

JRSTema2ELCRECIMIENTOECONMICOENE...



rsjrs



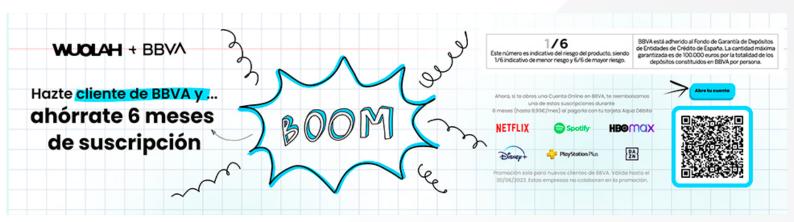
Economía Española



3º Grado en Administración y Dirección de Empresas



Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales Universidad de Granada





Promoción solo para nuevos clientes de BBVA. Válida hasta el 30/06/2023. Estas empresas no colaboran en la

promoción.

1/6

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo /6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

BBVA está adherido al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito de España. La cantidad máxima garantizada es de 100.000 euros por la totalidad de los depósitos constituidos en BBVA por persona.



Introducción

- 1. Transformaciones estructurales
- 2. Determinantes del crecimiento a largo plazo
- 3. Productividad, capital y progreso tecnológico

Clasificación del capital físico

Capital humano

Determinantes de la productividad del trabajo

- 4. Fluctuaciones cíclicas y desequilibrios macroeconómicos
 - Preparar tema por:
 - o Diapositivas PRADO.
 - Libro "lecciones de economía española" ~ Capítulo 2, epígrafes 3, 4 y 5.

Introducción

Para conocer la evolución de la economía de un país, lo hacemos a través de la Tasa de variación del PIB per cápita (real).

España consiguió un crecimiento muy rápido de su renta per cápita en la segunda mitad del siglo XX, especialmente con un desarrollo muy intenso hasta mediados de los 70, y entre finales del siglo XX y 2007.

1. Transformaciones estructurales

A largo plazo, el crecimiento de la renta per cápita suele ir acompañado de determinadas transformaciones estructurales que favorecen su continuidad o hacen más equitativa su distribución entre la población. En el caso de España, ha ocurrido como en el resto de economías durante el período considerado.

Destacamos ahora 5 cambios de esa naturaleza.

1. Cambio de la estructura productiva



Este cambio ha sido en favor de la industria y los servicios y en detrimento de la agricultura.

Esta transformación incide positivamente sobre la renta per cápita de la economía: en las primeras fases de industrialización, debido a que la productividad del trabajo es mayor en la industria y los servicios que en la agricultura, por tratarse de actividades más intensivas en capital; y en etapas más avanzadas del desarrollo económico, porque aumenta el producto por trabajador en la agricultura, el favorecer el equipamiento y la modernización de esta.

<u> </u>	Agricultu	ra y pesca		Indus	ria, energía y	construcción	Servicios			
	1960	1985	2018	1960	1985	2018	1960	1985	2018	
Alemania	14,0	4,6	1,2	47,0	41,0	28,8	39,0	54,4	70,0	
España	38,7	18,3	3,4	30,3	34,1	19,5	31,0	47,6	76,4	
Francia	23,2	7,6	2,9	38,4	32,0	20,4	38,4	60,4	72,4	
Grecia	57,1	28,9	12,1	17,4	27,4	15,3	25,5	43,7	72,6	
Italia	32,6	13,6	3,9	33,9	35,9	26,3	33,5	50,5	69,8	
Irlanda	37,2	16,3	4,8	23,7	29,0	17,7	39,1	54,7	77,5	
Portugal	43,9	18,6	6,8	31,3	34,2	24,8	24,8	47,2	68,4	
Reino Unido	4,7	2,3	1,1	47,7	34,8	18,4	47,6	62,9	80,5	
UE-12	22,6	8,2	3,4	39,5	34,5	24,0	37,9	57,3	72,6	
UE-28			4,3			24,0			71,7	
Estados Unidos	8,4	3,1	1,7	33,4	26,9	18,9	58,2	70,0	79,4	
Japón	39,5	8,4	3,7	28,5	34,6	26,8	32,0	57,0	69,5	

Distribución porcentual del empleo entre actividades productivas

De este cuadro podemos ver el incremento significativo del sector servicios a costa de un decremento de, fundamentalmente, la agricultura.

