



VendaMais

O maior **hub** de soluções para vendas da América Latina.

Apresentação Aceleração Comercial

Consultorias completas para impulsionar a performance comercial da sua empresa



Vendas levadas a sério!

A **VendaMais** é o maior hub de soluções comerciais da América Latina, com 30 anos de experiência impulsionando empresas a atingir sua máxima performance em vendas.

Nosso compromisso é maximizar o potencial da sua área comercial, sempre respeitando a história, o posicionamento e os princípios estratégicos da sua empresa.

Utilizamos uma metodologia exclusiva, desenvolvida e testada na prática, que se afasta de modismos e se baseia nas melhores práticas de gestão comercial adotadas no Brasil e no exterior.

Essa é a **VendaMais**, onde 30 anos de experiência prática se unem aos melhores conceitos, soluções e tecnologias inovadoras.



Airton
Peccini



Leandro
Biscolla



Raul
Candeloro



Karen
Jardzowski



Marcelo
Caetano



Fabiano
Silva



Guilherme
Rasmussen

Alguns de nossos clientes que já atestaram a qualidade dos nossos serviços



Como TIGRE, só tem TIGRE.



POINTER

HÄFELE

Damapel



Klabin



Desafios Comerciais que Resolvemos

Aumentar a Lucratividade e o Faturamento

Expandir receitas sem comprometer margens de lucro, mesmo em cenários desafiadores.

Elevar o Valor das Vendas

Ensinar a equipe a focar no valor agregado do produto, minimizando a dependência de descontos para fechar negócios.

Desenvolver Equipes de Alta Performance

Formar e manter equipes engajadas, com vendedores orientados a resultados e líderes que incentivem a performance.

Aumentar a Penetração de Mercado e o Ticket Médio

Ampliar a presença de mercado e o valor médio das vendas através de estratégias comerciais mais assertivas.

Reducir o Ciclo de Vendas

Acelerar o processo comercial para converter oportunidades de forma mais rápida e eficiente.

Otimizar a Gestão de Carteiras de Clientes

Monitorar e potencializar o relacionamento com clientes, aumentando a retenção e o valor vitalício de cada cliente.

Estruturar Processos Comerciais de Sucesso

Implementar processos e rotinas comerciais padronizadas que promovam consistência e eficiência nas vendas.

Utilizar Dados para Decisões Estratégicas

Incorporar inteligência comercial e indicadores-chave para direcionar decisões e estratégias de forma precisa.

Diagnóstico Comercial 360°

O Diagnóstico Comercial 360° é uma análise abrangente e detalhada dos processos e estratégias comerciais atuais da sua empresa. Nosso objetivo é identificar oportunidades e pontos de melhoria que levarão a resultados mais robustos.

Análise de Processos Comerciais

Revisão de ponta a ponta de fluxos e procedimentos para identificar gargalos.

Identificação de Pontos de Melhoria

Mapear áreas que podem ser otimizadas para maior eficiência.

Recomendações Estratégicas

Propostas de ação prática para melhorias concretas.

Relatórios Detalhados

Relatórios que apresentam dados, análises e planos de ação claros e ação-acionáveis.



Planejamento Estratégico Comercial

O PEC é uma consultoria voltada ao desenvolvimento de uma estratégia comercial integrada, alinhada aos objetivos de longo prazo da empresa. Com uma visão de crescimento sustentável, garantimos que sua operação comercial esteja estruturada para alcançar resultados consistentes.



Definição de Objetivos Comerciais

Alinhamento entre metas comerciais e estratégicas da empresa.

Desenvolvimento de Estratégias de Crescimento

Planos para expansão sustentável.

Alinhamento com Metas Empresariais

Garantia de que o plano comercial esteja em sintonia com a visão de longo prazo.

Monitoramento e Ajustes Contínuos

Acompanhamento regular e adaptabilidade para atingir os resultados.

