ADQUISICIÓN DE MEDICAMENTOS Y DISPOSITIVOS MÉDICOS

Edwing Amir Moreno Moreno Instructor centro de servicios de salud



COMPETENCIA Y RESULTADOS DE APRENDIZAJE

Competencias:

- 1. Ejecutar los procesos propios del sector farmacéutico de acuerdo con las normas de calidad, ambientales y de seguridad, según normatividad vigente.
- 2. Fomentar la utilización de mecanismos y canales legales para el acceso a los productos farmacéuticos y dispositivos médicos, por parte de la población usuaria y los establecimientos farmacéuticos.

Resultados de Aprendizaje:

- 1.1 Realizar procesos de contratación y licitación de productos farmacéuticos y dispositivos médicos en establecimientos farmacéuticos de su competencia, según procedimientos institucionales y normas legales vigentes.
- 2.1 Implementar proceso de seguimiento al cumplimiento de la normativa vigente relacionada al acceso a productos farmacéuticos y dispositivos médicos, de acuerdo con parámetros de gestión de calidad y de gestión documental vigentes.
- 2.2 Verificar el cumplimiento de la normativa vigente sobre los mecanismos y canales de adquisición de productos farmacéuticos y dispositivos médicos en establecimientos farmacéuticos.

CONCEPTO

Conjunto de actividades que realiza la institución o establecimiento farmacéutico que permite...



Adquirir los medicamentos y dispositivos médicos que se han definido en el plan de compras.

tener disponibilidad para satisfacer las necesidades de los usuarios, beneficiarios o destinatarios

OBJETIVO

Gestionar la adquisición de los medicamentos y dispositivos médicos requeridos para la prestación y desarrollo de los servicios de salud de la institución, con eficiencia, calidad y oportunidad.



_ ADQUISICIÓN

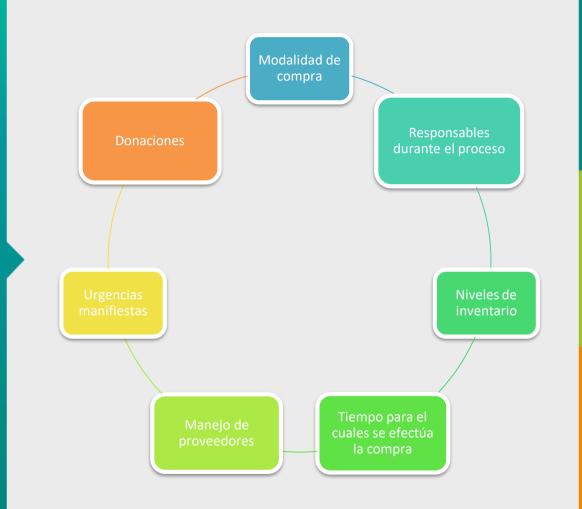
- A. Política de compras
- B. Comité de compras
- C. Plan de Compras
- D. Priorización de compras
- E. Modalidad de compras
- F. Gestión de proveedores



Los procedimientos de adquisición de medicamentos y dispositivos médicos incluyen la verificación del registro expedido por el INVIMA.

A. POLÍTICA DE COMPRAS

Criterios a tener en cuenta



EJEMPLO DE POLÍTICAS DE COMPRAS



En la institución XXXX solo se comprarán medicamentos y dispositivos médicos, a través de proveedores que tengan BPM, que estén inscritos en el kardex institucional y que la evaluación de su desempeño sea superior o igual al 85%.

En la droguería XXXX solo se recibirán medicamentos y dispositivos médicos con fecha de vencimiento superior a 18 meses.

B. COMITÉ DE COMPRAS

Equipo interdisciplinario responsable de ejecutar las políticas de compra definidas.

(basado en principios)

Director del servicio farmacéutico



Emite concepto técnico al Comité

ACTA COMITÉ DE COMPRAS 28 DE JUNIO DE 2013 INFORME DE EVALUACIÓN DE PROPUESTAS COMPRAS ELECTRONICAS MES DE JULIO

OBJETO: La E.S.E. Hospital San Juan de Dios del Municipio de Yarumal-Antioquia, necesita realizar las compras de los productos descritos en la página web, para el mes de julio.

Hora de inicio: 5:00 p.m.