2. Internacionalización de la economía española

Aumentan tanto el comercio como los flujos de inversión.

El Plan de Estabilización y políticas posteriores nos llevaron a llegar a un nivel de apertura exterior igual al de otros países europeos a final de los años 90.

Esta apertura a la competencia externa, unida a la liberalización de los mercados interiores, ha ejercido un efecto favorable sobre el crecimiento, al propiciar una mayor especialización productiva y una mejora de la productividad.

En lo que respecta a las exportaciones, hemos ido ganando competitividad y mercados, haciendo que haya mejorado nuestra capacidad exportadora. Ha aumentado el tamaño y productividad de las empresas exportadoras, mejorando su capacidad competitiva.



WUOLAH + BBVA

1/6 Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

BBVA está adherido al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito de España. La cantidad máxima garantizada es de 100.000 euros por la totalidad de los depósitos constituídos en BBVA por persona.



Ahora, si te abres una Cuenta Online en BBVA, te reembolsamos una de estas suscripciones durante 6 meses (hasta 9,99€/mes) al pagarla con tu tarjeta Aqua Débito









Spotify®







PlayStation.Plus



Con respecto a la inversión, tanto de España al exterior y viceversa, en 1990, lo que tenía España invertido en el exterior (stock de inversión), en relación a nuestro PIB, era el 3 %, mientras que hoy en día, este dato alcanza el 50 % del PIB.

3. Ampliación de los recursos públicos

Aumento del gasto público sobre el PIB. Este incremento de gasto público se ha concentrado en:

- Infraestructuras y equipamientos \Rightarrow Aumento de la productividad del sector privado.
- Transferencias ⇒ Pensiones, prestaciones por desempleo, ayudas, becas... ⇒ Incremento del consumo.

Este hecho ha afectado muy positivamente a la distribución de la renta, aunque quizá a cambio de ralentizar el crecimiento, pues, la parte destinada a transferencias no genera tanta inversión, dado que sus perceptores poseen mayoritariamente bajos o moderados niveles de ingresos.

4. Mayor equidad en distribución de la renta

Considerando sus tres vertientes: funcional, personal y espacial.

En España hay poco avance en este sentido en los últimos años (poco avance desde el año 2000), e incluso aumento de la desigualdad, pero si hacemos tomamos una visión más amplia, vemos que sí ha habido mayor igualdad en distribución de la renta de las familias (si observamos desde los 60), e incluso un mayor acercamiento que en otros países europeos.

El avance en la equidad en la distribución de la renta ha favorecido el crecimiento económico, al asegurar la vertebración social y la estabilidad institucional de España, factores imprescindibles para una eficaz asignación de los recursos.

5. Aumento de la población inmigrante

Especialmente entre 1995 y 2007. En 1990 la población inmigrante representaba en torno al 0'9 % sobre la población total. En 2008 era ya del 14 %.



La entrada de inmigrantes ha favorecido el aumento de la población en edad de trabajar y del empleo. impulsando el PIB al alza de forma muy sensible. Además, los beneficios fiscales de este importante cambio estructural parecen haber sido más elevados que los costes fiscales y sociales asociados.

2. Determinantes del crecimiento a largo plazo

Un aumento de la renta per cápita puede conseguirse, bien porque se agrande el porcentaje de la población que realiza actividades productivas (la relación entre empleados y población total, o **empleo per cápita**), o bien porque aumente el rendimiento del trabajador medio o la **productividad del trabajo** (relación entre renta y número de empleados). De hecho, la renta por habitante no es sino el producto de estas dos relaciones, es decir:

$$\frac{\text{PIB}}{\text{Población}} = \frac{\text{PIB}}{\text{Empleo}} \times \frac{\text{Empleo}}{\text{Población}}$$

La primera fracción es la productividad del trabajo, y la segunda el empleo per cápita.

