







#### Presidente de la República de Colombia

Juan Manuel Santos Calderón

#### Ministro de Ambiente y Desarrollo Sostenible

Gabriel Vallejo López

#### Viceministro de Ambiente

Pablo Abba Viera

#### **Jefe Oficina Negocios Verdes y Sostenibles**

Neider Eduardo Abello Aldana

\_\_\_\_\_

#### **Equipo Técnico**

#### Oficina de Negocios Verdes y Sostenibles:

José Manuel Díaz Hoyos, Martha Nayibe Hurtado Arenas, Ana Marcela Papamija Hoyos, Ana Karina Quintero Morales, Carlos Edilberto Rodríguez Linares, Diana Alejandra Vinchery Durán.

#### CAEM:

Fabiola Suarez - Directora Ejecutiva

Juan Pablo Bonilla Gaviria. Consultor Coordinador - Convenio 141 MADS-ASOCARS

#### Diseño y diagramación

**ASOCARS** 

#### Corrección

Altavisión Consultores S.A.S.

© Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible. 2014.

Todos los derechos reservados. Se autoriza la reproducción y difusión del material contenido en este documento para fines educativos u otros fines no comerciales sin previa autorización de los titulares de los derechos de autor, siempre que se cite claramente la fuente. Se prohíbe la reproducción de este documento para fines comerciales.

Distribución gratuita

## **AGRADECIMIENTOS**

El Programa Regional de Negocios Verdes es el resultado del esfuerzo conjunto entre el Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible, las Corporaciones Autónomas Regionales, institutos de investigación, productores y entidades públicas y privadas relacionadas con los Negocios Verdes en la Región Amazonía.

Por ello, la Oficina de Negocios Verdes y Sostenibles agradece los valiosos aportes de los funcionarios del Ministerio, las entidades del Sistema Nacional Ambiental, entidades públicas y privadas, los productores y todos aquellos que participaron en su construcción.

TABLA DE CONTENIDO

INTROD	DUCCIÓN	I	10
1. OBJE	TIVO 1	2	
1.1.	С	bjetivo General	12
2.	METO	DOLOGÍA	12
3.	MARC	CO CONCEPTUAL	13
3.1.	D	efinición General	13
3.2.	D	efinición de categorías, sectores y subsectores de Negocios Verdes	15
3.3.	D	efiniciones conceptuales de la categoría Bienes y Servicios Sostenibles	
Pro		es de los Recursos Naturales	17
3.4.	D	efiniciones conceptuales de la categoría Ecoproductos Industriales	20
3.5.		efiniciones conceptuales de la categoría Mercado de Carbono	
4.		ACTERÍSTICAS Y CRITERIOS PARA LA IDENTIFICACIÓN DE LOS	
	٨	IEGOCIOS VERDES	23
4.1.	D	esarrollo de los criterios	24
	4.1.1.	Viabilidad económica del negocio	24
	4.1.2.	Impacto ambiental positivo del bien o servicio	25
	4.1.3.	Enfoque de ciclo de vida del bien o servicio	25
	4.1.4.	Vida útil	
	4.1.5.	Sustitución de sustancias o materiales peligrosos	
	4.1.6.	Reciclabilidad de los materiales y/o uso de materiales reciclados	
	4.1.7.	Uso eficiente y sostenible de recursos para la producción del bien o servicio	
	4.1.8.	Responsabilidad social al interior de la empresa	
	4.1.9. 4.1.10.	Responsabilidad social y ambiental en la cadena de valor de la empresa	
	4.1.10.		
	4.1.11.		
		los 28	
4.2.		Necanismos de verificación de los criterios	28
5.		RAMIENTAS PARA LA PROMOCIÓN DE LOS NEGOCIOS VERDES E	
		COLOMBIA	
5.1.		nstrumentos económicos y tributarios en materia ambiental aplicables a los	
		rerdes en Colombia	30
	5.1.1.		
5.2.	F	erias para promocionar Negocios Verdes	
	5.2.1.	Bioexpo	
	5.2.2.	Feria Internacional del Medio Ambiente (FIMA)	35
	5.2.3.	Expoartesanías	35
	5.2.4.	Feria de las Colonias	
	5.2.5.	Alimentec	
5.3.	E	codiseño	
	5.3.1.	Etapas generales en las metodologías de Ecodiseño	
5.4.		lodo de Negocios Verdes	
5.5.		ello Ambiental	
	5.5.1.	Sello Ambiental Colombiano	
	5.5.2.	Sello Ecológico para Alimentos del Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural (MAD	•
	5.5.3.	Otros Sellos Ecológicos	42

5.6.		Mecanisi	
		ción	
5.7.		lecanismos de desarrollo y fortalecimiento para la promoción de los Negocios	
Ve		Colombia	
6.		ICAS NACIONALES Y NORMATIVIDAD RELACIONADA CON LOS NEGOCIOS VEI	
	El	N COLOMBIA	57
6.1.	Po	olíticas que enmarcan a los Negocios Verdes	57
7.	ACTO	RES NACIONALES DE ORDEN PÚBLICO Y PRIVADO RELACIONADOS CON LOS	
		EGOCIOS VERDES	
<i>8.</i>	ESQUE	EMA DE ORGANIZACIÓN PARA LA IMPLEMENTACIÓN DEL PRNV	61
8.1.	Fı	uncionalidad del esquema	63
	8.1.1.	Ámbito nacional	64
	8.1.2.	Ámbito regional	
9.		EXTO REGIONAL	
9.1.	Ca	aracterísticas generales de la Región Amazonía	
	9.1.1.	Territorio	
9.2.		aracterización social	
	9.2.1.	Demografía	
	9.2.2.	Educación	
	9.2.3.	Empleo y Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI)	
9.3.		aracterización económica	
	9.3.1. 9.3.2.	Producto Interno Bruto (PIB)	
	9.3.2. 9.3.3.	Economía regional por ramas de actividad	
	9.3.3. 9.3.4.	Exportaciones no tradicionales	
	9.3.5.	Usos del suelo	
9.4.		aracterización ambiental	
J	9.4.1.	Áreas protegidas	
	9.4.2.	Biodiversidad	
	9.4.3.	Manejo de residuos	78
9.5.	N	egocios Verdes en la Región Amazonía	79
	9.5.1.	Planes de acción de las autoridades ambientales	79
	9.5.2.	Planes de desarrollo departamentales	
	9.5.3.	Planes regionales de competitividad	
	9.5.4.	Agendas internas (Apuestas productivas)	
	9.5.5.	Identificación de la oferta de productos en Negocios Verdes en la Región Amazonía.	
40	9.5.6.	Particularidades regionales para el desarrollo de Negocios Verdes	
10.		DE ACCIÓN REGIONAL	
10.1.		lan de acción: Comunicación, posicionamiento y sensibilización al consumidor	-
		sobre los Negocios Verdes	
10.2.		lan de acción: Política y normatividad	
10.3.		lan de acción: Ciencia, tecnología e innovación	
10.4.		lan de acción: Recursos/incentivos económicos y financieros	
10.5.		lan de acción: Acceso a mercados	
10.6.		lan de acción: Coordinación y articulación institucional/sectorial	
10.7.		lan de acción: Sistema de información de mercado, monitoreo y evaluación	
10.8.		lan de acción: Desarrollo y fortalecimiento de la oferta	
ruente:	CAEM, A	2013	107

GLOSARIO	108	
BIBLIOGRAFÍ	Ä	<b>11</b> 1
ABREVIAT	URAS	122

LISTA DE TABLAS

Tabla 1. "Mecanismos de verificación"	28
Tabla 2. Instrumentos Económicos, financieros y tributarios aplicables en Colombia	30
Tabla 3. Bioexpo: Fechas y lugares donde se ha llevado a cabo	33
Tabla 4. Normas Técnicas Colombianas (NTC)	40
Tabla 5. Descripción de Sellos Ecológicos utilizados en diferentes países del Mundo	42
Tabla 6. Descripción de herramientas financieras de entidades públicas para el impulso de los Negocios	
Verdes en Colombia	46
Tabla 7. Descripción de herramientas financieras de entidades privadas para el impulso de los Negocio:	s
Verdes en Colombia	51
Tabla 8. Descripción de herramientas de desarrollo para el impulso de los Negocios Verdes en Colombia	<b>a</b> 54
Tabla 9. Necesidades identificadas y soluciones planteadas de acuerdo al esquema de mercado	61
Tabla 10. NBI según condiciones de vivienda, Región Amazonía	72
Tabla 11. Región Amazonía: Exportaciones no tradicionales 2011	76
Tabla 12. Diversidad de especies en la Región Amazonía	77
Tabla 13. Producción y manejo de residuos domiciliarios en la Región Amazonía	78
Tabla 14. Apuestas productivas regionales, Agendas internas	84
Tabla 15. Identificación de áreas de generación de productos nativos para uso alimenticio en la Región	
Amazonía (2011)	85
Tabla 16. Particularidades regionales para la promoción y desarrollo de Negocios Verdes	87
Tabla 17. Líneas estratégicas de intervención	89
Tabla 18. Línea Estratégica de Intervención N° 1: Comunicación, posicionamiento y sensibilización al	
consumidor y al productor sobre los Negocios Verdes	91
Tabla 19. Línea Estratégica de Intervención N° 2: Política y normatividad	93
Tabla 20. Línea Estratégica de Intervención № 3: Ciencia, tecnología e innovación	95
Tabla 21. Línea Estratégica de Intervención № 4: Recursos/incentivos económicos y financieros	97
Tabla 22. Línea Estratégica de Intervención № 5: Acceso a mercados	99
Tabla 23. Línea Estratégica de Intervención № 6: Coordinación y articulación institucional/sectorial	101
Tabla 24. Línea Estratégica de Intervención № 7: Sistema de información de mercado, monitoreo y	
evaluación	
Tabla 25. Línea Estratégica de Intervención № 8: Desarrollo y fortalecimiento de la oferta	106

#### **LISTA DE**

#### **GRÁFICAS**

Gráfica 1. Distribución territorial de la Región Amazonía	66
Gráfica 2. Distribución poblacional por departamentos en la Región Amazonía	67
Gráfica 3. Pertenencia étnica en la Región Amazonía	68
Gráfica 4. Saldo neto migratorio en la Región Amazonía	70
Gráfica 5. Tasa de analfabetismo de la Región Amazonía	70
Gráfica 6. Porcentaje de personas con NBI en la Región Amazonía	71
Gráfica 7. Distribución porcentual del PIB por departamentos de la Región Amazonía	73
Gráfica 8. PIB per cápita de la Región Amazonía, a precios corrientes	74
Gráfica 9. Valor agregado, por grandes ramas de actividad económica, a precios corrientes (miles de r	nillones
de pesos)	75
Gráfica 10. Distribución porcentual de Parques Nacionales Naturales en los departamentos de la Regio	ón
Amazonía	77
Gráfica 11. Proyectos en los planes de acción en relación con Negocios Verdes, según categorías en la	Región
Amazonía	79
Gráfica 12. Proyectos en los planes de desarrollo departamentales relacionados con Negocios Verdes,	según
categorías en la Región Amazonía	81
Gráfica 13. Número de proyectos relacionados con Negocios Verdes en los planes regionales de	
competitividad, según categorías en la Región Amazonía	82
Gráfica 14. Número de apuestas productivas relacionadas con Negocios Verdes incluidas dentro de las	;
agendas internas regionales, según categorías en la Región Amazorinoquía	83
Gráfica 15. Empresas de biocomercio por categorías en la Región Amazonía	84
Gráfica 16. Oferta en productos maderables en la Región Amazonía	86
Gráfica 17. Empresas de Ecoturismo en la Región Amazonía	87

#### **LISTA DE FIGURAS**

Figura 1. Clasificación de los "Negocios verdes"	14
Figura 2. Categorías de Negocios Verdes en Colombia	16
Figura 3. Clasificación de la categoría Bienes y Servicios Sostenibles Provenientes de los Ri	ecursos Naturales.
	18
Figura 4. Clasificación de la categoría: Ecoproductos Industriales	20
Figura 5. Etapas generales del ecodiseño	36
Figura 6. Planes estratégicos y políticas nacionales e internacionales relacionadas con los	Negocios Verdes 58
Figura 7. Identificación de los actores de carácter privado relacionados con Negocios Verd	des 59
Figura 8. Identificación de los actores de carácter público relacionados con los Negocios V	/erdes 60

## **INTRODUCCIÓN**

A nivel mundial, alrededor de la década de los 70's se tuvieron las primeras aproximaciones que visualizaban un desarrollo económico en armonía con la sostenibilidad ambiental y conservación de los recursos naturales. En décadas posteriores, esta visión se fue estructurando con la aparición de conceptos como Desarrollo Sostenible que contemplaba una relación entre los aspectos económicos, ambientales y sociales de forma sostenible.