Asistentes:

ANGELICA BOSIGAS LEON

SURA AHUMADA PARRAGA

GLEMNYS OSORIO HERNAN AGUILLON

ANGELA FONSECA

AYDA RODRIGUEZ

- 1. Carlos Alfonso Orrego Castro, Gerente.
- 2. Saen Agudelo Márquez, Subdirector Administrativo.
- 3. Hernando Cano Ríos, Almacenista.
- 4. Luz Adriana Madrigal Restrepo, Regente de Farmacia.

INVITADA

INVITADA

INVITADO

INVITADO

INVITADA

INVITADA

ESE HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA REUNION DE: COMITÉ DE COMPRAS Y CONTRATOS FECHA: 09 de Febrero del 2015 HORA INICIO: 14:00 HORA TERMINACION: 15:00 00mins-3/2 AREA O SERVICIO VICTOR AUGUSTO PEDRAZA LOPEZ INTEGRANTE DIRECTOR ADMINISTRATIVO INTEGRANTE DIRECTOR CIENTIFICO PEDRO TAUTIVA INTEGRANTE ASESORA JURIDICA U. FJANDRA GALVEZ PRIETO INTEGRANTE SUBDIRECTOR DE BIENES, COMPRAS Y SUMINISTRO CARLOS ALFONSO MARTINEZ CAMARGO INTEGRANTE SUBDIRECTORA DE CONTABILIDAD

DER ARQUITECTURA Y MANTENIMIENTO

COORDINADORA LABORATORIO CLINICO Y

LIDER ALMACEN GENERAL

DIRECTORA BANCO DE SANGRE

PREVALENCIA DEL CONOCIMIENTO TÉCNICO

El criterio técnico del director del servicio farmacéutico prevalecerá cuando se presenten diferencias de criterios entre el responsable de las compras y el responsable del servicio farmacéutico, respecto a la calidad, recepción y almacenamiento, distribución, uso adecuado, devolución al proveedor por fecha próxima de vencimiento, ofrecimiento, aceptación rechazo de donaciones, destrucción desnaturalización de medicamentos dispositivos médicos.

Resol 1403 de 2007

COMITÉ DE COMPRAS

- Verificación del quórum.
- Lectura del acta anterior: Productos que debían adquirirse, propuestas aprobadas, precios, cantidades, valores totales (incluyendo forma de pago) y plazo de entrega.
- Informe detallado de ejecución de compras.
- Presentación de necesidades actuales y propuestas de adquisición.
- Adjudicación: Proveedor, cantidad, precio, forma de pago, plazo de entrega.
- Proposiciones y varios: Proposición de nuevos proveedores, nuevos precios, informes de calidad, etc.

__ C. PLAN DE COMPRAS

Listado básico de medicamentos y dispositivos médicos.

Presupuesto debidamente estructurado de acuerdo a las políticas internas.

Proyección de crecimiento

Consumo histórico

Perfil epidemiológico

Población a atender en el período planeado

Ajustes por desabastecimiento en períodos anteriores



Unidades a adquirir, valor monetario por línea de insumos y por ítem para el período

__ PLAN DE COMPRAS

			PLA	N AN	UALI	ZADO	DE C	OMP	RAS				
- - -													
ANO:		_											
IPS		_											
							Consumo						Valor precio
			C	onsur	no ai	ño	estimado por			or			de compra
			ante	rior p	or m	eses	meses				Precio	Precio de	año planeado
Descripción	Concentración/	Forma	mes	mes		mes	mes	mes		mes	compra año	compra año	x el consumo
Insumo	volumen	farmacéutica	1	2		12	1	2		12	anterior	planeado	planeado
1													
2													
3													
4													
	Total en unio	dades por mes											

Tomado y adaptado libro Gerencia y Administración de sistemas de suministros COHAN - OMS

EJEMPLO PLAN DE COMPRAS

MES	UNIDADES	COSTO ACTUAL	COSTO PRÓXIMO AÑO		
ENERO	231.336	\$ 162.432.146	\$ 175.426.718		
FEBRERO	1.858.625	\$ 342.222.475	\$ 369.600.273		
MARZO	3.800.550	\$ 602.207.424	\$ 650.384.018		
ABRIL	3.638.792	\$ 708.880.847	\$ 765.591.315		
MAYO	6.720.857	\$ 1.036.200.048	\$ 1.119.096.052		
JUNIO	4.034.274	\$ 707.832.906	\$ 764.459.538		
JULIO	5.396.898	\$ 773.879.710	\$ 835.790.087		
AGOSTO	5.714.931	\$ 946.590.240	\$ 1.022.317.459		
SEPTIEMBRE	5.514.379	\$ 859.071.364	\$ 927.797.073		
OCTUBRE	4.763.205	\$ 785.788.724	\$ 848.651.822		
NOVIEMBRE	4.151.575	\$ 710.570.008	\$ 767.415.609		
DICIEMBRE	5.076.784	\$ 909.048.530	\$ 981.772.412		
TOTAL	50.902.206	\$ 8.544.724.422	\$ 9.228.302.376		

D. PRIORIZACIÓN DE COMPRAS

Cuando no se dispone del recurso económico para realizar la totalidad de la compra, es importante considerar una forma apropiada de priorización.

