



MENUJU ERA BARU TINGGALKAN COVID



Teken MOU dengan 54 SMKN di NTB

PT Maspion IT, salah anak perusahaan Maspion Group meneken kerja Memorandum of Understanding (MoU) dengan 54 SMK negeri maupun swasta di NTB. Kegiatan berlangsung di SMKN 3 Mataram, Sabtu (22/10/2022). "Kami menandatangani pakta kesepahaman kerja sama, antara DUDI (Dunia Usaha Dunia Industri, Red) dengan SMK," terang Direktur PT Maspion IT Okky Tri Hutomo, usai kegiatan. Nantinya guru dan siswa SMK akan mendapatkan dukungan dari PT Maspion IT. Perusahaan ini akan menjadi tempat pengembangan, pelatihan, dan peningkatan mutu Sumber Daya Manusia (SDM) SMK>

Perusahaan tersebut juga akan bertindak sebagai tempat pemagangan guru dan siswa. Tujuannya, untuk meningkatkan kompetensi sesuai keahlian atau jurusan yang dimiliki SMK. Sebab, kompetensi merupakan kunci utama bagi para lulusan



Pendidikan vokasi."Oleh karenanya, SMK dituntut menggunakan metode pembelajaran versi

industry lewat kegiatan pelatihan dan pemagangan ini." Jelasnya.

SEMINAR XR TECHNOLOGY UBAYA

bekerja sama dengan Maspion IT Maspion Square

Terlihat diatas panggung acara. Seorang pelajar menggunakan kaca mata dan peralatan di kepala. Kakinya melangkah ke kanan dan kiri. Kedua tangan bergerak seperti memainkan pedang. Muncul tanda tanya bagi yang melihat, apakah ia bermain pedang padahal tidak ada musuhnya.

Ternyata, pelajar tersebut sedang mencoba sebuah alat yang menggunakan teknologi Virtual Reality. Dengan alat tersebut ia bermain. Seolah bertarung dengan musuh, serasa tangan kanan dan kirinya memegang dan mengayunkan senjata.



Acara demo peralatan ini merupakan bagian dari kegiatan seminar bertajuk “Toward Utilizing XR Technology in Metaverse Era” yang diselenggarakan oleh Universitas Surabaya bekerja sama dengan Maspion IT Maspion Square Surabaya pada hari selasa (1/11/2022) kemarin. Diikuti oleh 135 guru dan pelajar SMA dan SMK, seminar ini menghadirkan dua dosen Ubaya sebagai pembicara, yaitu Mikhael Ming Khosasih, S.Kom,M.M,M.Kom dan Andre, S.T., M.Sc.

Salah satu dosen program Multimedia Ubaya Andre, S.T, M.Sc. memaparkan bahwa prospek teknologi ini ke depannya. Saat ini banyak perusahaan besar yang berinvestasi untuk mengembangkan metaverse baik dari sisi konten, infrastruktur, hardware dan teknologinya. Contohnya Meta, Google, Unity, Microsoft, Epic Game, dan Apple. “Banyak perusahaan melakukan riset untuk mengembangkan teknologi ini. Dan

juga yang penting adalah metaverse melahirkan peluang kerja baru di masa mendatang. Anda bisa sebagai konten creator, penjual barang atau jasa di platform metaverse, platform developer. Selain itu, teknologi ini menjadi media marketing baru untuk memasarkan produk. Oleh karena itu perlu mempersiapkan diri untuk menangkap peluang besar ini. Banyak peluang. Tingkatkan kemampuan dan skills di bidang computer dan multimedia. Selamat dating di era metavrse yang menjanjikan,” demikian Andre menjelaskan kepada peserta seminar untuk melakukan collaboration.



Saham Bank Maspion Naik, Investor Jual 30% Saham ke KBank Thailand

Harga saham PT Bank Maspion Indonesia Tbk (BMAS) berada di zona hijau dengan kenaikan 0,77% atau 10 poin ke level Rp 1.310 pada penutupan perdagangan saham Senin (31/10/2022). Hal ini terjadi tidak berselang lama setelah transaksi penjualan dengan akumulasi 30,01% saham perusahaan oleh para investor yang rampung.

Berdasarkan keterangan perusahaan, sejumlah investor institusi dan pemegang saham individu Bank Maspion telah selesai melakukan transaksi pengalihan kepemilikan saham kepada perusahaan keuangan asal Thailand, Kasikorn Vision Financial Company Ptr. Ltd (KVF).

Pembelian saham tersebut menjadikan KVF dan induk perusahaannya, Kasikornbank Public Company Limited (KBank) secara bersama-sama memiliki saham Bank Maspion. Sebelumnya, KVF hanya memiliki 9,99% saham Bank Maspion.



