

Tema 5

La economía internacional entre la
Segunda Guerra Mundial y la crisis de
los años setenta

La Segunda Guerra Mundial

- 5.1

Los factores económicos del conflicto

Pretensiones de las potencias del eje:

Alemania:

- Cambiar el tratado de Versalles por la fuerza (Alsacia y Lorena, los Sudetes, Alta Silesia)
- Someter a Europa del este (espacio vital) para asegurar el abastecimiento de Alemania. Nuevo orden → comunidad económica bajo la dirección y en beneficio de Alemania
- Imposición ideología fascista, mediante invasiones y gobiernos títeres

Italia: espacio vital sobre parte de los Balcanes (costa dálmata, Albania, Grecia), norte y noreste de África

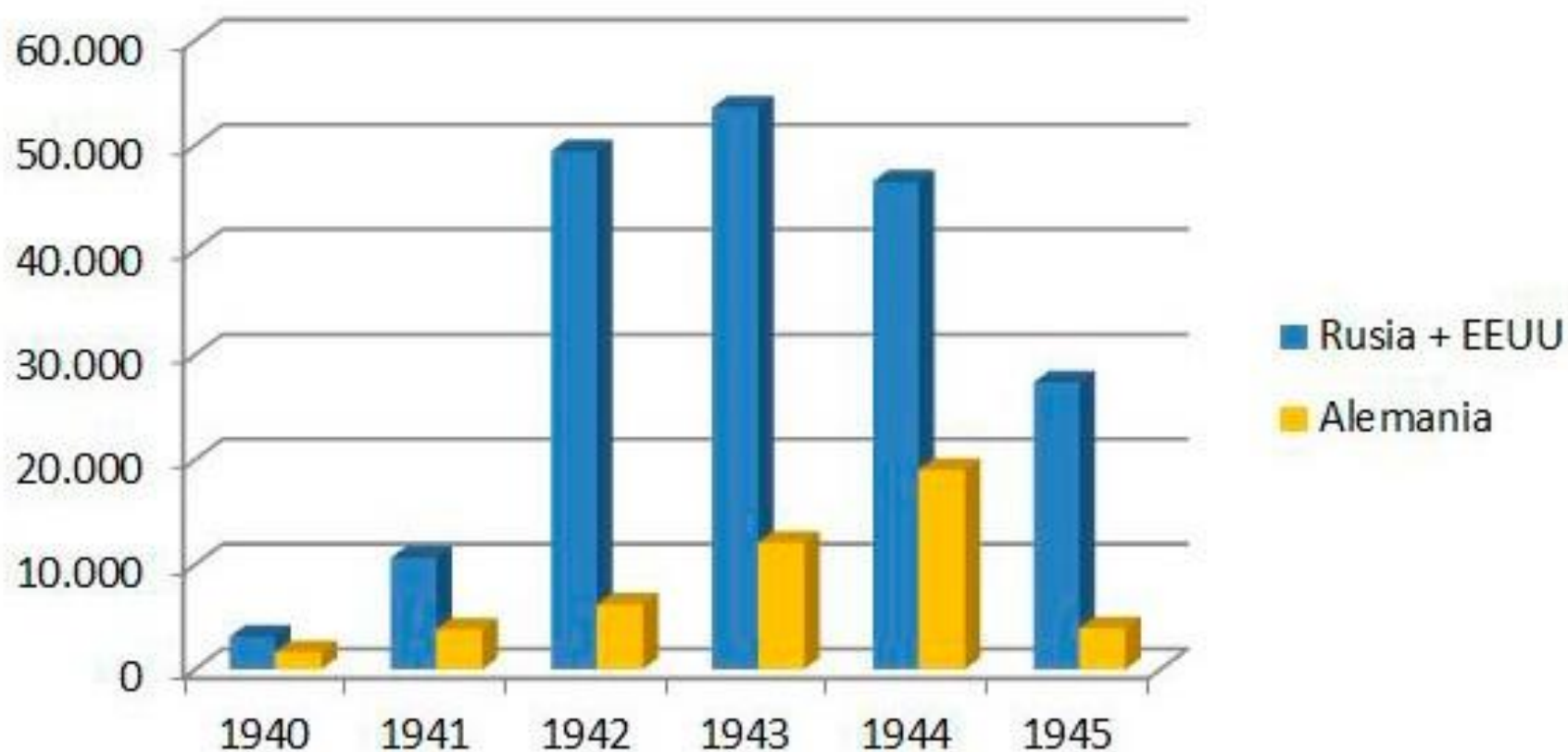
Japón: predominio sobre las costas asiáticas y las islas del Pacífico (conflicto con China, potencias coloniales y EE.UU.)

Factor determinante de la guerra: la capacidad de producción-acceso a material de guerra, medios de transporte, combustible

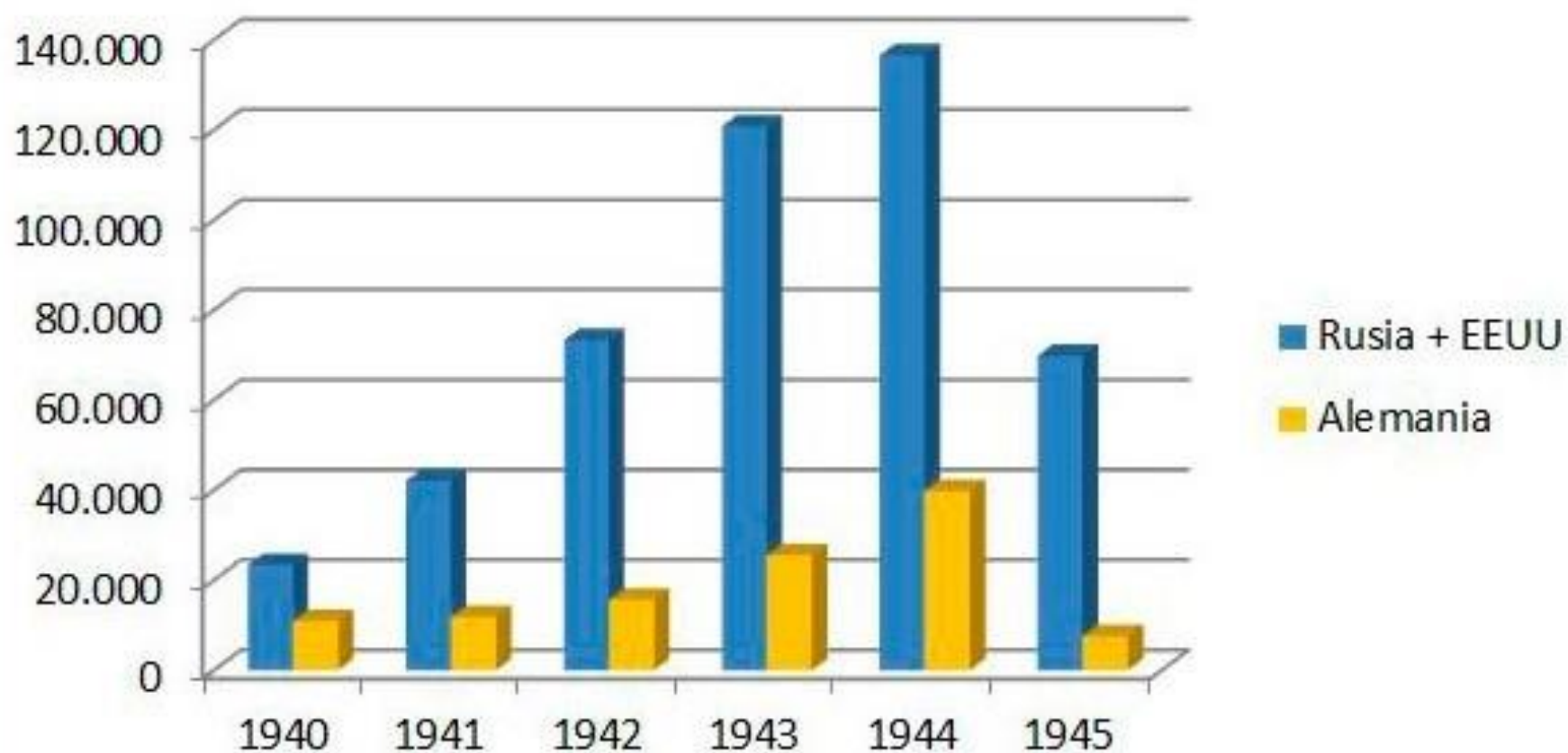
Dos fases:

- Hasta principios de 1942, *blitzkrieg*: ocupación rápida del territorio, basada en una gran superioridad militar
- ≥ 1942 la entrada de EE.UU., URSS y la resistencia de GB inclinaron la balanza hacia los aliados (60% capacidad de producción mundial. potencias del eje: 17%)

Producción de tanques



Producción de aviones



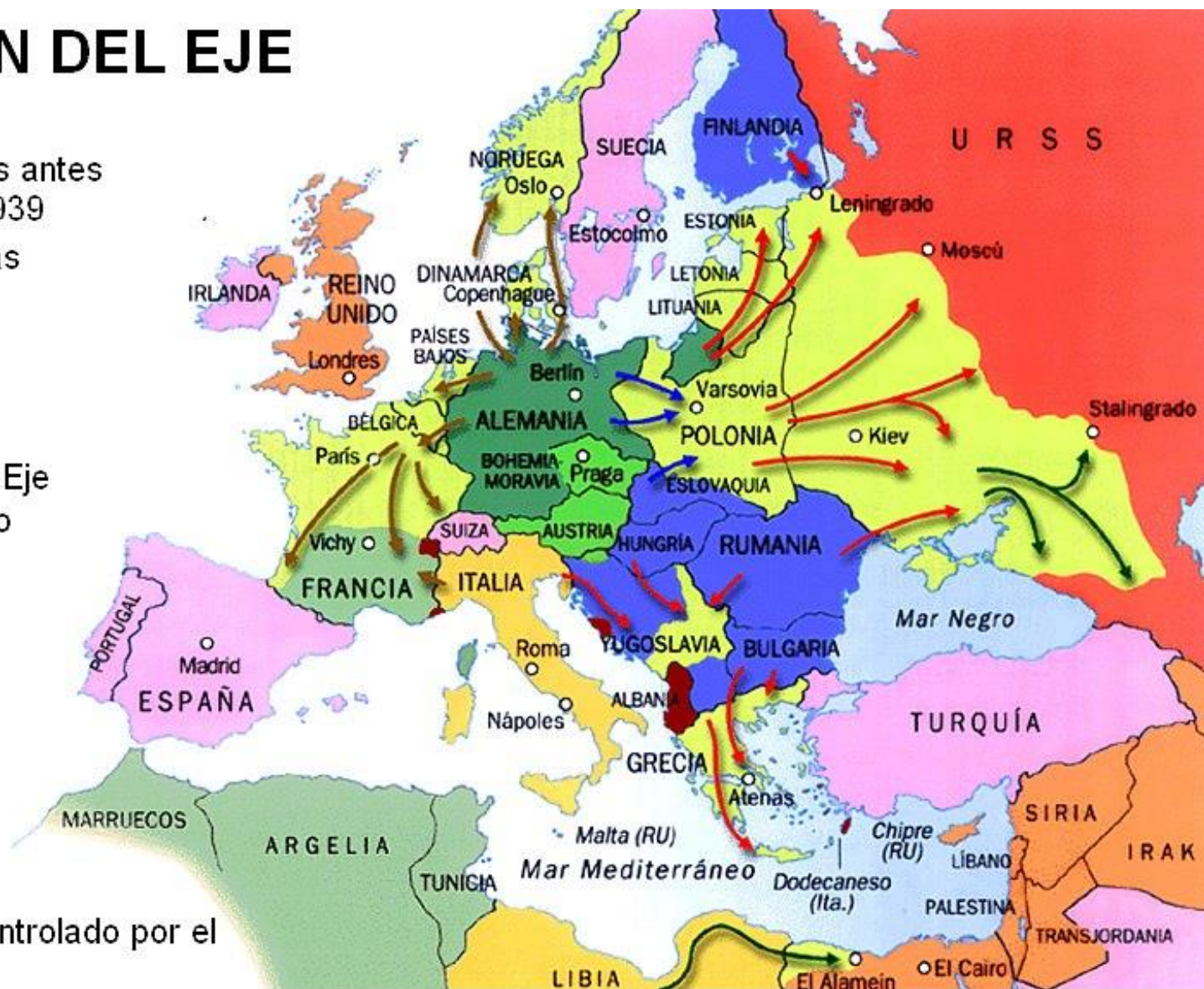
LA EXPANSIÓN DEL EJE

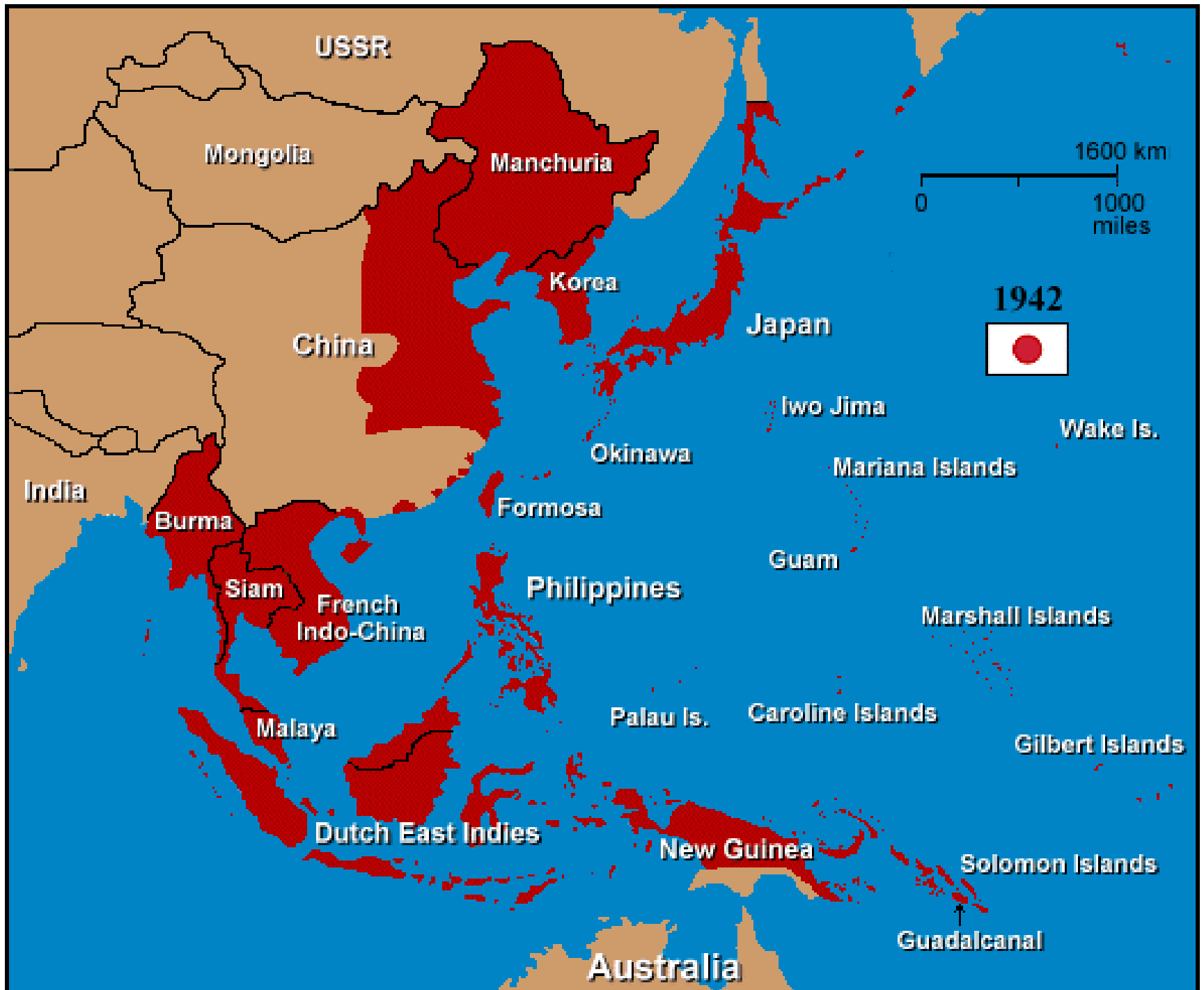
- Alemania
- Anexiones alemanas antes de septiembre de 1939
- Conquistas alemanas (septiembre 1939-septiembre 1942)
- Italia
- Anexiones italianas
- Estados aliados del Eje
- Bajo control británico (septiembre 1942)
- Estados neutrales

Ofensivas del Eje

- 1939
- 1940
- 1941
- 1942

- Territorio francés controlado por el gobierno de Vichy
- Territorio controlado por la URSS





Ayudas de EE.UU. previas a su entrada en la II GM

Marzo 1941: *Lend-lease law* (Ley de Préstamo y Arriendo) → recursos a fondo perdido a los aliados (GB, China, URSS)

1941-1945: 48.600 millones US\$ (GB 65%, URSS 23%, Francia 7%, China 5%)

Agosto 1941 Pacto Atlántico: entre Churchill y Roosevelt. A cambio de concesiones posteriores, EE.UU. envió de grandes cantidades de armamento y material a Gran Bretaña y la URSS

Se acuerdan también tres principios básicos:

1) multilateralismo, 2) libre comercio, 3) cooperación internacional

La guerra absorbió 1/3 del producto neto mundial, y mayores proporciones en algunos países. Gran Δ producción (gracias a recursos no utilizados durante la depresión), reducción consumo

Flujos de recursos como porcentaje del PIB (Salidas -, Entradas +)

| | EE.UU | Reino Unido | Alemania |
|------|-------|-------------|----------|
| 1938 | -2 | +5 | -1 |
| 1939 | -1 | +8 | +1 |
| 1940 | -2 | +17 | +7 |
| 1941 | -2 | +14 | +12 |
| 1942 | -4 | +11 | +17 |
| 1943 | -6 | +10 | +16 |

Los cambios generados en la economía

- Aumento de la producción industrial (15-20%)
- Aumento de la demanda de recursos naturales para la industria (caucho, petróleo)
- En la agricultura, disminución oferta en Europa y China
- Un nuevo crecimiento de las funciones del Estado
- Comercio: interrupción relaciones comerciales entre beligerantes, Δ regionalización (países ocupados), ventajas para los países neutrales
- Trabajo: feminización de la mano de obra (40% en GB, >50% en Alemania); trabajadores extranjeros más o menos forzados. En los países ocupados, Δ desempleo por falta de materias primas y transporte
- I+D: innovaciones tecnológicas importantes durante la posguerra. Energía nuclear, aviación (navegación aérea, radar), ingeniería