VEN

V: Vitales, enfermedades que ponen en riesgo la vida de las personas (médico) o se usan con mucha frecuencia (responsable servicio farmacéutico).

Ej: Dipirona sol inyectable, isosorbide 5 mg tableta sublingual, hidrocortisona sol. Inyectable.

E: Menos vitales o esenciales, enfermedades que incapacitan temporal o permanentemente a las personas o se usan con frecuencia.

Ej: Acetaminofén 500 mg tabletas, ibuprofeno 400 mg tabletas, diclofenaco 75 mg sol. Inyectable.

N: No esenciales, no ponen en riesgo la vida de las personas (médico) o se usan con muy poca frecuencia. Ej: Albendazol 200 mg tabletas, hidrocortisona 1% crema.

PRIORIZACIÓN DE COMPRAS

ABC O LEY DE PARETO:

A: Grupo pequeño de insumos que se gasta aproximadamente el 80% del presupuesto. Insumos muy costosos o de mucho movimiento.

B: Grupo más grande que A, el cual se gasta aproximadamente el 15% del presupuesto.

C: Grupo muy grande de insumos que se gasta aproximadamente el 5% del presupuesto.

NOMBRE GENÉRICO	UNIDAD DE MANEJO	PRESENT	UNIDADES COMPRADAS OLTINO AÑO	PRECIO UNITARIO	COSTO TOTAL	% DEL VALOR TOTAL [costo]	ACUMULAD O (por costo)	CLASIFICACI ÓN ABC
BROWURG PRATROPIC+FENOT AEROSOL	FRASCO	FCOX15ML	22.858	\$20,879	1477,210,424	6.22	62	Λ
DXACENA 1GR	AMPOLLA	CAJAX100	256,675	4 1350	#360,265,300	4,20	70.0	Α.
CAPTOPRIL 50 MG	TABLETA	BEXALAD	681,689	* 250	1 229, 238, 140	2,39	13,3	A
HDROCORTISONA SUCC. SOD. 100MG	AMPOLLA	ANPOLLA	47 548	8 4 180	# 188.742.280	2,59	W.5	A
DICLOXACE NA 500 MG	CAPSULA	CAJAX204	1337.922	8 135	# 180,819,470	2.36	16.3	A
CAPTOPRIL 25 MG	TABLETA	CAJAXSE	1.115.028	\$ 140	1 195,823,820	2.03	20.0	Α.
ALFA METIL DOPA SOONG	TABLETA	CAJAX30	128,950	\$ 194	\$ 24.628.300	0,32	80.0	В
AMKACINA 500VG/2NL	AMPOLIA	CAJAX100	15.334	91580	124,322,520	0.32	80.3	В
COVPLEJO 8	AMPOLLA	AMPOLIA	24,056	\$1,000	\$24,096,000	0.31	00.0	
PAMOATO PRANTEL 250 NG/SML	FR4500	FCOX30ML	32,366	\$ 700	R22.903.997	0.30	0.00	D
HIOSCINA B BROWURG 20MG	AMPOLLA	CAJAX3	25.649	\$ 689	\$22,601,961	0,30	81.2	Ð
SULFACETAMBA SODICA 300MQWL	FRASCO	FOOX15ML	12	\$2,322	\$27,884	0.00	100.0	C
HOROXDO AL+MG+SMETICONA	TABLETA	CAJAX58	480	10	119,680	0,00	100,0	C
HOROXIDO ALUWNO 234NG	TABLETA	CAJAX188	. 550	\$20	\$15,200	0.00	100.0	С
LOPERAMIDA 2MG	TABLETA	CAJAXSES	200	163	# 16 BO0	0.80	300.0	C
HIDROXDO AL+MG+SBIETICONA	TABLETA	CAJAXAS	430	135	\$15,600	0.03	100.0	C
	1	OTAL GENERAL	50 891 542		1 7.669 388 439	100.00		

__ E. MODALIDAD DE COMPRA

Licitación pública

Es un proceso mediante el cual una entidad estatal (municipio, departamento o nación, ESE) hace públicamente una convocatoria para que en igualdad de oportunidades, los interesados presenten sus ofertas y seleccione entre ellas la más favorable.