BANK MASPION

Direktur utama Bank Maspion, Endah Wirnani berharap transaksi ini dapat mendukung perseroan memiliki fondasi yang kuat dalam rangka menyediakan produk dan layanan yang inovatif dan kompetitif.

PT Bank Maspion Indonesia Tbk (BMAS)

Luncurkan Layanan QRIS



Menurut Direktur Marketing Bank Maspion Theresia Endah, dengan penambahan modal, maka BMAS akan dapat memenuhi perkembangan layanan digital dunia perbankan. Sera mampu meningkatkan delivery channel, khususnya fitur mobile dan internet banking.

“Saat ini kami telah mendapat persetujuan QRIS dan OJK dan BI, untuk layanan berbasis QRIS< ini akan mempermudah nasabah untuk bertransaksi menggunakan QRIS BMAS<” terangnya.

Sementara itu, Welly Mukyawan mengatakan bahwa Bank Maspion merupakan bank milik Grup Maspion yang berbasis di Surabaya.

“Memiliki 698 karyawan dan 46 kantor jaringan yang tersebar di berbagai kota di Indonesia. Smapai dengan periode 31 Desember 2021, emiten bank bersandi BMAS ini, telah membukukan laba bersih RP 80,16 miliar, dengan laba operasional Rp 100,71 miliar. Adapun, total asset perusahaan mencapai Rp 14,23 triliun yang terdiri dari liabilitas Rp 12,90 triliun dan ekuitas Rp 1,33 triliun,” pungkasnya

Politeknik Ubaya Unggul, Kampus Vokasi Terbaik Se-Jawa Timur

Politeknik Ubaya Unggul adalah kampus vokasi unggul terbaik se-Jawa Timur dan meraih penghargaan Anugerah Kampus Unggul (AKU) 7 kali berturut-turut yang sudah terakreditasi A.



Politeknik Ubaya tentu saja akan menghasilkan lulusan yang profesional karena diajarkan oleh tenaga tenaga yang profesional dibidangnya. Kampus ini juga sudah bekerja sama dengan beberapa perusahaan diluar Jawa Timur maupun di Jawa Timur itu sendiri. Dengan menghasilkan lulusan yang 100% bekerja di perusahaan-perusahaan Bonafide.

Politeknik Ubaya menjadikan kampus bermutu dengan menanamkan 3 poin yaitu Adaptasi, Disiplin, dan Integritas (ADI). Ketiga poin ini sangat berhubungan dengan dunia kerja. Karena apabila siswa tidak memiliki salah satu poin ini maka mahasiswa telah menghabiskan masa kuliahnya dengan sia-sia. Tujuan Politeknik Ubaya menerapkan ketiga poin ini agar menghasilkan lulusan siap kerja dan berwawasan professional. Dengan begitu nilai softskill dan hardskill berjalan dengan bersamaan dan selaras.



Sebagai kampus vokasi, mekanisme Pendidikan di Politeknik Ubaya adalah 70% praktik dan 30% teori. Jadi, ketika para lulusan di Politeknik Ubaya sudah lulus, maka sudah siap untuk bekerja di perusahaan.

Pentingnya Teknologi Informasi dan Komunikasi untuk Pendidikan Modern



Metode pembelajaran konvensional mengharuskan siswa atau peserta didik bertatap muka dengan pengajar untuk memperoleh materi pembelajaran. Di era modern, metode seperti ini menjadi kurang relevan dan tidak efektif. Dalam Pendidikan modern, diperlukan adanya intervensi teknologi informasi untuk mendukung pelaksanaan kegiatan pembelajaran baik di tingkat sekolah maupun perguruan tinggi tersebut.



Di era globalisasi, Pendidikan perlu beradaptasi dengan perubahan pola pikir dan kebutuhan yang serba cepat, praktis, dan tepat. Kehadiran teknologi informasi mampu melayani kebutuhan tersebut.

Dengan dukungan TI, siswa dapat mengakses informasi secara luas melalui pemanfaatan teknologi khususnya internet. Interaksi antara siswa dan guru menjadi lebih fleksibel dan leluasa. Artinya dukungan TI memberikan kesempatan kepada pengajar untuk tetap menyediakan pembelajaran tanpa harus bertatap muka dengan siswanya. Demikian pula, siswa bisa memperoleh materi, informasi, dan referensi dengan

Secara garis besar, peranan teknologi informasi khususnya untuk pendidikan modern antara lain :

1. Sarana yang membantu dan melengkapi proses belajar mengajar secara praktis dan modern
2. Teknologi informasi dan komunikasi sebagai wahana pembelajaran untuk menyampaikan materi Pendidikan secara cepat, tepat, serta efisien.
3. Sarana yang membantu mengambil, mengolah, menyimpan, hingga menyajikan data dengan cepat, tepat, dan efisien.