Table 1.5. *Armed forces of the great powers, 1939–1945 (thousands)*

| | 1939 | 1940 | 1941 | 1942 | 1943 | 1944 | 1945 |
|----------------------------|-------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| <i>Allied powers</i> | | | | | | | |
| USA | — | — | 1,620 | 3,970 | 9,020 | 11,410 | 11,430 |
| UK | 480 | 2,273 | 3,383 | 4,091 | 4,761 | 4,967 | 5,090 |
| France | 5,000 | 7,000 | — | — | — | — | — |
| USSR | — | 5,000 | 7,100 | 11,340 | 11,858 | 12,225 | 12,100 |
| Allied total | 5,480 | 14,273 | 12,103 | 19,401 | 25,639 | 28,602 | 28,620 |
| <i>Axis powers</i> | | | | | | | |
| Germany | 4,522 | 5,762 | 7,309 | 8,410 | 9,480 | 9,420 | 7,830 |
| Italy | 1,740 | 2,340 | 3,227 | 3,810 | 3,815 | — | — |
| Japan | — | 1,630 | 2,420 | 2,840 | 3,700 | 5,380 | 7,730 |
| Axis total | 6,262 | 9,732 | 12,956 | 15,060 | 16,995 | 14,800 | 15,560 |
| <i>Allies/Axis:</i> | | | | | | | |
| eastern front | — | — | 1.1 | 1.5 | 1.4 | 1.9 | 2.3 |
| western and Pacific fronts | 1.2 | 0.8 | 0.9 | 1.1 | 1.9 | 1.9 | 1.6 |

Table 3.11. *The working population of the United States (thousands, annual average of monthly series)*

| | Total | By employment status | | | By gender | | |
|--------------------------|--------|----------------------|--------------|---------------------------|-----------------------------|--------|--------|
| | | civilian employees | armed forces | employed population total | unemployed population total | male | female |
| | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| <i>Numbers, thousand</i> | | | | | | | |
| 1938 | 54,872 | 44,142 | 340 | 44,482 | 10,390 | — | — |
| 1939 | 55,588 | 45,738 | 370 | 46,108 | 9,480 | — | — |
| 1940 | 56,180 | 47,520 | 540 | 48,060 | 8,120 | 41,940 | 14,160 |
| 1941 | 57,530 | 50,350 | 1,620 | 51,970 | 5,560 | 43,070 | 14,650 |
| 1942 | 60,380 | 53,750 | 3,970 | 57,720 | 2,660 | 44,200 | 16,120 |
| 1943 | 64,560 | 54,470 | 9,020 | 63,490 | 1,070 | 45,950 | 18,830 |
| 1944 | 66,040 | 53,960 | 11,410 | 65,370 | 670 | 46,930 | 19,390 |
| 1945 | 65,290 | 52,820 | 11,430 | 64,250 | 1,040 | 46,910 | 19,304 |
| 1946 | 60,970 | 55,250 | 3,450 | 58,700 | 2,270 | 43,690 | 16,840 |
| 1947 | 61,758 | 57,812 | 1,590 | 59,402 | 2,356 | 44,258 | 16,683 |

Table 4.17 (cont.)

(B) Forced and foreign labour
(including German and foreign
Jews, and prisoners of war)

| | 1939 | 1940 | 1941 | 1942 | 1943 | 1944 |
|---------------------------|------|-------|-------|-------|-------|-------|
| <i>Thousands</i> | | | | | | |
| 1 Agriculture | 120 | 681 | 1,459 | 1,978 | 2,293 | 2,478 |
| 2 Industry, transport | 155 | 402 | 1,379 | 1,879 | 3,566 | 4,132 |
| 2.1 industry | 110 | 256 | 965 | 1,401 | 2,829 | 3,163 |
| 2.2 handicrafts | 29 | 108 | 310 | 296 | 430 | 537 |
| 2.3 transport | 16 | 35 | 97 | 171 | 289 | 407 |
| 2.4 electric power | 1 | 2 | 17 | 10 | 19 | 26 |
| 3 Trade, banking | 8 | 20 | 58 | 95 | 148 | 188 |
| 4 Civilian administration | 7 | 21 | 51 | 48 | 62 | 94 |
| 5 Military administration | 2 | 11 | 39 | 60 | 120 | 163 |
| 6 Domestic service | 7 | 15 | 33 | 55 | 72 | 72 |
| 7 Homework | — | — | — | — | — | 1 |
| 8 Total | 299 | 1,150 | 3,019 | 4,116 | 6,261 | 7,128 |

V1 y V2 (1944)



Messerschmitt Me 262
(1944)

Costes de la guerra

40 millones de fallecidos y 35 millones de heridos permanentes (en Europa) (cifras x3 las de la 1ªGM)

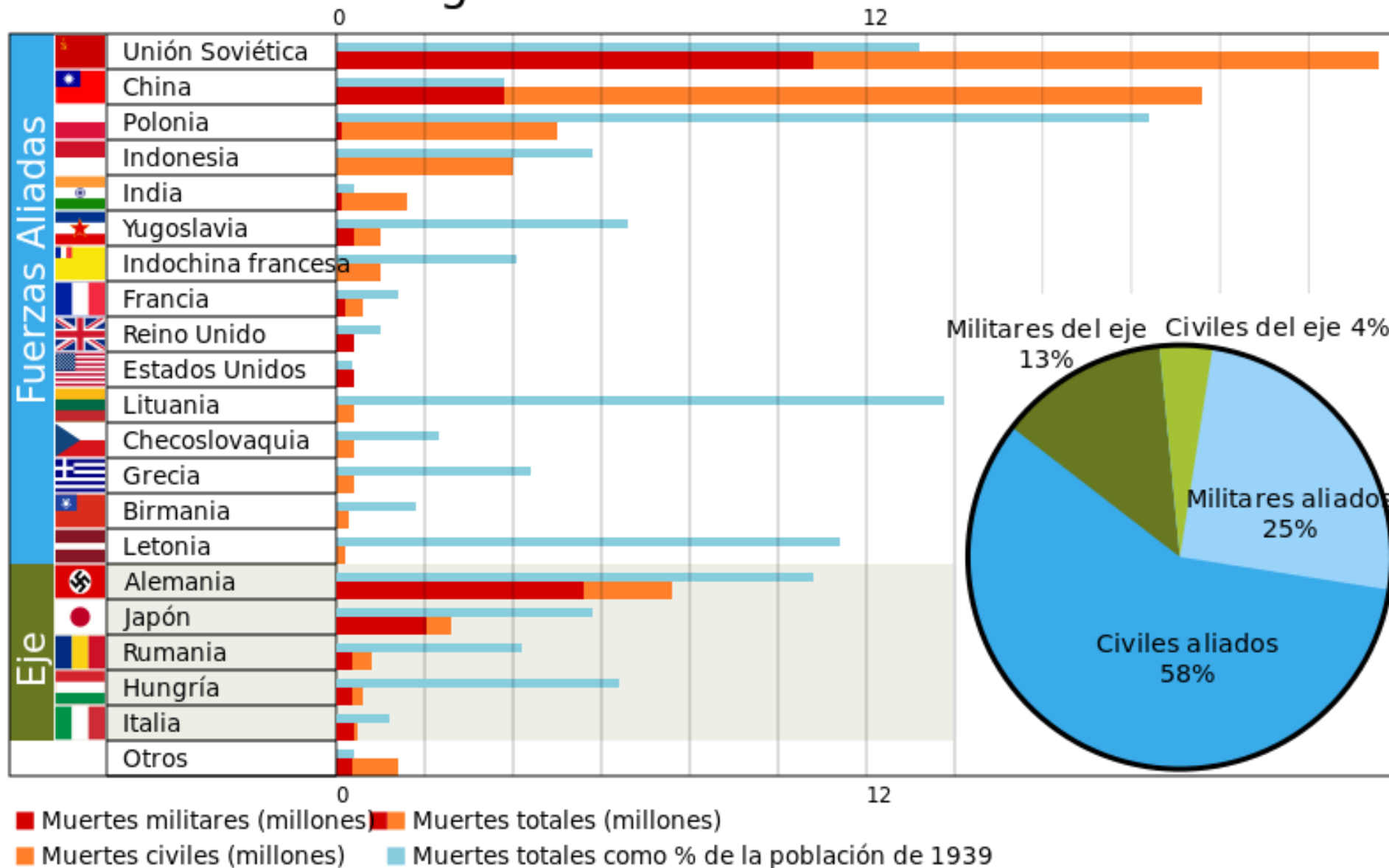
Desplazamientos masivos de población

Costes económicos: 3 billones de US\$. Coste x 3 el de la 1ªGM

Pérdidas materiales variables en función del país: Europa central y oriental sufrió más que la occidental: daños en las industrias de base, la agricultura (falta de fertilizantes) y la ganadería (reducción a la mitad). URSS, 70% de las fábricas y 60% transportes.

Todos los beligerantes, excepto EE.UU. y Gran Bretaña, perdieron renta durante alguno de los años de guerra.

Víctimas de la Segunda Guerra Mundial



Indicadores de destrucción física durante la II WW

% de material afectado sobre el stock inicial

| | Francia | Italia | Grecia |
|---|---------|--------|--------|
| Material ferroviario locomotoras (miles tn.) | -76 | -50 | -82 |
| Vagones de carga | -65 | -57 | -91 |
| Flota marina mercante | -73 | -76 | -73 |
| Producción eléctrica | -27 | -26 | -56 |
| Disminución ganadería | | | |
| Equina | -25 | -32 | -39 |
| Bovina | -11 | -14 | -49 |
| Viviendas destruidas | -8 | -5 | -21 |
| Proporción de muertos s/ población total | -1,4 | -0,9 | -7,0 |
| población activa | -3,1 | -2,2 | -18,9 |

Gastos militares como porcentaje del PIB

| | EE.UU | Reino Unido | URSS | Alemania | Italia | Japón |
|------|-------|-------------|------|----------|--------|-------|
| 1939 | 1 | 15 | - | 23 | 8 | 22 |
| 1940 | 2 | 44 | 17 | 40 | 12 | 22 |
| 1941 | 11 | 53 | 28 | 52 | 23 | 27 |
| 1942 | 31 | 52 | 61 | 64 | 22 | 33 |
| 1943 | 42 | 55 | 61 | 70 | 21 | 43 |
| 1944 | 42 | 53 | 53 | | | 76 |

Europa salió de la guerra debilitada y dividida:

- Destrucciones sufridas
- Supeditación a EE.UU.
- Inicio descolonización
- División en dos bloques

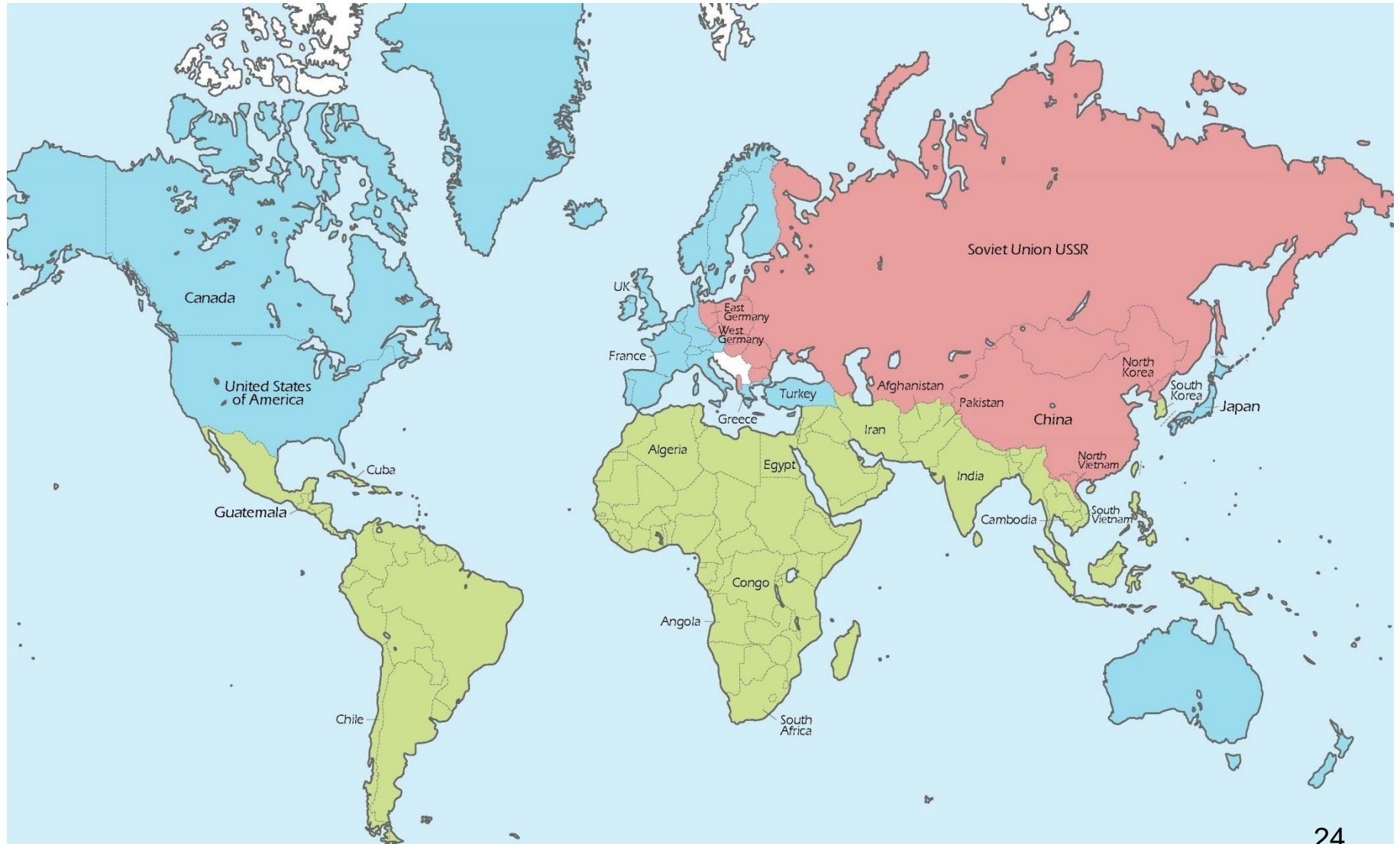
5.2.

Los Acuerdos de Bretton Woods y el nuevo orden económico internacional

Un nuevo orden mundial

- La Guerra reactivó la economía de EEUU.
- Europa debía ser reconstruida.
- La recuperación implicaba:
 - 1) Resolver el problema de las reparaciones de los vencidos.
 - 2) Crear un nuevo orden económico.
- Nuevo contexto geopolítico: **Guerra Fría**

Bloques en la Guerra Fría



La reconstrucción de la economía internacional: el papel de EE.UU.

El orden económico internacional sobre el que se asentarían las economías occidentales comenzó a gestarse durante la IIGM

Land-Lease Act (1941)

Carta Atlántica (1941)

Bretton Woods (1944)

GATT (General Agreement on Tariffs and Trade) (1948)

Objetivo: Evitar que se repitiera la situación de inestabilidad y crisis que siguió a la IGM

Facilitar las relaciones comerciales y financieras abiertas, pero sin los inconvenientes asociados al patrón oro (sacrificar la economía interna al sostenimiento del tipo de cambio)

- El nuevo orden fue negociado por EE.UU. desde una posición de fuerza



Hegemonía política y económica de EE.UU. Los principios básicos del nuevo orden económico internacional serían:

- Libertad de comercio e inversión internacionales
- Tipos de cambio estables

La reconstrucción de la economía internacional: las instituciones

- En 1942 comenzaron las negociaciones para crear una Organización Internacional del Comercio
 - Fracasaron, pero dieron lugar al GATT, bajo el que se negociaron sucesivas reducciones arancelarias en las décadas siguientes. En 1994 se convirtió en la actual OMC (Organización Mundial del Comercio)
- En 1944, en Bretton Woods se acordaron las reglas del nuevo orden financiero internacional (FMI y Banco Mundial)
 - El sistema intentaba conjugar la estabilidad que proporcionaba el patrón oro, pero con flexibilidad

Los acuerdos de Bretton Woods

La Conferencia Monetaria y Financiera de las Naciones Unidas (Conferencia de Bretton Woods, julio 1944, New Hampshire, EE.UU.)

45 países asistentes (también la URSS, que rechazó participar en el sistema). Los acuerdos tuvieron influencias tanto liberales como keynesianas, y tres principios básicos:

- La consolidación del US\$ como única moneda convertible en oro (única divisa internacional)
- El establecimiento de tasas de cambio fijas entre las diferentes monedas ($\pm 10\%$)
- La creación de mecanismos de cooperación monetaria



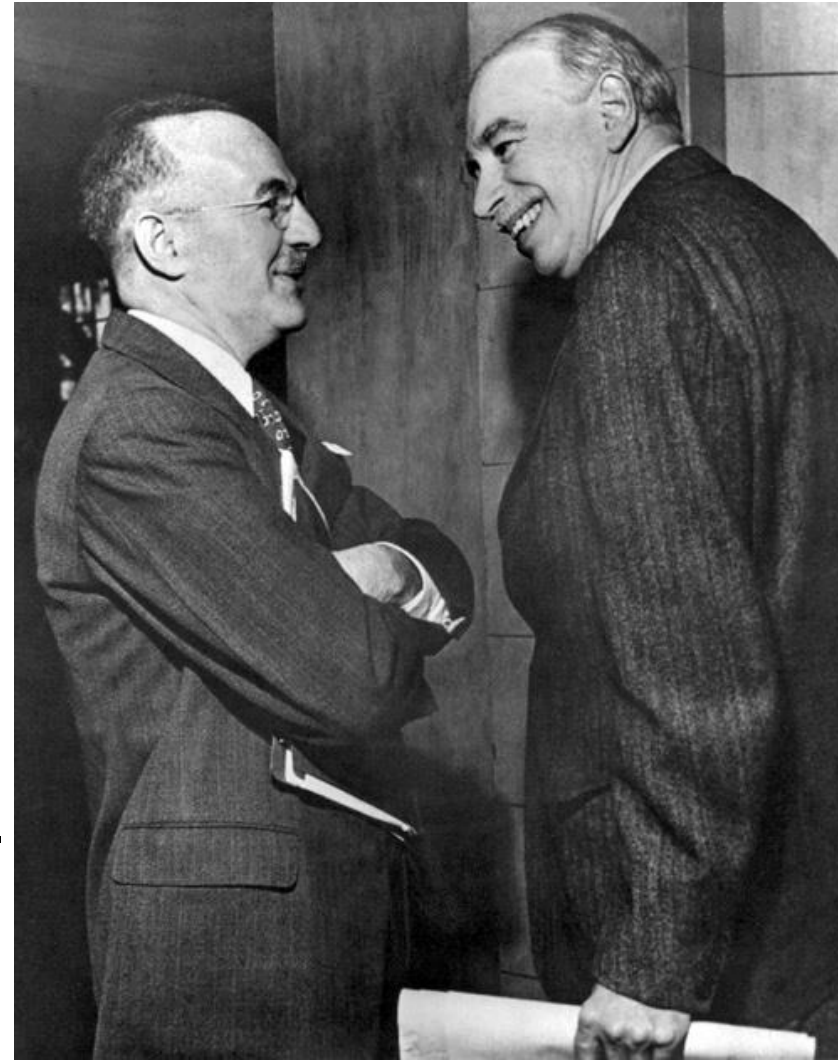
*Gold
Standard*

Bretton Woods. La fallida propuesta de Keynes

International Clearing Union

- El *Bancor* como moneda internacional
- Transferencias entre países con superávit a países con déficit
- Balanzas comerciales equilibradas

Se rechazó por intereses de EE.UU.



