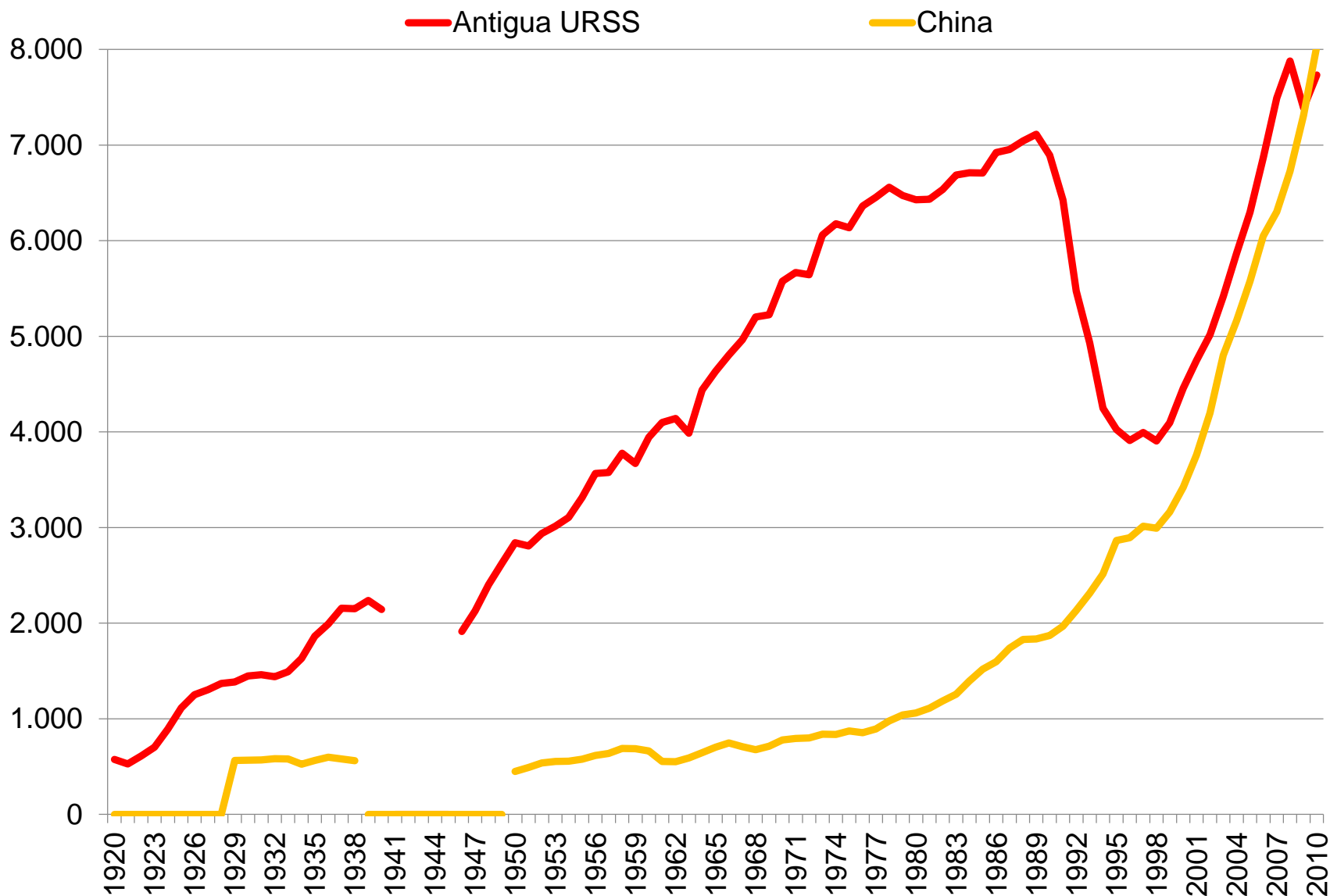
Divergencia con Europa Occidental



China



PIB p/c URSS Vs. China (1990 US\$)



Etapas

- 1946-1949: Guerra Civil y creación de la República Popular de China.
- La Planificación (1950-1978)
 - Mao Tse Tung. Prioridades políticas.
- Las Reformas (1978-actualidad)
 - Deng Xiaoping. Ruptura radical e inicios de la liberalización económica

La Planificación (1950-1978)

1) Colectivización de la propiedad agraria: **granjas colectivas.**

2) Se crearon industrias de propiedad estatal.

