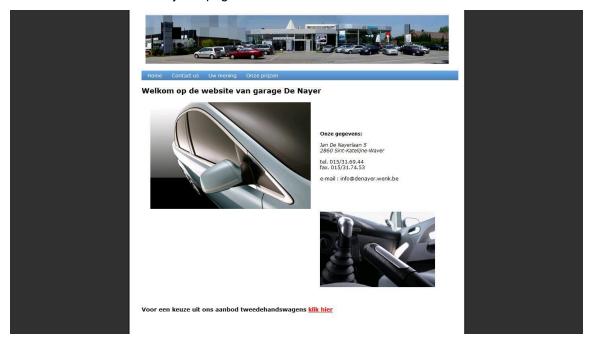
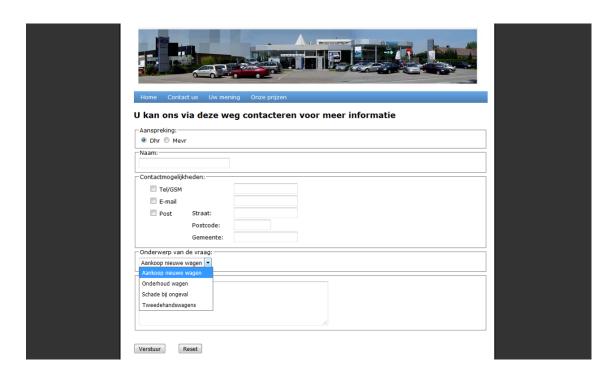
Maak een website voor een garagehouder met naam naar keuze. Op elke pagina toon je een foto of logo van het bedrijf en daaronder een navigatiebalk. De topics in deze balk vormen links naar een aantal extra pagina's die moeten getoond worden. De foto of logo vormt een link naar de homepage van de website. Bewaar dit algemene deel in een apart bestand.

1. De homepage is een pagina waarin de adres- en contactgegevens van je bedrijf worden vermeld. Daarnaast verfraai je de pagina met een aantal foto's.



2. De link *Contact us* brengt je naar een nieuwe pagina waarin een formulier wordt getoond. Via dit formulier kan een klant informatie aanvragen over bepaalde topics (zie keuzelijst) en/of een vraag of opmerking geven. Deze informatie zal dan op de aangegeven manier (telefonisch, via e-mail of via post) bezorgd worden.



3. De link Uw mening brengt je naar een nieuwe pagina waar de bezoeker een enquête-formulier kan invullen om zijn mening te geven over je garage. Hier kan hij telkens antwoorden via radiobuttons met : slecht, matig, voldoende, goed, zeer goed. Het enquêteformulier zelf wordt met python gegenereerd op basis van het tekstbestand enquete.txt. Voorzie invoervelden voor je naam en het merk en type wagen waarmee je rijdt.