Harry D. White (EE.UU.) y John M. Keynes (G.B.)

Características básicas del sistema de Bretton Woods:

- Liderado por EE.UU.
- Suponía un plan global (no soluciones de cada país)
- Sistema institucionalizado (normas y comportamientos obligatorios)

Se crearon dos instituciones: el Fondo Monetario Internacional (FMI, 1945) y el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF o Banco Mundial, 1944)

Funciones:

FMI: velar por el mantenimiento del sistema de cambios fijos y facilitar los pagos internacionales, prestando a Estados sin divisas suficientes para equilibrar sus balanzas de pagos

Banco Mundial: conceder préstamos a muy largo plazo a países pobres, para construir infraestructuras y otros proyectos de desarrollo.

Funcionamiento FMI

Aportación cuota en función del PIB y el comercio → $\frac{1}{4}$ en oro y $\frac{3}{4}$ en su moneda. Dicha cuota era proporcional al poder de voto

Los países con déficit en BP podían obtener divisas a cambio de moneda propia, que depositaban en el Fondo (compromiso de compensar la operación en el futuro)

La idea era reducir el exceso de oferta de una moneda para que su cotización no cayese excesivamente

La obtención de créditos en divisas era automática hasta la cantidad antes depositada, pudiéndose duplicar previa autorización del Fondo

Pronto las ayudas se condicionaron a políticas de ajuste

Cuota voto del Fondo Monetario Internacional

| | Cuota 2010 | Voto 2010 |
|--------------|------------|-----------|
| EE.UU. | 17.67 | 16.47 |
| Japón | 6.55 | 6.13 |
| Alemania | 6.11 | 5.30 |
| Francia | 4.50 | 4.02 |
| G.B. | 4.50 | 4.02 |
| China | 3.99 | 6.07 |
| Italia | 3.30 | 3.01 |
| Arabia Saudí | 2.93 | 2.01 |
| Canada | 2.67 | 2.21 |
| Fed. Rusa | 2.49 | 2.58 |
| India | 2.44 | 2.62 |
| Holanda | 2.16 | 1.76 |
| Bélgica | 1.93 | 1.30 |
| Brasil | 1.78 | 2.21 |
| España | 1.68 | 1.91 |

El Patrón dólar oro

Tras la IIGM la mayor parte de las reservas de oro se encontraban en EE.UU. (70%, en 1913 seis países cubrían este porcentaje)

- Las monedas nacionales serían convertibles en US\$, a su vez convertibles en oro (35 US\$ la onza)
- Funcionó entre 1958 y 1971, con erosión de las reservas de Estados Unidos
 - (en 1970, el 20% del total mundial)
- En 1971 los EE.UU. Abandonaron la paridad y se derrumbó el sistema

Bretton Woods: ideas principales

- FMI: financiar desequilibrios coyunturales de las balanzas de pagos. Supervisar los ajustes de los tipos de cambio para impedir abusos
- Prioridad a las política internas de pleno empleo: autonomía en la política monetaria
- Se liberalizaron los flujos de capitales que respondieran a operaciones comerciales o inversiones directas, pero se permitieron controles sobre los capitales a corto plazo
- El Banco Mundial daría préstamos a largo plazo a los gobiernos para la financiación de infraestructuras y recuperarse de la guerra

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL Y EL BANCO MUNDIAL



El nuevo orden internacional en funcionamiento

- Estos organismos internacionales no tuvieron un papel relevante en la inmediata posguerra → escasez de recursos y situación económica europea (FMI > 1958, BM > años sesenta)
- Pero finalmente acabaron por ordenar el funcionamiento de las relaciones económicas internacionales...
- ... al menos entre los países desarrollados...

La reducción de las barreras comerciales

La Organización del Comercio Internacional (*International Trade Organization*, ITO, 1947). Fracasó por la oposición Congreso EE.UU.

El Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (*General Agreement on Tariffs and Trade* o GATT, 1948) se convirtió en un código de buenas prácticas sin poder sancionador

Bases teóricas del GATT:

- Principio de no discriminación
- Principio de no contingentación
- Reducción de aranceles
- Prohibición de *dumpings* y cárteles

El GATT impulsó la liberalización de los intercambios a través de diferentes *rondas* en las que se rebajaban las tarifas de diferentes productos o servicios. No pudieron evitarse:

- Las uniones aduaneras
- La contingentación (aceptada en agricultura)
- Aranceles para determinados productos
- El dumping (subvenciones a exportaciones)
- Los cárteles (OPEP)

Protagonismo países occidentales (defensa de sus intereses)

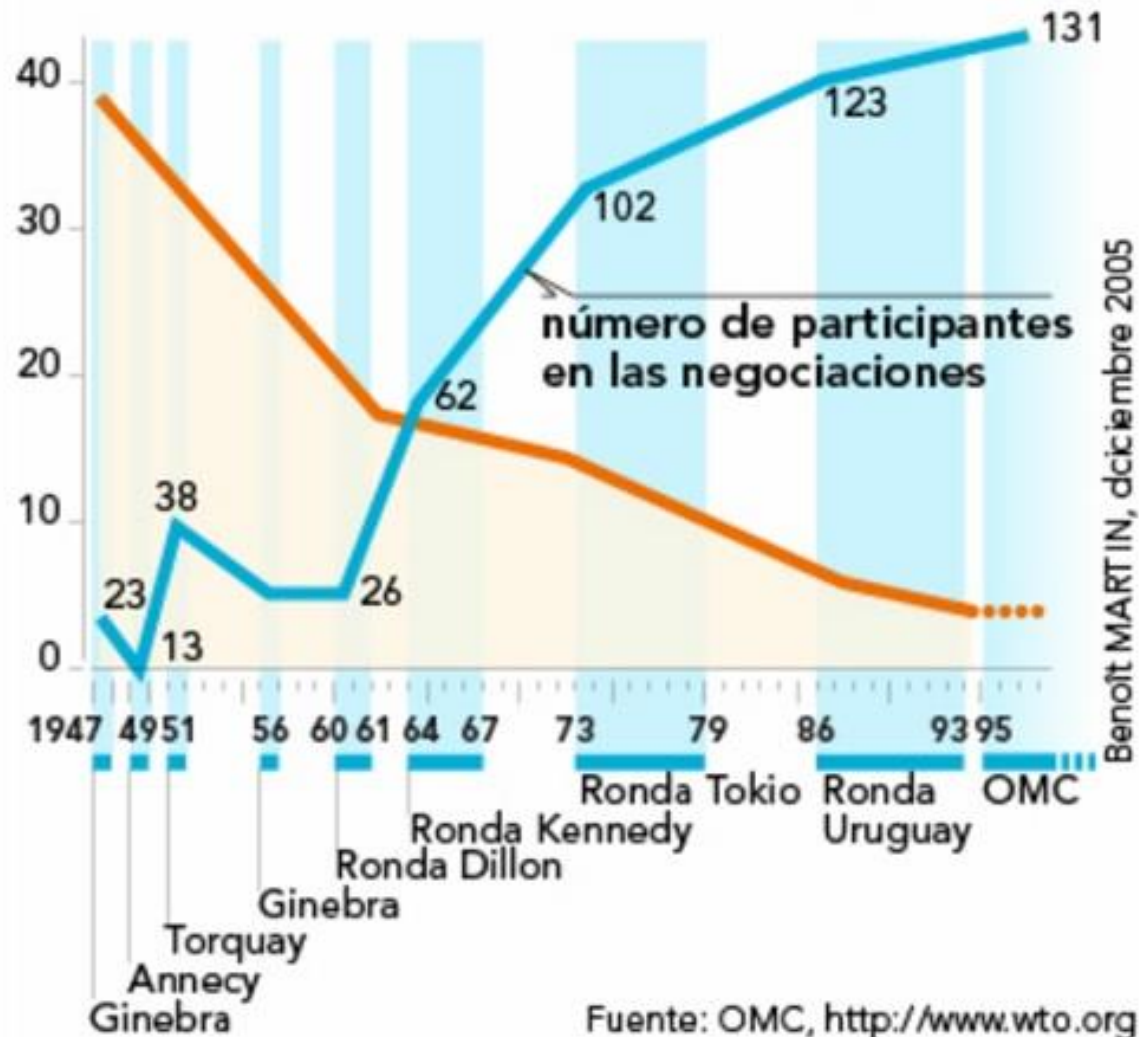
- GATT: era el acuerdo, pero también la organización para hacerlo funcionar
- 8 rondas desde 1947 hasta 1994
- En 1994 se convirtió en la Organización Mundial del Comercio (OMC) (no integrada en NN.UU.)
 - 161 países miembros y 23 observadores (23 en 1947)
 - Más sectores: los servicios, agricultura, textiles y propiedad intelectual
 - Poderes de sanción más efectivos

Rondas GATT y creación de OMC

| Año | Lugar/ nombre | Temas | Países |
|---------|--------------------------|--|--------|
| 1947 | Ginebra | Aranceles | 23 |
| 1949 | Annecy | Aranceles | 13 |
| 1951 | Torquay | Aranceles | 38 |
| 1956 | Ginebra | Aranceles | 26 |
| 1960-61 | Ginebra / Ronda Dillon | Aranceles | 26 |
| 1964-67 | Ginebra / Ronda Kennedy | Aranceles y medidas antidumping | 62 |
| 1973-79 | Ginebra / Ronda de Tokio | Aranceles, medidas no arancelarias y acuerdos relativos al marco jurídico | 102 |
| 1986-94 | Ginebra / Ronda Uruguay | Aranceles, medidas no arancelarias, normas, servicios, propiedad intelectual, solución de diferencias, creación de la OMC | 123 |

Del GATT a la OMC, 1947-1995

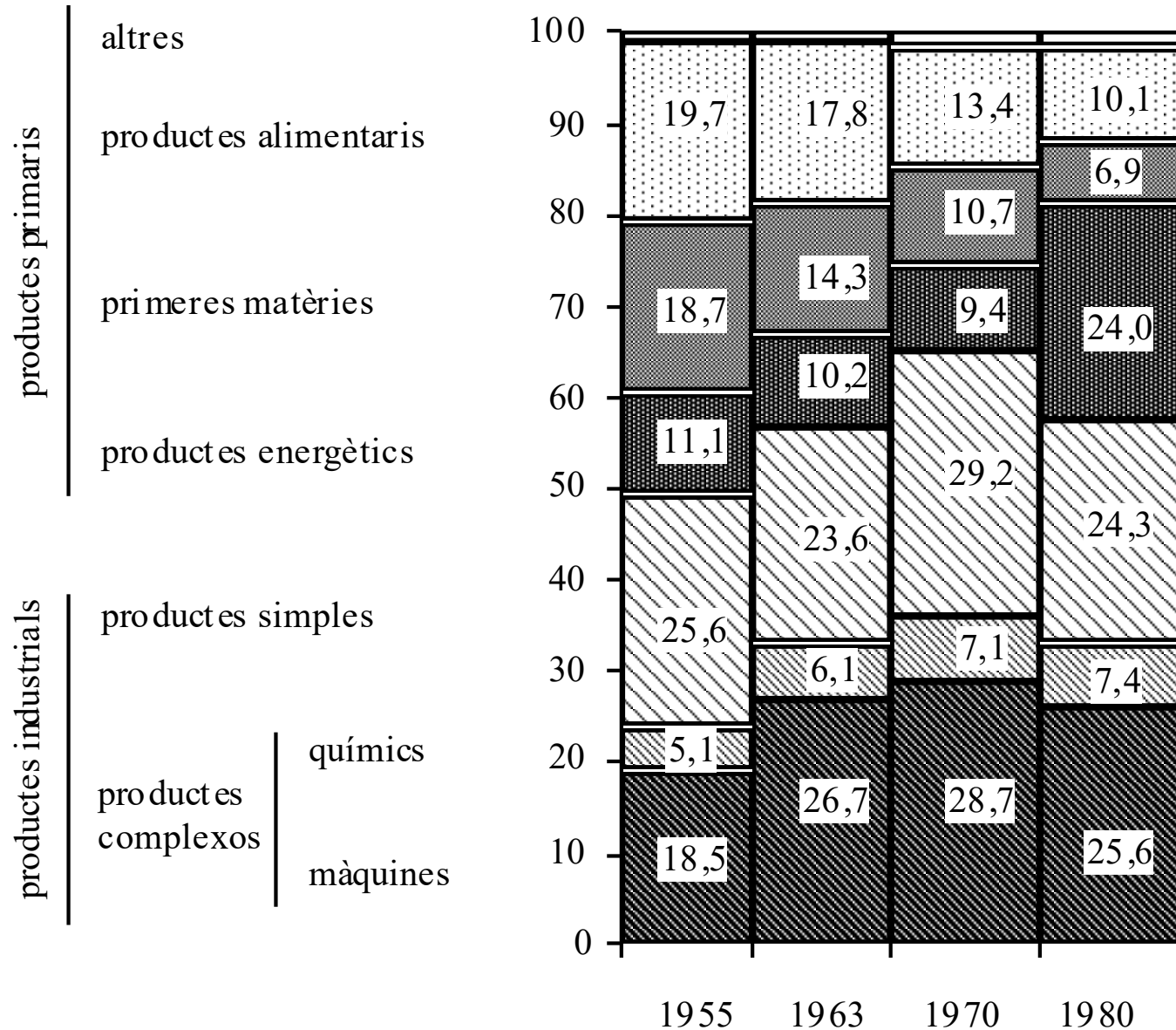
Protección arancelaria en las fronteras (en %)



A partir de Marie-Françoise DURAND, Benoît MARTIN, Delphine PLACIDI, Marie TÖRNQUIST-CHESNIER, *Atlas de la mondialisation*, París, Presses de Sciences Po, 2007, segunda edición.

La estructura del comercio mundial (1955-80)

Fuente: Eichengreen (2007), p. 179



Recuperar Europa



- *United Nations Relief and Rehabilitation Administration* (UNRRA 1943-47) ayuda internacional (de EE.UU., GB y Canadá): alimentos y productos básicos (10.000 millones US\$ entre 1945-47)

Obstáculos a la reconstrucción:

- Destrucciones en infraestructuras, reconversión industrias de guerra, desarticulación de transportes, falta de materias primas y dólares para adquirirlas

En 1947 miseria → mercado negro → inflación

Preocupación económica, humanitaria y política (prestigio partidos comunistas)

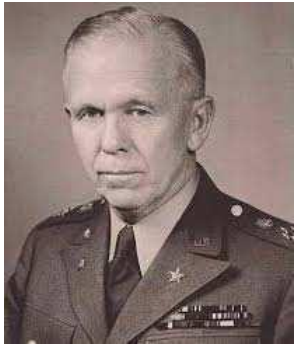
1947 Europa al borde del colapso

- Destrucciones de la guerra
- Falta de materias primas
- Incertidumbre paridad monedas (acuerdos bilaterales)
- Liquidación inversiones exteriores
- Pérdida transportes (barcos, ferrocarriles)
- Desaparición turismo

EEUU, estratégicamente opta por:

- c/p: PRE (1947)
- l/p: estado del bienestar y economías mixtas

El Plan Marshall



El Plan Marshall (Programa de Recuperación Europea)

- Aprobado en 1948. Objetivo: aportar los productos necesarios a las economías europeas sin afectar a sus balanzas de pagos. 11.500 millones US\$ (10% préstamos, 90% donaciones)

Tres finalidades:

- Evitar una nueva depresión
- Asegurar la reconstrucción del comercio internacional (no discriminación)
- Estabilizar a Europa occidental (baluarte contra el comunismo)

Ayuda selectiva, interferida y condicionada

Necesidad de creación de organizaciones conjuntas (la URSS y sus satélites renunciaron a participar)

12 estados europeos integraron en 1948 la OECE y la UEP
(1960: OECE → OCDE. 1958 → disolución UEP)

Portugal, Reino Unido, Francia, Alemania, Italia, Países Bajos, Bélgica, Luxemburgo, Austria, Dinamarca, Noruega, Grecia, Suecia, Suiza, Turquía, Irlanda e Islandia