△ Inversión: prioridad industria pesada.

Política industrial “caminando sobre dos piernas”: sectores intensivos en capital y sectores intensivos en mano de obra.

“Gran Salto Adelante” (1958-61) ⇒ colectivización agraria obligatoria, para promover rápida industrialización.

Resultado fallido ⇒ salida del poder de Mao, que impulsa la “Revolución Cultural” (1967-1969): represión de intelectuales y disidentes.

Las reformas (1978-actualidad)

Mao muere en 1976 y se inicia la transición hacia un nuevo modelo.

Le sucede Deng Xiaoping, que inicia la liberalización económica.

“Cuatro modernizaciones”:

- Agricultura
- Industria
- Investigación y tecnología
- Defensa

Capitalismo de Estado o **economía socialista de mercado**.

Tasas de crecimiento anual del PIB superiores al 10%.

Las reformas (1978-actualidad)

En el campo, “sistema de responsabilidad familiar” \Rightarrow pago de cuotas al Estado, y el resto de producción se vende en el mercado.

Creación de Empresas Urbanas y Rurales (EUR): industrias de bienes de consumo: excedente sobre los planes dirigido al mercado.

Privatización **progresiva** de las empresas (diferencia con respecto a la transición en Europa Oriental).

Las reformas (1978-actualidad)

Apertura al exterior: entrada de inversión extranjera (deslocalización). Entrada en la OMC en 2001.

Primero: industria basada en mano de obra barata; posteriormente, incorporación de tecnología.

Creación de un sistema financiero que sustituye la asignación estatal de crédito.

Papel de Hong Kong (1997) como intermediario financiero con el exterior.

Algunos indicadores

	1960	1970	1980	1990	2000	2010	2014
	PIB per cápita US\$						
China	88,7	111,8	193,3	316,2	954,6	4.514,9	7.590,0
Japón	479,0	2.003,6	9.307,8	25.123,6	37.299,6	42.909,2	36.194,4
Unión Europea	876,5	1.934,0	8.313,8	15.852,8	18.076,5	33.598,8	36.447,9
Estados Unidos	3.007,1	5.246,9	12.597,7	23.954,5	36.449,9	48.374,1	54.629,5
	Δ PIB per cápita (% anual)						
China		16,1	6,5	2,4	7,6	10,1	6,7
Japón		-2,1	2,0	5,2	2,1	4,6	0,1
Unión Europea		4,3	1,0	2,6	3,7	1,9	1,4
Estados Unidos		2,0	-1,2	0,8	2,9	1,7	1,6

Algunos indicadores

	1960	1970	1980	1990	2000	2010	2014
	Export. de bienes y servicios (% del PIB)						
China	4,3	2,5	6,0	15,9	20,7	26,2	22,6
Japón	10,7	10,6	13,4	10,3	10,9	15,2	17,7
Unión Europea	19,3	19,6	24,4	25,3	34,2	37,9	42,0
Estados Unidos	5,0	5,5	9,8	9,2	10,7	12,4	13,4
	Import. de bienes y servicios (% del PIB)						
China	4,5	2,5	6,6	13,7	18,7	23,2	18,9
Japón	10,3	9,4	14,4	9,4	9,4	14,0	20,8
Unión Europea	19,5	20,1	26,5	25,9	34,0	37,1	39,3
Estados Unidos	4,2	5,2	10,3	10,5	14,3	15,8	16,5
	Industria, valor agr. (% del PIB)						
China	44,5	40,5	47,9	40,9	45,4	46,2	43,7
Japón		43,7	39,1	38,1	31,1	27,5	26,2
Unión Europea					28,1	24,7	24,3

Algunos indicadores

	Esperanza de vida al nacer, mujeres (años)						
	1960	1970	1980	1990	2000	2010	2014
China	44,8	60,5	68,0	70,7	73,5	76,6	77,3
Japón	70,1	74,7	78,8	81,9	84,6	86,3	86,8
Unión Europea	72,0	74,2	76,4	78,4	80,5	82,7	83,5
Estados Unidos	73,1	74,7	77,4	78,8	79,3	81,0	81,4
	Esperanza de vida al nacer, varones (años)						
China	42,0	56,9	65,1	67,4	70,1	73,5	74,3
Japón	65,3	69,4	73,6	75,9	77,7	79,6	80,5
Unión Europea	66,7	68,0	69,5	71,5	74,0	76,9	78,0
Estados Unidos	66,6	67,1	70,0	71,8	74,1	76,2	76,6
	Índice de Desarrollo Humano						
China				0,501	0,588	0,699	0,727
Japón				0,814	0,857	0,884	0,891
OCDE				0,785	0,834	0,872	0,880
Estados Unidos				0,859	0,883	0,909	0,915