La Tasa de variación de la renta per cápita puede calcularse, de forma aproximada, por la suma de las tasas de variación de ambas ratios. El incremento del PIB per cápita es aproximadamente el incremento de la productividad aparente del trabajo (PAT) + el incremento del empleo per cápita.

Esto no significa que el crecimiento pueda lograrse indistintamente por cualquiera de estas dos vías, ya que existen límites para el aumento de la proporción de población empleada, derivados de factores demográficos, culturales y sociales. Además, dicho aumento requiere la ampliación de la capacidad de producción, que depende de la eficiencia con la que se producen los bienes y servicios. La productividad del trabajo aparece así como la pieza clave del crecimiento económico. Solo un crecimiento basado en ella permite el incremento del salario real y de la renta familiar.

El PIB por el lado de la renta es la suma de Rentas del Trabajo y Rentas del Capital (Remuneración de Asalariados + EBE), por lo que, cuanto más gente trabaje, mayor será el PIB.



Hazte <mark>cliente de BBVA</mark> y ...

ahórrate 6 meses de suscripción















Ahora, si te abres una Cuenta Online en BBVA, te reembolsamos una de estas suscripciones durante 6 meses (hasta 9,99€/mes) al pagarla con tu tarjeta Aqua Débito

Promoción solo para nuevos clientes de BBVA. Válida hasta el 30/06/2023. Estas empresas no colaboran en la promoción.

7		C
п	_	n
-	-	_

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

BBVA está adherido al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito de España. La cantidad máxima garantizada es de 100.000 euros por la totalidad de los depósitos constituidos en BBVA por persona.

	1961-2020					1961-1985					1986-2020						
	PIBpc ¹		Productividad del trabajo ²		Empleo per cápita ³		PIBpc ¹		Productividad del trabajo ²		Empleo per cápita ³		PIBpc ¹		Productividad del trabajo ²		Empleo per cápita ³
Alemania	1,7	1,5		0,2		2,8		2,9		-0,1		1,0		0,4		0,6	
España	2,3	2,5		-0,2		3,6		4,9		-1,3		1,3		0,8		0,5	
Francia	1,9	2,2		-0,3		3,2		3,7		-0,5		1,0		1,2		-0,2	
Grecia	2,1	2,2		-0,1		4,5		5,0		-0,5		0,4		0,3		0,1	
Irlanda	3,7	3,4		0,3		3,1		4,0		-0,9		4,0		3,1		0,9	
Italia	1,8	2,1		-0,3		3,7		3,9		-0,2		0,5		0,8		-0,3	
Portugal	2,8	3,0		-0,1		4,0		4,5		-0,5		2,0		1,6		0,2	
Reino Unido	1,7	1,6		0,1		2,2		2,4		-0,2		1,3		1,0		0,3	
UE-15	1,9	1,9		0,0		3,0		3,3		-0,3		1,1		0,9		0,2	
UE-28 ⁴												1,1		0,9		0,2	
Estados Unidos	1,8	1,6		0,2		2,4		1,7		0,7		1,4		1,6		-0,2	
Japón	3,0	2,9		0,1		5,5		5,6		-0,1		1,2		1,2		0,0	

Crecimiento y productividad del trabajo. Comparación internacional 1961 - 2020. (Tasas de variación acumulativas)

En esta tabla vemos:

- Primera etapa ⇒ Crecimiento económico en términos generales, con un empleo per cápita
 que ha restado, es decir, una tasa de empleo con un comportamiento muy negativo, peor que
 en el resto de países.
- Segunda etapa ⇒ Crecimiento más moderado, aunque también positivo, pero en este caso, es positiva la contribución del empleo per cápita, con una reducción de la productividad del trabajo.

Teniendo en cuenta estos dos factores, podemos afirmar que a partir de un determinado momento, el empleo per cápita tiene limitaciones de crecimiento, pues no podemos tener a toda la población trabajando. Por ello, a través de esa vía no podemos crecer indefinidamente. La productividad, sin embargo, es el factor clave para el crecimiento del PIB per cápita.