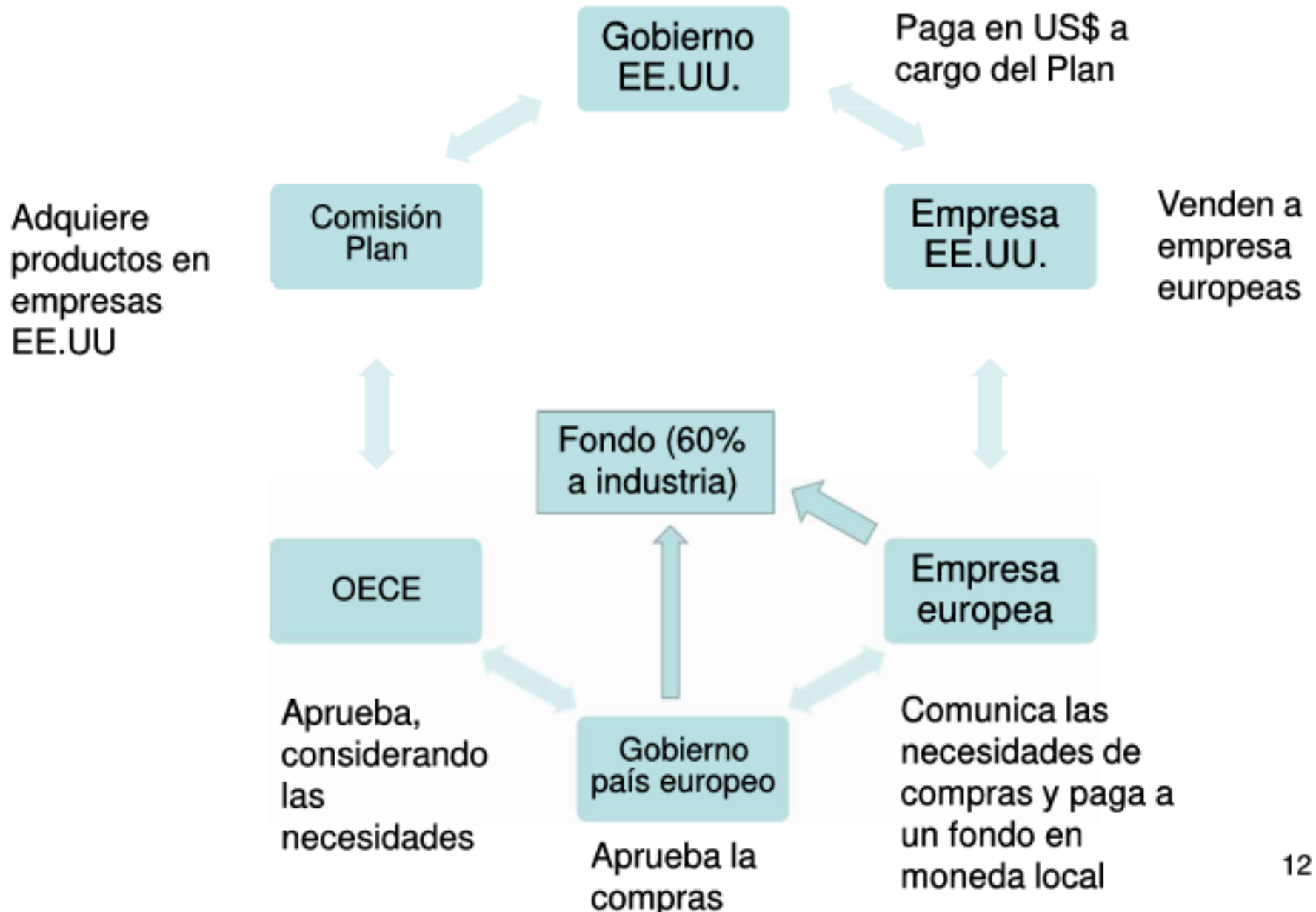
Acuerdos bilaterales entre EE.UU. y países OECE, en el que éstos se comprometían a:

- Desarrollar la producción
- Expandir el comercio exterior
- Equilibrar el presupuesto
- Estabilizar la moneda
- Avanzar hacia la cooperación económica
- Vender preferentemente a EE.UU. las materias primas que les interesasen

A cambio de la ayuda:

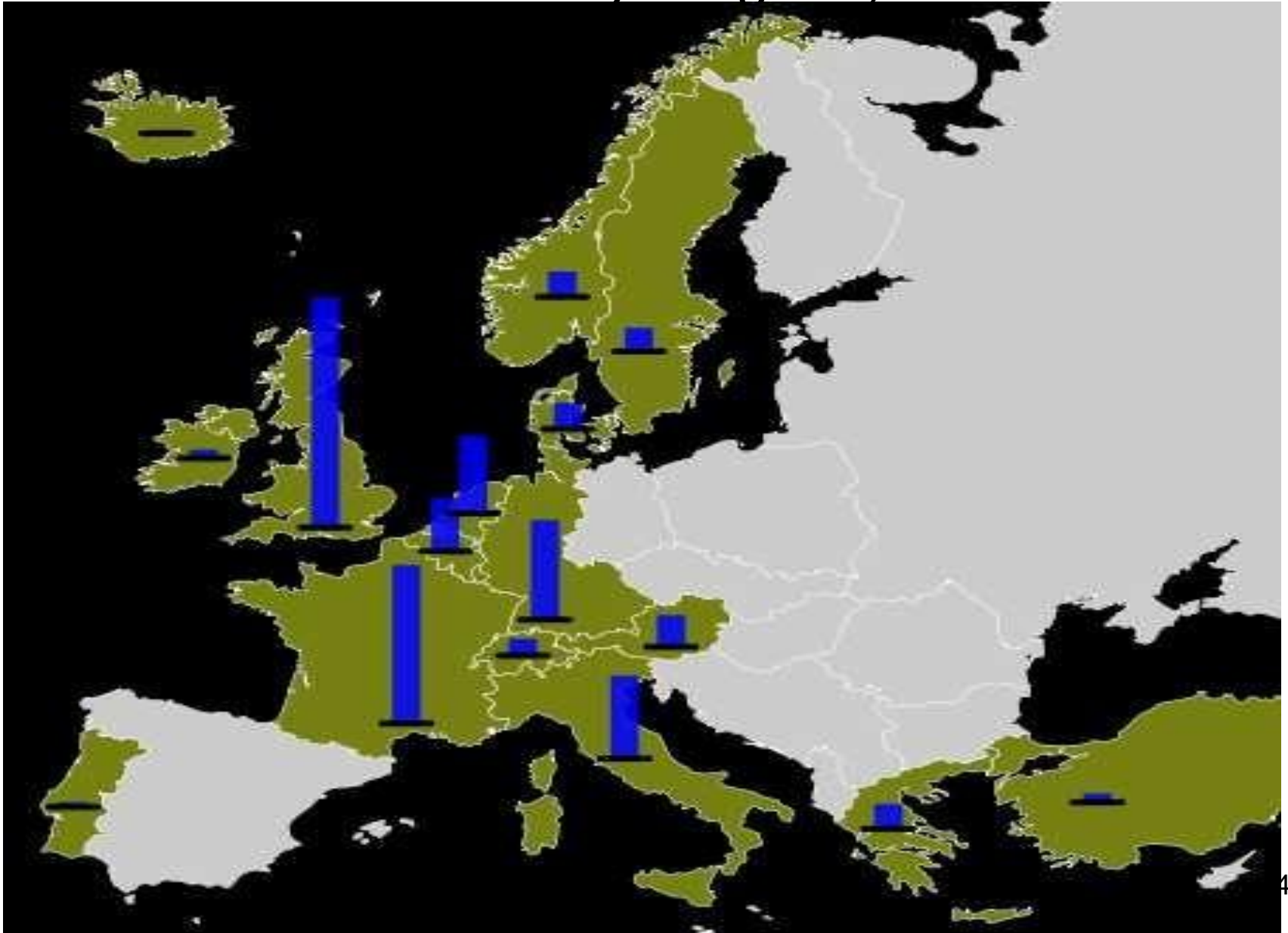
- Implantar modelo de producción (Taylorismo), generar mercado para productos norteamericanos
- Asegurar determinadas importaciones para EE.UU.
- Fomentar la cooperación, facilitar pagos multilaterales

Funcionamiento Plan Marshall



- Distribución por sectores de la ayuda EE.UU:
 - 33% materias primas
 - 29% alimentos y fertilizantes
 - 17% maquinaria y material de transporte
 - 16% carbón y petróleo
- Distribución por países:
 - 45% para Reino Unido y Francia
 - 31% para Alemania, Italia y Holanda

Beneficiarios del Plan Marshall (*European Recovery Program*)



Ayudas del *Plan Marshall*, por país

| | Million dollars (1948 april- 1951 june) | share of the total | 1952 Income (1948=100) |
|---------------|--|-----------------------|---------------------------|
| Austria | 560,8 | 5,0 | 143 |
| Belgium | 546,6 | 4,8 | 115 |
| Denmark | 256,9 | 2,3 | 117 |
| France | 2.401,0 | 21,2 | 133 |
| West Germany | 1.297,3 | 11,5 | 167 |
| Greece | 515,1 | 4,6 | 114 |
| Ireland | 146,2 | 1,3 | 112 |
| Italy | 1.330,7 | 11,8 | 134 |
| Netherlands | 977,7 | 8,6 | 117 |
| Norway | 231,7 | 2,0 | 117 |
| Portugal | 50,5 | 0,4 | 111 |
| Sweden | 118,5 | 1,0 | 115 |
| Great Britain | 2.713,6 | 24,0 | 110 |
| Others | 168,4 | 1,5 | - 155 |
| Total | 11.314,7 | 100,0 | - |

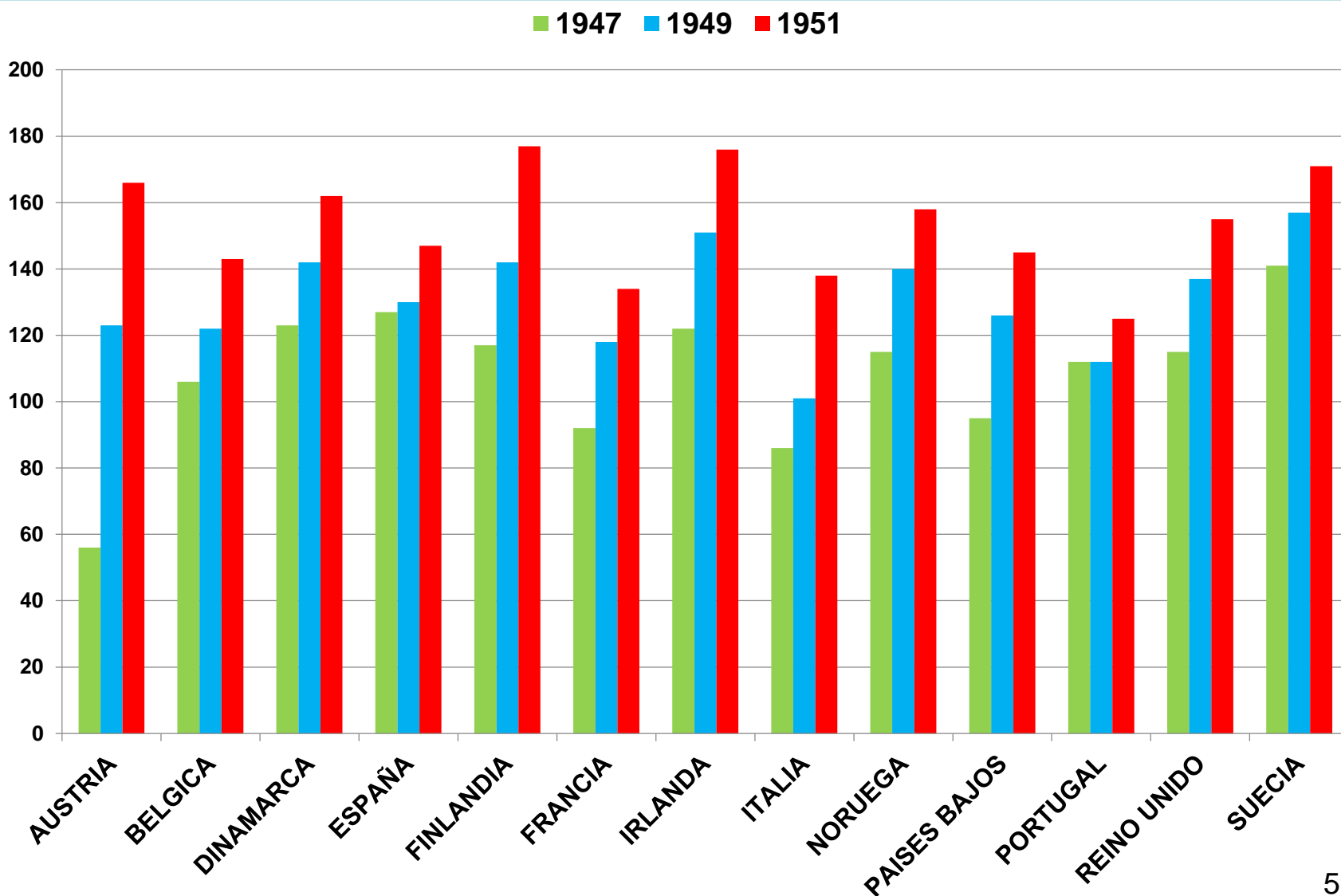
Ayuda EE.UU. a Europa Occidental (1947-1955) (millones de dolares)

| | Ayuda militar | Donativos | Préstamos a l/p | Total |
|--------------|------------------|---------------|--------------------|---------------|
| 1947 | 43 | 672 | 3.737 | 4.409 |
| 1948 | 254 | 2.866 | 1.213 | 4.079 |
| 1949 | 170 | 3.951 | 503 | 4.454 |
| 1950 | 463 | 2.775 | 180 | 2.955 |
| 1951 | 1.112 | 2.317 | 84 | 2.401 |
| 1952 | 2.151 | 1.453 | 453 | 1.906 |
| 1953 | 3.435 | 1.138 | 172 | 1.310 |
| 1954 | 2.313 | 1.018 | 105 | 1.123 |
| 1955 | 1.593 | 800 | 74 | 874 |
| Total | 11.534 | 16.990 | 6.521 | 23.511 |

- Más que inversión para activar las empresas, en Europa faltaban infraestructuras, materias primas y bienes intermedios
- EE.UU. reconoció su papel de líder y dio salida a su enorme capacidad productiva
- Al no enviar dinero, se evitó Δ inflación
- Se exportó definitivamente el sistema americano de producción (innovación tecnológica, gran empresa, productos estandarizados)

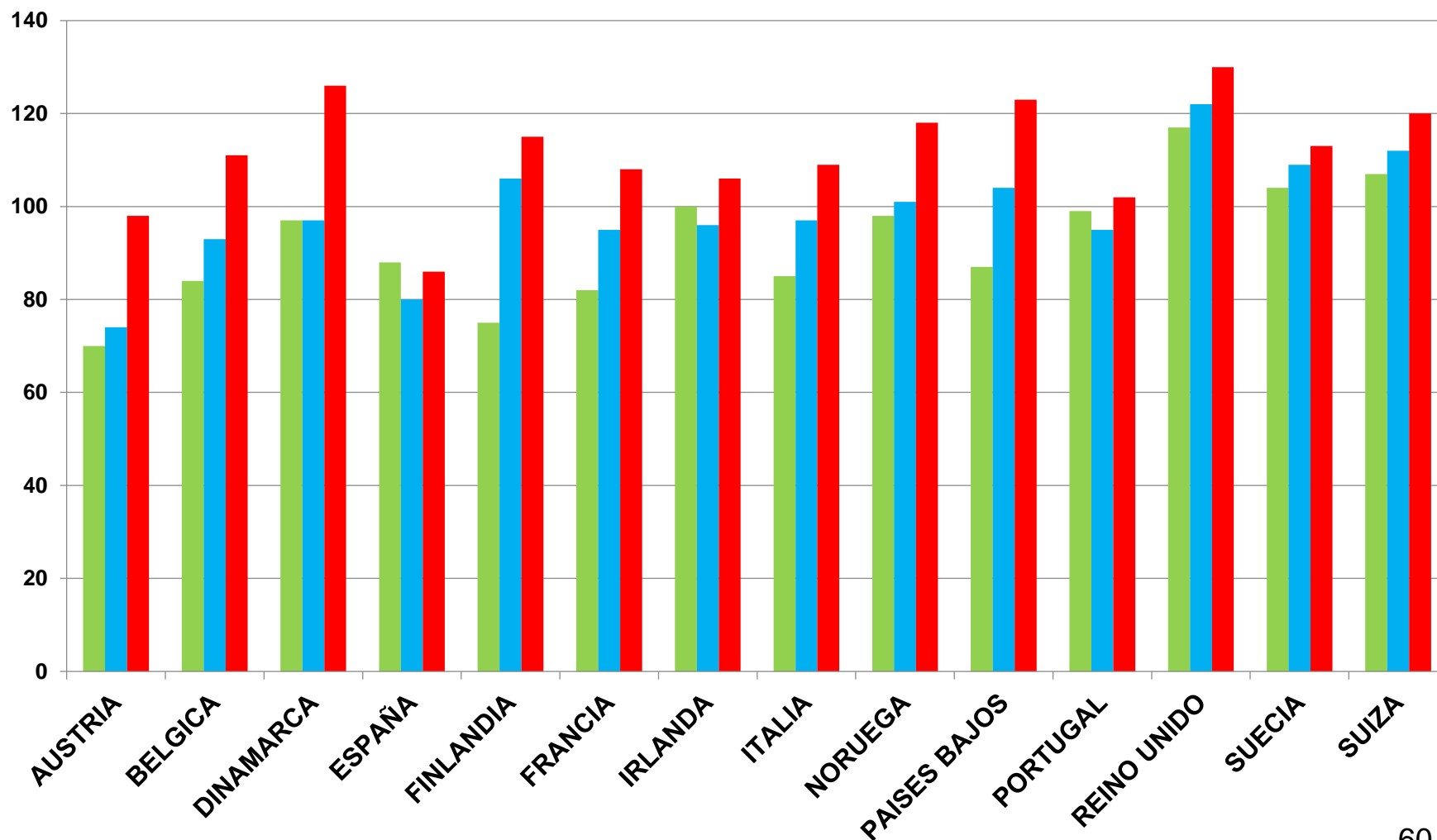
- El Plan Marshall Δ empleo y producción, disminuyendo los controles sobre la producción y los mercados, estabilizando los precios y los intercambios. La recuperación se consolidó
- Pero...
- Problemas de déficit comercial persistentes
- Hasta 1958 monedas europeas no convertibles a US\$