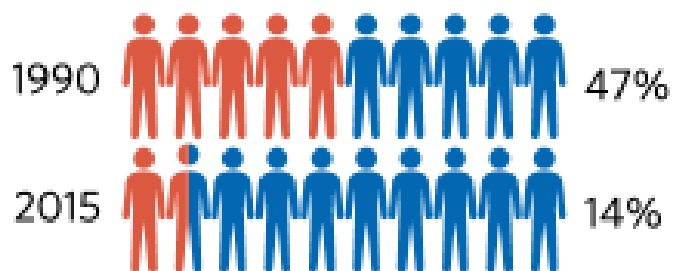
- El crecimiento ha ido acompañado del Δ de la desigualdad. Entre 1990 y 2010:
 - 10% mejor remunerado: 25,3 a 30,0% del Ingreso
 - 10% peor remunerado: 3,5 a 1,7% del Ingreso
- Dictadura del PCC
- En los últimos años: cambio de modelo: prioridad al mercado interno (dificultad para conseguir altas tasas de crecimiento).

Objetivos de desarrollo del milenio (2000-2015)

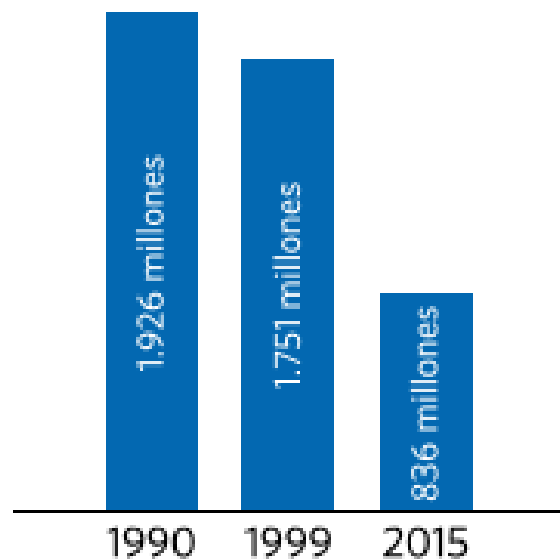
- 1: Erradicar la pobreza extrema y el hambre
- 2: Lograr la enseñanza primaria universal
- 3: Promover la igualdad entre los géneros y la autonomía de la mujer
- 4: Reducir la mortalidad infantil
- 5: Mejorar la salud materna
- 6: Combatir el VIH/SIDA, el paludismo y otras enfermedades
- 7: Garantizar la sostenibilidad medioambiental
- 8: Fomentar una asociación mundial para el desarrollo

1: Erradicar la pobreza extrema y el hambre

Tasa de pobreza extrema en países en desarrollo



Personas que viven en pobreza extrema en el mundo



De las personas <1US\$ diario, el 65% viven en Asia (22% de su población) y el 29% en el África subsahariana (46% de su población)

China entre 1990-2015 redujo población <1,25\$ un 94% (61% → 4%)

Desigualdad de rentas a nivel internacional y dentro de los países

Coeficiente de Gini: mide la desigualdad. Sus valores van de cero (igualdad total) a uno (desigualdad total)