Las diferentes dinámicas en el empleo p.c. según los países guarda relación con la también dispar evolución de la proporción de población en edad de trabajar (PET) en el total de la población, a su vez dependiente de la natalidad en años anteriores.

En efecto, el empleo per cápita no es más que el producto de la tasa de empleo (empleados/PET) por la proporción de población en edad de trabajar (PET/Población).

DESCOMPOSICIÓN DEL EMPLEO PER CÁPITA ⇒ Primero tasa de empleo y segundo, la Población Activa Per Cápita.





Esto nos da una ampliación del modelo, en el que al último factor le llamaremos factor sociodemográfico, que es un condicionante de muchos países, por la imposibilidad de incrementarlo todo lo que queramos.

$$\frac{\text{Empleo per cápita}}{\text{Población}} = \frac{\text{Empleo}}{\text{PET (o PA)}} \times \frac{\text{PET (o PA)}}{\text{Población}}$$

$$\text{Donde PET = Población en edad de trabajar} \quad \text{PA = Población Activa}$$

$$\text{Tasa de empleo} \Rightarrow \text{PET}$$

La segunda parte de la expresión del empleo per cápita (PET / Población) es un factor sociodemográfico, pues la población dispuesta a trabajar depende de ciertos aspectos tradicionales (menor empleo de mujeres y jóvenes), envejecimiento de la población, años de estudio de los jóvenes... A este componente también se le conoce como Población Activa per cápita.

Tasa de ocupación ⇒ PA

Importancia de la población en edad de trabajar

Ð	Alemania	España	Francia	Grecia	Irlanda	Italia	Portugal	R. Unido	EE.UU.	Japón
1960	67,2	64,5	62,3	65,0	57,8	65,9	62,8	65,0	59,7	64,5
1985	69,5	64,7	65,9	65,5	60,2	67,6	64,5	65,6	66,4	68,1
2005	67,7	68,9	64,9	66,6	68,4	65,9	66,8	66,0	67,6	66,0
2020	64,7	65,7	61,2	63,0	65,2	63,7	64,6	63,4	65,4	58,1

Porcentajes respecto del total

- El ascenso de la población en edad de trabajar fue más intenso en EEUU que en la Europa Occidental durante los decenios de 1960 y 1970.
- En los países europeos menos desarrollados, España e Irlanda en particular, ese ascenso fue algo más tardío → Debido al retraso en el baby boom y a una posterior e intensa entrada de inmigrantes.

FACRORES EXPLICATIVOS DEL CERECIMIENTO DEL PIBpc

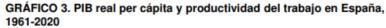
Entre 1985 y 2020, España ha crecido más en PIB pc que la UE-15, pero los factores que lo han hecho posible han sido distintos que a los anteriores a 1985.



Especialmente entre 1960 y 1985, el crecimiento del PIB pc se basó en el aumento de productividad, mientras que a partir de 1985, podemos decir que se debe a lo contrario:

- Incremento notable del empleo per cápita.
- Avance muy modesto en la PAT.

Lo podemos ver en el siguiente gráfico:





Extraído de: DELGADO, J.L., & Myro, R. (Directores) 2021: Lecciones de Economía Española (PARTE II. Capítulo 2). 16⁸ Edición. Civitas.

Teniendo en cuenta que el ▲ del PIB pc = ▲ PAT + ▲ Empleo pc ▼

- Entre 1960 y 1975: La productividad aporta casi todo o todo, mientras que el empleo pc no aporta prácticamente nada.
- Desde 1985 hasta 1975: La contribución del empleo pc es negativa, mientras que la productividad contribuyó positivamente, pero el efecto negativo del empleo pc hizo que en alguno de los años, la evolución del PIB pc fuese incluso negativa.
- Desde 1985 en adelante, exceptuando la crisis de los años 93-94, el PIB pc crece mucho, pero la productividad baja. En los años de la crisis del 93 y 94, el PIB pc desciende y se hace negativo, a pesar de que se gana productividad, lo cual nos muestra que el empleo pc contribuye negativamente al PIB pc.
 - Hasta 2007, el empleo pc explica la gran parte del PIB pc, sin ganancia apenas de productividad durante este período.
- Durante la gran recesión, el PIB pc disminuye, de manera que hay una gran disminución del empleo pc que tira muy para abajo de la productividad.



