



# TRẦN THỊ HẢI

CHUYÊN VIÊN QUẢN LÝ KHÁCH HÀNG

## TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

### Đại học

Chuyên ngành: Tài chính ngân hàng (08/2008 - 08/2012)

Xếp loại: Khá

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

### Công ty TNHH Nipro Pharma Việt Nam (12/2012-12/2016)

Vị trí: Nhân viên mua hàng

- Liên lạc với các phòng ban về nhu cầu mua hàng.
- Lên đơn hàng gửi cho nhà cung cấp.
- Theo dõi đơn hàng, nhận hàng đúng thời gian đảm bảo tiến độ sản xuất.
- Nhận hàng, kiểm tra chất lượng và bàn giao cho các phòng ban.
- Lập báo cáo gửi cấp trên.

### Công ty TNHH Thương mại và Dịch vụ Công nghiệp Rose (01/2018- 01/2022)

Vị trí: Nhân viên kinh doanh


- Tiếp cận các công ty trong khu công nghiệp.
- Chào bán các sản phẩm của công ty.
- Tiếp nhận các đơn hàng và bàn giao cho bộ phận sản xuất, thương mại.
- Chăm sóc khách hàng.
- Xử lý các vấn đề phát sinh.
- Báo cáo cho Giám đốc công ty.

### Cộng đồng Bất động sản RecBook- Chi nhánh Thủy Nguyên(01/2022- Hiện tại)

Vị trí: Nhân viên bán hàng

- Chào bán các sản phẩm bất động sản của công ty.
- Chăm sóc khách hàng.
- Tìm kiếm khách hàng.

## THÔNG TIN LIÊN HỆ

 12/04/1989

 Nữ

 0763322113

 Tranthihai04@gmail.com

 Thôn 6, Hòa Bình, Thủy Nguyên, Hải Phòng

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Trở thành nhân viên xuất sắc, mở rộng tệp khách hàng, mở rộng thị trường.
- Tạo được uy tín và sự tin tưởng của khách hàng.
- Nâng cao năng lực bản thân.

## GIẢI THƯỞNG

- Nhân viên xuất sắc hạng A
- Nhân viên bán hàng giỏi.

## KỸ NĂNG

Tin học văn phòng: Word, Excel, Powerpoint...

Tiếng anh giao tiếp: Tốt

## NGƯỜI THAM CHIẾU

Trần Văn Thanh- Giám đốc Công ty TNHH Thương Mại và Dịch vụ Rose.  
SĐT: 0914.246.486