Estos desarrollos iniciaron a promover el consumo verde y el nacimiento de nuevos productos que generaban un menor deterioro sobre los recursos naturales en comparación a otros y aquellos provenientes del aprovechamiento sostenible de la biodiversidad. En la primera década del siglo XXI, estos productos se han venido consolidando y posicionando a nivel mundial, y actualmente se estima una tendencia creciente para la década actual y posterior.

En el año 2010, por mencionar algunos productos que hacen un uso sostenible de los recursos naturales, el comercio mundial de productos orgánicos fue alrededor de 45 mil millones de dólares con una tasa de crecimiento anual del 10% (Organic Monitor 2010). Los productos forestales certificados con criterios ambientales generaron para el año 2008 unas ventas de 5 billones de dólares, los productos agrícolas certificados (agrupa toda clase de certificación ambiental) 40 billones de dólares gy aquellos generados con el instrumento de pago por servicios ecosistémicos relacionados con el agua 5,2 billones de dólares, entre otros. Para el año 2020 se estima un crecimiento del comercio de estos productos entre el 100% al 500% (TEEB, 2010. The Economics of Ecosystems and Biodiversity. Report for Business).

Colombia, tiene un gran potencial para posicionar y consolidar una oferta con estas características, debido a su gran cantidad de recursos aprovechables de manera sostenible y a las posibilidades de mejoramiento ambiental en diferentes sectores.

En el marco del desarrollo de los programas regionales de negocios verdes; la Región Amazonía comprende los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guainía, Vaupés, Guaviare, Putumayo. Este documento muestra el contexto en el que se desarrolla la región; con el fin de identificar sus capacidades, potencialidades y limitaciones; lo que en consecuencia significará un avance para la implementación de iniciativas de negocios verdes.

La región de la Amazonía, tiene una extensión de 403.348 Km² que representa el 35,3% de la superficie total del país y el 2.3% de la población Nacional con 1.029.002 habitantes. El Amazonas ocupa el 27,2% de la superficie de la región seguido de Caquetá (22,1%), Guainía (17,9%), Vaupés (16,2%), Guaviare (10,5%) y Putumayo (6,2%). Hacen parte de la región 39 municipios, de los cuales 16 corresponden al Caquetá, 13 a Putumayo, 4 al Guaviare, 3 al Vaupés, 2 al Amazonas y 1 al Guainía.

Los negocios verdes en la Amazonía representan una oportunidad viable para estabilizar las dinámicas poblacionales en la región; gracias a las ventajas comparativas que posee por su diversidad y riqueza natural se propicia la prestación de servicios ecoturísticos, generación de productos nativos, sistemas agropecuarios sostenibles, Fauna, entre otros, que permiten el desarrollo de actividades económicas sostenibles que mejorarían las condiciones económicas y calidad de vida de la población.

Es necesario aprovechar de manera sostenible a través del desarrollo de negocios verdes la gran riqueza natural que tiene la región, por ejemplo en lo que respecta a ingredientes naturales de origen nativo o al atractivo natural para el desarrollo del ecoturismo, aumentando así el aporte de esta región a la producción nacional.

El aporte a la economía regional de los negocios verdes, podría desarrollarse en mayor proporción en la industria manufacturera con la transformación de material primas de origen nativo para uso cosmético, alimenticio o medicinal, así como el sector textil con fibras y tintes naturales. Otro sector con mayor desarrollo sería el del comercio, restaurantes y hoteles, por la acogida de ecoturistas en la zona. Se podría fomentar igualmente la agricultura y pesca sostenible para que este sector presente un mayor aporte a la economía de la región.

Teniendo en cuenta el gran potencial para el desarrollo de los negocios verdes en el país, en el año 2002, el Ministerio de Ambiente publicó el Plan Estratégico Nacional de Mercados Verdes. Durante el período 2002 – 2007 apoyó a 286 PYMES y algunas organizaciones de base comunitaria vinculadas. Se desarrollaron cuatro (4) convenios de comercialización con cadenas de grandes superficies generando unas ventas (productos con características ambientales) en unidades de 351.017 que corresponden a \$949.683.539 COP para el año 2006; cinco (5) versiones de Bioexpo Colombia (la feria de productos y servicios de la Biodiversidad); y creación de diez (10) Normas Técnicas Sectoriales (NTC) para productos con características ambientales, entre otros.

Con base en los resultados obtenidos en su promoción, los lineamientos dados en la Política de Producción y Consumo Sostenible, y en desarrollo de la estrategia no. 7 "emprendimiento de negocios verdes" se formuló de forma participativa el Plan Nacional de Negocios Verdes de 2014 con el interés de pasar de una ventaja comparativa en temas de biodiversidad a una ventaja competitiva en el país, la Oficina de Negocios Verdes del Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible ve necesario reactivar y proponer instrumentos de planificación como los Programas Regionales de Negocios Verdes por medio de los cuales se identifiquen un conjunto de acciones a llevar a cabo de manera organizada, con el propósito de mejorar las condiciones de vida de la región.

Los Programas Regionales de Negocios Verdes buscan brindar los parámetros para orientar, articular y contribuir a la implementación, consolidación y fortalecimiento de la oferta y demanda de productos y servicios verdes a nivel regional, nacional e internacional, para lo cual define a los negocios verdes como: "Contempla las actividades económicas en las que se ofertan bienes o servicios, que generan impactos ambientales positivos y que además incorporan buenas prácticas ambientales, sociales y económicas con enfoque de ciclo de vida, contribuyendo a la conservación del ambiente como capital natural que soporta el desarrollo del territorio. (ONVS, 2014)"

Es así como el Programa Regional se divide en un marco conceptual, herramientas para la promoción de negocios verdes en Colombia, políticas y normatividad relacionada con los negocios verdes, actores nacionales de orden público y privado, esquema de organización del Programa, contexto regional (caracterizaciones sociales, económicas y ambientales; negocios verdes en la región) y un Plan de Acción para cada una de las ocho (8) líneas de intervención propuestas.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> MINISTERIO DE AMBIENTE Y DESARROLLO SOSTENIBLE. Oficina Negocios Verdes y Sostenibles. 2014.

#### 1. OBJETIVO

#### 1.1. Objetivo General

Definir los lineamientos y proporcionar herramientas para la planificación y la toma de decisiones que permitan el desarrollo y el fomento de los Negocios Verdes y sostenibles, de acuerdo con las potencialidades y ventajas competitivas regionales, generando crecimiento económico y social y promoviendo la conservación de los recursos naturales.

#### 2. METODOLOGÍA

La construcción del Programa Regional de Negocios Verdes (PRNV) para la Región Amazonía (departamentos de Amazonas, Caquetá, Guainía, Vaupés, Guaviare y Putumayo) se realiza de manera participativa, en conjunto con los actores del territorio que tienen relación con la promoción y el fortalecimiento de este tipo de negocios. El proceso para la elaboración del Programa se basó en las siguientes acciones:

- Fase I: Realización del diagnóstico de contextualización para la Región Amazonía del país.
- Fase II: Identificación de las autoridades ambientales de la región que tienen jurisdicción en los cuatro departamentos: Corporación para el Desarrollo Sostenible del Sur de la Amazonía (CORPOAMAZONÍA) y Corporación para el Desarrollo Sostenible del Norte y Oriente Amazónico (CDA). Dichas autoridades hicieron la convocatoria de manera conjunta con el MADS² para la realización de talleres locales con los siguientes actores del territorio: organizaciones gubernamentales y no gubernamentales del sector productivo, afines a los sectores de Negocios Verdes: Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA), gobernaciones, municipios, cámaras de comercio, universidades, centros de investigación, secretarías de ambiente, secretarías de agricultura, Organizaciones No Gubernamentales (ONG), gremios, Unidad de Parques Nacionales Naturales, comisiones regionales de competitividad y otros). Finalmente, se llevaron a cabo la difusión y la organización de los talleres locales.

\_

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Convenio 141 entre MADS y CAEM.

- **Fase III:**Realización del taller local para recopilación y validación de información con la Autoridad Ambiental y con los actores del territorio, lo cual permitió el éxito en la construcción del Programa Regional.
- **Fase IV:** Realización del taller regional con el objetivo de socializar la información recopilada en los talleres locales y validar el plan de acción de acuerdo con las ocho (8) líneas estratégicas planteadas.
- **Fase V:** Construcción del Programa Regional, teniendo como base la información recolectada en las fases anteriores.

#### 3. MARCO CONCEPTUAL

Este capítulo describe la nueva categorización de los Negocios Verdes, con sus respectivas definiciones. Esta categorización se plantea acorde con la evolución que han tenido los productos y servicios amigables con el ambiente y el aprovechamiento sostenible de la biodiversidad, en la economía regional, nacional e internacional.

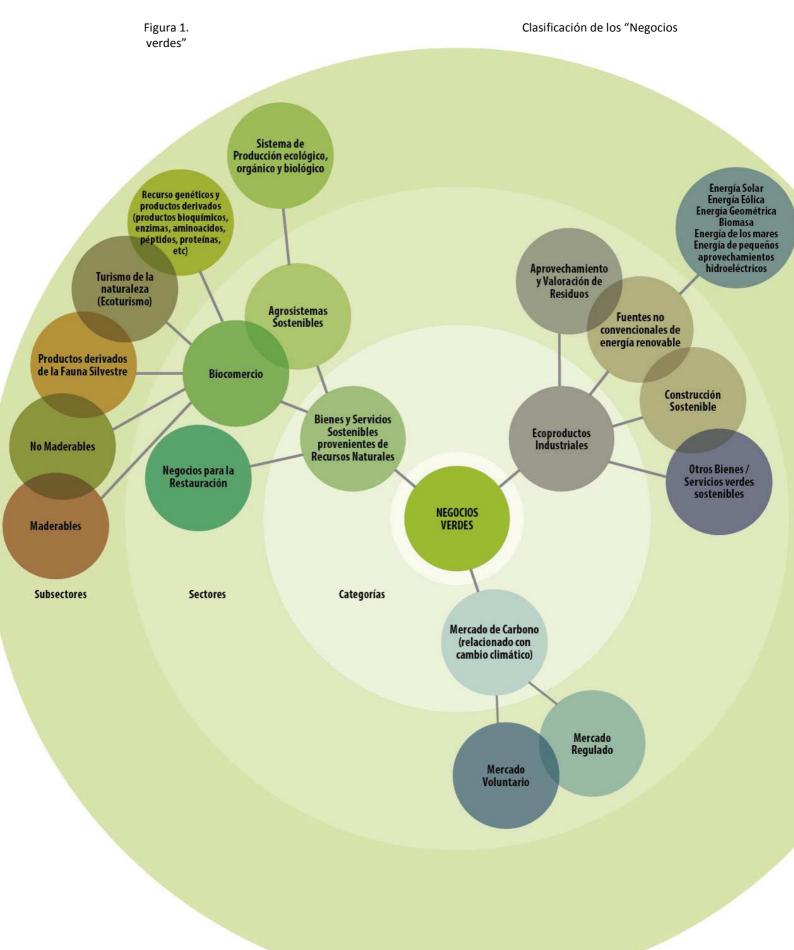
Los Negocios Verdes se clasifican en tres (3) categorías y ocho (8) sectores, que pueden ser dinámicos y cambiantes en el tiempo, Su característica fundamental es la sostenibilidad y su reglamentación es dada por cada una de las autoridades competentes, dependiendo del tema. A continuación su descripción, distribución y definiciones:

La Oficina de Negocios Verdes y Sostenibles (ONVS) del MADS <u>promoverá tanto la oferta como la demanda de los Negocios Verdes y Sostenibles</u>.

