

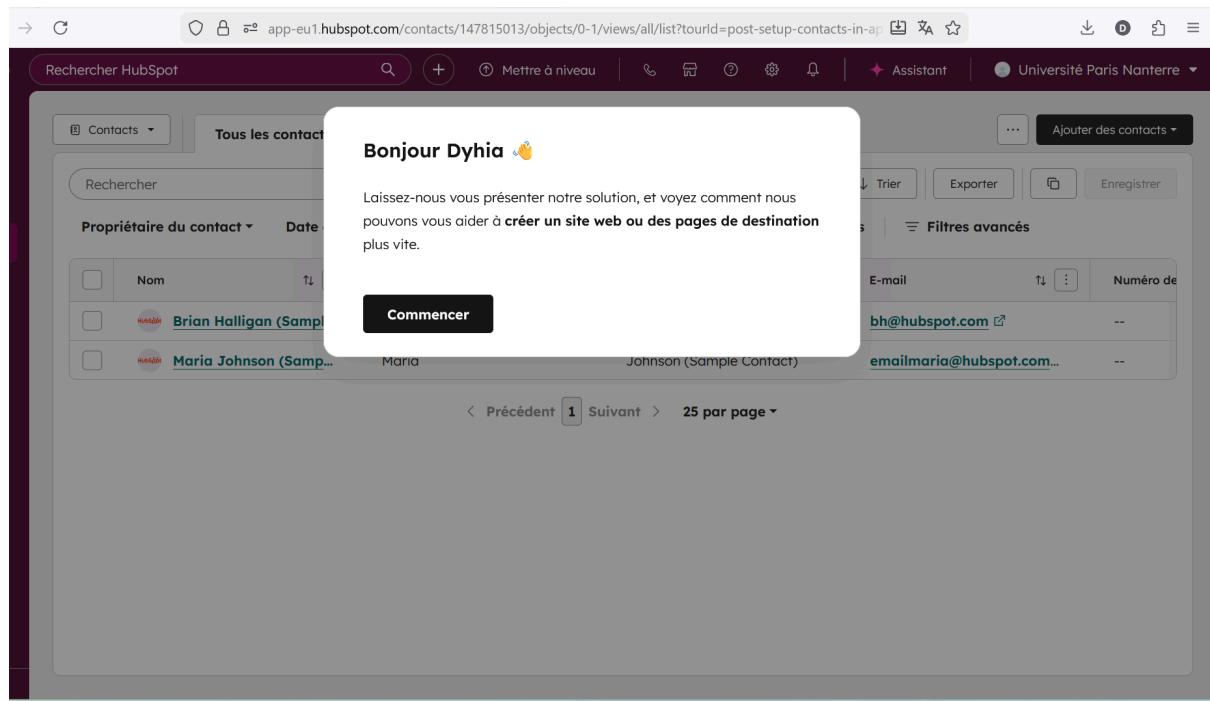
## TP Découverte HubSpot

### Objectif

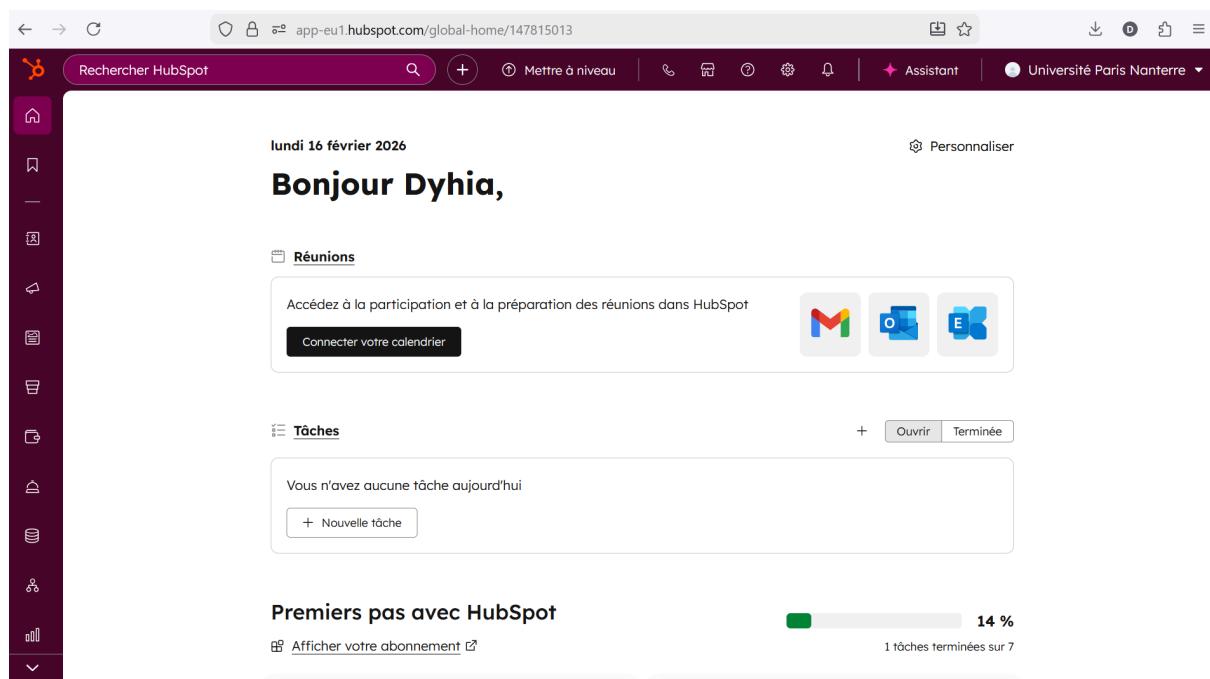
- Découvrir l'interface et les fonctionnalités de HubSpot.
- Comprendre les bases d'un CRM et d'un pipeline commercial.

Pour chaque étape clé, faites une capture d'écran :

### 1. Création de compte HubSpot



### 2. Accueil / tableau de bord



The screenshot shows the HubSpot User Guide interface. On the left, there's a sidebar with various icons. The main area has a sidebar titled "Guides d'utilisation" containing links like "Guide marketing", "Guide des ventes", "Guide du service client", "Guide du contenu" (which is selected), and "Guide commercial". To the right, there's a large box titled "Explorez les autres fonctionnalités de votre modèle" with a link "Voir ce qui a été configuré". Below it, there are three cards: "Progression de vos outils de contenu" (23% complete), "Recommandé : tout ce dont vous avez besoin pour commencer" (42% complete), and "Créez et gérez votre site web avec le CMS Hub".

