ÖVA510 VERİ GÖRSELLEŞTİRME

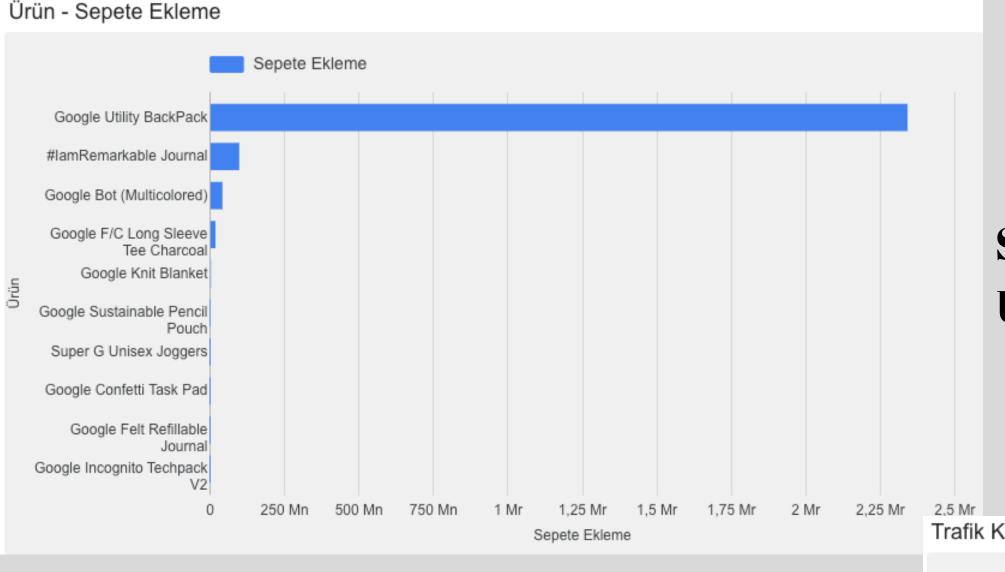
Final Projesi

Sunulan

Mustafa Çavuş

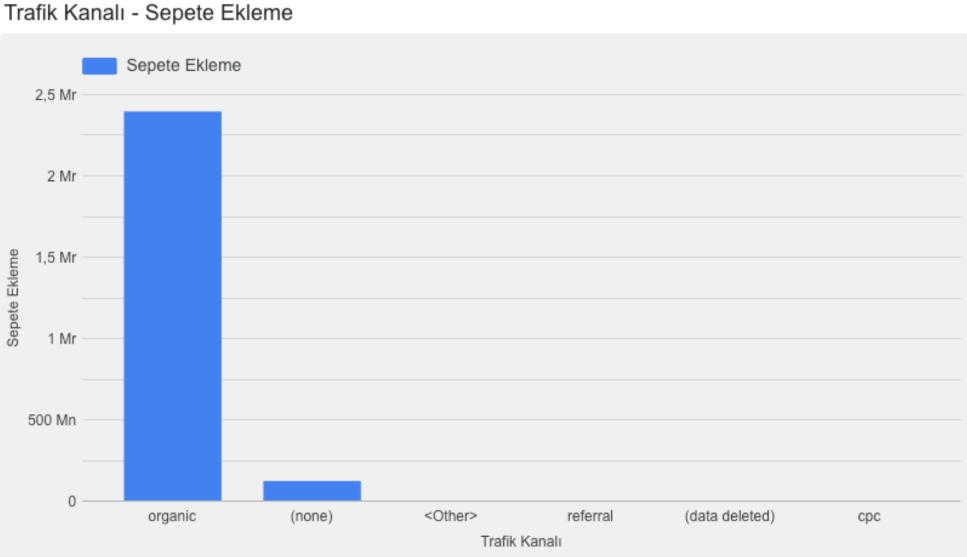
Sunan

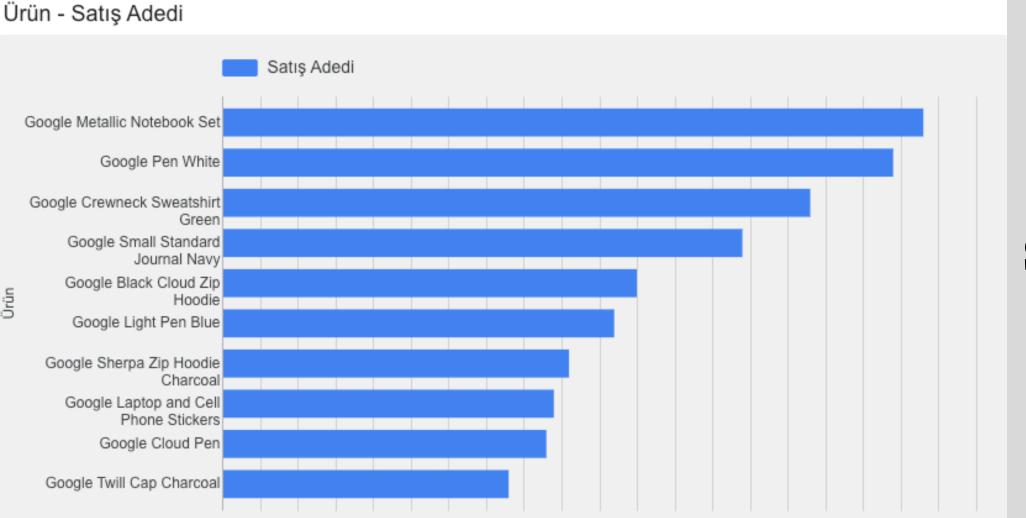
Furkan Açıkgöz 15448963718



Solda ki yatay çubuk grafikte, Ürün Adı ve Sepete Ekleme adedini görmekteyiz. Google Utility BackPack en fazla sepete atılan ürün olup 2.3 milyar kez sepete eklendiğini görüyoruz.

Sağda ki dikey çubuk grafikte, Trafik Kanalına göre ve Sepete Ekleme adedini görmekteyiz. En fazla sepete ekleme organic kanallardan gelmiştir.