#### 3.1. Definición General

**Negocios Verdes y Sostenibles:** Contempla las actividades económicas en las que se ofrecen bienes o servicios que generan impactos ambientales positivos y que, además, incorporan buenas prácticas ambientales, sociales y económicas, con enfoque de ciclo de vida, contribuyendo a la conservación del ambiente como capital natural que soporta el desarrollo del territorio. (ONVS, 2014)

## "PROGRAMA REGIONAL DE NEĢOCIOS VERDES"



Nota: El Programa Nacional de Biocomercio Sostenible reconoce que los sistemas productivos de **Biocomercio** pueden estar basados en el uso y aprovechamiento de la biodiversidad en tres escalas (líneas): **1.** A nivel de <u>ecosistemas</u> (Turismo de naturaleza - Ecoturismo), **2.** A nivel de <u>especies</u>, sus partes o derivados (Productos maderables y No maderables, Productos derivados de la Fauna) y **3.** A nivel genético (Recursos genéticos y sus derivados).

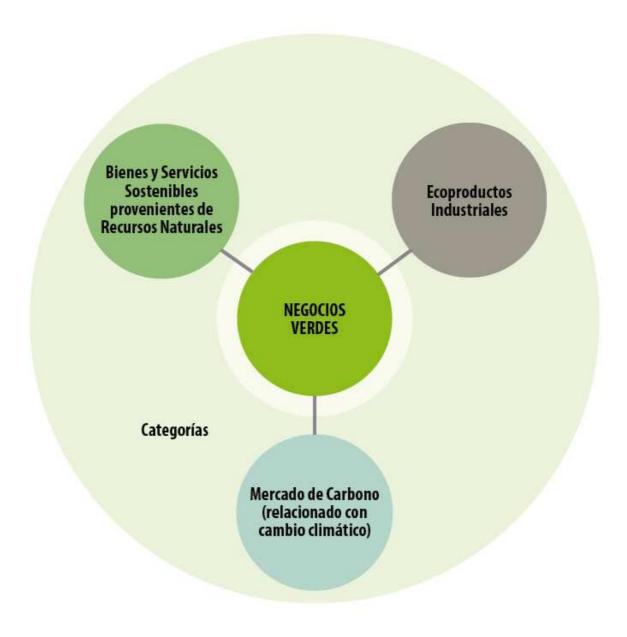
#### 3.2. Definición de categorías, sectores y subsectores de Negocios Verdes<sup>3</sup>

- Bienes y servicios sostenibles provenientes de los recursos naturales: Son aquellos que, en su proceso de aprovechamiento, producción, manejo, transformación, comercialización y/o disposición, incorporan mejores prácticas ambientales, garantizando la conservación del medio de donde fueron extraídos y la sostenibilidad del recurso. (ONVS, 2014).
- Ecoproductos Industriales: Son todos aquellos bienes que pueden demostrar que, en su proceso productivo, resultan ser menos contaminantes al medio, respecto a otros productos de su segmento; o que por las características intrínsecas del producto, de su utilización o de su proceso productivo, generan beneficios al ambiente. (adaptado del PENMV, 2002)
- Mercado de carbono: Los Mercados de carbono son sistemas de comercio a través de los cuales se pueden vender o adquirir reducciones de emisiones de gases de efecto invernadero (GEI). Se dividen en mercado regulado y mercado voluntario. (Protocolo de Kyoto de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre Cambio Climátic; Aenor, "Verificación Emisiones CO2 Compensadas"; Eco Securities Group PLC: "Mercados voluntarios"; www.emissionneutral.com).

\_

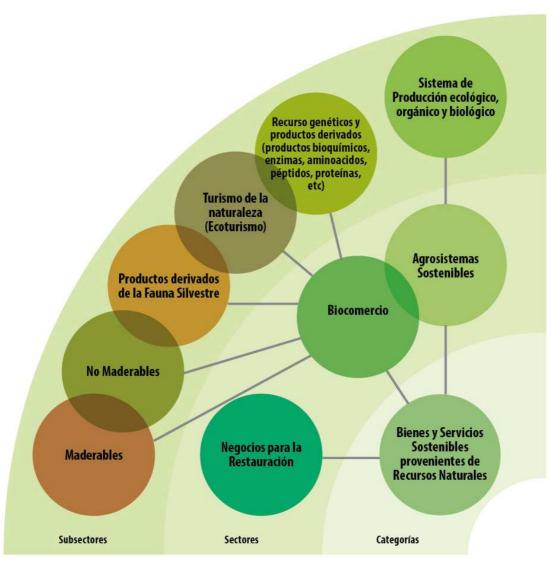
<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Validación definiciones y categorización de Negocios Verdes, Convenio 084 entre MADS y ASOCARS (2014).

Figura 2. Categorías de Negocios Verdes en Colombia



3.3. Definiciones conceptuales de la categoría Bienes y Servicios Sostenibles Provenientes de los Recursos Naturales

Figura 3. Clasificación de la categoría Bienes y Servicios Sostenibles Provenientes de los Recursos Naturales.



Fuente: MADS 2014

<u>Biocomercio:</u> Se refiere al conjunto de actividades de recolección y/o producción, procesamiento y comercialización de bienes y servicios derivados de la biodiversidad nativa (especies y ecosistemas), bajo criterios de sostenibilidad ambiental, social y económica (Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo - UNCTAD, 2012).

**Productos maderables:** aquellos provenientes del aprovechamiento sostenible de especies maderables de bosques naturales y plantaciones de especies nativas con fines de comercialización de maderas como materia prima o transformada (adaptado de información del Instituto Alexander von Humboldt, 2002).

Productos no maderables: Aquellos

productos obtenidos mediante el aprovechamiento sostenible de la flora<sup>4</sup>, diferentes a productos maderables. Estos pueden ser: exudados (resinas, aceites, oleorresinas, utilizados para alimentación, productos farmacéuticos o industriales), estructuras vegetativas (tallos, hojas, raíces, yemas apicales) y partes reproductivas (nueces, frutos, aceites de semillas y semillas), entre otros (ONVS, Dirección de Asuntos Ambientales Sectorial y Urbana, 2014).

#### Productos derivados de la fauna silvestre:

- a. Productos y subproductos derivados de las poblaciones de fauna silvestre: Son los productos procedentes de la extracción directa de las poblaciones naturales de fauna silvestre, bajo medidas de manejo y extracción que permitan un mantenimiento y conservación de la especie y su hábitat (Dirección de Bosques, Biodiversidad y Servicios Ecosistémicos DBBSE, 2014).
- b. Productos y subproductos derivados de los sistemas de producción de fauna: Son los productos procedentes de sistemas productivos de especies de fauna silvestre, en ciclo cerrado y sin afectar a las poblaciones naturales (DBBSE, 2014).

**Turismo de la naturaleza:** Aquel cuya oferta de productos y servicios se desarrolla en torno a un atractivo natural y que se rige por principios de sostenibilidad (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, 2012).

**Ecoturismo:** Es aquella forma de turismo especializado y dirigido que se desarrolla en áreas con un atractivo natural especial y se enmarca dentro de los parámetros del desarrollo humano sostenible. El ecoturismo busca la recreación, el esparcimiento y la educación del visitante a través de la observación, el estudio de los valores naturales y de los aspectos culturales relacionados con ellos. Por lo tanto, el ecoturismo es una actividad controlada y dirigida que produce un mínimo impacto sobre los ecosistemas naturales, respeta el patrimonio cultural, educa y sensibiliza a los actores involucrados acerca de la importancia de conservar la naturaleza. El desarrollo de las actividades ecoturísticas debe generar ingresos destinados al apoyo y fomento de la conservación de las áreas naturales en las que se realiza y a las comunidades aledañas (Ley 300 de 1996).

**Recursos genéticos:** Todo material de naturaleza biológica que contenga información genética (ADN o ARN) de valor o utilidad real o potencial. (Decisión Andina 391/96).

<u>Negocios para la restauración</u>: Es el desarrollo de procesos de restauración de ecosistemas naturales degradados, a partir de la producción, provisión o transacción de material vegetal, biorremediación, entre otros<sup>5</sup> (ONVS, DBBSE, 2014).

Agrosistemas sostenibles: Son sistemas que pueden mantener el recurso base del cual se depende, aportando un mínimo de insumos artificiales externos, y cumpliendo con unas prácticas

\_

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> Artículo 195, Decreto 9811 de 1974, *Código Nacional de Recursos Naturales*.

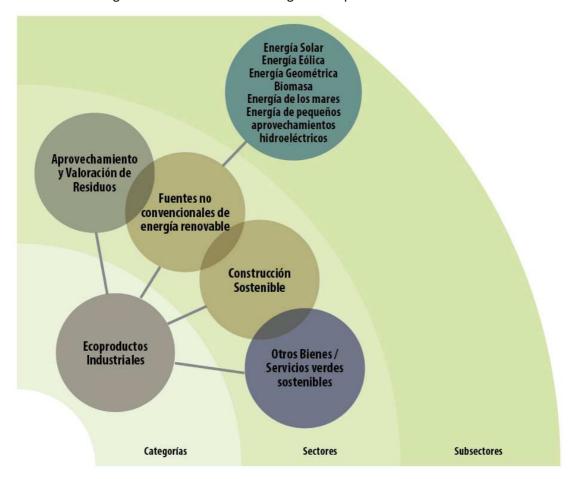
<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> Plan Nacional de Restauración en construcción (2014).

de sostenibilidad ambiental, social y económica que le permitan al sistema tener la capacidad de recuperarse (adaptado de Gliessman et al., 2007).

Sistema de producción ecológico, orgánico o biológico<sup>6</sup>: Sistema holístico de gestión de la producción agropecuaria, acuícola, forestal y pesquera que promueve la conservación de la biodiversidad, los ciclos biológicos, el reciclaje de nutrientes, el cuidado del suelo y el agua, el balance energético del sistema y la actividad biológica del mismo. Este modelo se basa en la reducción de insumos externos, la exclusión de agroinsumos de síntesis química y la exclusión de organismos genéticamente modificados - OGM (adaptado de la Resolución 187 de 2006).

#### 3.4. Definiciones conceptuales de la categoría Ecoproductos Industriales

Figura 4. Clasificación de la categoría: Ecoproductos Industriales



Fuente: Información MADS 2014

\_

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup> Como sinónimos según la norma colombiana.

Aprovechamiento y valorización de residuos:

Son los negocios que obtienen subproductos o productos que se reincorporan en el ciclo económico y productivo, a través del procesamiento de los residuos para su reutilización, reciclaje, compostaje, valorización energética o cualquier otra modalidad, en el marco de la gestión integral de residuos (DAASU – ONVS 2014).