• Desde 2014 hasta la pandemia, aumenta el PIB pc, gracias a la contribución del empleo pc.

Así pues, vemos que en las etapas de expansión, lo que más positivamente contribuye es el empleo pc, mientras que en las etapas de recesión, la productividad suele aumentar.

No ha ocurrido lo mismo en el caso de la pandemia, período en el que vemos que la productividad disminuye a pesar de ser una época de descenso del PIB pc, pero esto se ha debido a que el empleo no ha disminuido tanto, debido a la puesta en marcha de los ERTEs.

 Durante las crisis, en España hay un comportamiento atípico respecto a otros países, al crecer la productividad cuando desciende el PIB pc. Además, este comportamiento de la productividad es "anticíclico".

3. Productividad, capital y progreso tecnológico

Los factores que explican principalmente el aumento de la productividad aparente del trabajo (PAT) son dos:

- 1. Aumento del capital físico y humano (conocimientos) por trabajador.
- 2. Aumento de la productividad total de los factores (PTF) ⇒ Referido esencialmente al avance tecnológico.

Clasificación del capital físico

• Capital productivo

- **Capital directamente productivo (CDP)** ⇒ Generado por el sector privado, incluye: maquinaria, equipos de transporte, edificaciones e instalaciones.
- Infraestructuras y equipamientos ⇒ Provee de servicios al CDP y es proporcionado por el sector público. Incluye: redes de transporte, comunicaciones, energía, infraestructuras hidráulicas, instalaciones educativas, sanitarias, etc.

Capital residencial

No se destina (no contribuye) a la producción de bienes y servicios. Incluye todas las viviendas y equipamiento residencial.



Hazte cliente de BBVA y ...

ahórrate 6 meses de suscripción















Ahora, si te abres una Cuenta Online en BBVA, te reembolsamos una de estas suscripciones durante 6 meses (hasta 9,99€/mes) al pagarla con tu tarjeta Aqua Débito

Promoción solo para nuevos clientes de BBVA. Válida hasta el 30/06/2023. Estas empresas no colaboran en la promoción.

/6

Este número es indicativo del riesgo del oroducto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

BBVA está adherido al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito de España. La cantidad máxima garantizada es de 100.000 euros por la totalidad de los depósitos constituidos en BBVA por persona.



Es la combinación de salud y conocimientos, habilidades, destrezas y talentos que poseen los trabajadores que son útiles en la producción de bienes y servicios y que se refleja en su rendimiento laboral yen su nivel relativo de salario.

Se considera una inversión.

- Factor estratégico de la función de producción:
 - o Actúa potenciando la aportación del factor trabajo, o como un factor adicional.
 - ∘ Incide en la generación y difusión de la tecnología ⇒ influye en el progreso técnico.
 - La productividad y la competitividad se incrementan.
- Formas de generar capital humano:
 - o Formación, experiencia y aprendizaje en el empleo.
 - o Inversión en el sistema educativo formal.
 - Indicadores de análisis:
 - Recursos dedicados a la formación de la población ⇒
 Gasto en educación / PIB
 - Resultados del proceso de inversión: Nivel medio de formación de la población adulta.
 - o Combinación de ambas.
 - Conclusiones:
 - Aumento en el esfuerzo inversor, oscilando desde la década de los 90 hasta la actualidad entre el 4 y el 5 % del PIB.
 - Menor dotación relativa de capital humano en España en relación a los países avanzados (estamos por debajo de la ratio media de otros países avanzados).
 - Se ha modificado la estructura del empleo, ganando peso la población más cualificada, debido a las generaciones jóvenes.
 - El capital humano en España sigue siendo inferior.
- Indicadores de medición del capital humano (a través de los resultados del proceso de inversión):





• Cuantitativos:

 N^{o} medio de años de estudio de la población activa \Rightarrow en 2019 se situaba en 11'6 años, más del doble que en 1960 (5'3).