Índice de Producción Industrial, 1937 = 100

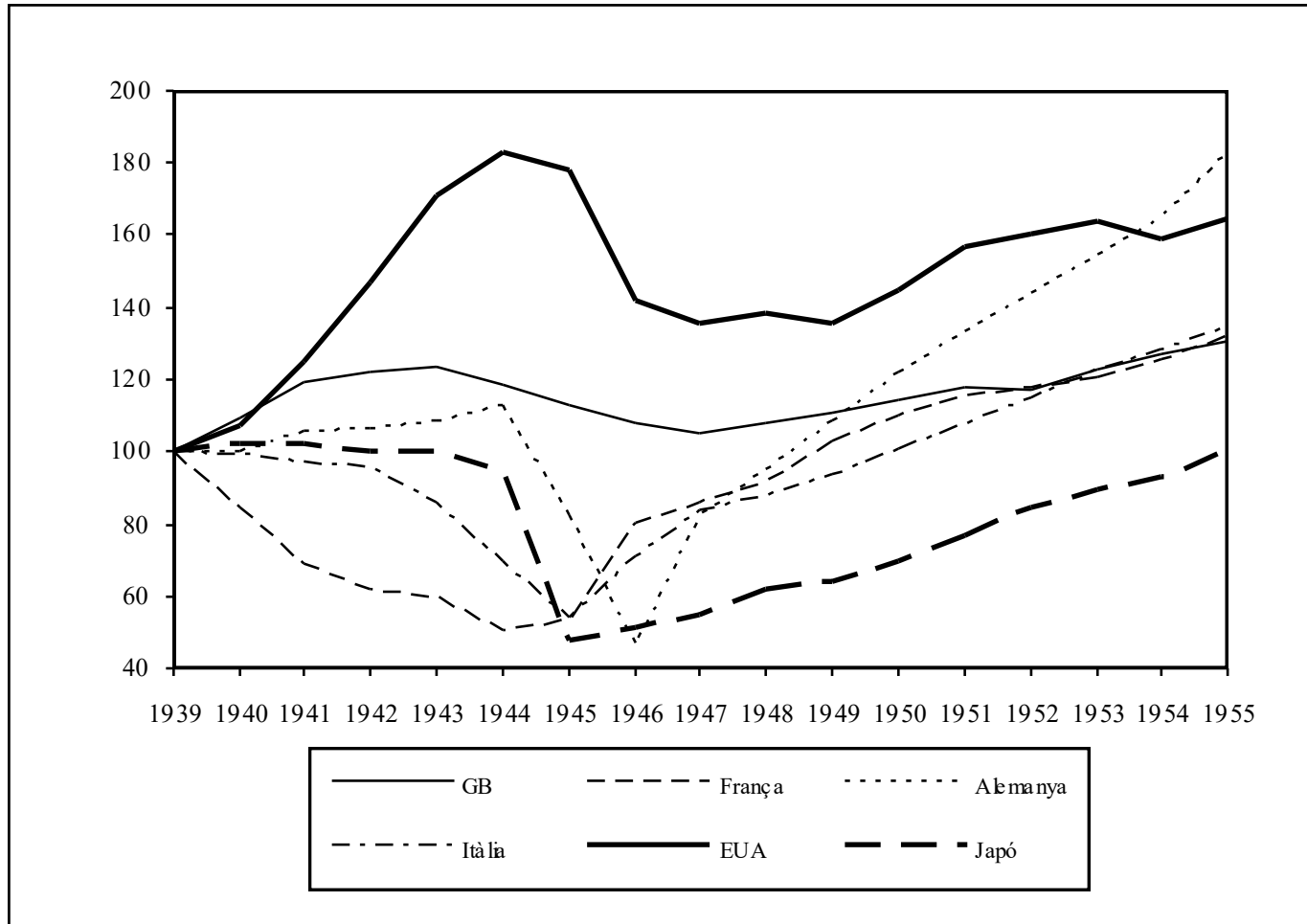


Índice de Producción Agrícola, 1938 = 100

■ 1947 ■ 1949 ■ 1951



PIB p/c 1939-1955



El papel del Estado y la nueva política keynesiana

- Tras la II GM, marco ideológico nuevo, que modifica los principios del capitalismo liberal
- Los gobiernos deben asegurar la estabilidad económica y el empleo
- Obra de referencia: *Teoría general* de Keynes
- Sustituir la ortodoxia presupuestaria por la utilización anticíclica del gasto estatal \Rightarrow mantener la ocupación cuando disminuye la demanda privada

El papel del Estado y la nueva política keynesiana

- Ejemplo de los éxitos obtenidos antes de la II GM por Alemania, la URSS y EEUU
- Imitación parcial de políticas de países de planificación centralizada
- Regular el capitalismo en dos áreas:
 - 1) Estado del bienestar
 - 2) Economías mixtas

Estado del bienestar

- Alejar el comunismo mediante concesiones a los trabajadores
- Actuación del Estado sobre la demanda a través de políticas de bienestar social \Rightarrow mejorar la calidad de vida de la población y asegurar ingresos
- Prestaciones sociales, asistencia sanitaria, generalización de la educación \rightarrow mejorar factor trabajo y capital humano
- Las familias $\rightarrow \Delta$ % de sus ingresos destinados al consumo
- Financiación del gasto público: Δ impuestos y política fiscal redistributiva (renta, patrimonio, beneficios)
 \rightarrow reducción de la desigualdad = igualdad de oportunidades

5.2. Los orígenes del Estado del Bienestar

Evolución desigual a nivel internacional, dependiendo de factores:

- Políticos
- Económicos
- Sociales

**PRIMERAS LEYES DE SEGURO DE ACCIDENTES
APROBADAS EN CADA PAÍS**

| | | | | | |
|-------------|-----------|----------------|-----------|---------------|------|
| Alemania | 1884 | Nueva Zelanda | 1908 | Yugoslavia | 1922 |
| Austria | 1887 | Estados Unidos | 1908-1920 | Estonia | 1924 |
| Noruega | 1894 | Japón | 1911 | Bolivia | 1924 |
| Finlandia | 1895 | Perú | 1911 | Bulgaria | 1924 |
| Reino Unido | 1897 | Suiza | 1911 | Costa Rica | 1925 |
| Dinamarca | 1898 | Rumanía | 1912 | Letonia | 1927 |
| Francia | 1898 | Portugal | 1913 | Paraguay | 1927 |
| Italia | 1898 | Sudáfrica | 1914 | Venezuela | 1928 |
| Hungría | 1900 | Argentina | 1915 | China | 1929 |
| España | 1900 | Colombia | 1915 | Nicaragua | 1930 |
| Australia | 1902-1918 | Chile | 1916 | México | 1931 |
| Grecia | 1901 | Cuba | 1916 | R. Dominicana | 1932 |
| Holanda | 1901 | Panamá | 1916 | Egipto | 1936 |
| Suecia | 1901 | Brasil | 1919 | Irán | 1936 |
| Luxemburgo | 1902 | Checoslovaquia | 1919 | Lituania | 1936 |
| Bélgica | 1903 | Uruguay | 1920 | Líbano | 1943 |
| Rusia | 1903 | Ecuador | 1921 | Liberia | 1943 |
| Guatemala | 1906 | Polonia | 1921 | Turquía | 1945 |
| Canadá | 1908-1930 | Islandia | 1921 | | |

PRIMERAS LEYES DE SEGURO DE ENFERMEDAD APROBADAS EN CADA PAÍS

| | | | | | |
|-------------|-------------|----------------|-----------|---------------|------|
| Alemania | 1883 | Rusia | 1912 | Colombia | 1934 |
| Italia | (1886) 1928 | Holanda | 1913 | Ecuador | 1935 |
| Austria | 1888 | Portugal | 1919 | Perú | 1936 |
| Hungría | 1891 | Polonia | 1920 | Costa Rica | 1938 |
| Suecia | (1891) | Grecia | 1922 | Nueva Zelanda | 1938 |
| Dinamarca | (1892) 1933 | Japón | 1922 | Venezuela | 1940 |
| Bélgica | (1894) 1944 | Yugoslavia | 1922 | Panamá | 1943 |
| Francia | (1898) 1928 | Bulgaria | 1924 | México | 1943 |
| Luxemburgo | 1901 | Checoslovaquia | 1924 | Paraguay | 1944 |
| Noruega | 1909 | Chile | 1924 | España | 1944 |
| Reino Unido | 1911 | Estonia | 1924 | Argentina | 1944 |
| Islandia | (1911) 1936 | Letonia | 1924 | Australia | 1944 |
| Suiza | (1911) | Lituania | 1925 | | |
| Rumanía | 1912 | Brasil | 1934-1936 | | |

PRIMERAS LEYES DE PENSIONES APROBADAS EN CADA PAÍS

| | | | | | |
|---------------|--------------------|------------|------|----------------|------|
| Alemania | 1889 | Holanda | 1913 | Canadá | 1927 |
| Dinamarca | <i>1891</i> | Suecia | 1913 | Cuba | 1927 |
| Francia | (1895) 1910 | Argentina | 1915 | Polonia | 1927 |
| Finlandia | (1897) 1937 | Portugal | 1919 | Hungría | 1928 |
| Italia | (1898) 1919 | Uruguay | 1919 | Sudáfrica | 1928 |
| Nueva Zelanda | <i>1898 / 1938</i> | Rusia | 1921 | Estados Unidos | 1935 |
| Bélgica | (1900) 1924 | Grecia | 1922 | Noruega | 1936 |
| Austria | 1906 | Letonia | 1922 | Venezuela | 1940 |
| Australia | <i>1908 / 1942</i> | Lituania | 1922 | Costa Rica | 1941 |
| Reino Unido | <i>1908 / 1925</i> | Yugoslavia | 1922 | Japón | 1941 |
| España | (1908) 1919 | Brasil | 1923 | Panamá | 1941 |
| Islandia | 1909 | Bulgaria | 1924 | México | 1943 |
| Luxemburgo | 1911 | Chile | 1924 | Paraguay | 1943 |
| Rumanía | 1912 | Estonia | 1924 | | |

Nota: entre paréntesis, sistema de libertad subsidiada; en cursiva, sistemas de pensiones estrictamente asistenciales y no contributivos.

PRIMERAS LEYES DE SEGURO DE DESEMPLEO APROBADAS EN CADA PAÍS

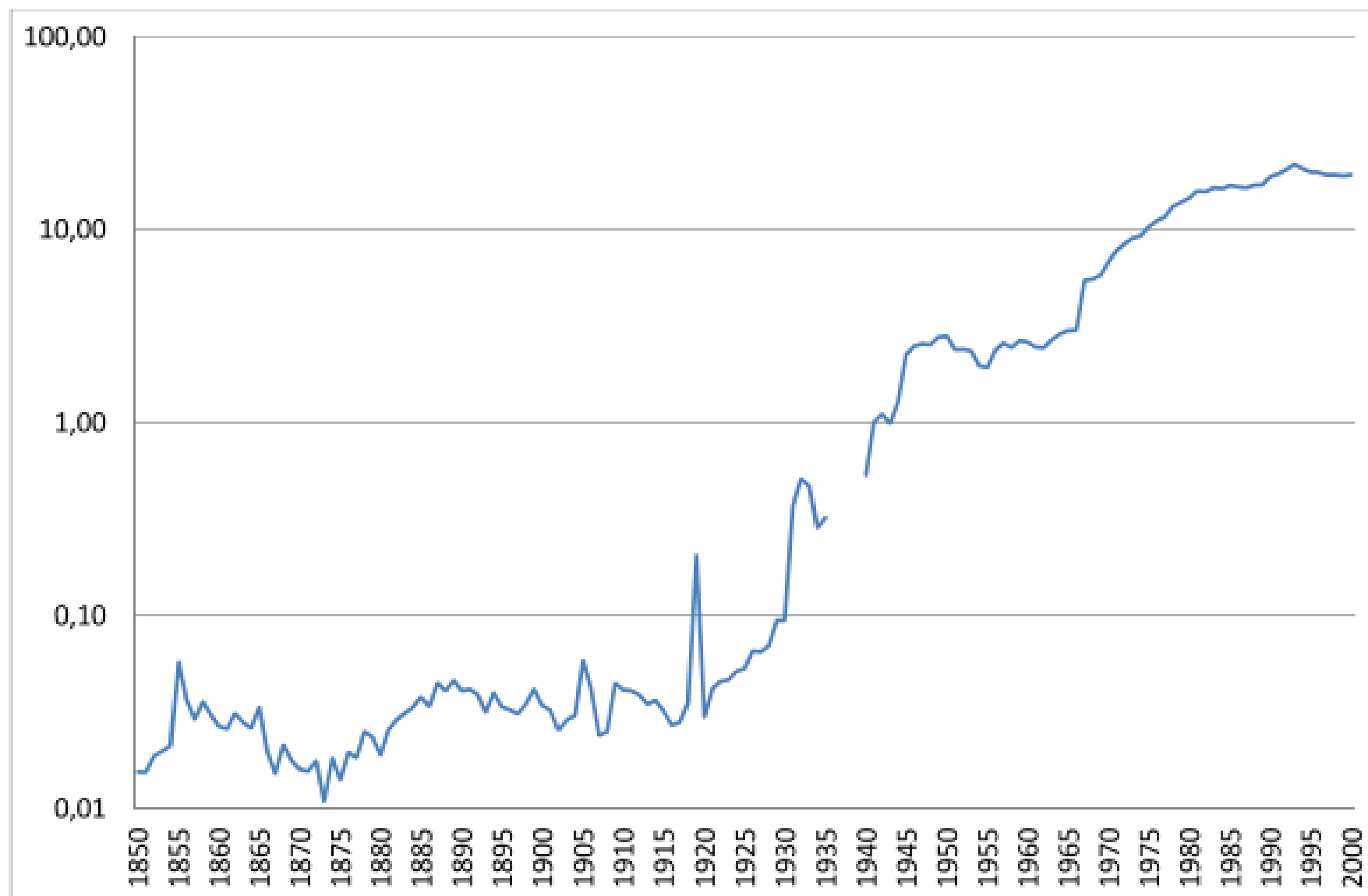
| | | | | | |
|-------------|-------------|----------------|--------|----------------|------|
| Francia | (1905) | Checoslovaquia | (1921) | Uruguay | 1934 |
| Noruega | (1906) 1938 | Luxemburgo | 1921 | Estados Unidos | 1935 |
| Dinamarca | (1907) | Rusia | 1921 | Chile | 1937 |
| Reino Unido | 1911 | Polonia | 1924 | Sudáfrica | 1937 |
| Holanda | (1916) | Suiza | (1924) | Nueva Zelanda | 1938 |
| Finlandia | (1917) | Bulgaria | 1925 | Canadá | 1940 |
| Italia | 1919 | Alemania | 1927 | Venezuela | 1940 |
| Lituania | 1919 | Yugoslavia | 1927 | Australia | 1944 |
| Austria | 1920 | España | (1931) | | |
| Bélgica | (1920) | Suecia | (1934) | | |

Nota: entre paréntesis, sistema de libertad subsidiada.

**TASAS DE COBERTURA DE LOS SEGUROS SOCIALES EN DIVERSOS PAÍSES
(EN %)**

| | Seguro de accidentes (asegurados/ población activa) | | Pensiones (pensionistas/ población por encima de la edad de jubilación) | | Seguro de enfermedad (asegurados/ población activa) | | Seguro de desempleo (asegurados/ población activa) | |
|----------------|---|------|---|------|---|------|--|------|
| | 1930 | 1939 | 1930 | 1939 | 1930 | 1939 | 1930 | 1939 |
| Alemania | 71,9 | 84,2 | 48,8 | 65,4 | 56,1 | 57,1 | 63,5 | 64,3 |
| Australia | 62,9 | 66,7 | 32,9 | 43,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Austria | 51,0 | 84,2 | 36,8 | 26,7 | 59,6 | 57,1 | 0,0 | 0,0 |
| Bélgica | 36,3 | 46,6 | 31,6 | 29,1 | 39,1 | 40,4 | 30,5 | 47,5 |
| Bulgaria | 9,2 | | | | 9,2 | | | |
| Canadá | 10,4 | 32,4 | 16,5 | 43,7 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Checoslovaquia | 26,7 | | | | 37,9 | | 14,3 | |
| Dinamarca | 68,1 | 73,1 | 45,3 | 40,4 | 93,5 | 44,3 | 27,6 | 34,1 |
| Estados Unidos | 33,4 | 41,7 | 0,0 | 23,6 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 58,3 |
| Finlandia | 36,2 | 38,3 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 1,1 | 4,0 |
| Francia | 52,9 | 55,0 | 17,2 | 17,8 | 49,3 | 53,4 | 1,4 | 2,7 |
| Holanda | 55,7 | 50,6 | 72,6 | 52,2 | 31,8 | 50,2 | 18,7 | 24,4 |
| Hungría | 40,2 | | | | 27,1 | | | |
| Irlanda | 45,7 | 50,6 | 64,5 | 79,8 | 33,2 | 44,3 | 44,7 | 60,5 |
| Italia | 55,4 | 53,5 | 12,1 | 13,2 | 1,1 | 1,1 | 48,1 | 47,5 |
| Japón | 7,1 | 9,5 | 0,0 | 0,0 | 5,2 | 19,6 | 0,0 | 0,0 |
| Luxemburgo | 60,4 | | | | 76,0 | | | |
| Noruega | 56,7 | 56,7 | 0,0 | 81,2 | 48,2 | 65,0 | 5,6 | 13,0 |
| Nueva Zelanda | 67,6 | 67,7 | 27,0 | 50,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Polonia | 27,4 | | | | 18,9 | | 8,8 | |
| Reino Unido | 74,3 | 79,2 | 60,9 | 67,4 | 86,0 | 96,6 | 76,6 | 86,0 |
| Suecia | 55,5 | 62,9 | 70,2 | 93,2 | 35,2 | 45,9 | 0,0 | 9,3 |
| Suiza | 38,4 | 33,1 | 0,0 | 0,0 | 45,6 | 49,3 | 21,5 | 38,5 |

Gasto social público en España (1850-2000) en % del PIB



Clasificación funcional Gasto social en España y Europa en % PIB

| | Pensiones | | Sanidad | | Otras políticas de bienestar | | Desempleo | | TOTAL | |
|------|---------------|--------|---------------|--------|------------------------------|--------|---------------|--------|---------------|--------|
| | Media europea | España | Media europea | España | Media europea | España | Media europea | España | Media europea | España |
| 1955 | 4,15 | 0,77 | 2,25 | 1,27 | 3,46 | 0,63 | 0,29 | 0,00 | 10,14 | 2,67 |
| 1965 | 5,77 | 2,04 | 3,24 | 1,30 | 3,84 | 0,45 | 0,26 | 0,08 | 13,11 | 3,87 |
| 1975 | 8,03 | 5,29 | 5,28 | 3,96 | 5,52 | 1,75 | 0,82 | 0,46 | 19,65 | 11,47 |
| 1985 | 8,20 | 8,03 | 5,39 | 4,60 | 5,43 | 2,94 | 2,44 | 3,24 | 21,45 | 18,81 |
| 1995 | 8,99 | 9,39 | 5,70 | 5,49 | 5,90 | 3,08 | 3,00 | 3,68 | 23,59 | 21,64 |
| 2005 | 9,41 | 8,42 | 6,67 | 5,85 | 5,64 | 3,81 | 2,23 | 2,98 | 23,94 | 21,06 |

Economías mixtas

- Economías mixtas: funcionamiento del mercado libre + intervención del Estado
- Políticas de cooperación entre gobierno, empresarios y trabajadores: Δ productividad y Δ salarios reales
- El Estado provee infraestructuras: gasto en el estado del bienestar pero también promoción de la actividad privada
- Nacionalización de sectores estratégicos (empresas públicas)
⇒ Estado = importante proveedor de empleo
- El mercado deja de autorregularse para que intervenga *la mano visible* del Estado

Economías mixtas

- Resultado: Europa Occidental vive dos décadas de crecimiento económico
- Críticas:
 - 1) Capitalismo Embridado, crédito y fuerte gasto militar
 - 2) Disfunciones derivadas de la regulación (grupos empresariales, lobbies...)
 - 3) ¿Gasto público excesivo e intervención innecesaria?