Kisah inspiratif yang berasal dari Solo berikut ini. Adalah pemilik usaha restoran Palm Ethnic Resto bernama Ibu Ayline Christianto. Ayline merupakan lulusan perhotelan yang mewarisi restoran bernama Palm Resto dari Ayahnya.

Terletak di Kota Surakarta, Jawa Tengah, restoran Palm Ethnic Resto ialah rumah makan berkonsep etnik yang didirikan sejak 2005. Dan sebagai generasi kedua penerus bisnis keluarga, Ayline terus mengembangkan bisnis restoran berkonsep etnik tersebut menjadi Palm Ethnic Resto dan telah membuka berbagai bisnis franchise sejak 2012, salah satunya yakni Maling Sego, menu aneka nasi khas Solo.

Kemudian tahun 2020 lalu pandemi muncul. “Palm Ethnic Resto mengalami penurunan tamu yang kebanyakan berasal dari dine-in. Tetapi tidak ada kata tidak berhenti untuk inovasi selama pandemi. Kami memutuskan mengubah brand lama menjadi penampilan baru, dan pelayanan konsumen yang berbeda. Kami hadirkan menu-menu baru seperti nasi goreng tart, dan kami juga mulai mengandalkan penjualan nasi kotak, sampai tak terasa menjadi ahli dadakan siapin pesanan,” terang Ayline.

Sebuah kisah Inspiratif Pengusaha Kuliner
Solo Bangkit dari Pandemi covid



Sampai dengan saat ini, Ayline terus mengoptimalkan penjualannya melalui aplikasi antar makanan. Mulai dari memanfaatkan pengaturan diskon dan promo maupun ikut dalam berbagai program GoFood sebagai insentif bagi konsumen, hingga memulai format baru seperti frozen food yang juga turut dijualnya dalam aplikasi GoFood, shoope food, dan Grab Food.

Ibu Ayline Christianto, Selasa, 12 Oktober 2021

Salah satu petani milenial yang berbagi pengalaman bagaimana bisa bangkit adalah Ipan Zulfikri asal Ciamis, Jawa Barat. Melalui aplikasi yang berbasis IT dengan nama 'Si Jagal dan Skoci, Ipan nama panggilannya bisa men-digitalisasi jenis tanah sesuai tanaman. Berkat inovasi tersebut Ipan mendapat penghargaan sebagai petani inspiratif saat pandemi.



“Tahap awal kami membuat aplikasi Si Jagal atau sistem informasi jagung galuh dan Skoci dengan kepanjangan sisem informasi kopi Ciamis,” ujarnya kepada beritajatim.com, Rabu (11/11/2020). Kedua aplikasi berbasis IT itu, sangat mudah di-searching di google. Harapannya, dengan adanya aplikasi tersebut, petani diarahkan mulai dari cara bercocok tanam hingga ke pemasaran & ke minimarket.

Diakui Ipan, di masa pandemi Covid-19 yang sampai saat ini belum berakhir menjadi titik balik kebangkitan generasi milenial. Pasalnya, dulu sebelum ada pandemi banyak pemuda berduyun-duyun datang ke kota mencari pekerjaan. Tapi, setelah ada pandemi, mereka kembali ke kampung halamannya karena terkena pemutusan hubungan kerja (PHK).

“Ada pandemi malah menjadi titik balik kebangkitan petani milenial. Sebab, kalau dulu pegang cangkul dianggap malu. Tapi, sekarang malah dijadikan selfie foto,” paparnya. Berkat menggunakan aplikasi IT saat bertani lanjut dia, sekarang generasi milenial tak malu lagi menjadi petani. Pasalnya, hasil pertanian dari menanam jagung dan kopi cukup menjanjikan. “Pokoknya hasil dari bertani tak mengecewakan. Karena itu, saya mengajak generasi milenial terjun di sektor pertanian,” ujar Ipan tanpa merinci nilai rupiah dalam sekali panen.

**Kisah Petani Milenial Bangkit dari Pandemi Covid-19
Ipan Zulfikri asal Ciamis, Jawa Barat. (11/11/2020)**

Wawan Subandono (34), nekat resign dari pekerjaannya demi mengembangkan usaha konveksinya pada 2019. Baru beberapa bulan fokus mengembangkan usaha, warga Dukuh Pedak, Desa Klumpit, Gebog, Kudus itu, justru dihadapkan dengan pandemi Covid-19 di awal tahun 2020. Situasi itu memukul bisnis yang baru saja digelutinya. Padahal, bisnis konveksi yang diberi nama Dylhan Fashion saat itu tengah gencar-gencarnya promosi. Tempat produksinya itu terpaksa vakum selama sembilan bulan. Namun, ia tak patah arang dan mencoba bangkit untuk kembali membesarkan Dylhan Fashion. Buah dari kesabarannya kini sudah ia tuai hasilnya. Saat ini usahanya mulai berkembang lagi dan mulai menerima banyak pesanan seragam. Bahkan kini dia bisa menjual 1.200 hingga 1.500 pesanan tiap bulannya.