<u>Fuentes no convencionales de energía renovable (FNCER)</u>: Son aquellos recursos de energía renovable disponibles a nivel mundial, que son ambientalmente sostenibles pero que en el país no son empleados o son utilizados de manera marginal y no se comercializan ampliamente. Entre estas fuentes están la biomasa, los pequeños aprovechamientos hidroeléctricos, las energías eólica, geotérmica y solar, y los mares (Ley 1715 de 2014).

**Energía solar:** Energía obtenida a partir de la radiación electromagnética proveniente del sol (Ley 1715 de 2014).

**Energía eólica**: Energía obtenida a partir del movimiento de las masas de aire (Ley 1715 de 2014).

**Energía geotérmica:** Energía obtenida a partir del calor que yace en el subsuelo terrestre (Ley 1715 de 2014).

**Biomasa:** Energía obtenida a partir de la degradación espontánea o inducida de cualquier tipo de materia orgánica que ha tenido su origen inmediato como consecuencia de un procesos biológico y toda materia vegetal originada por el proceso de fotosíntesis, así como de los procesos metabólicos de los organismos heterótrofos, y que no contiene o haya estado en contacto con trazas de elementos que le confieren algún grado de peligrosidad (Ley 1715 de 2014).

**Energía de los mares:** Energía obtenida a partir de fenómenos naturales marinos como las mareas, el oleaje, las corrientes marinas, los gradientes térmicos oceánicos y los gradientes de salinidad, entre otros posibles (Ley 1715 de 2014).

**Energía de pequeños aprovechamientos hidroeléctricos**: Energía obtenida a partir de los cuerpos de agua a pequeña escala (Ley 1715 de 2014).

**Nota:** En Colombia las hidroeléctricas son consideradas una "fuente convencional de energía limpia", por lo tanto no entran dentro de la clasificación de FNCER.

<u>Construcción sostenible</u>: Se refiere a aquellas construcciones que en el diseño, la construcción, la operación y el desmonte, utilizan las mejores prácticas desde los puntos de vista ambiental, social y económico, contribuyendo a mejorar la calidad de vida de las personas y respetando el ambiente y los ecosistemas (DAASU, 2014).

<u>Otros bienes/servicios verdes y sostenibles</u>: Son aquellos negocios que no se encuentran clasificados en los sectores mencionados en la categorización de Negocios Verdes, pero que están basados en procesos de innovación o desarrollos tecnológicos que permiten agregar valor al producto y que incorporan acciones orientadas a la mejora ambiental del producto o servicio en

todas las etapas de su ciclo de vida, desde su concepción hasta su tratamiento como residuo o introducción al ciclo productivo (adaptado de la Asociación Española para la Calidad).

#### 3.5. Definiciones conceptuales de la categoría Mercado de Carbono

Figura 5. Clasificación de la categoría Mercado de Carbono.



Mercado regulado: Está regido por el Protocolo de Kyoto, bajo la Convención de las Naciones Unidas para el Cambio Climático (CMNUCC). Es el mercado en el que las organizaciones y las entidades gubernamentales comercializan créditos de reducción de emisiones, teniendo en cuenta sus compromisos con los objetivos del Protocolo de Kioto. (Protocolo de Kyoto de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre Cambio Climático; Aenor, "Verificación Emisiones CO2 Compensadas"; Eco Securities Group PLC: "Mercados voluntarios"; www.e-missionneutral.com).

Mercado voluntario: No está regulado por el Protocolo de Kyoto. La participación en los Mercados Voluntarios se caracteriza por ser opcional y no basada en regulaciones. Mercado donde los individuos, organizaciones o gobiernos pueden comprar créditos de carbono para compensar su huella de carbono, dentro de un marco voluntario. (Protocolo de Kyoto de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre Cambio Climático; Aenor, "Verificación Emisiones CO2 Compensadas"; Eco Securities Group PLC: "Mercados voluntarios"; www.e-missionneutral.com).

## 4. CARACTERÍSTICAS Y CRITERIOS PARA LA IDENTIFICACIÓN DE LOS NEGOCIOS VERDES<sup>7</sup>

#### ¿Por qué identificar los bienes y servicios de los Negocios Verdes y Sostenibles?

- Se promueven patrones de producción y consumo sostenibles de bienes y servicios de los Negocios Verdes y Sostenibles.
- Se propicia la creación de una cultura alineada con principios ambientales, sociales y éticos.
- Facilita la toma de decisión a los consumidores (públicos o privados) al momento de elegir un bien y servicio.
- Se visibiliza una oferta de bienes y servicios de cara al mercado nacional e internacional.

#### ¿Qué es un criterio de Negocios Verdes y para qué sirven estos criterios?

Se entiende como "criterio" una categoría que agrupa atributos o características relacionados o similares. En este caso, entonces, los criterios señalarán los aspectos del bien o servicio que son fundamentales en el contexto de la sostenibilidad y que permitirán identificar una oferta de bienes y servicios de Negocios Verdes que, sin disminuir sus características de calidad, procuran no causar efectos indeseables en el entorno físico y social y generar unos impactos ambientales positivos directos.

Además de informar al consumidor y brindarle herramientas para que pueda ejercer su derecho a un consumo responsable, con pleno conocimiento del impacto de sus objetos de compra, los criterios permiten apreciar las relaciones vitales del bien o servicio con aspectos como

<sup>7</sup> NOTA: Propuesta adaptada de los criterios definidos para el portafolio de bienes y servicios sostenibles del Programa de Trasformación Productiva del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo.

biodiversidad, productividad, protección de los recursos renovables y no renovables, a través de su uso eficiente, y representan un beneficio per se al productor, al consumidor y a la sociedad misma.

#### Características de los criterios

- Es importante aclarar que <u>no se considerarán como criterios aspectos ambientales y</u> <u>sociales que sean requisitos de ley</u>, ya que se entiende que el mínimo requerido es cumplir con la legislación nacional e internacional aplicable.
- Los criterios que se mencionan a continuación son implementados de manera adicional y voluntaria por las empresas, buscando dar un valor agregado a sus bienes y servicios considerados como Negocios Verdes y Sostenibles<sup>8</sup>.

#### **Criterios**

- 1. Viabilidad económica del negocio
- 2. Impacto ambiental positivo del bien o servicio
- 3. Enfoque de ciclo de vida del bien o servicio
- 4. Vida útil
- 5. No uso de sustancias o materiales peligrosos
- 6. Reciclabilidad de los materiales y/o uso de materiales reciclados
- 7. Uso eficiente y sostenible de recursos para la producción del bien o servicio
- 8. Responsabilidad social al interior de la empresa
- 9. Responsabilidad social y ambiental en la cadena de valor de la empresa
- 10. Responsabilidad social y ambiental al exterior de la empresa
- 11. Comunicación de atributos sociales o ambientales asociados al bien o servicio
- 12. Esquemas, programas o reconocimientos ambientales o sociales implementados o recibidos

#### 4.1. Desarrollo de los criterios

#### 4.1.1. Viabilidad económica del negocio

Las ideas de negocio y las empresas constituidas legalmente deben demostrar su viabilidad económica, la cual es un indicador primordial para decidir si una idea se puede transformar en empresa, y si una empresa se puede sostener y crecer en el mercado. La viabilidad económica reúne y analiza toda la información obtenida en la evaluación de la factibilidad técnica, legal, comercial y organizativa de la empresa.

Una empresa es viable económicamente cuando los recursos generados por sus ventas son suficientes para hacerle frente a las necesidades financieras que se presentan y a la remuneración de sus empleados y/o la distribución de utilidades entre sus socios o accionistas.

<sup>&</sup>lt;sup>8</sup> El cumplimiento de los criterios depende de las características del bien o servicio de Negocios Verdes.

#### **4.1.2.** Impacto

#### ambiental positivo del bien o servicio

El bien o servicio debe demostrar que genera un impacto positivo en el ambiente y que contribuye a la conservación y preservación de los servicios ecosistémicos (aprovisionamiento, regulación, soporte, culturales) en su área de influencia directa.

#### Algunos impactos ambientales positivos

Conservación	Disminución de la presión sobre el recurso	Repoblación y mantenimiento de la base natural
Cambio de materiales no renovables por renovables	Disminución de la contaminación	Mejoramiento de las condiciones de los recursos naturales
Mantenimiento de la biodiversidad nativa	Mantenimiento servicios ecosistémicos	Reducción de las emisiones de gases efecto invernadero
Cambios de fuentes de energía no renovables por renovables	Educación y cultura ambiental	Respeto al conocimiento y las prácticas culturales tradicionales amigables

#### 4.1.3. Enfoque de ciclo de vida del bien o servicio<sup>9</sup>

El componente ambiental en un Negocio Verde debe garantizar la identificación de los principales aspectos e impactos asociados al ciclo de vida del bien o servicio, garantizando el análisis de todas las etapas: extracción y procesamiento de materias primas, producción, transporte y distribución, uso, mantenimiento y disposición final.

Una vez conocidos los impactos, la empresa de Negocios Verdes debe trabajar por disminuirlos, directa o indirectamente, a través de una correcta gestión con proveedores y usuarios. Las acciones relacionadas con el control de los impactos generados y que demuestran el beneficio ambiental directo del bien o servicio podrán incluir aspectos como compras ambientales de insumos o productos requeridos en el proceso de producción, entrenamiento y capacitación, ecodiseño, comunicación y sensibilización, promoción de buenas prácticas, cambios tecnológicos, entre otros.

<sup>&</sup>lt;sup>9</sup> El enfoque de ciclo de vida es una técnica que permite evaluar el potencial impacto medioambiental de un producto, proceso o actividad, a lo largo de todas sus etapas, mediante la cuantificación del uso de recursos, llamados "entradas" (como energía, materias primas, agua, y otros insumos), y la de emisiones al entorno, llamadas "salidas" (al aire, agua y suelo).



4.1.4. Vida útil

Es la duración estimada que un bien o servicio puede tener, cumpliendo correctamente con la función para la cual ha sido creado. Aquellos con una vida útil superior a la de los productos convencionales representan una menor demanda de recursos para fabricar nuevos productos de las mismas características y disminuyen la generación de residuos o desechos por descarte de dichos bienes. Son benéficos al consumidor por ahorro en costos al postergar el reemplazo del bien o servicio en un periodo de tiempo determinado.

#### 4.1.5. Sustitución de sustancias o materiales peligrosos<sup>10</sup>

Este criterio hace referencia a los bienes o servicios que tradicionalmente han empleado sustancias o materiales peligrosos para la salud y el ambiente y que mediante cambios en su diseño o su tecnología han logrado la sustitución de estos. Actualmente hay una tendencia mundial en este sentido y tales sustituciones implican un criterio de sostenibilidad.

#### 4.1.6. Reciclabilidad de los materiales y/o uso de materiales reciclados

La reciclabilidad (del producto, empaque, envase) se identifica cuando, en la selección de los materiales, se consideran alternativas con propiedades superiores a la del insumo convencional en cuanto a su recuperación y reincorporación al ciclo productivo, al final de su vida útil.

De la misma forma, este criterio contempla también aquellos bienes que para su fabricación emplean materiales reciclados.

#### 4.1.7. Uso eficiente y sostenible de recursos para la producción del bien o servicio

Este criterio se relaciona con la etapa de fabricación del producto en la cual se toman todas las medidas para usar los recursos naturales (agua, energía, materias primas) en la menor cantidad y de la manera más sostenible posibles, logrando un proceso productivo racional y eficiente. Se relacionan con este criterio el uso de tecnologías más limpias en las industrias o el manejo sostenible de los ecosistemas de donde provienen recursos hidrobiológicos, de flora o fauna.