• Cualitativos:

Evaluación de conocimientos adquiridos mediante exámenes o test (ej. informe PISA).

El aumento del nº de años de estudio en España, no se corresponde con la evolución de la PAT.

Determinantes de la productividad del trabajo

Función de producción ⇒ Expresa la relación entre la cantidad de producto obtenido y determinadas combinaciones de factores, trabajo y capital, que pueden variar según sean las técnicas elegidas.

Supóngase que esta función adopta, entre las posibles formas matemáticas, la conocida como Cobb-Douglas, cuya expresión es la siguiente:

$$Y = AK^{\alpha}h^{\beta}L^{(1-\alpha)}$$

- Y = Producto
- K = Capital físico total
- h = capital humano por trabajador

- L = trabajo no cualificado (nº total de trabajadores)
- alfa y beta = parámetros que representan la elasticidad del producto respecto del capital físico y humano, respectivamente (la variación porcentual del producto que origina una variación porcentual del capital).
- A = Productividad total de los factores (PTF), un multiplicador de la contribución al producto de la combinación de factores utilizada, que es función del progreso técnico.

Cuando utilizamos dotaciones de factores limitadas en la producción, ocurre que a partir de cierto momento, tengo que hacer grandes incrementos del factor productivo para aumentar de forma significativa la producción.

De forma que se genera una gráfica con una función decreciente.



Dividiendo ambos miembros de la función propuesta por L, resulta:

$$Y/L = A(K/L)^{\alpha}h^{\beta}$$

$$\downarrow \qquad /$$

$$y = Ak^{\alpha}h^{\beta}$$

Esta función refleja la productividad media del trabajo en un momento concreto en función de ciertas variables.

Siendo (y) la productividad media del trabajo, que depende del capital físico por trabajador (k), del capital humano por trabajador (h) y del nivel de eficiencia y progreso técnico (A).

Si se transforma la expresión anterior en tasas de variación, tomando logaritmos y diferenciando respecto al tiempo, se obtiene:

$$\frac{dLn y}{dt} = \frac{dLn A}{dt} + \alpha \frac{dLn k}{dt} + \beta \frac{dLn h}{dt}$$
$$\Delta y = \Delta A + \alpha \Delta k + \beta \Delta h$$

 $\Delta y = \Delta A + \alpha \Delta K + \beta \Delta n$ \downarrow PTF o Progreso técnico
(Residuo de Solow)

El incremento de la productividad dependerá del incremento del progreso técnico más el incremento del capital físico por trabajador, ampliado por un coeficiente alfa, más el incremento del capital humano por trabajador ampliado por un coeficiente beta.

Calcular A resulta muy fácil si se conocen alfa y beta, ya que puede disponerse de información acerca de y (PIB por empleado = PIB/nºtrabajadores), k (stock de capital físico por empleado = stock capital/nºtrabajadores) y \mathbf{h} (años medios de estudio de la población ocupada). Basta entonces despejar su valor, que resulta ser:

$$\Delta A = \Delta y - \alpha \Delta k - \beta \Delta h$$

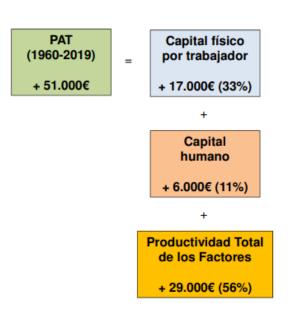
Los valores de **alfa** y **beta** coinciden con las participaciones en el PIB de la remuneración del **capital físico** (excedente bruto de explotación menos la parte salarial incluida en las rentas mixtas) y del **capital humano** (remuneración de asalariados).

<u>PIB vía renta</u> ⇒ Remuneración de Asalariados + EBE (Rentas mixtas) = PIB coste de factores.