seef bij onderstaande vragen het antwoord dat uw mening het beste benadert. U heeft de keuze uit de volgende nogelijkheden :  • slecht (meest linkse bolletje) • matig • voldoende • goed • zeer goed (meest rechtse bolletje)  1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u onze service 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	Seef bij onderstaande vragen het antwoord dat uw mening het beste benadert. U heeft de keuze uit de volgende nogelijkheden:  Slecht (meest linkse bolletje) matig voldoende goed goed goed Seer goed (meest rechtse bolletje)  1. Hoe was uw eerste indruk See beoordeelt u onze verkopers See Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties See Wat vindt u van onze prijsstelling See Wat vindt u van onze verkopers See Wat vindt u van onze verkopers	acht klant, om onze dienstverlening beter aan te passen aan uw behoeften	hadden v	ve graa	ag uw r	nening	over een a
slecht (meest linkse bolletje)     matig     voldoende     goed     zeer goed (meest rechtse bolletje)  1. Hoe was uw eerste indruk     Hoe beoordeelt u onze verkopers     Hoe beoordeelt u onze verkopers     Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties     Wat vindt u van onze prijsstelling     Ouwordeel over de uitstraling van de showroom     Wat vindt u van de parkeergelegenheid	slecht (meest linkse bolletje)     matig     voldoende     goed     zeer goed (meest rechtse bolletje)  1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze verkopers 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsselling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	derwerpen.					
matig voldoende goed goed goed teer goed (meest rechtse bolletje)  slecht  slecht  zeer goed  1. Hoe was uw eerste indruk 1. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 6. Ow oordeel over de uitstraling van e showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Ow oordeel over de uitstraling van de showroom 9. Ow oordeel over de uit	maidy voldoende goed goed zeer goed (meest rechtse bolletje)  1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit		rt. U heef	de ke	uze uit	de vol	gende
voldoende voed voed feet	voldoende voed voed (meest rechtse bolletje)  slecht zeer goed  letter (meest rechtse bolletje)  letter (meest rechtse bollet						
zeer goed (meest rechtse bolletje)      slecht zeer goed     l. Hoe was uw eerste indruk     Hoe beoordeelt u onze verkopers     Hoe beoordeelt u onze service     Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties     Wat vindt u van onze prijsstelling     Uw oordeel over de uitstraling van de showroom     Wat vindt u van de parkeergelegenheid	zeer goed (meest rechtse bolletje)  1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit						
1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid	1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze verkopers 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van onze prijsstelling 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	goed     zeer goed (meest rechtse bolletie)					
1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 6. Oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 7. Oordeel over de uitstraling van de showroom 8. Oordeel over de uitstraling van de showroom 9. Oordeel over de uitstraling van de showroom	1. Hoe was uw eerste indruk 2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	- Zeer goed (meest reditise boiletje)	1.51.51				
2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid	2. Hoe beoordeelt u onze verkopers 3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	a noncomposition		0	0		- 10 Company
3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid	3. Hoe beoordeelt u onze service 4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties 5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit						
4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties  5. Wat vindt u van onze prijsstelling  6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom  7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid  8. O O  9. O	4. Hoe beoordeelt u de uitvoering van onderhoudsbeurten en reparaties  5. Wat vindt u van onze prijsstelling  6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom  7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid  8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit					-	
5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid	5. Wat vindt u van onze prijsstelling 6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit		500		3510	3353	50
6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 0 0 0 0	6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom 7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit		0			2223	
7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid	7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid © © © © 8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit © © © ©						0
	8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	6. Uw oordeel over de uitstraling van de showroom	0		0	0	0
8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit		7. Wat vindt u van de parkeergelegenheid	0	0	0	0	0
		8. Hoe waardeert u ons bedrijf in z'n totaliteit	0	0	0	0	0
Naam:		t welk merk en type wagen rijdt u :					
	Net welk mark an type wagen rijdt u.s.	t werk merk en cype wagen njac a .					

Nadat het formulier is ingevuld, kan het verwerkt worden op de server via een tweede Python script. Per ingevuld formulier wordt in een bestaand bestand *tmp/enqueteres.txt* één lijn weggeschreven. Deze lijn bevat de naam, merk en type wagen en het antwoord op elke vraag, telkens gescheiden met een dubbele punt. Naar de gebruiker wordt een nieuwe pagina gestuurd waar hij bedankt wordt voor het geven van zijn mening en waar hij de mogelijkheid heeft om de enquêteresultaten te bekijken (vb. via een link). Deze resultaten worden via een derde python script omgezet naar een html tabel waar voor elke vraag getoond wordt hoe dikwijls er slecht/matig/voldoende/goed/zeer goed is geantwoord. Eventueel kan dit overzicht ook in een mooi staaf-/blokdiagram getoond worden.

- 4. De link Onze prijzen brengt je naar een nieuwe pagina waar een prijsofferte kan aangevraagd worden voor een bepaald merk en type wagen. Tevens wordt de mogelijkheid geboden om een aantal supplementaire opties te kiezen. De mogelijke merken, types en opties zitten opgeslagen in een databank. In een laatste scherm krijgt de gebruiker een overzicht van zijn gemaakte keuzes, wordt de prijs getoond, moet hij zijn naam kunnen ingeven in een tekstveld en moet hij aangeven of hij kan genieten van een fidelity-korting omdat hij trouw is aan hetzelfde merk. Via deze radiobutton wordt met een javascript functie de prijs berekend met of zonder de korting en getoond in een output veld. Vooraleer al de gegevens voor de offerte (via de submit-knop) worden opgeslagen in de databank, wordt er gecontroleerd of de prijs werd berekend en de naam is ingevuld. Indien dit niet het geval is, krijgt een van de velden de focus en wordt er een waarschuwing getoond. Al deze formulieren worden ontwikkeld met behulp van php en de adodb bibliotheek en worden opeenvolgend getoond.
- 5. Het formulier Contact us moet ook voorzien worden van de nodige javascript functies om te controleren of er een keuze is gemaakt en of de juiste gegevens ingevuld zijn in functie van de gekozen verzendwijze.
- 6. De link *Occasiewagens* brengt je naar een nieuwe pagina waar de gebruiker via selectielijsten een geschikte tweedehandswagen kan opzoeken in de databank. Ditmaal wordt ajax gebruikt als techniek om de webpagina dynamisch op te bouwen in functie van een vorige keuze.