Duvan Andrez Cardona Alomias.

Resumen Profesional

Con más de 3 años de práctica en desarrollo de software y desarrollo web, se ha especializado en metodologías agiles (Scrum, Kanban) y marcos de trabajo como Spring Boot, Express (con Node.js) y React, a lo largo de su estudio, ha liderado diferentes proyectos de desarrollo web y aplicaciones básicas utilizando lenguajes como Java, Python, C++ y JavaScript. En su rol como líder de equipo, ha coordinado equipos de desarrolladores para implementar diferentes soluciones innovadoras, optimizando tanto el tiempo de entrega como la eficiencia operativa.

Datos de Contacto

andresdoe30@gmail.com Celular: 3152778106

https://www.linkedin.com/in/duvan-andrez-cardona-alomias-283938310/

Resumen de Calificaciones

Competente en:

Javascript (Básico)

• Python (Intermedio)

Proteus (Intermedio)

UML (Intermedio)

• C++ (Intermedio)

Excel (Intermedio)

MySQL (Intermedio)

• CSS (Basico)

• HTML (Intermedio)

Pseint (Intermedio)

• Java (Intermedio)

Photoshop (Avanzado)

• Spring Boot (Basico)

Idiomas

- Español (Nativo C2)
- Inglés (Intermedio- B1)

Educación

• Bachiller Académico

Centro Educativo Champagñat, Buenaventura, Colombia

Feb. 2016- Nov. 2021

• Carrera Profesional – Ingeniería en Sistemas

Universidad del Pacifico, Buenaventura, Colombia

Dic.2021 - Actualidad

• Técnico Profesional- Asistente en Desarrollo de software

Politécnico PIO, Buenaventura, Colombia

Ago.2024 - Actualidad

Reconocimientos-opcional

- Obtuve habilidades de programación en Java en code.org que fue el inicio de la entrada a la hora de programar y mejorar la lógica de programación.
- Participante de diferentes proyectos académicos en programación con los lenguajes como C++ y Java.

Portafolio -opcional

En caso de que tenga proyectos que realizó durante su educación puede construir un portafolio y mostrarlo en este espacio.

Historial Profesional

Evot 3D, Buenaventura, Colombia

Puesto ocupado: Asesor en venta.

Febrero, 2024 – Mar. 2024

Proyecto: Impresiones 3D

Responsabilidades: Asesorar a clientes a la hora de la compra de un producto y cerrar ventas con ellos.

- Logro relevante #1 Cerrar la venta con una empresa de otra ciudad
- Logro relevante #2 Vender más de 20 artículos
- Logro relevante #3, Mejorar estrategia de venta

Herramientas/Tecnologías:

- Whatsapp
- Canva