- → alfa = EBE (Rent Mixtas) / PIB coste de factores → Beta = Rem. asalariados/PIB coste de factores
- → De las rentas mixtas, la parte salarial se resta a EBE y se suma a Rem asalariados.



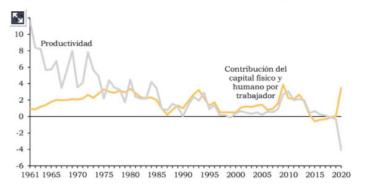
Lo que más ha contribuido al crecimiento de la PAT ha sido la conjunción de los 2 factores (capital físico por trabajador y capital humano).



- → 4 % medio anual hasta 1985 (Fase de industrialización). 2 % medio anual 1985 2019 (construcción inmobiliaria.
- → Crecimiento sostenido del 2% medio anual entre 1975-2000, y después menor contribución.
- → **Nulo aumento de la PTF desde el inicio del decenio de 1990** ⇒ Estancamiento de los niveles de eficiencia del trabajo y del capital aplicados a la producción.

GRÁFICO 4. Contribución del aumento del capital físico y humano al incremento de la productividad del trabajo en España, 1961-2020

(tasas anuales de variación)



Sabiendo entonces que: $\uparrow y = \uparrow A + alfa * \uparrow k + beta * \uparrow$ $\uparrow = incremento$ h

Entre 1960 y 1975, el factor que más ha influido en el crecimiento de la productividad es el progreso técnico.



















Ahora, si te abres una Cuenta Online en BBVA, te reembolsamos una de estas suscripciones durante 6 meses (hasta 9,99€/mes) al pagarla con tu tarjeta Aqua Débito

Promoción solo para nuevos clientes de BBVA, Válida hasta el 30/06/2023. Estas empresas no colaboran en la promoción.

1/6

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

BBVA está

adherido al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito de España. La cantidad máxima garantizada es de 100.000 euros por la totalidad de los depósitos constituidos en BBVA por persona.

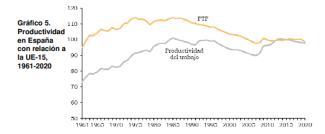
Entre 1975 y 1985, el progreso técnico ha tenido una contribución negativa en algunos años, debiéndose el crecimiento de la productividad al crecimiento del capital físico y humano.

Entre 1985 y 1998, el crecimiento de la productividad no tiene contribución del progreso técnico, o muy poco.

En este último período, a partir del 98, especialmente entre los años 2000 a 2005, la productividad apenas crece, por lo que el progreso técnico ha reducido esta.

En el 2020, la contribución del capital físico y humano por trabajador es muy positiva, a pesar de la caída de la productividad. Esto es porque los trabajadores se han mantenido por los ERTEs, cayendo mucho la productividad por la caída del PIB, pero el hecho de que se hayan sostenido a las empresas, los factores de trabajo y capital se han mantenido, porque no han cerrado tantas empresa, con lo que la contribución del capital físico y humano por trabajador ha contribuido muy positivamente.

- La productividad del trabajo en España, medida en porcentaje de la media de la UE-15, desciende desde el final del decenio de 1980 hasta la reciente crisis, en la que recupera los valore máximos alcanzados con anterioridad. Este descenso se ha debido al estancamiento de la PTF.
- En 2020, la contribución del a PTF al crecimiento de la productividad se desploma, frente a un aumento de l contribución del capital físico y humano por trabajador, debido a que las políticas aplicadas frente a la pandemia han sostenido los niveles de stock de capital y una parte del empleo.



Primeras etapas del desarrollo, la PTF descansa en:

- 1. Importaciones de bienes de equipo \Rightarrow Fuerte aumento en capital físico por trabajador.
- 2. Compra a otros países de licencias, patentes, marcas y asesoramiento técnico.
- 3. Imitación de tecnologías, que tenían que ser absorbidas e implementadas por personal cualificado.







No hemos sabido transitar desde una etapa de imitación de tecnologías a una etapa de creación de nuestra propia tecnología.