#### 4.1.8. Responsabilidad social al interior de la empresa

Se aplica a las empresas que, para la producción y prestación de sus bienes o servicios, consideran un trato ético y unas condiciones de trabajo justas para sus empleados directos y accionistas, promoviendo aspectos como:

\_

<sup>&</sup>lt;sup>10</sup> Una sustancia peligrosa es aquella que, por sus características y propiedades, puede producir daños (temporales o permanentes) a la salud humana, animal o vegetal y/o a materiales. Dichas características o propiedades son: corrosividad, reactividad, explosividad, toxicidad, inflamabilidad y patogenicidad.

- Calidad en el empleo formal (mejores condiciones en las prestaciones sociales y el pago de salarios, a las exigidas por ley).
- Contratación de personal en estado de vulnerabilidad (discapacitados, minorías étnicas, desplazados por la violencia, desmovilizados de grupos armados, madres cabeza de familia).
- Igualdad de oportunidades (entre diversos niveles jerárquicos, género, raza o religión).
- > Apoyo a la conformación de fondos internos para el bienestar del trabajador.
- Apoyo a programas especiales para mejorar la calidad de vida de sus empleados y de sus familias (vivienda, educación formal y no formal, cultura, recreación y deportes, preparación para el retiro y jubilación de sus empleados).
- Implementación de programas innovadores en temas de seguridad industrial y salud ocupacional (adicionales a lo exigido por ley).
- Pago de una tasa justa a los accionistas y empleados (bonos) de los dividendos de la empresa.

#### 4.1.9. Responsabilidad social y ambiental en la cadena de valor de la empresa

Este criterio se da en aquellas empresas que, para la producción y prestación de sus bienes o servicios, consideran incentivar el desarrollo de su cadena de valor y compartir las buenas prácticas de sostenibilidad y responsabilidad social empresarial con sus proveedores, servicios tercerizados (outsourcing) y clientes, promoviendo aspectos como:

- > Realización de negocios inclusivos y justos con sus proveedores.
- Abastecimiento responsable en la cadena de suministros (compras sostenibles) y desarrollo de proveedores.
- Contratación de empresas de economía social, MIPYMES y promoción de estrategias de encadenamiento.
- Producción de bienes y servicios de calidad, a precios razonables, que estén de acuerdo a las necesidades de los clientes.
- > Promoción entre sus clientes de prácticas de devolución de empaques y envases, adicionales a lo establecido en la ley.

#### 4.1.10. Responsabilidad social y ambiental al exterior de la empresa

Se da en las empresas que, para la producción y prestación de sus bienes o servicios, gestionan sus impactos sobre ámbitos de influencia externa —las comunidades, el Estado, los consumidores y la sociedad en general—, promoviendo aspectos como:

- Contribuir a la economía local a través de la generación de empleo sostenible.
- Llevar a cabo programas de inversión social y desarrollo comunitario orientados a la generación de empleo y de ingresos, la disminución de pobreza y al progreso y desarrollo sostenible del país.
- Apoyo a fundaciones u organizaciones que soporten la implementación de programas de inclusión social, protección ambiental o generación de negocios incluyentes.
- Realizar donaciones para los sectores menos favorecidos de la sociedad o para la conservación ambiental.

- > Tener y acatar una política de transparencia y ética con sus grupos de interés (Estado, comunidades, ONG).
- Promover programas de sensibilización para que los consumidores sean responsables y sostenibles.
- Promover en los consumidores prácticas de devolución de empaques y envases, adicionales a lo establecido en la ley.
- ldentificar y disminuir los impactos ambientales y sociales en los actores externos.

#### 4.1.11. Comunicación de atributos sociales o ambientales asociados al bien o servicio

Las estrategias de comunicación de los atributos sociales o ambientales de un bien o servicio de Negocios Verdes deben ser coherentes con la gestión que la empresa desarrolla para garantizar la sostenibilidad y deben involucrar a los diferentes actores del ciclo de vida.

Considerando lo anterior, es de suma importancia que el atributo que destaca tales aspectos sea preciso y no engañoso y que se garantice un respaldo veraz a la hora de ser verificado por parte de los consumidores o de cualquier actor presente en la cadena, para proteger sus derechos.

## 4.1.12. Esquemas, programas o reconocimientos ambientales o sociales implementados o recibidos

Las empresas podrán demostrar la implementación de modelos o programas orientados a la sostenibilidad (con o sin certificación), así como otros reconocimientos recibidos de terceros, tales como verificaciones, menciones, premios o avales.

#### 4.2. Mecanismos de verificación de los criterios

Para verificar el cumplimiento de los Criterios de Negocios Verdes y Sostenibles de los proyectos y empresas postulantes, la Ventanilla Regional de Negocios Verdes considerará, además de la declaración de la empresa, los certificados de pruebas o análisis de materiales o del producto (de laboratorios acreditados, cuando aplique); certificados, sellos o ecoetiquetas de carácter ambiental y/o social y de reconocimiento nacional o internacional; conceptos técnicos de autoridades o instituciones competentes en el tema específico que se desee demostrar; y cualquier otro soporte que permita evidenciar el cumplimiento del criterio.

A continuación se presentan los <u>mecanismos mínimos</u> de verificación:

Tabla 1. "Mecanismos de verificación"

CRITERIO	MEDIO DE VERIFICACIÓN
Viabilidad económica del negocio	Potencialidad del mercado: El emprendedor o empresario tiene claros los aspectos a destacar de su bien o servicio (características diferenciadoras en el mercado); dónde y cómo va a ofrecer su producto o servicio (mercado objetivo y estrategias de mercadeo); cuál es el estado actual y potencial del mercado del producto o servicio (tendencias, mercado potencial, cuantificar el mercado); cuál es su competencia directa e indirecta; cuál es su

	propuesta de valor para el mercado. <u>Rentabilidad:</u> La Rentabilidad de la empresa tiene que ser positiva (VPN ≥ 0;  TIR ≥ TIO; Precio Unitario producto > Costo Unitario producto; Ingresos por  Ventas > Costos Operacionales, entre otros) <sup>11</sup> <u>Organización</u> : El equipo de trabajo cubre las necesidades empresariales  básicas que exige la actividad económica; plan de contratación de personal  para cubrir estas necesidades; experiencia demostrable en el <i>core</i> (esencia)  del negocio.
Impacto ambiental positivo	Identificación de cualquier beneficio directo que sea generado por el bien o servicio verde que contribuya a la conservación.
Vida útil	Descripción de las mejoras en la vida útil del producto y su comparación con otros de su categoría.
Enfoque ciclo de vida del bien o servicio	Identificación de impactos asociados a los proveedores y/o usuarios y gestión orientada a su minimización; y uso sostenible en la cadena productiva (ejemplos: matriz de proveedores, ecodiseño de productos, campañas de sensibilización, registros de entrenamientos, registros de solicitud de criterios ambientales a proveedores).
Sustitución de sustancias o materiales peligrosos	Registro de sustitución, hoja (fichas) de seguridad de los productos, análisis de laboratorio, otros aplicables.
Reciclabilidad y/o uso de materiales reciclados	Hoja de seguridad de los productos; fichas técnicas de los materiales utilizados en el proceso (esta ficha debe permitir evidenciar que se incluyen materiales reciclados en el proceso o que estos se pueden utilizar una vez finalice la vida útil del producto), análisis de laboratorio, otros aplicables.
Uso eficiente y sostenible de recursos para la producción de bienes o servicios	Indicadores de uso de recursos y gestión de residuos de los últimos 3 años (o periodo de operación de una iniciativa empresarial), registros internos de cumplimiento de metas, otros aplicables (planes de mejoramiento, medición de consumos, estrategias implementadas).
Responsabilidad social al interior de la empresa	Certificado del representante legal de la empresa. Declaración juramentada. Vinculación de personas en estado de vulnerabilidad en la nómina y/o con contratos a término definido recurrentes. Programas de gestión social y de salud y seguridad industrial corporativos y sus registros relacionados. Política de sostenibilidad. Política de no discriminación. Documentos que demuestren el apoyo a fondos para el trabajador.
Responsabilidad social en la cadena de valor de la empresa	Certificado del representante legal de cada empresa. Declaración juramentada. Vinculación de personas en estado de vulnerabilidad en la nómina y/o contratos a término definido recurrentes. Contratos con empresas de economía social, MIPYMES y PYMES. Programas de desarrollo de proveedores y servicios tercerizados en temas de sostenibilidad (registros y actas).
Responsabilidad social al exterior de la empresa	Programas de inversión social y sus registros relacionados. Documentos que demuestren el apoyo a fundaciones u organizaciones para la implementación de programas de inclusión social o negocios incluyentes. Certificados de donación. Políticas de transparencia y ética con partes interesadas. Reportes de sostenibilidad.
Comunicación de atributos del bien y servicio	Indicación de la forma de comunicación del atributo y soporte técnico que demuestre su veracidad.
Esquemas, programas o reconocimientos implementados o recibidos	Cartas, certificaciones, registros de auditorías de verificación, menciones, avales de confianza y otros que apliquen.

 $<sup>^{\</sup>rm 11}$  VPN: Valor Presente Neto; TIR: Tasa Interna de Retorno; TIO: Tasa de Interés de Oportunidad.

## 5. HERRAMIENTAS PARA LA PROMOCIÓN DE LOS NEGOCIOS VERDES EN COLOMBIA

En el presente capítulo se presentan diferentes instrumentos que pueden ser utilizados por las personas o empresas interesadas en iniciar o fortalecer negocios que se encuentren enmarcados en este sector.

En primer lugar, se relacionan los instrumentos económicos y tributarios en materia ambiental aplicables a los Negocios Verdes en Colombia; en segundo lugar, se hace un compendio de las principales ferias a las que pueden acceder los productores, como plataforma para los Negocios Verdes; a continuación se describen la metodología del ecodiseño, como herramienta aplicable a la producción verde, y el Nodo de Negocios Verdes y el Ecoetiquetado, como mecanismos de promoción y apoyo. Para terminar, se detallan algunos mecanismos de financiación, desarrollo y fortalecimiento de los Negocios Verdes en el país.

## 5.1. Instrumentos económicos y tributarios en materia ambiental aplicables a los Negocios Verdes en Colombia 12

**Instrumentos económicos**: Son aquellos con los que se busca principalmente cambiar el comportamiento de los agentes regulados para alcanzar objetivos ambientales (disminución de la contaminación, uso eficiente de recursos naturales, etc.). También se les conoce como instrumentos basados en mercados.

**Incentivos tributarios**: Son beneficios tributarios para personas naturales o jurídicas por algún comportamiento o inversión con impactos positivos en el medio ambiente o el manejo de los recursos naturales. (La clasificación es consistente con la división de instrumentos económicos utilizada en evaluaciones a nivel internacional. OCDE 1999 y CEPAL 2000). A continuación, en la *Tabla 23*, se presentan los instrumentos e incentivos aplicables para Colombia, con la descripción general de cada uno de ellos.

#### 5.1.1. Instrumentos aplicables en Colombia

Tabla 2. Instrumentos Económicos, financieros y tributarios aplicables en Colombia

INSTRUMENTO		DESCRIPCIÓN Y MARCO LEGAL
		Sello ecológico a productos con buen desempeño ambiental.
		Res. 1555/2005. Establece el Reglamento de Uso del Sello
<b>ECONÓMICOS</b>	Ecoetiquetado	Ambiental Colombiano, para la promoción de productos que
		pueden reducir los efectos adversos, en comparación con otros
		productos de la misma categoría, contribuyendo así a un uso

<sup>&</sup>lt;sup>12</sup> ECOVERSA, Septiembre del 2009. Recopilación, evaluación y análisis de los instrumentos económicos y tributarios existentes en materia ambiental.