La reconstrucción de Europa: el camino hacia las Comunidades Europeas

- La OECE coordinó la ayuda norteamericana a un nivel supranacional
 - La UEP facilitó el comercio intraeuropeo
 - En 1951 por iniciativa de Francia y Alemania, se creó un organismo supranacional con pleno poder de decisión sobre los sectores del carbón y el acero (CECA)

“ayudar a reconstruir las economías del continente europeo, evitar la guerra en Europa y garantizar una paz duradera”
 - En 1957 los miembros de la CECA firmaron los Tratados de Roma (Comunidad Económica Europea y Euratom)
- INICIO DEL PROYECTO COMÚN EUROPEO

- Países fundadores
Tratado de Roma 1957
- Ampliación 1978
- Ampliación 1981
- Ampliación 1986
- Ampliación 1995
- Ampliación 2004
- Ampliación 2007



5.3.

Las economías capitalistas avanzadas

El crecimiento en la época dorada del capitalismo (1950-1973)

Rasgos generales:

- Participación del Estado en la economía
- Desarrollo de la investigación y aplicación tecnológica
- Deslocalización

Pautas del crecimiento (1950-1973)

- Crecimiento generalizado. Fluctuaciones cíclicas suaves e inflación moderada. La renta per cápita creció más rápido en los países occidentales y en los soviéticos que en el resto
- Divergencia entre países industrializados y países pobres
 - Sí hubo áreas de convergencia:
 - entre países occidentales: convergencia con EE.UU.
 - dentro del bloque comunista: los más pobres se acercaron a los más ricos

Tasas de crecimiento anual acumulativo del PIB per cápita

| | 1820- 1870 | 1870- 1913 | 1913- 1950 | 1950-1973 | 1973-1989 |
|-------------------------|---------------|---------------|---------------|-----------|-----------|
| Gran Bretaña | 1,2 | 1,0 | 0,8 | 2,5 | 1,8 |
| Francia | 0,8 | 1,3 | 1,1 | 4,0 | 1,8 |
| Alemania | 0,7 | 1,6 | 0,7 | 4,9 | 2,1 |
| Italia | 0,4 | 1,3 | 0,8 | 5,0 | 2,6 |
| EE.UU. | 1,5 | 1,8 | 1,6 | 2,2 | 1,6 |
| Japón | 0,9 | 1,4 | 0,9 | 8,0 | 3,1 |
| Media 16 países OCDE | 0,9 | 1,4 | 1,2 | 3,8 | 2,1 |

Tasas de crecimiento del PIB y del PIB *per cápita*, 1950-1973

| | PIB | PIB <i>per cápita</i> |
|--|-----|-----------------------|
| Europa Occidental | 4,8 | 4,1 |
| Nuevos países occidentales ¹ | 4,0 | 2,4 |
| OCDE | 4,9 | 3,8 |
| Unión Soviética y Europa Oriental ² | 4,8 | 3,5 |
| América Latina | 5,3 | 2,5 |
| África | 4,5 | 2,1 |
| Asia, excluido Japón | 5,2 | 2,9 |
| Mundo | 4,9 | 2,9 |

(¹) = Estados Unidos, Canadá, Australia y Nueva Zelanda

(²) = URSS, Albania, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Polonia, Rumanía y Yugoslavia

Fuente: Maddison (1991), para OCDE, y (2001) para el resto



**La renta
per capita mundial
se duplicó**

Convergencia económica bajo liderazgo de EE.UU.

Los países avanzados se rigen por dos principios:

- Mayor crecimiento cuanto más atrasado está el país al inicio del proceso (Japón, Alemania, Italia, España, Portugal, Grecia)
- Tendencia al *catching up* entre los países avanzados y el líder

Liderazgo EE.UU:

- Capacidad de innovación tecnológica
- Peso de su comercio exterior (1958: 13% importaciones y 18,5% exportaciones mundiales)
- Salida de capitales (inversiones o créditos privados y ayudas a otros gobiernos. >50% movimiento internacional de capitales a l/p)
- El dólar como medio internacional de pago

Participación del PIB de EE.UU. en la economía mundial:
½ en 1945, 1/3 en 1970

Menor crecimiento de EE.UU. respecto al resto de países industrializados, debido a:

- La madurez de la economía y la ausencia de daños durante la IIGM
- La prioridad otorgada a la lucha contra la inflación (políticas *stop and go*)
- El fuerte gasto militar (policía mundial)

Crecimiento en Europa occidental superior al de EE.UU. y sólo superado por Japón. Facilidad para adaptar los avances tecnológicos del país avanzado y acercarse a su productividad

Crecimiento y convergencia

| | <i>Tasas de crecimiento medio anual PIB per capita 1950-1973</i> | <i>Nivel relativo PIB per capita USA=100 1950</i> |
|----------------|--|---|
| Japón | 8,0 | 20 |
| Grecia | 6,2 | 20 |
| España | 5,8 | 25 |
| Portugal | 5,7 | 22 |
| Alemania | 5,0 | 45 |
| Italia | 5,0 | 36 |
| Austria | 4,9 | 39 |
| Finlandia | 4,3 | 43 |
| Francia | 4,0 | 55 |
| Bélgica | 3,5 | 56 |
| Holanda | 3,4 | 61 |
| Noruega | 3,2 | 52 |
| Dinamarca | 3,1 | 70 |
| Suecia | 3,1 | 70 |
| Suiza | 3,1 | 93 |
| Irlanda | 3,1 | 37 |
| Gran Bretaña | 2,4 | 72 |
| Estados Unidos | 2,4 | 100 |

Convergencia

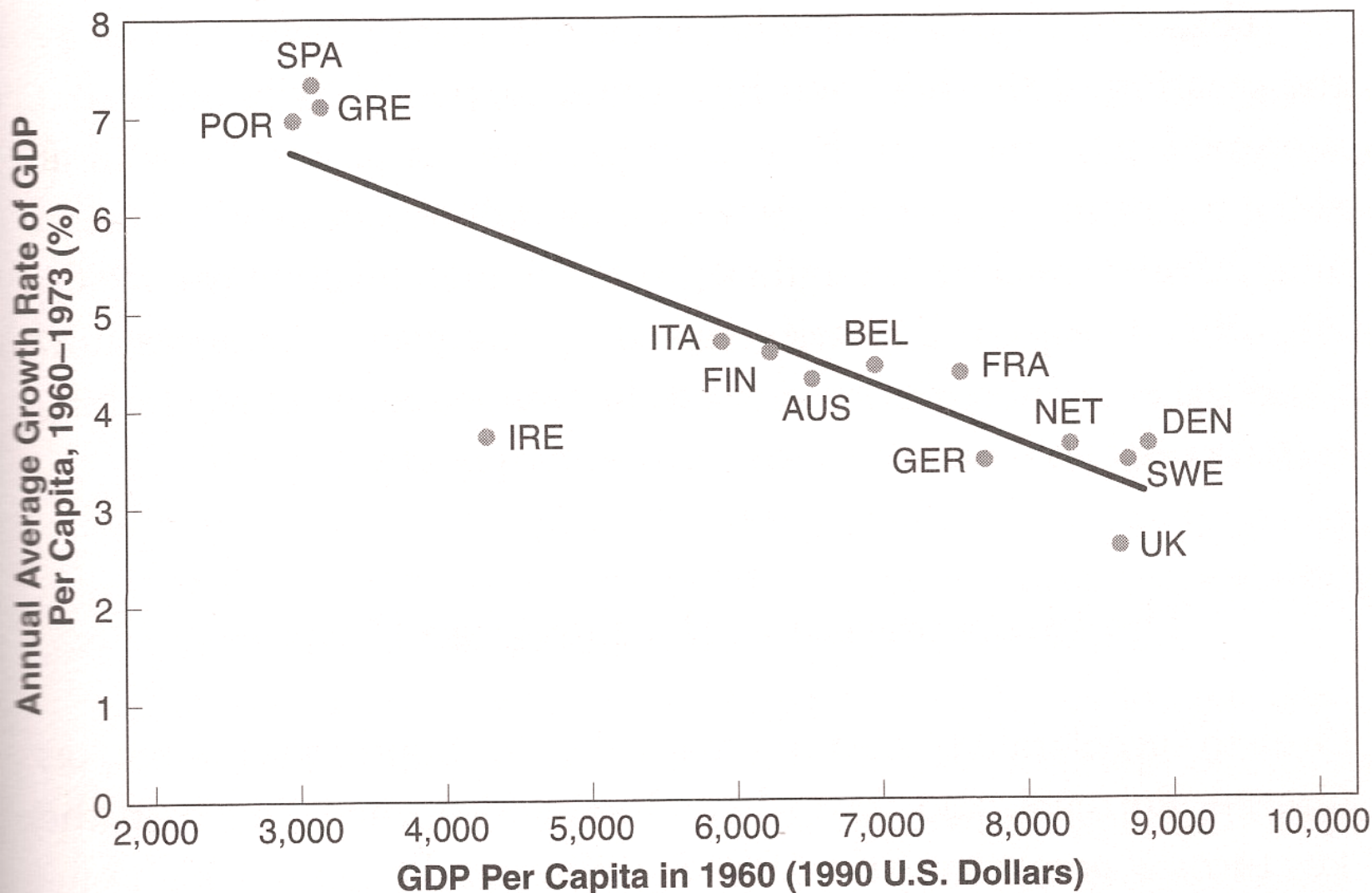


Figure 7.1. The starting point and growth in the 1960s. *Source:* Maddison (2001). 86
Note: Gross domestic product per capita is expressed in 1990 U.S. dollars.

Extensión industrialización a países y regiones atrasadas (Mediterráneo, Europa del Este y Extremo Oriente)

Motivos:

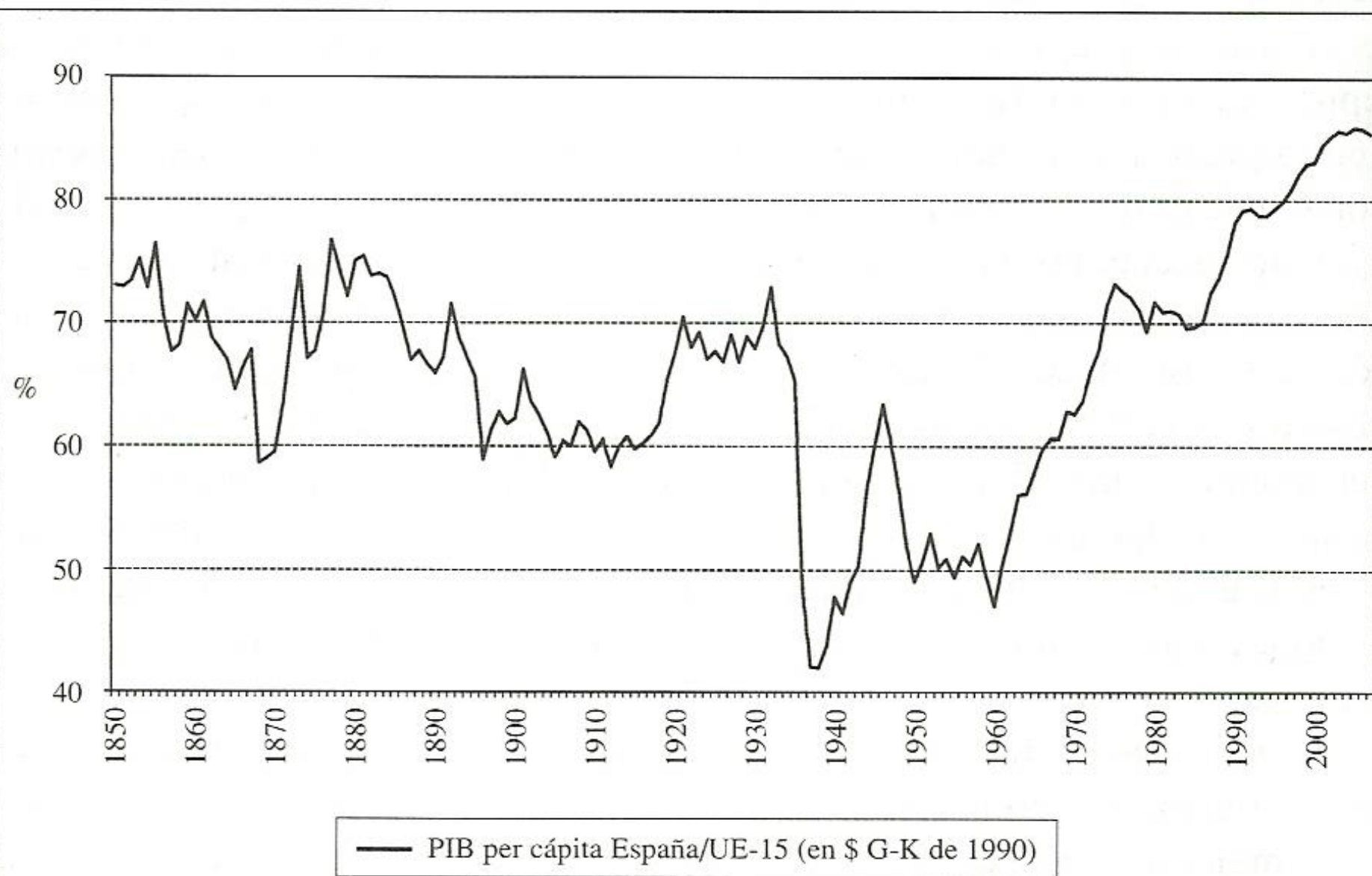
- Desarrollo agrario $\rightarrow \Delta$ renta y libera mano de obra
- Políticas de industrialización (desgravaciones, subvenciones)
- Salarios más bajos y reducción costes de transporte
- Deslocalización

Especialización:

Países avanzados \rightarrow industrias nuevas, I+D, alta calificación laboral

Países en proceso de industrialización \rightarrow manufacturas tradicionales, calificación media, cadenas de montaje. En España, turismo

*PIB per cápita de España con relación al de la Unión Europea,
1850-2007 (en %)*



El impulso de la oferta

- Alta tasa de inversión
 - Δ constante de beneficios empresariales
 - Δ ahorro
 - Inversión Exterior de EE.UU.
- Progreso técnico
 - Convergencia tecnológica
 - Industrialización de nuevos países
- Bajos precios de la energía y las materias primas
- Δ rendimientos agrarios
- Δ comercio internacional
- Instituciones nacionales e internacionales

El impulso de la oferta

- Δ capital:
 - Créditos exteriores
 - Reinversión de beneficios
 - Δ propensión a invertir
- Δ trabajo industrial:
 - Crecimiento demográfico
 - ∇ desempleo + incorporación de la mujer
 - Traspase de mano de obra agraria al sector secundario
- **Productividad Total de los Factores:**
tecnología

El impulso de la oferta

- Innovaciones tecnológicas
 - Culminación de la II Revolución Tecnológica
 - Fuerte Δ gasto en investigación, en un marco de competencia y demanda global
 - Modelo industrial norteamericano (taylorismo y economías de escala)
 - Automóvil, aviación, electrónica, química...
- Transferencia tecnológica
 - Primacía tecnológica de EE.UU.
 - Ventajas del atraso
 - Convergencia de Alemania, Holanda, Japón...

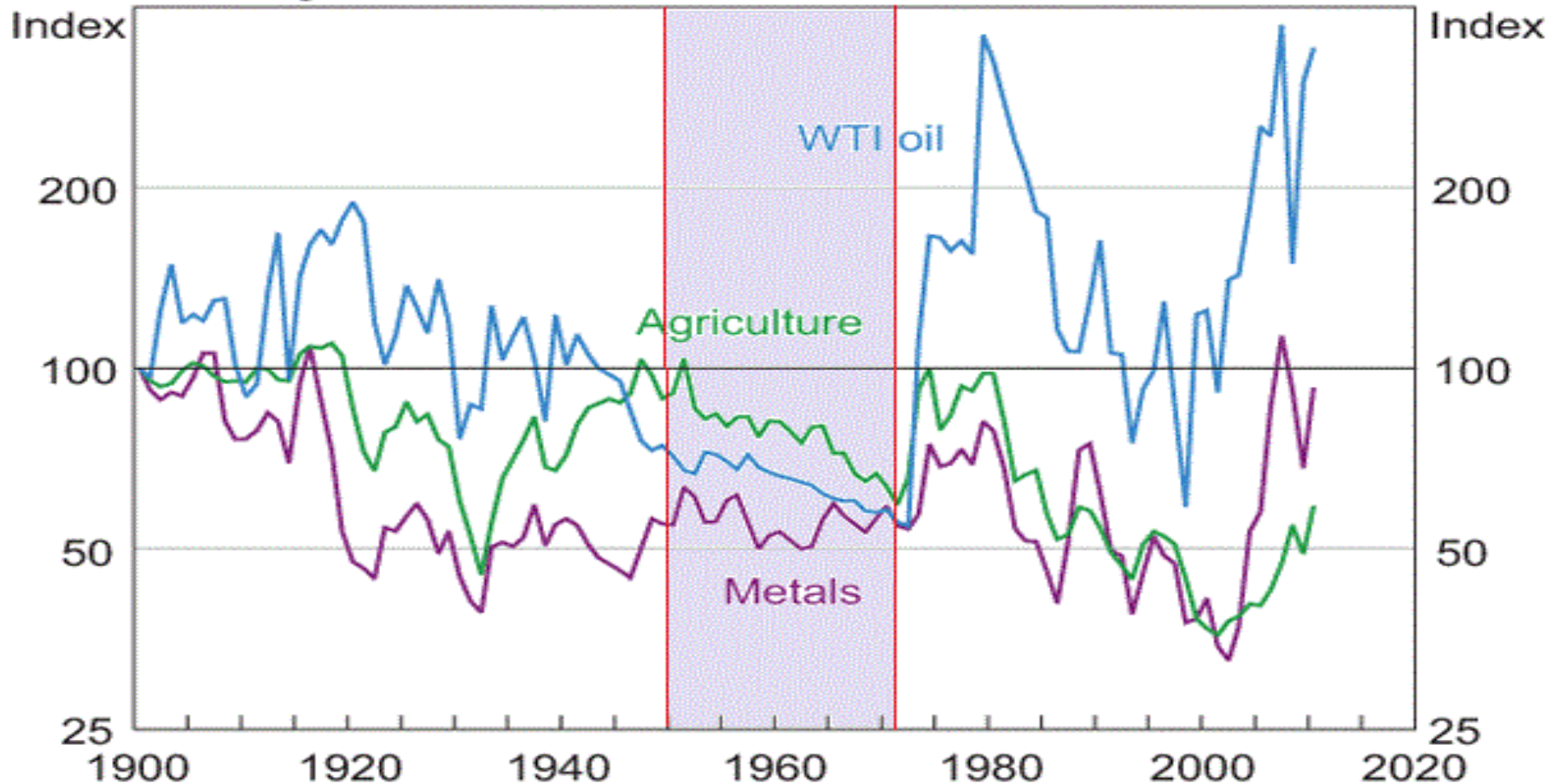
El impulso de la oferta

- Bajos precios de materias primas y recursos energéticos
 - Δ de la demanda pero Δ simultáneo de la oferta
 - Fuerte Δ del consumo de energía
 - Tendencia a la baja de los precios internacionales, por reducción de costes (modernización de las explotaciones, mejora del transporte)
 - Organización de Países Exportadores de Petróleo en 1960