El índice de Gini es el coeficiente x 100

Desigualdad. Coeficiente de Gini y curva de Lorenz

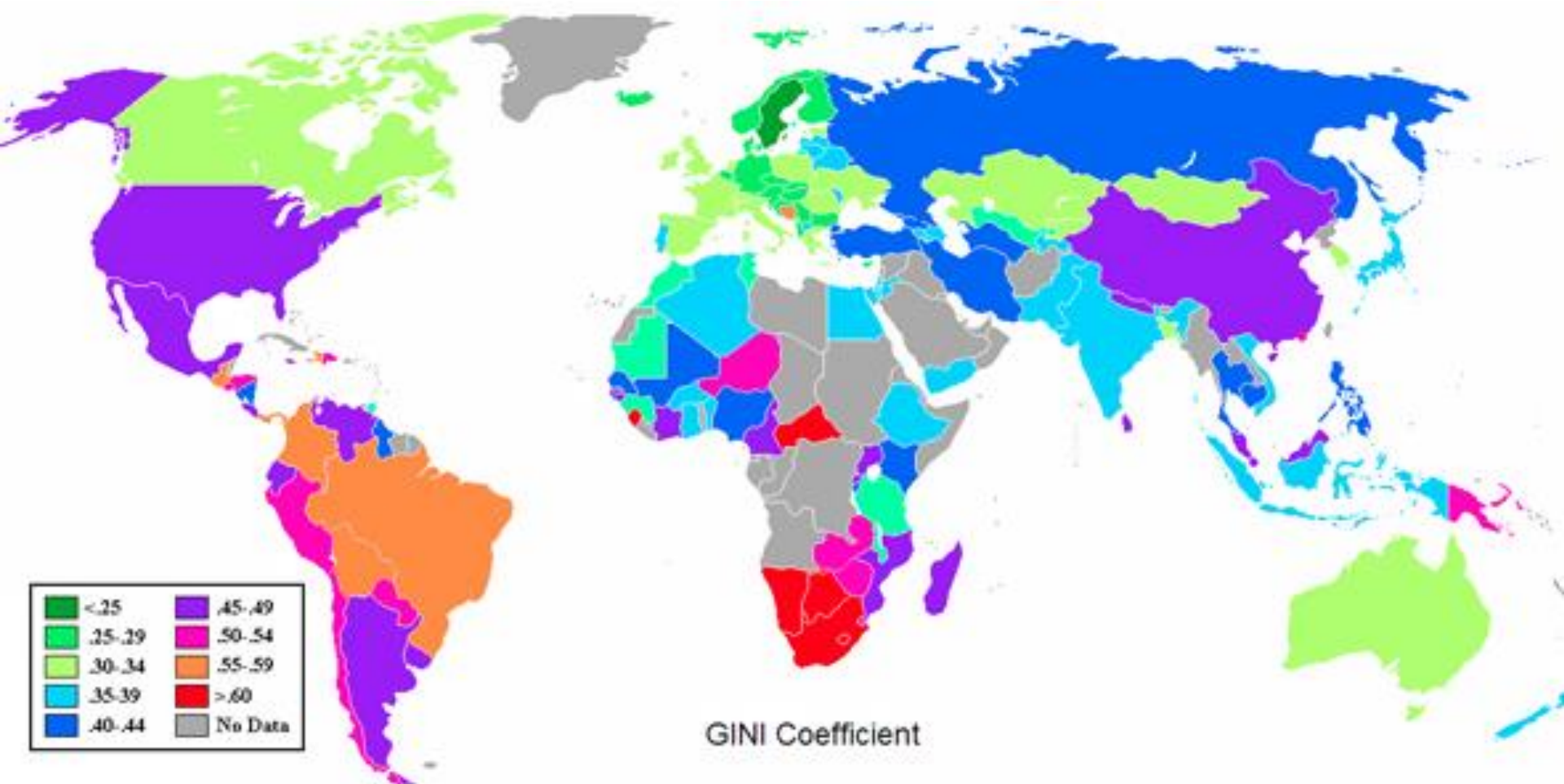


Índices de Gini globales estimados (1820-2002)

Año	Gini
1820	43.0
1850	53.2
1870	56.0
1913	61.0
1929	61.6
1950	64.0
1960	63.5
1980	65.7
2002	70.7

Valores regionales índice de Gini (1990-2008)

Región	1990	2000	2008	2008-1990 Variación	2008-2000 Variación
Asia	36.4	40.0	40.4	4.0	0.6
Europa del Este y Asia Central	26.7	33.2	35.4	8.7	2.2
América Latina y el Caribe	46.9	49.2	48.3	1.5	-1.3
Oriente Medio y Norte de África	39.2	39.2	39.2	0.0	0.0
África Sub-Sahariana	49.1	46.1	44.2	-4.8	-1.8
Países de ingreso alto	27.4	30.8	30.9	3.5	0.0
Número de observaciones	137	140	141	132	132



A pesar de los indudables logros...

Progreso desigual

Las personas más pobres y vulnerables siguen sufriendo desamparo

Género, edad, discapacidad, ubicación geográfica

Cambio climático (escasez de agua, 40% Pobl. mundial)



OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE



Producido en colaboración con **TROLLBÄCK+COMPANY** | TheGlobalGoals@trollback.com | +1.212.529.1010
 Para cualquier duda sobre la utilización, por favor comuníquese con: dpicampaigns@un.org

¿Dudas, preguntas?

PIB p/c 2016