INSTRUMENTO		DESCRIPCIÓN Y MARCO LEGAL
		eficiente de los recursos naturales y a un elevado nivel de
		Protección del medio ambiente.
		Posibilidad de generación de certificados de reducción o
		captura de gases efecto invernadero, con valor monetario, a
	Mecanismo	proyectos que cumplan los requisitos del Protocolo de Kyoto.
	de desarrollo	Res. 551/2009. Se adoptan los requisitos y evidencias de
	limpio	contribución al desarrollo sostenible del país y se establece el
	iiiipio	procedimiento para la aprobación nacional de proyectos de
		reducción de emisiones de gases de efecto invernadero que
		optan al Mecanismo de Desarrollo Limpio (MDL).
		Reconocimiento económico otorgado por el Estado a la
		reforestación protectora-productora.
		Ley 139 de 1994. Crea el Certificado de Incentivo Forestal (CIF)
	Certificado de	como un reconocimiento del Estado a las externalidades
	incentivo forestal de reforestación	positivas de la reforestación en tanto que los beneficios
		ambientales y sociales generados son apropiables por el
		conjunto de la población. Su fin es promover la realización de
		inversiones directas en nuevas plantaciones forestales de
		carácter protector-productor, en terrenos de aptitud forestal.
		<b>Decreto 1824 de 1994.</b> Determina los costos del proyecto de
		reforestación y la cuantía del CIF.
		Reconocimiento económico otorgado por el Estado a
ECONÓMICOS		propietarios de tierra (públicos o privados) por la conservación
	Certificado de	de bosque natural.
	incentivo	<b>Decreto 900 de 1997.</b> Reglamenta el incentivo forestal con fines
	forestal de	de conservación, establecido mediante la Ley 139 de 1994 y el
	conservación	parágrafo del artículo 250 de la Ley 223 de 1995, para aquellas
		áreas donde existan ecosistemas naturales boscosos, poco o
		nada intervenidos.
	Pago por servicios ambientales	Es una transacción voluntaria con Enfoques de Conservación
		que apunta a: i) Transferir incentivos positivos a proveedores
		de servicios ambientales, que son ii) condicionales sobre la
		provisión del servicio, donde la implementación exitosa está
		basada en la consideración de: 1) adicionalidad y 2) variados
		contextos institucionales. (Sommerville et al, 2010)

INSTRUMENTO		DESCRIPCIÓN Y MARCO LEGAL
TRIBUTARIOS <sup>13</sup>	Deducciones de IVA  Deducciones de renta	Decreto 2332 de 2001. La adquisición de equipos y elementos necesarios para los sistemas de control y monitoreo ambiental, la importación de equipos para el tratamiento y reciclaje de basuras y aguas residuales y para proyectos que reduzcan las emisiones de gases efecto invernadero, así como los equipos necesarios para reconvertir vehículos a gas natural, no causan IVA. El ahorro para los empresarios es de 16% del valor de compra de los equipos.  Artículos 424-5 y 428-f, del Estatuto Tributario.  Es posible descontar el valor de la inversión en control y mejoramiento ambiental de la base de liquidación de renta hasta un monto que no supere el 20% de la renta líquida. El ahorro puede alcanzar hasta el 6,8% del total del impuesto de renta en un año.  Estatuto Tributario, artículos 157 y 158 # 2, 207 #1 y 5: La venta de energía eólica que además genere reducciones de gases efecto invernadero para el mercado internacional del carbono, y los ingresos obtenidos de los servicios de ecoturismo, no pagan impuesto a la renta sobre las utilidades. El ahorro es el 34% de la utilidad.  Nota: Los beneficios tributarios relacionados con IVA requieren una certificación expedida por el MADS, mientras que para los
		relacionados con el impuesto a la renta, debe expedirla la Corporación Autónoma Regional, la Autoridad Ambiental Urbana o el Ministerio según el caso.
	Exención del impuesto predial por conservación	Exención del impuesto predial para predios con coberturas de bosques naturales.  Acuerdos municipales u ordenanzas departamentales (ej.  Ordenanza 10 de 1977 de la Asamblea de Antioquia).
INCENTIVOS A LA CIENCIA, TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN (CTI)	Financiación de proyectos de inversión en CTI, con recursos disponibles del Fondo	El Consejo Asesor de Regalías aprobó el Acuerdo 029 de 2010 para financiar proyectos de inversión en CTI. Estos deben estar orientados al desarrollo regional y beneficiar a las entidades territoriales, como lo señala el Artículo 28 de la Ley 1286 de 2009.  Se financiarán proyectos de investigación básica aplicada y de desarrollo experimental, así como proyectos de innovación

<sup>&</sup>lt;sup>13</sup>Ministerio de Ambiente, Vivienda y Desarrollo Territorial. Incentivos tributarios a la inversión ambiental en Colombia. http://responsabilidadintegral.org/formularios/memorias1/2008/01/01 Invertir en el Medio Ambiente SI PAGA.pdf

INSTRUMENTO		DESCRIPCIÓN Y MARCO LEGAL		
	Nacional de	tecnológica y social; igualmente, se apoyará la creación y el		
	Regalías.	fortalecimiento de unidades regionales de investigación y		
		programas regionales de formación de talento humano para la		
		СТІ.		
		Colciencias, como entidad rectora del sector de CTI, será la		
		encargada de viabilizar estos proyectos, previa presentación		
		para aprobación por parte del Consejo Asesor de Regalías.		
		Aunque los acuerdos benefician ante todo a los entes		
		territoriales, también se impulsan alianzas entre centros de		
		investigación, empresas y entidades públicas.		

#### 5.2. Ferias para promocionar Negocios Verdes

Las ferias son eventos de carácter económico, social o cultural, que pueden estar establecidas o ser de carácter temporal, y tener lugar en sede fija o desarrollarse de forma ambulante. Suelen estar dedicadas a un tema específico o tener un propósito común. A continuación se relacionan las principales ferias que sirven de plataforma para promocionar los Negocios Verdes en el país.

#### **5.2.1.** Bioexpo

En el marco del PENMV, se propuso la realización de ferias de Mercados Verdes, a nivel nacional, con el fin de promover y sensibilizar a los consumidores y productores sobre estos mercados y sus ventajas. Bioexpo Colombia surge en el año 2002 como una iniciativa del entonces llamado Ministerio de Ambiente, Vivienda y Desarrollo Territorial, cuatro CAR –CORANTIOQUIA, CVC, CORPOCHIVOR y CRQ–, el Instituto Alexander von Humboldt y Conservación Internacional.

Bioexpo Colombia, la feria de productos y servicios de la Biodiversidad, ha sido concebida para realizar, de manera simultánea, agendas académicas, ruedas de negocios y exposiciones de productos y servicios verdes. Es un punto de encuentro entre la demanda, la oferta y las instituciones públicas y privadas, que permite promover y fortalecer los Negocios Verdes del país.

El evento busca, además, concientizar a la población colombiana sobre el cambio de los patrones de producción y consumo, generando espacios culturales dinámicos que promuevan comportamientos ambientalmente responsables. La periodicidad de esta feria es de cada dos años y hasta la fecha se han llevado a cabo cinco ediciones.

Tabla 3. Bioexpo: Fechas y lugares donde se ha llevado a cabo

	В		В	В	В
	1		ı	ı	ı
	0		O	0	0
	Е		Ε	Ε	Ε
	Х		X	Х	Х
	Р	BI	Р	Р	Р
	B I O E X P O	0	O	0	0
		EX			
	С	P	С	С	С
_	C O L O M B	0	0	0	0
F E R I		01	L	L	L
D	0	OL	0	0	0
ı	M	M	N	M	M
, ,	В	RI	В	В	В
	ı	Δ,	1	1	1
	Α	Δ	Α	B I O E X P O C O L O N B I A A Ñ O	Α
		Ñ			
	A Ñ O	0	Α	Α	Α
	Ñ	20	Ñ	Ñ	Ñ
	0	BI O EX P O C OL O M BI A A Ñ O 20 05	0	0	0
	2		2	2	2
	0		0	0	0
	0		0	1	1
	2 0 0 3		Ω	n	2
			0	•	
		0	0	N	N
		O c	О с	N o	N o
		O c t	O c t	N o v	N O V
		O c t u	O c t u	2 0 1 0 N 0 v	B L O E X P O C O L O S B L A A Ã O 2 O 1 2 Z O > :-
	lu	O c t u	O c t u b		
F	Ju ni		O c t u b r		
Fe	ni	O c t u b r	BIOEXPO COLONBIA AÑO 2008 Octubre		
F e c	ni o	r e			
F e c h	ni o 27	r e		N o v i e m b r e	N o v i e m b r e
F e c h a	ni o 27 al	r e	O c t u b r e 3	e b r e	e b r e
F e c h a	ni o 27	r e 1 9	3	e b r e	e b r e
F e c h a	ni o 27 al	r e 1 9			
F e c h a	ni o 27 al	r e	3 0 a	e m b r e	e m b r e
F e c h a	ni o 27 al	r e 1 9	3	e b r e	e b r e

		2	٧		
			i	2 1	2 4
			е	1	4
			m b		
			b		
			r e		
			е		
			2		
_					Α
C i u d a	Ar	М	ر	Ν	r
	m	ed	C a	е	m
4	en	ell		i	е
α 0	ia	ín	i	٧	n
d	Ia	""	'	а	i
u		<i>"</i> . 5			а

Fuente: "Informe comparativo Bioexpo 2010 – Bioexpo 2012" (MADS, 2012).

#### 5.2.2. Feria Internacional del Medio Ambiente (FIMA)

La FIMA se creó como un espacio para la divulgación, promoción y comercialización de insumos, bienes, servicios, programas, proyectos y procesos ambientales en Colombia, con la visión de convertirse en eje de transacciones comerciales de tecnología y servicios especializados, para la región.

La feria es, además, dinamizadora de una cultura por la conservación y la recuperación de los recursos naturales y del medio ambiente, dentro del contexto del Desarrollo Sostenible. <a href="http://www.feriadelmedioambiente.com/">http://www.feriadelmedioambiente.com/</a>

#### 5.2.3. Expoartesanías

Plataforma de comercialización para el sector artesanal hacia mercados nacionales e internacionales, además de ser la única especializada de América Latina. Se constituyó en asocio entre Artesanías de Colombia y el Centro Internacional de Negocios y Exposiciones Corferias, en 1991. Es un programa estratégico de Artesanías de Colombia que busca mejorar los estándares de calidad de los productos artesanales y, en consecuencia, aportar al bienestar socioeconómico del sector. <a href="http://www.expoartesanias.com/">http://www.expoartesanias.com/</a>

#### 5.2.4. Feria de las Colonias

Escenario donde el público en general tiene acceso al comercio, la gastronomía, el turismo, las artesanías, el arte, la música, el entretenimiento y una extensa gama de productos, servicios y proyectos, que congregan lo más representativo de cada región.

Cada año, el evento cuenta con una región como invitada de honor, destacando sus riquezas naturales y culturales y ofreciendo la posibilidad de mostrar proyectos de su plan de desarrollo. <a href="http://www.feriadelascolonias.com/">http://www.feriadelascolonias.com/</a>

#### 5.2.5. Alimentec

La Feria Internacional de la Alimentación (Alimentec), es el escenario para establecer contactos comerciales entre los principales compradores mayoristas, distribuidores e importadores de la industria alimenticia de Colombia, Venezuela, Ecuador, Perú, Panamá, Costa Rica, Guatemala, El Salvador, República Dominicana, Puerto Rico, Las Bermudas, Aruba y demás islas de Centro América.