Precio de las *commodities*

Real Commodity Prices by Sector*

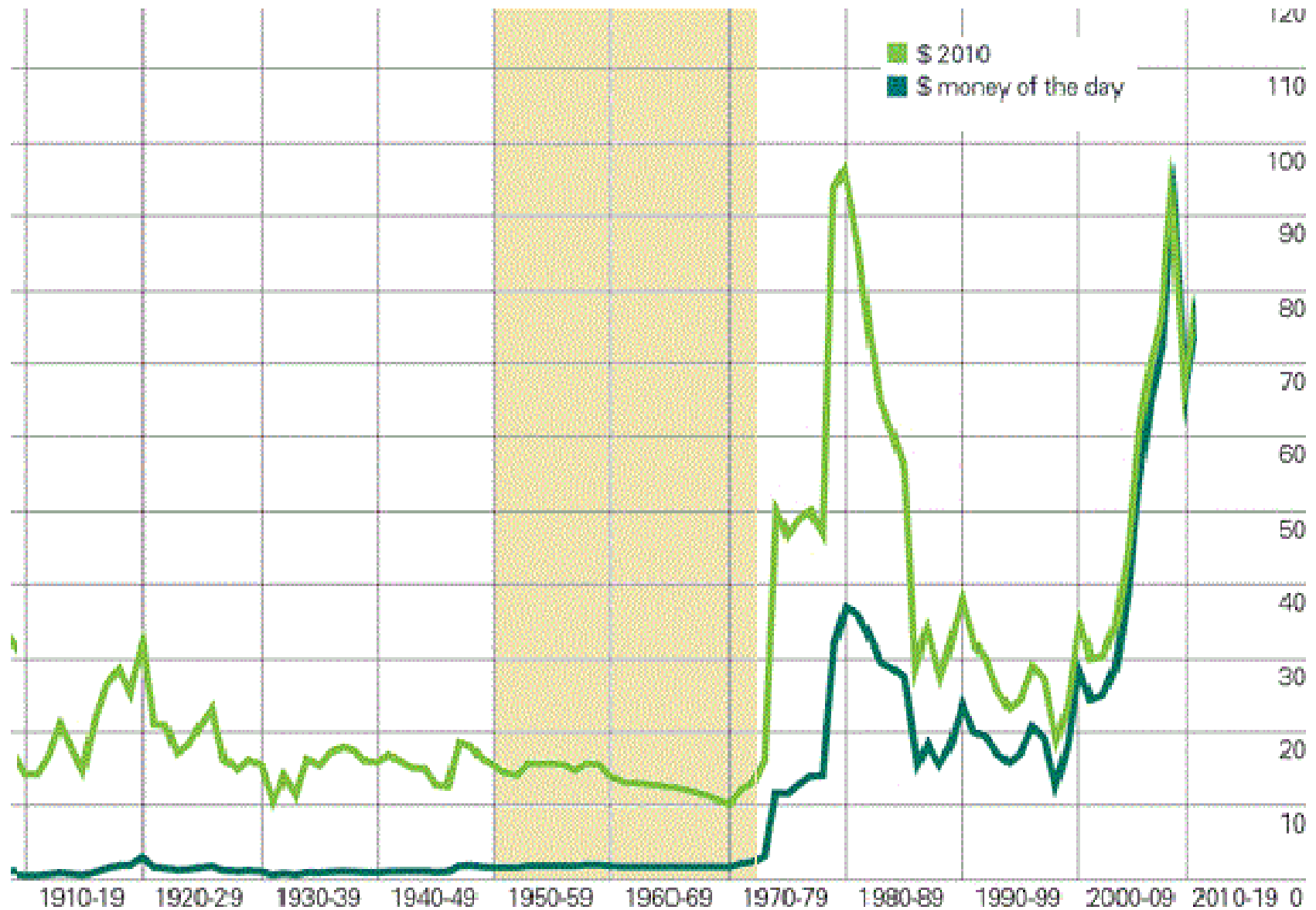
Log scale, 1900 = 100, relative to US GDP deflator



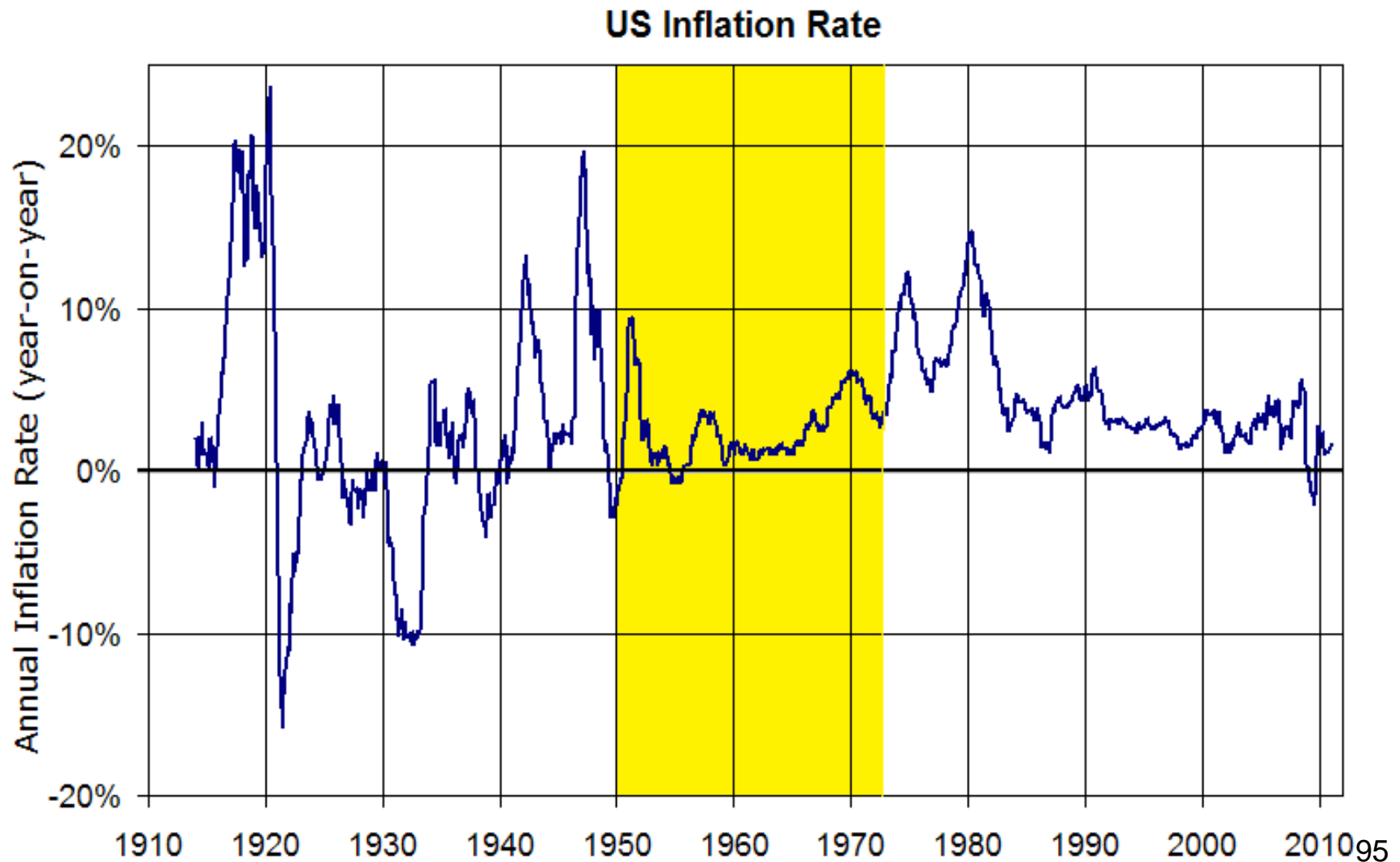
* Equal weighted (geometric) indices, annual

Sources: Bloomberg; Cashin and McDermott (2002); Global Financial Data; Grilli and Yang (1988); IMF; RBA; Thomson Reuters

Precio del barril de petróleo



Tasa de inflación de EEUU



El impulso de la oferta

- Transformaciones en la agricultura:
 - Mecanización \Rightarrow tractor, recolectoras, ordeñadoras... $\Rightarrow \nabla$ factor trabajo
 - Revolución Verde \Rightarrow semillas híbridas, abonos químicos, pesticidas, regadíos, monocultivos, engorde de ganado $\Rightarrow \Delta$ rendimientos
 - Sustitución de factores orgánicos por factores inorgánicos $\Rightarrow \Delta$ dependencia con respecto al capital y a los mercados
 - Papel de los intermediarios y de empresas como Monsanto

La Política Agraria Común (PAC) Europea

El sector agrícola europeo es muy diverso (cultivos, rendimientos, propiedad). Precios por encima de los mundiales. Tradición proteccionista. 1965: se instauró la PAC: precios mínimos para mejorar la renta de los agricultores. Protección exterior e interior

Exterior: precios umbral, mínimos para productos importados (arancel que eleva el precio de las importaciones agrícolas, diferente para cada producto)

Interior: compromiso de adquirir los excedentes.

Defectos de la PAC

- Las ayudas a la producción incentivan su crecimiento → venta a pérdida en mercados internacionales. Perjuicio para países agrícolas extracomunitarios. Trato de favor a determinados países
- Los precios de garantía favorecen a los países más poderosos a costa de los otros
- La mayor parte del dinero va a grandes terratenientes (corona británica, duque de Alba)

Intentos de reforma muy problemáticos. Política costosa y con intereses creados que recuerda al proteccionismo de entreguerras

Factores relevantes para el crecimiento

La productividad total de los factores, principal instrumento del crecimiento (transferencia tecnología y cambios estructurales)

Trabajo: Estado del bienestar (sanidad, educación, vivienda) permitió aprovechar mejor el capital humano

Capital: ayudas Plan Marshall, reinversión beneficios
→ expectativas de crecimiento

Difusión innovaciones 2ªRT. **Transferencia tecnológica**

Δ demanda y competencia → Δ gasto en I+D

Decisión de innovar y la disponibilidad de capitales. Un Δ demanda de un producto → Δ inversión en su sector. La competencia obliga a adoptar las innovaciones

El gran crecimiento de la demanda en Occidente

- Políticas de pleno empleo
- Δ de la renta, generado por el Δ de la productividad
- Δ renta familiar
- Δ de la propensión al gasto de las familias (consumo masivo)
- Δ demanda sector público
- Δ comercio exterior (x5 1953<1977)

Los salarios reales crecieron, pero por debajo de la productividad $\rightarrow \Delta$ beneficios y salarios $\rightarrow \Delta$ inversión y consumo

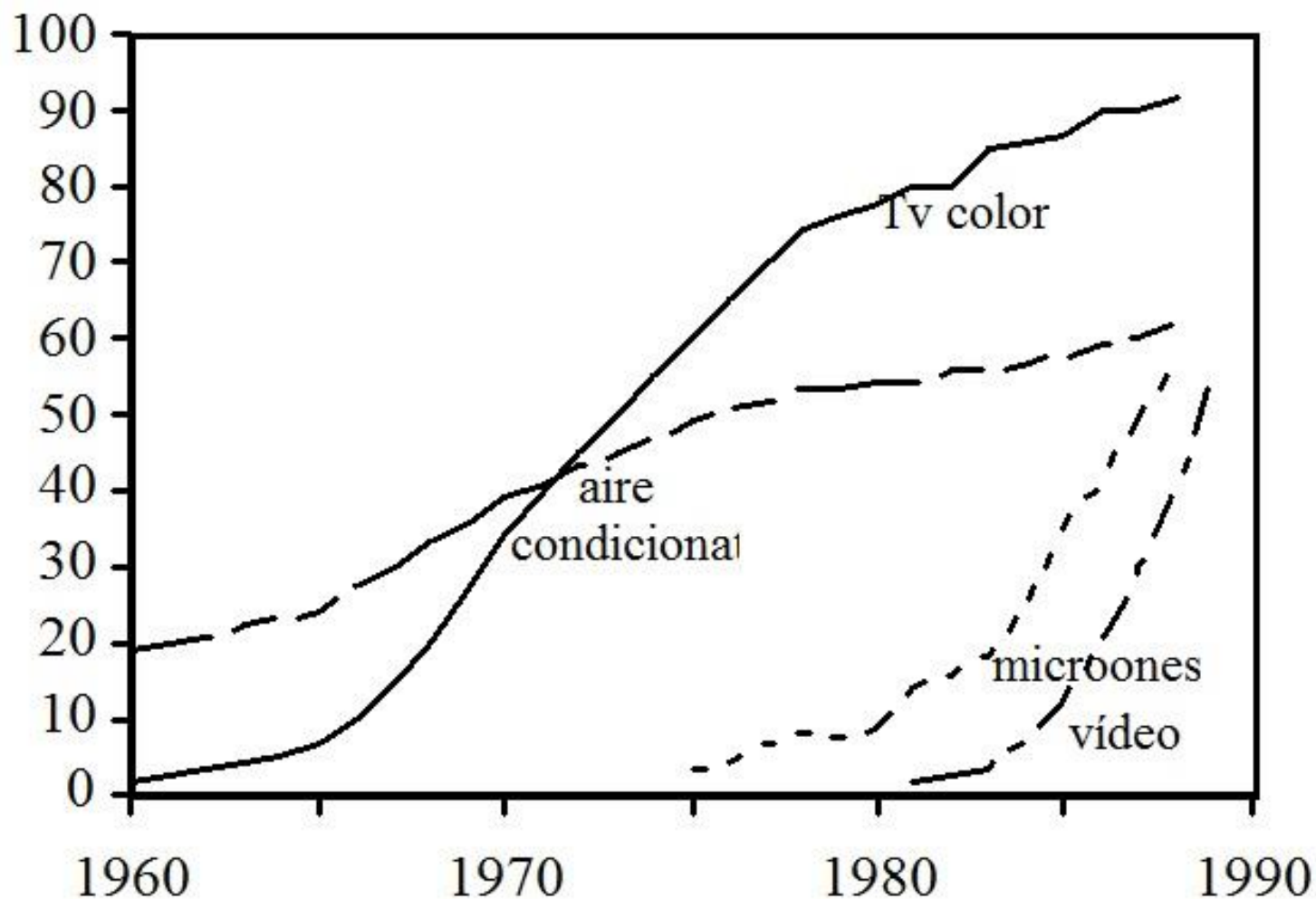
Evolución del salario real entre 1953-1973 (1953=100)

| País | Salario Real |
|---------------------------|--------------|
| EE.UU. | 155 |
| Gran Bretaña | 185 |
| República Federal Alemana | 276 |
| Francia | 209 |
| Italia | 316 |
| Japón | 339 |

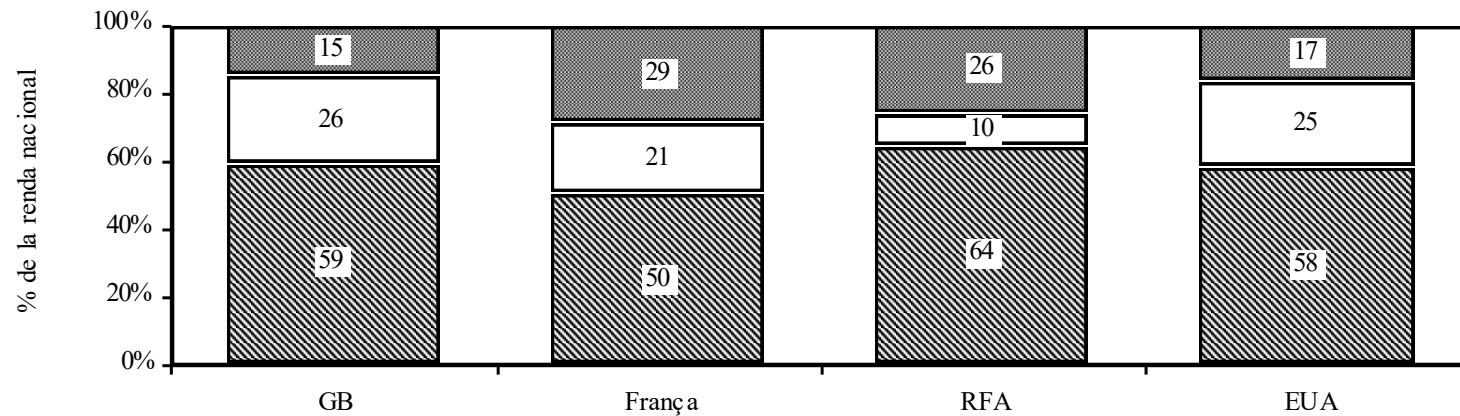
La sociedad de consumo (masivo)

- En los países occidentales, necesidades básicas satisfechas para la mayoría
- Bienes de lujo
- Los productores necesitan de grandes mercados para mantener bajos los costes salariales (economías de escala)
- Publicidad: cambió también los valores morales
 - Nuevas necesidades; nunca existieron antes. Fueron planeadas y creadas
 - Nuevos diseños en los productos
 - Obsolescencia programada (práctica 3)

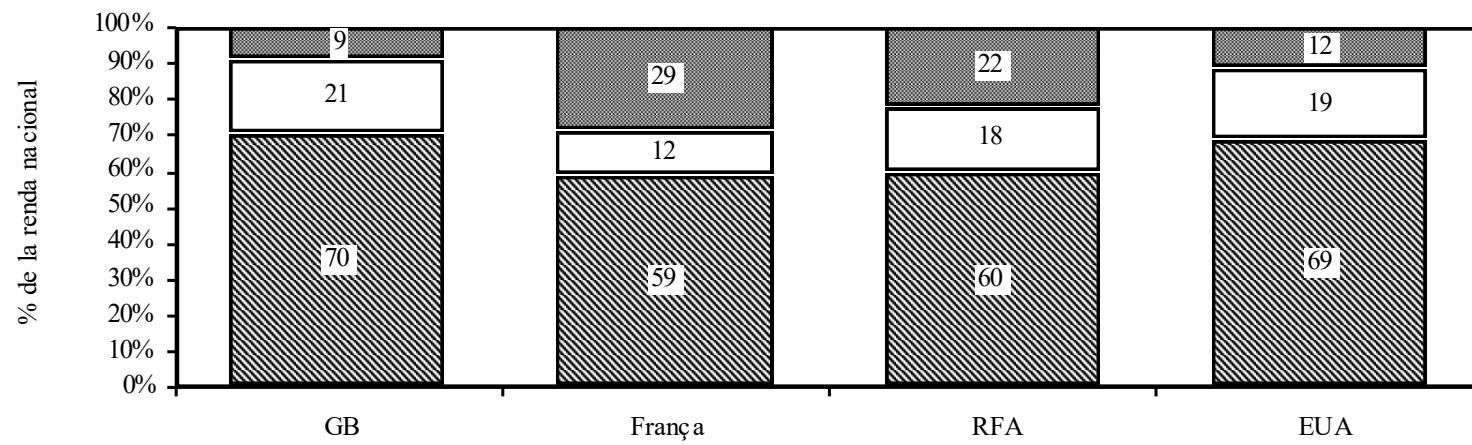
Electrodomésticos en hogares de EE.UU.