WAWAN PEBISNIS KONVEKSI DYHLAN FASHION



TENTANG SMKN 1 PURWOSARI



SMKN1 Purwosari merupakan lembaga pusat pendidikan dan juga sebagai salah satu pusat pelatihan dan pendidikan terpadu (PPPKT) di Provinsi Jawa Timur. SMKN 1 Purwosari merupakan Sekolah Adiwiyata yang berada di Purwosari dimana tempatnya yang sangat strategis dan mudah dijangkau segenap keluarga besar SMKN 1 Purwosari senantiasa akan memberikan layanan yang prima bagi masyarakat

Motto

AKTIF, KREATIF, INOVATIF, PRESTASI

- Aktif : Giat bekerja, giat berusaha
- Kreatif : Memiliki daya cipta, memiliki kemampuan untuk menciptakan
- Inovatif : Bersifat pembaruan yang berbeda dengan yang sudah ada
- Prestasi : Hasil yang telah di capai (yang telah dikerjakan)

Tujuan sekolah

1. Menghasilkan lulusan yang kompeten dan bersertifikasi serta mampu memproduksi
2. Meningkatkan kualitas proses belajar mengajar
3. Menyiapkan peserta didik agar mampu mengembangkan sikap profesional, mampu beradaptasi di lingkungan kerja, gigih dalam berkompetisi, berdisiplin dan ulet serta mampu bersaing di ERAGLOBALISASI
4. Meningkatkan kepuasan masyarakat untuk memperoleh layanan pendidikan dan pelatihan kejuruan sesuai program keahlian
5. Konsistensi pelaksanaan aktifitas, kendali mutu dan jaminan mutu sekolah
6. Meningkatkan kesejahteraan warga sekolah
7. Meningkatkan Kualitas komunikasi Internasional dengan

Visi :

“Terwujudnya Tamatan yang Beriman dan Bertaqwa kepada Tuhan Yang Maha Esa, berbudi pekerti luhur, berdaya saing tinggi, peduli dan berbudaya lingkungan”

Misi :

- 1. Menerapkan nilai-nilai Agama, Pancasila dan Undang-Undang Dasar 1945**
- 2. Mengembangkan pengetahuan, keterampilan, disiplin diri, etos kerja yang tinggi, aktif, kreatif, inovatif, dan budaya santun sesuai bidangnya**
- 3. Meningkatkan profesionalisme melalui penguasaan teknologi dan Bahasa Internasional**
- 4. Mengembangkan budaya sekolah untuk melestarikan fungsi lingkungan, mencegah pencemaran dan kerusakan lingkungan**
- 5. Memahami peran dan fungsi masing-masing dalam pergaulan sesama warga sekolah dalam suasana kekeluargaan**
- 6. Mengembangkan pola kemitraan dengan masyarakat dan industry**
- 7. Mampu memanfaatkan potensi wilayah untuk pengembangan sekolah sebagai pusat budaya, pelatihan, produksi dan jasa berbasis teaching factory dan pendidikan lingkungan hidup**

Our Team



Farel Farizi Purnomosasi

Developer

"Apapun yang telah, sedang, atau akan kalian hadapi di dunia ini, tetaplah teguh, sabar, dan senantiasa mengingat kepada Tuhan Yang Maha Esa. Karena dengan hal tersebut, rintangan akan hilang dengan sendirinya."



Maulana Zidan Nabil A.

Developer

"Cara paling mendasar dan kuat untuk terhubung dengan orang lain adalah dengan mendengarkan, cukup dengarkan mungkin hal terpenting yang bisa berikan kepada orang lain adalah perhatian kita."

SUPPORT BY :



Designer

Rudi Dio Saputra H.

"Kembangkan sikap untuk selalu menjadi lebih baik. Membuat perbedaan yang kecil dalam tindakan akan menghasilkan perbedaan yang besar dalam hasil yang diperoleh."



Designer

Reza Rizkiya Fatimah

"Rangkul kegagalan. Salah langkah dan hambatan tidak dapat dihindari itu pasti pernah terjadi di hidup kita. Tetapi pada akhirnya merupakan kesempatan untuk belajar, berputar mengejar tujuan dan kesuksesan dimasa yang akan datang."



Designer

Oktavidatul Nadiva

"Bekerja keras. Lakukan yang terbaik. Simpan kata-katamu. Jangan terlalu sombong. Percaya kepada Tuhan. Jangan takut; dan jangan pernah lupakan teman."





“

**Jadikan setiap tempat sebagai sekolah dan
jadikan setiap orang sebagai guru**

Ki Hajar Dewantara