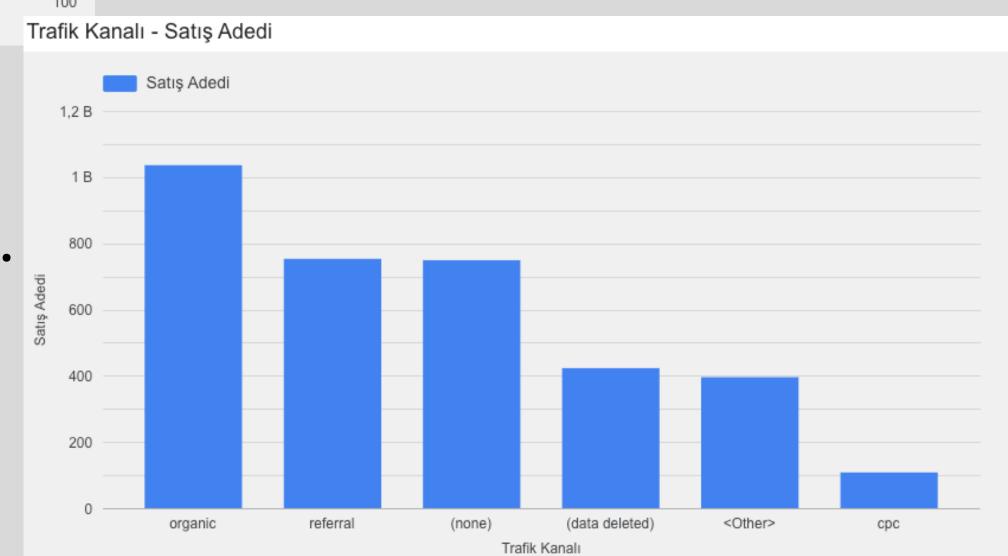


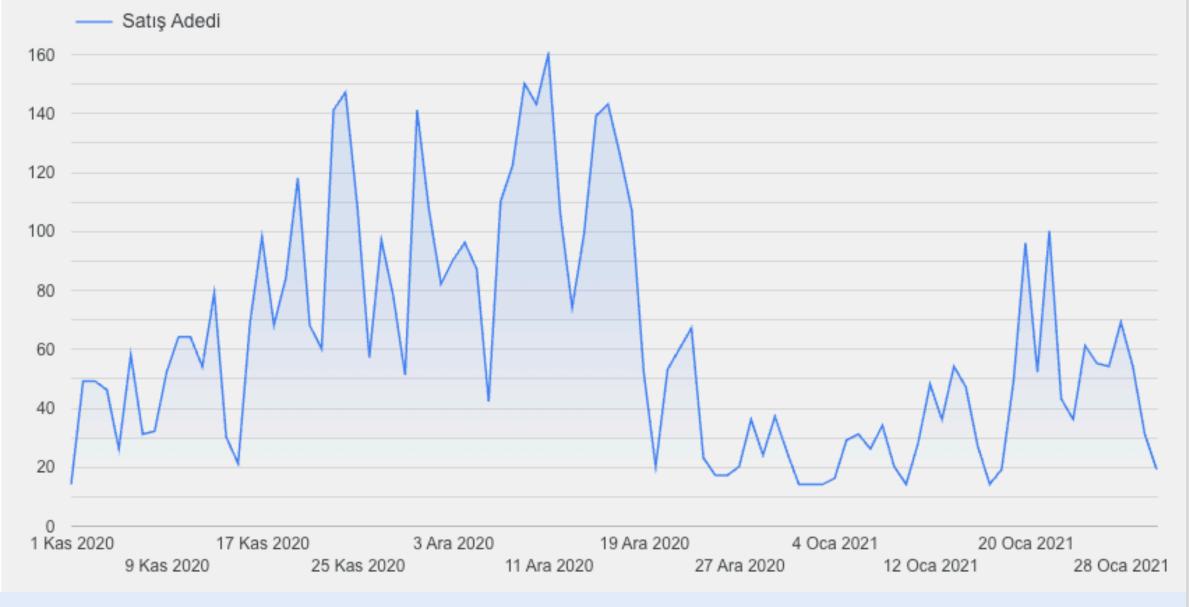
40

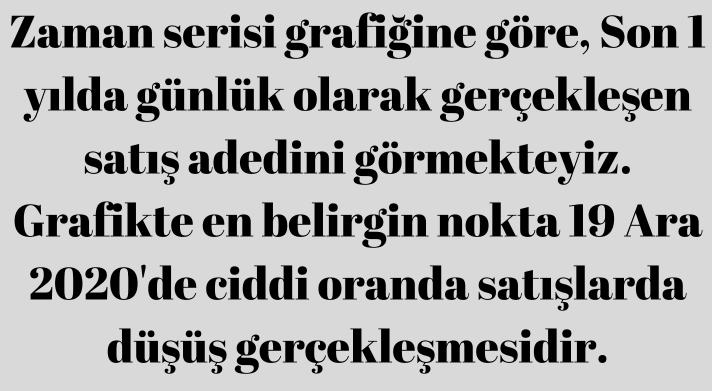
Satış Adedi

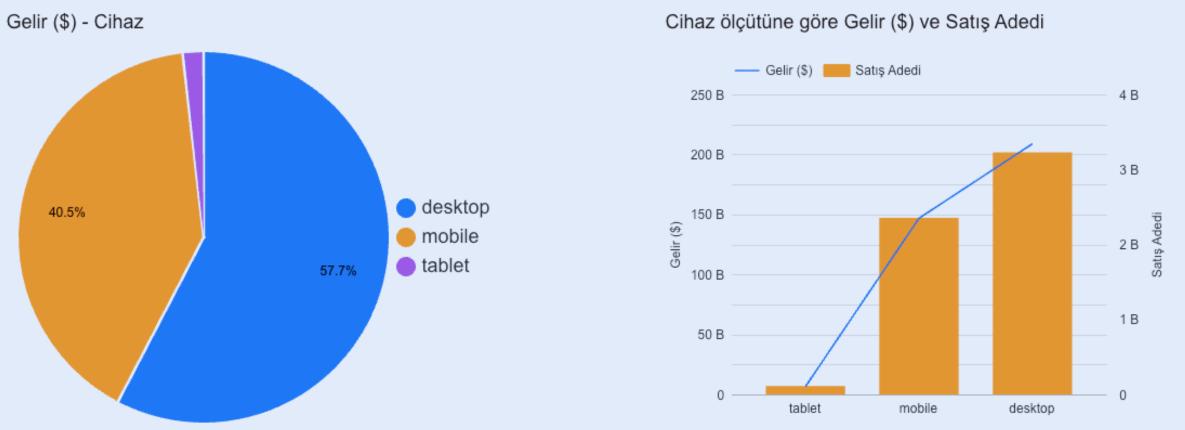
Solda ki yatay çubuk grafikte, Ürün Adı ve Satış adedini görmekteyiz. Google Metallic Notebook Set en fazla satılan ürün olup 94 adet satıldığını görüyoruz.

Sağda ki dikey çubuk grafikte, Trafik
Kanalına göre ve Satış adedini görmekteyiz.
En fazla organic kanaldan gelenler satın
alım yapmıştır. 2. sırada ise
referral(yönlendirme) ile gelmiştir.