Capital y trabajo en la distribución de la renta nacional

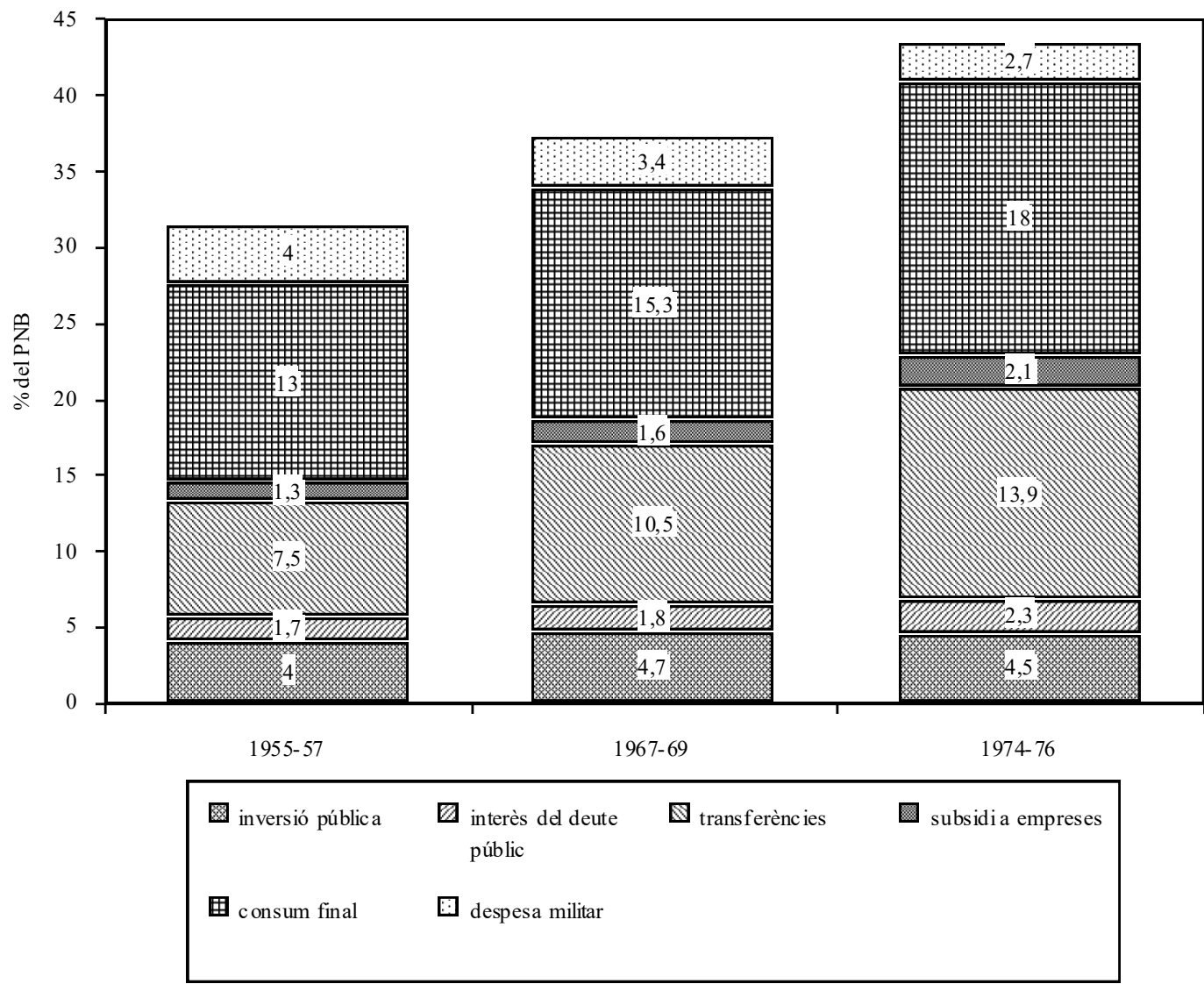


1929

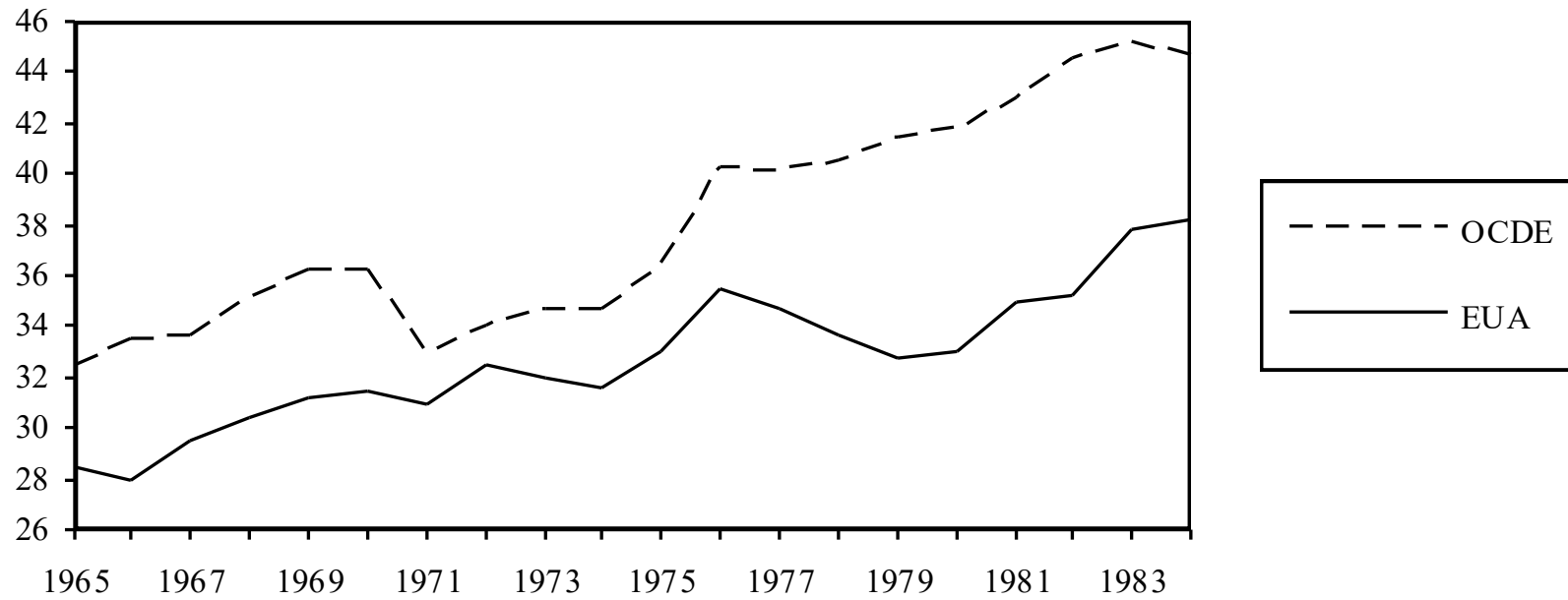


1960

Componentes del gasto público en países de la OCDE, 1955-76



La participación del gasto público en el PNB



La reintegración de la economía mundial

Reducción del proteccionismo, de los costes transporte y de los precios de muchos productos. Crecimiento guiado por las exportaciones

Crecimiento intercambios:

- Entre países desarrollados (manufacturas)
- Entre países comunistas y entre éstos y los desarrollados occidentales
- Menor crecimiento en los PVD (import manufacturas y maquinaria y export materias primas). Perjuicio proteccionismo industria-agricultura

El milagro japonés

Situación tras la guerra no mejor que la de Alemania

- Gran aumento de la población (alta natalidad y 6 millones de refugiados)
- Descenso de la producción agrícola
- La producción industrial era un 20% de la de 1939-44
- Desplome moral debido a la rendición y falibilidad del Emperador

Recuperación del PIB de preguerra en 1953. Durante la época dorada tuvo el mayor crecimiento (cerca del 8,5% anual)

Bases de su crecimiento:

- Reformas políticas y económicas impulsadas por EE.UU.
- Demanda provocada por la guerra de Corea (1950-52)
- Abundancia de factores de producción (capital y trabajo)
- Introducción de innovaciones tecnológicas, que permitieron eliminar el *gap* de la productividad respecto a los países más avanzados
- Limitación al gasto militar: ¿**ventajas, inconvenientes?**

La conquista de la competitividad

- Abundancia de mano de obra sólidamente formada
- La disponibilidad de capital era alta debido a:
 - Los elevados beneficios empresariales (impuestos y costes laborales bajos)
 - Δ gasto de EE.UU. a partir de la guerra de Corea
 - Δ ahorro privado (frugalidad tradicional, previsión, educación hijos, terremotos)
- Los zaibatsu realizaron inversiones selectivas → tecnología moderna, asimilación y mejora
- Modernización tecnológica e innovaciones organizativas (*just in time*)
- Comercio exterior como base del desarrollo japonés

Papel del Estado japonés

- Conexión entre los *zaibatsu* y el Ministerio de Comercio Exterior e Industria (MITI). Colaboración Gobierno-gran empresa para fomentar las mejores inversiones. Sectores más favorecidos: acero, energía, química, bienes de consumo duraderos
- Control estricto sobre el comercio exterior y capitales hasta principios de los sesenta. Después, rápida apertura e ingreso en FMI (1962) y la OCDE (1964)
- Impuestos bajos, presupuesto equilibrado, política monetaria expansiva (pero atenta a la balanza de pagos). >1970 Δ gasto infraestructuras, vivienda y asistencia social

¿Qué factores determinaron la edad de oro?

- 1) Estabilidad política internacional
- 2) Falta de competencia de los países del tercer mundo
- 3) Tasas de cambios fijos, con especulación financiera baja e incentivos a la inversión extranjera (también a través de las multinacionales)
- 4) Liberalización creciente del comercio internacional
- 5) Difusión de las tecnologías de uso intensivo, basadas en economías de escala
- 6) Los beneficios de atraso (Gerschenkron): en Europa Occidental
- 7) Bajos precios de los recursos naturales y de las fuentes de energía
- 8) Importantes reservas de fuerza de trabajo, con salarios bajos
- 9) Políticas keynesianas

Factores productivos: trabajo

- Crecimiento demográfico
 - En Occidente, boom de natalidad e incorporación de la mujer
 - En el Tercer Mundo, exportación de mejoras sanitarias y médicas del mundo desarrollado y de las innovaciones tecnológicas agrarias conocidas como *Revolución Verde*
- Inmigración en Europa (Francia, Alemania...)
 - Del campo a la ciudad y de países atrasados a otros más adelantados
 - Reasignación de recursos: el factor trabajo salió de las áreas con exceso de factor trabajo y salarios bajos (p.e., España) y se dirigió a las zonas con escasez de mano de obra y salarios elevados (p.e., Alemania). Esta reasignación es una de los elementos de mejora de la eficiencia que está detrás de la PTF

Abundancia de recursos naturales

- Suministro abundante de las materias primas necesarias para el crecimiento de las economías industrializadas, sobre todo de fuentes de energía barata = petróleo.
- Revolución Verde en la agricultura: La producción por hectárea y trabajador creció.

Aumento de la dotación de bienes de capital

- Incremento de la dotación de bienes de capital por trabajador, que ayudó a aumentar la productividad per cápita (PIB p/c)
 - El proceso se desarrolló a través de un ritmo de inversión intensísimo, posiblemente sin precedentes históricos desde la construcción del ferrocarril

1953-1973:

- El stock de capital creció el 150%
- Se dobló el stock de capital por trabajador

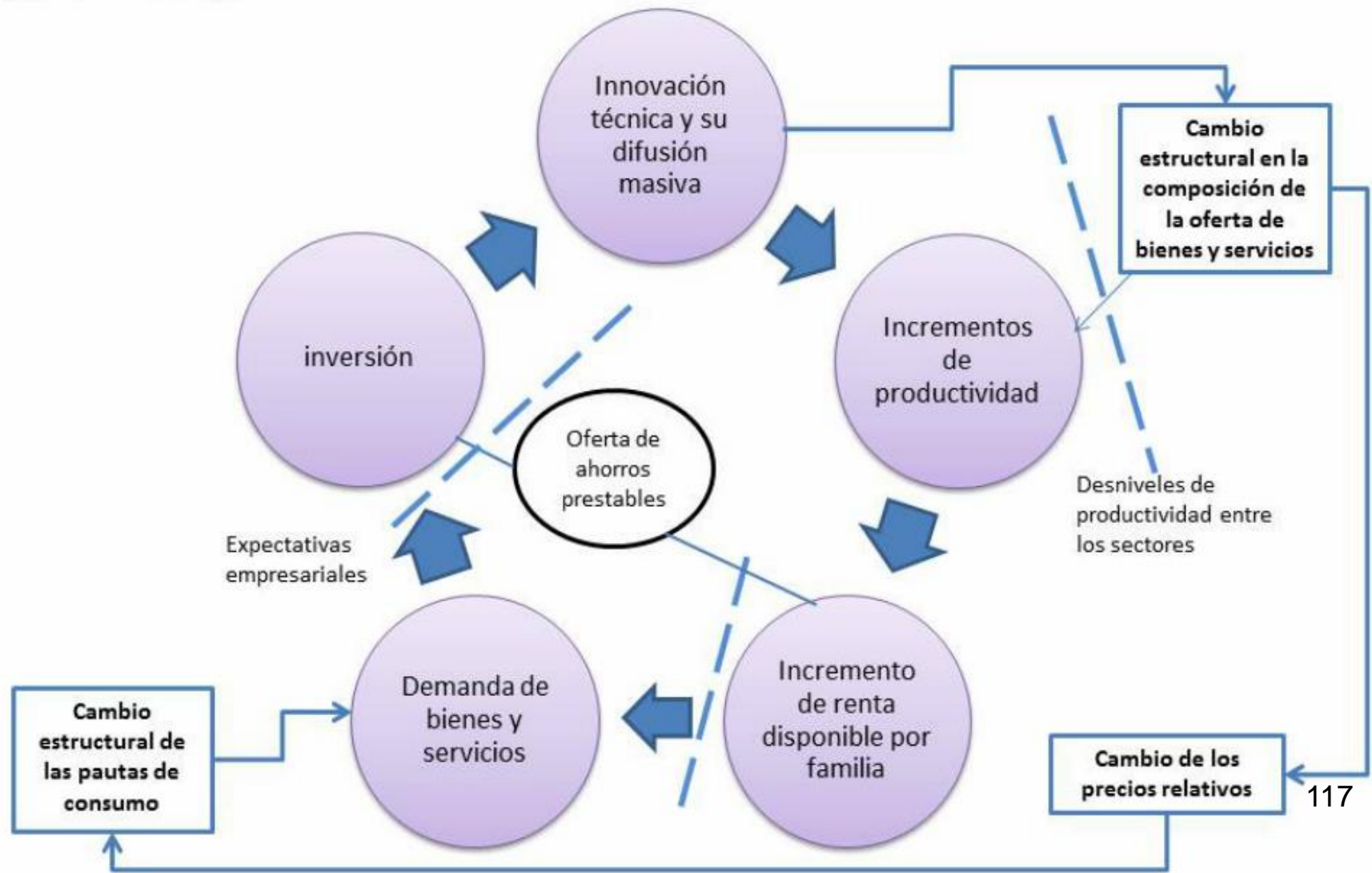
Factores de crecimiento

| Bloque o país | Contribución del factor | | | Suma de los factores | Productividad total de los factores |
|-------------------|-------------------------|---------|---------|----------------------|-------------------------------------|
| | Tierra | Trabajo | Capital | | |
| OCDE ¹ | 0 | 12 | 26 | 38 | 62 |
| URSS | 3 | 35 | 51 | 89 | 10 |
| ASIA ² | 1 | 41 | 33 | 75 | 26 |
| América Latina | 3 | 35 | 27 | 65 | 34 |
| Japón | - 1 | 16 | 26 | 41 | 59 |
| EE.UU. | 0 | 31 | 28 | 59 | 41 |
| G.B. | 0 | 2 | 33 | 35 | 66 |
| RFA | 0 | 2 | 27 | 29 | 70 |
| Francia | 0 | 7 | 21 | 28 | 72 |

Más trabajo en Asia y Latinoamérica, más capital en la URSS y mejor combinación de los factores existentes (PTF) en Occidente



El círculo virtuoso Factores del crecimiento en la época dorada (1950-1973)



La era dorada del capitalismo

| | |
|--|--|
| | |
| Duración periodo | 1950-1973 |
| Paradigmas tecnológicos | Acero, motor combustión interna, petroquímica, electricidad |
| Potencia hegemónica | EE.UU. (Europa, URSS y Japón menos importantes) |
| Principales factores crecimiento producto mundial | Aumento productividad de los factores → aplicación generalizada innovaciones 2ª RT |
| Principales factores crecimiento comercio internacional | Cooperación FMI, GATT Áreas económicas Círculo virtuoso demanda → inversión → productividad |
| Participación comercio servicios | Creciente (transporte y turismo) |
| Papel multinacionales | Papel clave mediante transferencias de capital y tecnología (a los PVD -rec nat- y a los menos industrializados) |
| Composición / Función flujos financieros internacionales | Control de capitales. 90% vinculados a la IED y a actividad comercial. Del centro a países en fase de industrialización ¹¹⁸ |

Muchas de estas condiciones terminaron en la década de 1970 (en tema 6)

- Mejoras salariales y rigidez, ya desde la década de 1960
- Fin del patrón dólar oro
- Fuerte aumento de los precios de los recursos naturales y energía (choques del petróleo, 1973, 1979)
- Fin de las políticas keynesianas, en ambos los lados de la demanda y la oferta: Nuevas políticas neoliberales