Contratación directa

Solamente en casos especiales donde no es posible el proceso licitatorio, como por ejemplo:

Una necesidad técnica que sólo puede ser desarrollada por un contratista en particular.

El monto del contrato es mínimo.

O hechos que implican acción rápida.

___ F. INSCRIPCIÓN DE PROVEEDORES

VALORACIÓN DE PROVEEDORES



Condiciones Administrativas



Condiciones financieras



Condiciones técnicas



VALORACIÓN DE LA DOCUMENTACIÓN

NIT. RUT.

Constitución y representación legal de Cámara de Comercio. Certificado de distribución.

Registro de proponentes de Cámara de Comercio.

Registro sanitario.

Certificado de BPM.

Lista de funcionarios a contactar.

Carta de autorización de distribución (si es necesario).

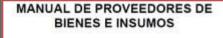
Inscripción en el ente de control.

Inscripción en el SICE sistema de información para la vigilancia de la contratación estatal (por cada producto).

Fichas técnicas.

VALORACIÓN DE PROVEEDORES

MANUAL DE PROVEEDORES









VALORACIÓN DEL PRODUCTO

Cumplimiento de las especificaciones técnicas:

características organolépticas y material de acondicionamiento.

Características físico-químicas y microbiológicas.

VALORACIÓN DEL SERVICIO

Oportunidad de entrega.
Pedido completo.

Comunicación permanente y efectiva.

Atención al servicio.

Sostenimiento de ofertas.

Cumplimiento de requisitos pactados.

Políticas de devoluciones.

EJEMPLO PUNTAJE A LAS VARIABLES

		PUNTAJE			
CONDICIONES	FACTORES	DESEADO	OBTENIDO		
Administrativas		30	0		
	* Productor.	5			
	* Distribuidor.	4			
	 Certificado de existencia y 				
	representación legal (Cámara de				
	Comercio).	5			
	* Registro de proponentes.	5			
	* 2 referencias comerciales.	5			
	 * Estructura orgánica y funcional. 	5			
	* Certificación ISO.	5			
Financieras		30	0		
	* Declaración de renta.	6			
	* Estados financieros	6			
	* Referencias bancarias.	6			
	 Precios y sostenimiento a un año. 	6			
	* Sistema de pago, plazos y descuentos.	6			
Técnica		40	0		
	 * Especificaciones técnicas de los 				
	insumos (fichas técnicas).	7			
	 Protocolos de calidad. 	7			
	* Artes o positivos.	6			
	 * Manejo de devoluciones. 	6			
	* 3 referencias de instituciones				
	hospitalarias en la utilización de los				
	productos.	7			
	* Otros análisis de productos.	7			
	TOTALES	100	0		

		PUN	ГАЈЕ	
	VARIABLES	DESEADO	OBTENIDO	
1. Calidad del servicio	1.1. Calidad en la atención:	30		
	* Oportunidad en la entrega.	10		
	* Pedido completo.	10		
	* Informe situación del pedido.	5		
	* Atención al servicio.	5		
	 1.2 Especificaciones administrativas. 	10		
	1.3 Sostenimiento de la oferta.	3		
	1.4 Políticas de devolución.	2		
	1.5 Aceptación de requisitos del			
	formulario de inscripción al kárdex de			
	proveedores.	10		
	Total calidad del servicio	55		
	2.1 Cumplimiento de especificaciones			
2. Calidad del producto	técnicas:	30		
•	* Características organolépticas.	15		
	* Material de acondicionamiento.	15		
	2.2 Características físicoquímicas y			
	microbiológicas.	10		
	2.3 Otros análisis en productos con			
	características especiales.	5		
	Total calidad del producto	45		
	TOTAL VALORACIÓN	100		

MOMENTO DE LA COMPRA

- •Tiempo para el que se compra.
- •Tiempo de reposición (TR).
- •Consumo promedio mensual (CP).
- •Nivel mínimo de existencias (NmE). NmE = CP x TR
- •Punto de reposición (PR). PR = 2 NmE
- •Nivel máximo de existencias (NME).

•Cantidad a comprar (CAP).