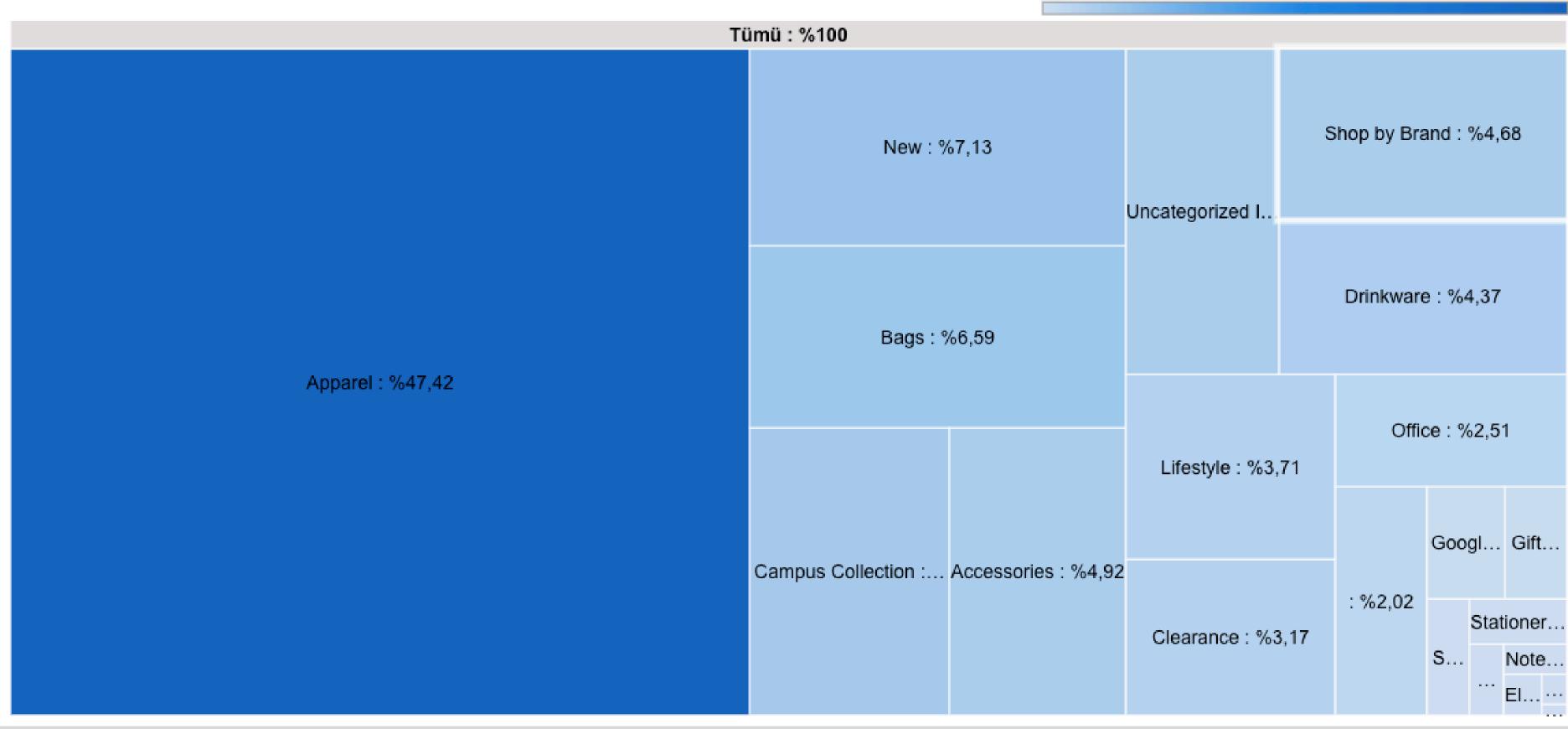




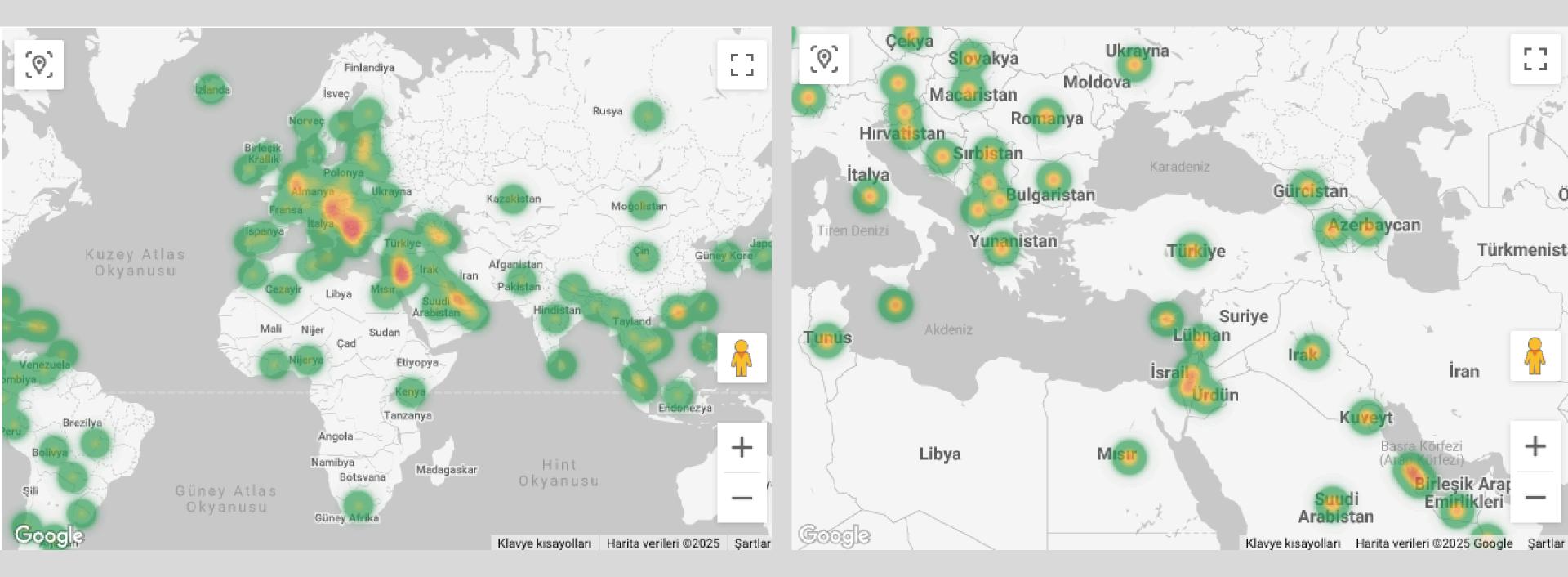


Pasta ve karma grafiği incelediğimizde, Cihaz türüne göre %57.7 Desktop, %40.5 mobilde satış gerçekleşmiştir. Aynı oranda da en fazla gelir desktop'da gerçekleşmiştir.

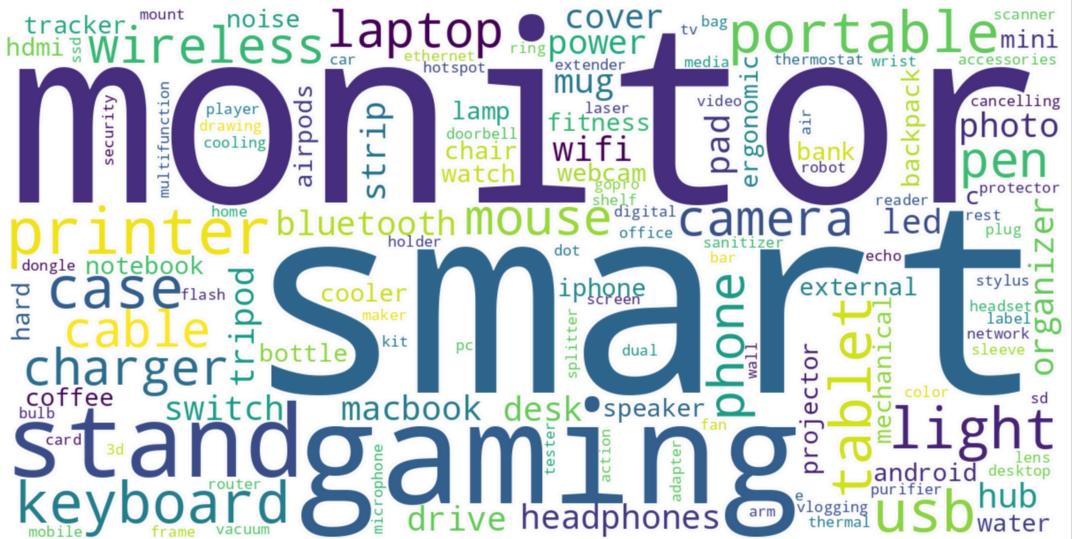
Kategori - Gelir (\$)



Ağaç grafiğini incelediğimizde, Satılan ürünlerin kategori - gelir grafiğini görmekteyiz. Apparel (Giyim) kategorisi %47.4 ile en fazla satışın gerçekleştiği kategori olmuştır.



Isı haritalarına göre, Son 1 yılda günlük olarak gerçekleşen satış adedini görmekteyiz. En fazla satışın Avrupa kıtasında gerçekleştiğini söyleyebiliriz.



trafik getiren kelimeleri görmekteyiz. En fazla monitor, smart ve gamig kelimelerinden gelmiştir. (Veritabanında search termlere ulaşılamadığı için solda ki grafik temsili olarak uydurulmuş verilerdir.)

Şelale grafiğine göre, Haftalık satış adedini görmekteyiz. Her hafta satışların arttığını görüyoruz.