Política Comercial

Reformulamos e implementamos políticas comerciais eficazes, alinhando-as com as melhores práticas do mercado. Proporcionamos uma base sólida para que a sua empresa estabeleça padrões comerciais que otimizem o desempenho e a lucratividade.



Análise de Políticas Existentes

Avaliação das políticas atuais para identificar pontos de melhoria.



Reformulação de Políticas Comerciais

Ajuste e modernização das políticas para apoiar a estratégia comercial.



Implementação de Novas Políticas

Integração de novos procedimentos e protocolos.



Treinamento e Suporte

Capacitação da equipe para aplicar as políticas de forma eficaz.



Estratégias de Crescimento (Growth)

Elaboramos estratégias personalizadas de crescimento que ajudam sua empresa a expandir de maneira eficaz e escalável, utilizando práticas de Growth Hacking para promover resultados tangíveis e rápidos.



Identificação de

Oportunidades de

Crescimento

Analisamos e identificamos

oportunidades para expansão de

mercado.

Desenvolvimento de

Estratégias de Expansão

Criamos planos de crescimento

adaptados ao perfil e mercado

da empresa.

Técnicas de Growth

Hacking

Utilizamos métodos inovadores

para impulsionar o crescimento

de forma eficiente.

Monitoramento de

Resultados

Avaliamos continuamente para

ajustes e maximização do

impacto.



Implantação de Inside Sales

Implementação e otimização do modelo de Inside Sales para aumentar a produtividade, reduzir custos e maximizar os resultados das vendas internas. Para empresas que buscam um controle maior sobre o funil de vendas e otimização das operações comerciais.



Configuração da Equipe de Inside Sales

Estruturação da equipe e definição de responsabilidades.



Otimização de Processos Internos

Melhoria de processos para garantir eficiência e rapidez.



Implementação de Ferramentas de Vendas

Utilização de tecnologias de CRM e automação para maximizar resultados.



Melhoria de Desempenho

Treinamento e métricas para elevar o desempenho e a taxa de conversão.



Gestão de Canais de Vendas

Criamos e otimizamos múltiplos canais de vendas, garantindo que sua empresa aproveite todas as oportunidades de mercado e maximize o alcance e a eficiência de cada canal.

Identificação de Canais de Vendas

Escolha e adaptação dos canais ideais para o perfil de mercado.

Implementação de Estratégias de Canal

Definição de abordagens para cada canal.

Gestão de Desempenho de Canais

Monitoramento e análise de performance para ajustes.

Otimização Contínua

Atualizações constantes para manter os canais competitivos.

Mentoria para Lideranças Comerciais

Oferecemos mentoria especializada para desenvolver lideranças comerciais competentes e estratégicas, capazes de guiar suas equipes com eficácia e foco em resultados.



Desenvolvimento de Habilidades de Liderança

Capacitação em técnicas de liderança modernas.

Técnicas de Motivação de Equipe

Estratégias para engajar e motivar a equipe.

Gestão de Desempenho

Métodos para avaliação e feedback eficaz.

Crescimento e Desenvolvimento de Carreira

Orientação para o avanço profissional.



Aceleração Comercial Full 360º

A Aceleração Comercial Full 360º da VendaMais oferece uma solução completa que integra todos os aspectos da gestão comercial, desde o diagnóstico até a execução de estratégias.

Ideal para empresas que buscam maximizar o potencial de mercado e alcançar crescimento sustentado.

Principais Áreas de Atuação

A Aceleração Comercial Full 360º da VendaMais engloba as seguintes áreas:

- Diagnóstico Comercial 360º
- Planejamento Estratégico Comercial
- Política Comercial
- Inside Sales
- Gestão de Canais
- Inteligência Comercial e muito mais

Resultados Esperados

- Maior eficiência operacional e controle de processos
- Crescimento sustentável
- Equipe alinhada e orientada a resultados
- Decisões baseadas em dados





VendaMais

www.vendamais.com.br

Contatos: (41) 99239-0796 | atendimento@vendamais.com.br

Escritórios em: Curitiba-PR | Jundiaí-SP | Charlotte-USA