Alimentec se constituye en el encuentro más representativo de la industria alimenticia colombiana y latinoamericana en materia de alimentos procesados, hortifruticultura, bebidas, maquinaria, equipamiento, suministros, empaques, tecnología y servicios. <a href="https://www.feriaalimentec.com/">http://www.feriaalimentec.com/</a>

#### 5.3. Ecodiseño<sup>14</sup>

Figura 5. Etapas generales del ecodiseño

\_

<sup>&</sup>lt;sup>14</sup> **IHOBE.** ¿Qué es el ecodiseño? <a href="http://www.ihobe.net/Paginas/Ficha.aspx?IdMenu=0e4d5b7a-bcae-4f11-8173-efef8a5c09dd">http://www.ihobe.net/Paginas/Ficha.aspx?IdMenu=0e4d5b7a-bcae-4f11-8173-efef8a5c09dd</a>



Fuente: IHOBE. ¿ Qué es el ecodiseño?

El ecodiseño es una metodología que tiene en cuenta la afección ambiental de los productos a lo largo de su ciclo de vida (selección y utilización de la materia prima; fabricación; embalaje, transporte y distribución; instalación y mantenimiento; uso; y fin de vida), mediante la integración sistemática de las cuestiones medioambientales desde la etapa más temprana del diseño del producto.

La Norma Internacional ISO 14006, denominada ECODISEÑO<sup>15</sup>, estandariza la gestión ambiental del proceso de desarrollo de cualquier producto o servicio que quiera diseñarse a partir de esta metodología.

Los objetivos de la norma son los siguientes:

- Minimizar los impactos ambientales generados por bienes o servicios desde su diseño, promoviendo un enfoque preventivo.
- Sensibilizar al mercado sobre la importancia del impacto ambiental generado por bienes o servicios, impulsando la información activa por parte de las empresas productoras.

<sup>&</sup>lt;sup>15</sup> **EUROPEAN QUALITY ASSURANCE.** ISO 14006 Gestión ambiental del proceso de diseño y desarrollo: Ecodiseño. 2012. http://www.eqa.org/productos/ecodiseno.htm.

- Fomentar el cambio de perspectiva, pasando de un enfoque basado en los aspectos ambientales asociados a la fabricación del producto, a una identificación más amplia en la que se incluyen los generados en otras etapas del ciclo de vida.
- Establecer un sistema que asegure la mejora ambiental continua en el diseño de bienes y servicios.
- Facilitar un distintivo a las empresas, mediante la certificación, que les suponga una ventaja competitiva en el mercado.

Las fases del ecodiseño, a partir de la norma ISO 14006, son las siguientes:

- 1. Selección del producto y determinación de los factores motivantes.
- 2. Determinación de los aspectos ambientales significativos del producto.
- 3. Generación de las ideas de mejora y del pliego de condiciones para el desarrollo del nuevo producto.
- 4. Desarrollo de alternativas conceptuales. Evaluación y selección.
- 5. Diseño de detalle del nuevo producto.
- 6. Definición de las acciones de mejora a futuro para el producto y para la empresa.
- 7. Campaña de lanzamiento.
- 8. Evaluación del proyecto y sus resultados.

Existen metodologías desarrolladas para el proceso de ecodiseño, tales como: PILOT, ECO-POLE<sup>16</sup>, PROMISE EDIP (Environmental Design of Industrial Products), ECOREDESIGN (liderado por el centro de diseño RMIT, Melbourne), IHOBE (sociedad pública consolidada en el ámbito de la gestión y protección del medio ambiente, Gobierno Vasco), así como una de las primeras metodologías publicadas por la Agencia de Protección Ambiental de los EEUU, en 1993, llamada "Life Cycle Design Guidance Manual".

#### 5.3.1. Etapas generales en las metodologías de Ecodiseño<sup>17</sup>

A continuación se describen las etapas generales encontradas en gran parte de las metodologías de ecodiseño, teniendo en cuenta la Visión Global de ciclo de vida del producto o servicio en una perspectiva más amplia –"diseño sostenible" – que incluye, además de los criterios ecológicos, aspectos sociales y principios de las acciones intergeneracionales e interculturales.

- Preparación del proyecto: Se establece el equipo del proyecto, se selecciona el producto a
  ecodiseñar y se determinan los factores motivantes, recopilando toda aquella información que
  va a condicionar el desarrollo del proyecto.
- Aspectos ambientales: Se toma un producto de referencia y se determinan los aspectos ambientales, en todo su ciclo de vida; se analizan las prioridades y, por tanto, los aspectos en los que se debe centrar la mejora medioambiental del producto.

.

<sup>&</sup>lt;sup>16</sup> Herramienta éco-pole: <u>http://www.eco-conception.fr/</u>

<sup>&</sup>lt;sup>17</sup> Manual práctico de Ecodiseño: Operativa de implantación en 7 pasos (IHOBE, 2000).

- Ideas de mejora: Con la información recopilada, se generan ideas de mejora para el producto, se priorizan y evalúan. Con todo esto, se elabora el pliego de condiciones para el desarrollo del nuevo producto.
- Desarrollo de conceptos: Comienza el proceso de diseño del producto con el desarrollo de varias alternativas conceptuales. Se evalúan y se selecciona la definitiva.
- Producto en detalle: Se definen todos los detalles para el nuevo producto: piezas, materiales, dimensiones exactas, fabricación.
- Plan de acción: Se definen las acciones de mejora a futuro para el producto y para la empresa, con el anclaje de la metodología en la propia empresa.
- Evaluación: Se define la campaña de lanzamiento para el nuevo producto y se evalúa el proyecto y sus resultados.

#### 5.4. Nodo de Negocios Verdes

Los nodos de Negocios Verdes son grupos técnicos y de gestión al interior de las CAR o alianzas entre la autoridad ambiental regional y una entidad de emprendimiento, que tienen como misión posicionar los Negocios Verdes como un nuevo renglón de la economía regional. Los objetivos de estos nodos son:

#### **INSTITUCIONAL**

- Liderar, coordinar y articular a los diferentes actores regionales en la implementación del PRNV
- Posicionar el PRNV a nivel regional, hacer seguimiento a los compromisos, evaluar los avances y realizar los ajustes respectivos.
- Crear y consolidar alianzas estratégicas con actores claves, continuas y duraderas, que contribuyan a promocionar y posicionar los Negocios Verdes en la región.
- Generar estadísticas para medir la contribución del Programa al desarrollo económico de la región y a la conservación de sus recursos naturales.

#### **OFERTA**

- Fomentar la creación y posicionamiento de la oferta de productos verdes regionales.
- Incentivar la producción de bienes y servicios verdes regionales para contribuir a aumentar la competitividad de estos sistemas productivos a escala nacional e internacional.
- Capacitar a los empresarios en cuanto a los criterios que definen un bien o servicio como verde.

#### **DEMANDA**

- Divulgar el potencial y las tendencias de mercado de los Negocios Verdes.
- Sensibilizar al consumidor sobre la importancia de los productos verdes.
- Posicionar, conjuntamente con sus aliados, a los Negocios Verdes como un nuevo sector en la economía regional.

#### 5.5. Sello Ambiental

Las etiquetas ecológicas (o ecoetiquetas) son sellos o certificaciones que se otorgan a aquellos productos que tienen un menor impacto sobre el ambiente, debido a que cumplen una serie de

criterios ecológicos y permiten al consumidor diferenciarlos de otros similares en el mercado. Algunas consideran el análisis del ciclo de vida y otras están basadas en características más puntuales.

La organización internacional de normalización, ISO, tiene desarrolladas normas para definir tres tipos de etiquetas ecológicas. La norma ISO 14020 indica los principios generales sobre el ecoetiquetado y existe una norma ISO para cada uno de los siguientes tipos de etiquetas:

**Etiqueta tipo I.** Basada en criterios múltiples. Estas etiquetas son creadas por organismos independientes que no intervienen en el mercado. Se rigen por la norma ISO 14024 de etiquetas y declaraciones ambientales. Un ejemplo es el Ángel Azul alemán, que se explica con posterioridad.

**Etiqueta tipo II.** Son declaraciones informativas sobre el medio ambiente por parte del fabricante. Se rigen por la norma ISO 14021.

**Etiqueta tipo III.** Ofrecen información sobre los contenidos del producto, basada en verificación independiente y usando unos índices predefinidos. La norma de referencia es la ISO 14025.

#### 5.5.1. Sello Ambiental Colombiano<sup>18</sup>



El Sello Ambiental Colombiano está regulado mediante la resolución 1555 de 2005, del MADS. En esta se define el ecoetiquetado como un instrumento económico que permite la incorporación de costos ambientales al establecer criterios que garantizan un mejor desempeño ambiental del producto respecto de aquellos sustitutos. Estos costos, causados por el deterioro ambiental generado por la producción de determinado bien o servicio, de otra manera habrían sido asumidos por la

#### sociedad.

Etiqueta tipo I, la cual consiste en un distintivo o sello que se obtiene de forma voluntaria, otorgado por una institución independiente denominada "organismo de certificación" y que puede portar un producto o servicio que cumpla con unos requisitos preestablecidos para su categoría.

Con este instrumento se busca brindar a los consumidores información verificable, precisa y no engañosa sobre los aspectos ambientales de los productos, estimular el mejoramiento ambiental de los procesos productivos y alentar la demanda y el suministro de productos que afecten en menor medida el medio ambiente. Se han creado diez (10) Normas Técnicas para los productos que se mencionan a continuación:

Tabla 4. Normas Técnicas Colombianas (NTC)

<u>Normas</u>	
<u>Técnicas</u>	<u>Productos</u>
<u>Colombianas</u>	

<sup>&</sup>lt;sup>18</sup> http://www.minambiente.gov.co/

\_

Normas	
<u>Técnicas</u>	<u>Productos</u>
<u>Colombianas</u>	
1. NTC 5131	Detergentes de limpieza.
2. NTC 5133	Establecimientos de alojamiento y hospedaje.
3. NTC 5517	Embalajes, empaques, cordeles, hilos, sogas y telas de fique.
4. NTC 5585	Aceites lubricantes para motores de dos tiempos a gasolina.
F NTC FC27	Artesanías, manualidades, hilos, telas, y otros productos del diseño, elaborados
5. NTC 5637	en fibras de fique con tecnología artesanal.
6. NTC 5714	Artesanías, sombreros y otros productos del diseño elaborados en fibra de caña
0. NTC 3714	flecha con tecnología artesanal.
7. NTC 5720	Tableros y celdas para alojar equipos eléctricos y electrónicos de baja y media
	tensión.
8. NTC 5757	Aparatos sanitarios de alta eficiencia.
9. NTC 5871	Accesorios de suministro en fontanería.
10. NTC 5911	Artesanías y otros productos del diseño, elaborados en fibras de enea y junco
10. NIC 3311	con tecnología artesanal.

Fuente: Dirección Asuntos Ambientales, Sectorial y Urbana (MADS, 2013)

#### -Programa de Calidad Turística + Sello Ambiental Colombiano (NTC 5133 y NTS TS 02)



En el año 2006 la Unidad Sectorial de Normalización en Turismo Sostenible actualiza la NTC 5133, cuyos requisitos ambientales son los mismos que los de la NTS TS 02: sostenibilidad turística. Las empresas certificadas con la NTS TS 02 por un organismo de certificación debidamente acreditado y autorizado por el MADS obtendrán, además del Sello de Calidad Turística del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MINCIT), el Sello Ambiental Colombiano.