Además, nos ha faltado:

- 1. Mayor esfuerzo en I+D sobre el PIB ⇒ Estamos a la mitad que Francia y Alemania.
- 2. Incrementar el esfuerzo tecnológico de las empresas (sector privado).
- 3. Falta un sistema de organización de la tecnología que haga eficaz ese gasto dedicado a producir. Esto se resume en que lo que gastamos en I+D, después no tiene el resultado esperado ⇒ número muy bajo de patentes por habitante.

4. Fluctuaciones cíclicas y desequilibrios macroeconómicos

¿QUÉ FACTORES PUEDEN INFLUIR EN LAS FLUCTUACIONES DEL PIB pc?

• Factores de oferta

- \circ Población \Rightarrow Si crece mucho, ampliamos nuestra capacidad para producir.
- Capital físico
- Capital humano
- Productividad Total de los Factores (Progreso técnico)

Factores de demanda

- Consumo
- Inversión
- Exportaciones netas
- Expectativas
- Rigueza de los individuos
- o Planes de inversión de las empresas

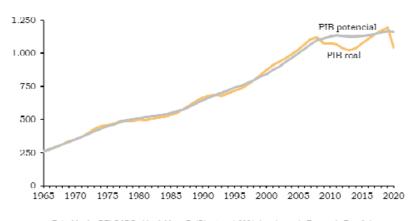
Las fluctuaciones que registra la evolución del PIB p.c se deben a que los factores de oferta que determinan su crecimiento a largo plazo no evolucionan a corto plazo de manera gradual y sostenida, ni se mueven en un marco de completa flexibilidad de precioso que facilite el ajuste de los mercados. Por otro lado, los facoters de demanda tampoco ajustan su evolución a la oferta, sino que experimentan shocks que derivan de diversos factores.

De la interacción de estos factores de oferta y de demanda, se crean desequilibrios macroeconómicos como inflación, desempleo, déficit público y déficit exterior.



Gráfico 7. PIB potencial y PIB real en España, 1965-2020

(miles de millones de euros de 2010)



Extraído de: DELGADO, J.L., & Myro, R. (Directores) 2021: Lecciones de Economía Española (PARTE II, Capítulo 2). 16⁸ Edición. Civitas.

En este gráfico se refleja la evolución de un PIB potencial en función de las posibilidades que tenemos como país. Pero hay factores o "shocks" de oferta y demanda que nos alejan del PIB real.

El PIB real ha sido mayor al PIB potencial:

-

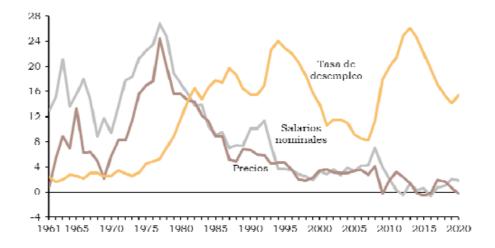
• 1995 - 2007

• 1960 - 1974

El PIB real ha sido menor al PIB potencial:

- Crisis años 70 y 1993
- Crisis de 2009.

CONCLUSIÓN ⇒ ¿Qué factores han predominado más en las fluctuaciones del PIB? → Los factores de demanda. Cuando intervenían estos, siempre se generaba inflación y subida del tipo de cambio real.





El rápido aumento de la demanda en ciertas fases expansivas provocó tensiones alcistas sobre salarios y precios, al tiempo que un déficit en el comercio exterior. Para atajar ambos, los gobiernos previos a la moneda única europea contenían el crecimiento económico y la creación de empleo a través de contención monetaria y fiscal. Además, con el mismo objetivo estabilizador, se devaluaba la moneda, buscando restablecer la competitividad perdida, mejorar el equilibrio de las cuentas exteriores y preparar una nueva etapa de expansión.



Conclusión en cuanto al déficit exterior \Rightarrow mientras teníamos nuestra moneda (peseta), se ajustaba nuestra moneda para que no pasara del 4 %.

A partir de la entrada del €, el déficit no lo controlamos de la misma manera, además de que financiamos nuestro déficit con la liquidez que venía de Europa, permitiéndonos soportar esos déficits tan elevados.