 $CAP = PR + (CP \times tiempo para el que se compra) - existencias$



__ EJEMPLO CANTIDAD A COMPRAR

ELABORADO POR:													
Tiempo de Reposición (TR): 8 dí	as												
Compra para 3 meses													
DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	Exis- tencias		mes 2	mes 3	mes 4	mes 5	mes 6	CP (∑ consumo periodo/ No. periodos)	PR (2 NmE)	NmE (CP x TR) TR en fracción de mes 8 días=0,27	NME (NmE+(CP x T) T = 3 meses	CANTIDAD A COMPRAR PR+ (CPxmeses de compra)-Exist	CP = Consumo Promedio TR = Tiempo de Reposición NmE = Nivel mínimo de Existencias PR = Punto de Reposición NME = Nivel Máximo de Existencias CAP = Cantidad comprada
ABRILAR X 100ML JARABE	3	3	2	5	7	2	4	4	2	1,0	13	11	
ACEITE J Y J BABY X 100ML	7	7	7	8	9	10	3	7	4	2,0	24	19	
ACEITE J Y J X 300ML	8	8	8	4	6	8	10	7	4	2,0	24	18	
ACETAMINOFEN 500MG X 10 TABL	310	310	305	400	320	530	410	379	205	102,4	1240	1032	
ACETATO DE ALUMINIO A.G X 120ML	11	11	11	12	10	12	11	11	6	3,0	37	29	
ACICLOVIR 200MG TABL A.G	90	90	80	81	83	88	70	82	44	22,1	268	200	
ACICLOVIR 5% TOPICO TUBO X 10 GR	9	9	9	10	12	15	13	11	6	3,1	37	31	
ACID MANTLE LOCION FCO 400 ML	3	3	3	4	5	7	2	4	2	1,1	13	11	
ACID MANTLE LOCION X 120 CC	3	3	3	4	6	2	1	3	2	0,9	10	8	
ACIDO FUSIDICO 2% X15GR GEN-FAR	7	7	7	6	8	10	3	7	4	1,8	22	17	
ADOREM 500MG TABLETA	324	324	322	358	34	280	300	270	146	72,8	882	631	
ADVIL MAX CAPSULA LIQUIDA	162	162	120	125	230	100	150	148	80	39,9	483	361	
AGUA ESTERIL X 5ML	25	25	25	23	28	30	31	27	15	7,3	88	71	
AGUA OXIGENADA X 120ML J.G.B	6	6	6	3	6	7	4	5	3	1,4	17	13	

ORDEN DE COMPRA



Es el documento con el cual se ejecuta la negociación de la compra.

Producto
Cantidad
Precio
IVA
Fechas de entrega
Descuentos

EVALUACIÓN DEL PROCESO DE ADQUISICIÓN

- Operatividad del comité de compras.
- Ejecución del presupuesto en unidades.
- Ejecución del presupuesto en pesos.
- Inversión en el aseguramiento de la calidad de los productos.
- Disponibilidad de los productos del listado básico de la institución.
- % de proveedores en cada clasificación.
- Valoración promedio de proveedores de insumos.
- % de rechazos en recepción (críticos, mayores y menores).
- % de no conformidades informadas por el usuario.
- % de compra de medicamentos vitales.

Comparativo entre dos o más períodos de compras.

BIBLIOGRAFÍA

Universidad autónoma de bucaramaga Unab. Recuperado de http://unab.edupol.com.co/pluginfile.php/7206/mod_resource/content/1/UNIDAD_3%20Adquisici%C3% B3n%20de%20medicamentos%20y%20dispositivos%20m%C3%A9dicos.pdf

Arbelaez Montoya, M., Canas Marin, B., Contreras Montanez, C., Diaz Serna, P., Gonzalez Gonzalez, C., & Restrepo Garay, M. et al. (2005). *Gerencia y administracion de sistemas de suministro de medicamentos esenciales*. Medellín: Cooperativa de Hospitales de Antioquia COHAN.

E.S.E Hospital del sur de Itagüí. (2007). Manual de proveedores de bienes e insumos. Itagüí, Antioquia.

Ministerio de la protección social. (2005). Decreto 2200 de 2005. Recuperado de https://www.invima.gov.co/images/pdf/tecnovigilancia/Normatividad%20aplicable/DECRETO%202200%20DE%202005.pdf

Ministerio de la protección social. (2007). Resolución 1403 de 2007. Recuperado de https://www.invima.gov.co/images/pdf/tecnovigilancia/buenas_practicas/normatividad/Resolucion1403 de 2007.pdf

GRACIAS