

Habilidades y aplicabilidad de un negociador



Las habilidades que debe tener un buen negociador son:

01

Autoconocimiento: el buen comerciante debe conocerse a sí mismo, saber cuáles son sus puntos fuertes y sus debilidades.

02

Aptitud de entrenamiento: está atento a la crítica y acepta errores.

03

Controlar el exceso de estrés: las negociaciones difíciles ocasionan mucha presión. El buen comerciante debe esquivar situaciones de separación mental.

04

Motivación: un negociador sin motivación pierde poder y es regular que los acuerdos que ultime no sean todo lo gratificantes que pudieran ser.

05

Capacidad para hallar respuestas: el buen comerciante debe difundir continuamente distintas alternativas. Tiene que ser un individuo creativo y con iniciativa.

06

Responsable: es íntegro con los compromisos del trato; es un individuo sincero y honrado, que cumple su palabra.

07

Comprensivo: el buen comerciante atiende lo que dice el otro, escucha sus opiniones y sus necesidades.

08

Gestión de la pluralidad: puede utilizar las posibilidades que ofrecen las diferencias.

09

Influyente: el buen comerciante es un individuo persuasivo, que sabe encadenar con el otro elemento.

10

Impávido, persuasivo: tiene las ideas muy claras. El buen negociador es delicado en las formas a pesar de inalterable en sus ideas.

11

Ágil: capta inmediatamente los puntos fuertes y débiles. Reacciona con celeridad, encuentra soluciones, toma decisiones sobre la etapa, sabe adaptar su actitud en representación de la información que recibe y del trayecto del tratado.

12

Terminante: rebusca resultados en el período, sin atacar sabe que cada ajuste lleva su natural plazo y que hay que respetarlo. Sabe cuáles son sus objetivos y se dirige con destino a ellos.

13

Acepta: sabe recibir decisiones con el posible peligro que conllevan, pero sin ser loco, distingue aquellas más trascendentales que exigen una vigencia de sensatez y que conviene consultar con los niveles superiores de la empresa.

14

Imperturbable: sabe fiarse, las operaciones la lleva un ritmo que conviene respetar.

15

Creativo: encuentra la manera de pasar los obstáculos, crea soluciones novedosas.



Estas habilidades se pueden clasificar desde tres rasgos:

Rasgos internos

- 1. Autoestima
- 2. Perseverancia
- 3. Disciplina
- 4. Honestidad

Rasgos externos

- 5. Entusiasmo
- 6. Cordialidad
- 7. Empatía
- 8. Buen comunicador

Rasgos profesionales

- 9. Competente
- 10. Organizado