### 3. Création du pipeline

The screenshot shows the HubSpot Pipeline view. On the left, there's a sidebar with various icons. The main area displays a deal titled "thales - Nouvel élément : Deal". The deal details include: Montant: --, Date de fermeture: 28/02/2026, Pipeline: Pipeline des ventes, Phase de la transaction: Visiteur... Below this, there's a "Points forts" section with "DATE DE CRÉATION" (16/02/2026 11:02 GMT+1) and "PHASE DE LA TRANSACTION" (Visiteur engagé (Pipeline des ve...)). There's also a "DATE DE LA DERNIÈRE ACTIVITÉ" section with a value of "--". To the right, there's a "Résumé de la fiche..." card with a note: "Généré le 16 févr. 2026" and "Il n'y a aucune activité associée et des détails supplémentaires sont nécessaires pour fournir un résumé complet". Below this, there's an "Activités récentes" section with a search bar, a "Tout réduire" button, and a "Temps total jusqu'à présent" dropdown set to "Activité (5)". A "février 2026" section shows a "Créé" activity from 16 févr. 2026 à 11:02 GMT+1 with the note "Ce transaction a été créé". At the bottom right, there's a "Contacts..." section with a contact named "Martin Christian" from "thales" with email "martinc@gmail.c..." and phone number "--".

### 4. Ajout d'un deal ou d'un contact



## Créer Contact

X

[Modifier ce formulaire ↗](#)

**E-mail**

martinC@gmail.com

**Prénom**

Martin

**Nom**

Christian

**Propriétaire du contact**

Dyhia Sellah



**Intitulé du poste**

**Créer**

**Créer et en ajouter un autre**

**Annuler**



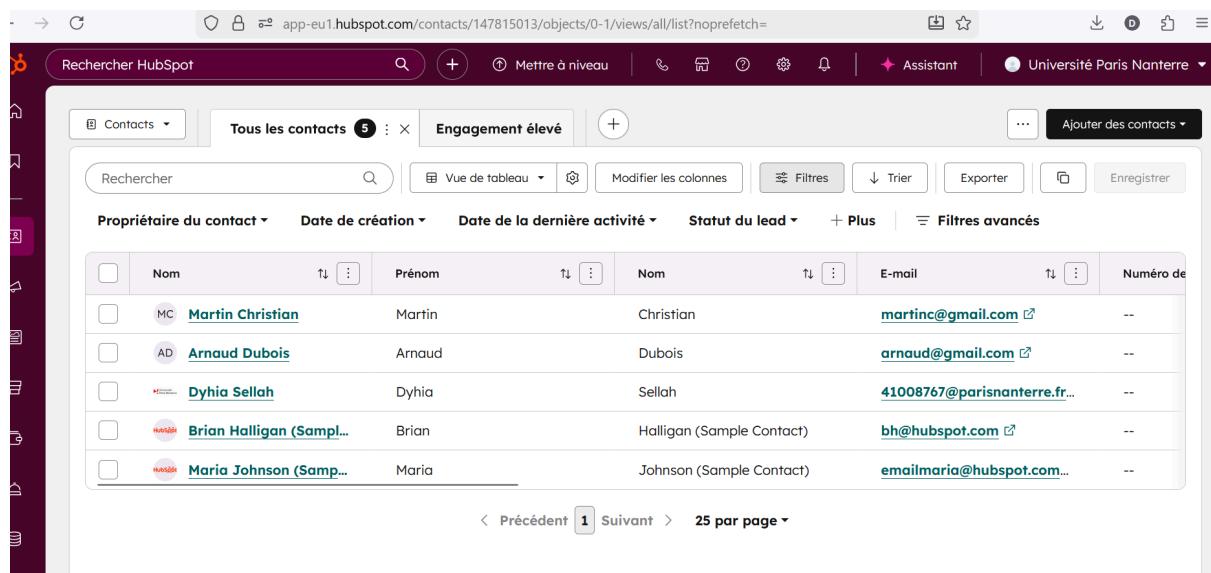
Rechercher HubSpot

Tous les contacts (5) : Engagement élevé

Propriétaire du contact ▾ Date de création ▾ Date de la dernière activité ▾ Statut du lead ▾ Plus Filtres avancés

	Nom	Prénom	Nom	E-mail	Numéro de
<input type="checkbox"/>	MC Martin Christian	Martin	Christian	<a href="#">martinc@gmail.com</a>	--
<input type="checkbox"/>	AD Arnaud Dubois	Arnaud	Dubois	<a href="#">arnaud@gmail.com</a>	--
<input type="checkbox"/>	Dybia Sellah	Dybia	Sellah	<a href="#">41008767@parisnanterre.fr...</a>	--
<input type="checkbox"/>	Brian Halligan (Sampl...)	Brian	Halligan (Sample Contact)	<a href="#">bh@hubspot.com</a>	--
<input type="checkbox"/>	Maria Johnson (Samp...	Maria	Johnson (Sample Contact)	<a href="#">emailmaria@hubspot.com...</a>	--

< Précédent 1 Suivant > 25 par page ▾



## 5. Visualisation du pipeline avec vos deals

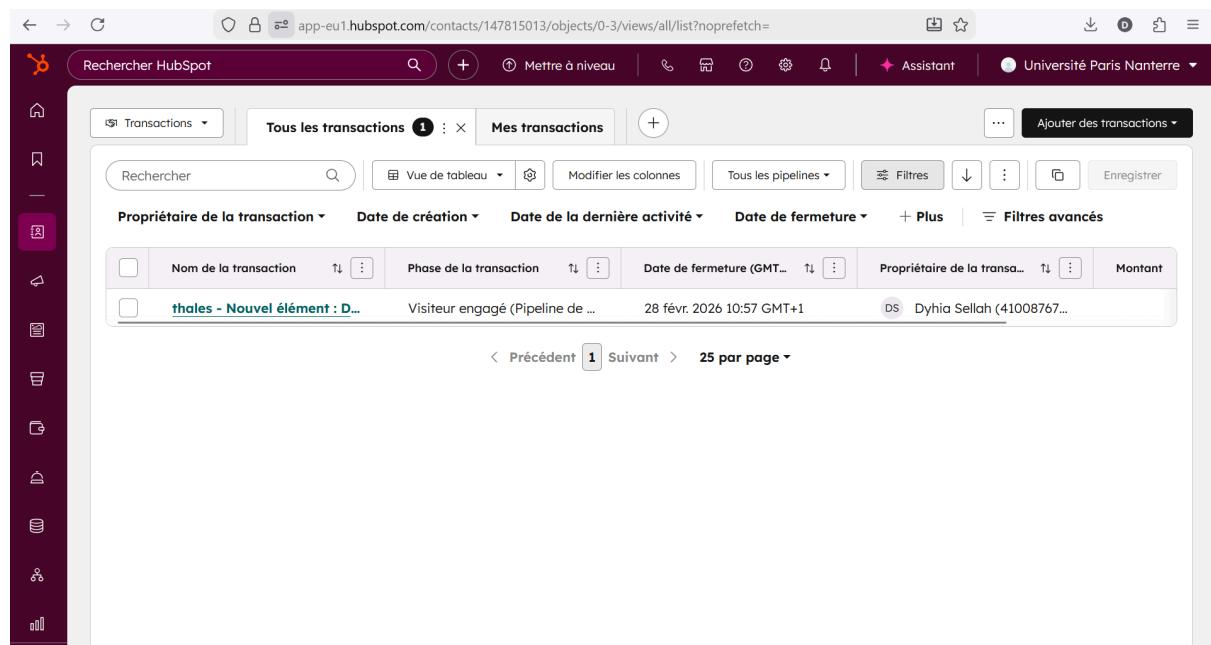
Rechercher HubSpot

Tous les transactions (1) : Mes transactions

Propriétaire de la transaction ▾ Date de création ▾ Date de la dernière activité ▾ Date de fermeture ▾ Plus Filtres avancés

	Nom de la transaction	Phase de la transaction	Date de fermeture (GMT...)	Propriétaire de la transa...	Montant
<input type="checkbox"/>	thales - Nouvel élément : D...	Visiteur engagé (Pipeline de ...)	28 févr. 2026 10:57 GMT+1	DS Dybia Sellah (41008767...)	

< Précédent 1 Suivant > 25 par page ▾



The screenshot shows the HubSpot CRM interface with the URL [app-eu1.hubspot.com/contacts/147815013/objects/0-3/views/my/board](https://app-eu1.hubspot.com/contacts/147815013/objects/0-3/views/my/board). The main title bar includes the HubSpot logo, a search bar, and navigation icons. The top menu bar has links for "Rechercher HubSpot", "Tous les transactions", "Mettre à niveau", "Assistant", and "Université Paris Nanterre". The main content area is titled "Mes transactions" with a count of 1. It features a search bar, a "Vue de tableau de bord" button, a "Pipeline des ventes" button, a "Filtre" button, a "Trier" button, and an "Enregistrer" button. Below these are filter options: "Propriétaire de la transaction (1)", "Date de création", "Date de la dernière activité", "Plus", "Tout supprimer", and "Filtres avancés". A horizontal timeline shows stages: "Visiteur engagé" (1), "Lead capturé" (0), "Lead à maturité" (0), and "Démonstration remise" (0). A single deal card is visible under "Visiteur engagé": "thales - Nouvel élément : Deal". The card details: Date de fermeture: 28/02/2026; Propriétaire de la transaction: Dyhia Sell...; Date de création: 16/02/2026. Below the card are three summary boxes: "0 \$US | Montant total", "0 \$US (20 %) | Montant pondéré ①", "0 \$US | Montant total", "0 \$US (40 %) | Montant pondéré ①", "0 \$US | Montant total", "0 \$US (60 %) | Montant pondéré ①", and "0 \$US | Montant total", "0 \$US (80 %) | Montant pondéré ①". The left sidebar contains various icons for navigation and management.

## 6. Déposer le travail dans votre portfolio → done