## 5.5.2. Sello Ecológico para Alimentos del Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural (MADR)

Mediante la Resolución 0148 de 2004, del MADR, se crea el "Sello de Alimento Ecológico" y se reglamenta su otorgamiento. Mediante la Resolución 036 de 2007 se modifica su administración y uso. El sello tiene por objeto promover, diferenciar y posicionar los productos con estas características dentro de toda la cadena de productos

alimenticios, generando confianza en los consumidores en el momento de la adquisición.

En Colombia, la Resolución 0187 de 2006,

del MADR, armonizada con las normas internacionales, adopta el reglamento para la producción primaria, procesamiento, empacado, etiquetado, almacenamiento, certificación, importación, comercialización y se establece el sistema de control de productos agropecuarios ecológicos.

La Certificación, con la que se verifica el cumplimiento de la Resolución 187/06 por parte de productores, es un proceso de verificación realizado, en forma imparcial e independiente, por Empresas Certificadoras registradas ante el Ministerio.

#### 5.5.3. Otros Sellos Ecológicos

Tabla 5. Descripción de Sellos Ecológicos utilizados en diferentes países del Mundo 19

Sello ecológico	Descripción
	Rainforest Alliance ofrece servicios de certificación, verificación y validación
CERTIFIED  ST 1987	Agricultura: Las fincas con el sello Rainforest Alliance Certified cumplen con normas integrales de la Red de Agricultura Sostenible (RAS), una coalición de organizaciones de conservación sin fines de
Rainforest Alliance Certified	lucro, que tratan criterios sociales, económicos y ambientales. Las empresas que se abastecen de productos o ingredientes de fincas certificadas son elegibles para usar el sello de la rana verde Rainforest
	Alliance Certified.  Silvicultura: Rainforest Alliance es el mayor certificador mundial de manejo forestal del Forest Stewardship Council (FSC), con más de 20
	años de experiencia en esta clase de procesos. Trabaja en más de 70 países y en todo tipo de bosques, con pequeños negocios, comunidades indígenas y compañías tipo Fortune 500.
	<b>Turismo:</b> Esta alianza trabaja con hoteles, restaurantes y otras empresas turísticas para ayudarles a mejorar sus prácticas ambientales, sociales y económicas. Su norma para operaciones
	turísticas ha sido reconocida por el <u>Consejo Global de Turismo</u> <u>Sostenible</u> (GSTC, por sus siglas en inglés). Por medio de la
	capacitación y la asistencia técnica, aquellas empresas que cumplen con los requisitos son elegibles para recibir beneficios promocionales, incluyendo el uso de la marca Rainforest Alliance Verified.
	Carbono forestal: Rainforest Alliance audita proyectos forestales y agroforestales con capacidad demostrada de fijar dióxido de carbono
	y reducir emisiones de gases de efecto invernadero. Acreditada por American National Standards Institute en ISO 14065:2007 (el estándar

<sup>&</sup>lt;sup>19</sup> **ENVIRONMENTAL LABELS** <u>http://textil.stfi.de/seetexlable/default.asp?Category=3</u>

-

internacional para entes de validación y verificad efecto invernadero).	ción de gases de
	ción de gases de
El Ángel Azul es el primer y más antiguo certifica productos no alimentarios y servicios. La certifica voluntario. Es uno de los sellos más exigentes. El distintivo (norma RAL-UZ 14) debe contener un reciclado, no puede haber utilizado cloro y tiene usar otros químicos. Creado en Alemania en 197	ración es de carácter El papel que lleva este  100% de material e que haber dejado de
instrumento de política ambiental.	o, es también an
Es una certificación común en los países escandi Noruega, Finlandia e Islandia) y está coordinada Ecolabelling, que decide los grupos de productos conceder la certificación.	por el Nordic
Esta ecoetiqueta estadounidense se desarrolló e una entidad independiente y sin ánimo de lucro protección del medio ambiente. El programa de considera criterios como consumo de recursos relacion de la contaminación atmosférica y de las aguas, y la	, cuya misión es la certificación enovables y energía,
residuos.	
Certifica productos y servicios que ahorran ener material reciclado o que puedan reutilizarse. Se originó en Canadá en 1988. Certifica más de 3 bienes y servicios.	

Sello ecológico	Descripción
MB JEPS	Esta ecoetiqueta es otorgada por la Asociación Medioambiental de Japón (Japan Environment Association). El programa se estableció en febrero de 1989.
	Evalúa por separado las fases del ciclo de vida total del producto, basándose en los siguientes criterios: mínimo impacto ambiental en la
Eco-Mark	fase de uso, mejora del medio ambiente durante el uso, mínimos efectos ambientales en la fase post-uso (residuos), contribución a la conservación del medio ambiente.  Se obtiene la certificación si el producto cumple las especificaciones así sea en sólo uno de los criterios.
*****	El sello europeo de agricultura ecológica permite identificar productos que manejan una explotación agrícola autónoma, basada en la utilización óptima de los recursos naturales, sin emplear productos químicos de síntesis u organismos genéticamente
Agricultura Ecológica	modificados (OGM) ni para abono ni para combatir las plagas, logrando de esta forma obtener alimentos orgánicos, a la vez que se conserva la fertilidad de la tierra y se respeta el medio ambiente.
	Sello impreso en el embalaje de un producto que garantiza al consumidor que ha sido elaborado y comercializado siguiendo los estándares internacionales de Comercio Justo, en su estrictos aspectos en cuanto a condiciones de trabajo y cuidado del medio ambiente.  A nivel internacional, el Comercio Justo empezó en los años 60,
FAIRTRADE	después de la llamada que hicieron unos productores del hemisferio Sur en una Conferencia de las Naciones Unidas, pidiendo "Trade, not Aid" (Comercio, no Ayuda). En 1988, la agencia holandesa "Solidaridad", de ayuda al desarrollo, creó el primer sello de Comercio Justo, Max Havelaar.
* 6 * * * * * * * * * * * * * * * * * *	La <u>Ecoetiqueta Europea</u> se concede a aquellos productos que cumplen los requisitos más exigentes de funcionamiento y calidad ambiental. Los productos marcados con este distintivo han sido objeto de rigurosos controles, cuyos resultados son verificados por un organismo independiente. <b>Certifica que un producto ha sido</b>
Ecolabel	fabricado y comercializado con un impacto ambiental menor que otros productos de la misma categoría.

Sello ecológico	Descripción
	Sello que garantiza que la extracción se ha realizado respetando la salud del ecosistema y los derechos de las comunidades que viven o explotan el bosque.  Todos los productos realizados con madera son susceptibles de
FSC	acogerse al control <b>FSC</b> , desde tableros, muebles y tarimas, hasta lápices y papel. De hecho, cualquier producto que incluya madera en
Consejo de Administración Forestal	su origen o composición, puede llevar el sello, si cumple con las condiciones necesarias
	El FSC emite tres tipos distintos de certificados: Certificación Forestal, Cadena de Custodia y Madera Controlada.
OBAL ORGAZIO	La certificación GOTS para los productos textiles es un sistema con el que se garantiza el origen orgánico de las fibras y se asegura que todos los procesos de producción textil sean socialmente responsables y respetuosos del medio ambiente (los metales pesados, formaldehidos, enzimas OGM y aminas cancerígenas están prohibidos).
Eco-Mark – India	Ecomark es una marca de certificación expedida por la Oficina de Normas de la India (BSI) a los productos que cumplan con una serie de requisitos dirigidos a disminuir el impacto en el ecosistema. El esquema de puntuación se inició en 1991. La marca se emite para diversas categorías de productos. Una olla de barro es el logotipo del esquema Ecomark.
cradle to cradle  De la cuna a la cuna	El concepto de diseño ecológicamente inteligente implica la concepción de productos de tal manera que se puede reutilizar el 100% de los materiales aplicados, en vez de depositarlos en los vertederos o incinerarlos. Esto permite que productos y materiales se pueden reutilizar "desde la cuna hasta la cuna", sin límites, como nutrientes técnicos o biológicos en sistemas circulares.

Sello ecológico	Descripción
BO GARANTIE	<ul> <li>Ecogarantie de Bélgica. Certifica independientemente productos de limpieza y cosméticos. La certificación requiere, entre otras cosas:</li> <li>El uso de la mayor parte posible de ingredientes vegetales de cultivo ecológico.</li> </ul>
COSMETIQUE BIO CERT	<ul> <li>Exclusión de ingredientes petroquímicos.</li> <li>Exclusión de ingredientes minerales nocivos.</li> <li>No se pueden irradiar los productos.</li> <li>Está prohibido el uso de productos transgénicos.</li> </ul>
ASSOCIAZIONE ITALIANA AGRICOLTURA BIOLOGICA	<ul> <li>Maximización de la biodegradabilidad.</li> <li>Regulación estricta del uso de estabilizantes, emulgentes y conservantes.</li> <li>No probados en animales.</li> </ul>
TRO, ®	<ul> <li>Controles periódicos realizados por un comité independiente de expertos.</li> <li>En la Unión Europea existen organismos independientes reconocidos, en diferentes países, que controlan los procesos y emiten certificados o avales para la industria cosmética: Ecocert y Cosmebio (Francia);</li> <li>BDIH (Alemania); Soil association (Gran Bretaña); AIAB y CCPB (Italia).</li> </ul>
PEFC	Programa de reconocimiento de Sistemas de Certificación Forestal (PEFC). El objetivo de este programa es asegurar que los bosques del mundo sean gestionados de forma responsable y que sus múltiples funciones estén protegidas para generaciones presentes y futuras. Para ello cuenta con la colaboración de propietarios y empresas del sector forestal que, apostando por la certificación de sus bosques e industrias, están asegurando la sostenibilidad del sector.

#### 5.6. Mecanismos de financiación

Tabla 6. Descripción de herramientas financieras de entidades públicas para el impulso de los Negocios Verdes en Colombia

ENTIDAD O		
MECANISMO DE	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA	
FINANCIACIÓN		
Entidades de Orden Público		
Sistema Nacional de	El Sistema está conformado por: MINCIT, Ministerio de Trabajo, MADR,	
Apoyo a la Micro,	Departamento Nacional de Planeación (DNP), Sena, Colciencias, Bancóldex, Banca de	

ENTIDAD O MECANISMO DE FINANCIACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA
Pequeña y Mediana	las Oportunidades, Fondo Nacional de Garantías, Finagro, Proexport, Banco Agrario,
Empresa	Ministerio de Ambiente, Consejo Superior Pyme.
	Brinda apoyo a los empresarios a través de los instrumentos financieros y no
	financieros de cada una de las entidades, a través de sus respectivas páginas web.
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=2504
Fondo de Compensación Ambiental	El Fondo de Compensación Ambiental (FCA) es un instrumento financiero de redistribución de recursos entre Corporaciones, con beneficio para aquellas que cuentan con menores posibilidades de generación de ingresos. Fue creado como una cuenta adscrita al Ministerio de Ambiente y por tanto su manejo está sujeto al Estatuto Orgánico de Presupuesto.  Corporaciones aportantes: Todas las Corporaciones Autónomas Regionales, con excepción de las de Desarrollo Sostenible.  Corporaciones Beneficiarias: El reglamento operativo define como beneficiarias de los recursos del Fondo de Compensación Ambiental a las 15 Corporaciones de menor presupuesto total vigente, incluyendo las siete Corporaciones de Desarrollo Sostenible (CDA, CorpoAmazonía, Corpomojana, Corpourabá, Coralina, Codechocó, Cormacarena). <a href="http://www.minambiente.gov.co/contenido/contenido_imprimir.aspx?catID=93&amp;conID=107&amp;pagID=84">http://www.minambiente.gov.co/contenido/contenido_imprimir.aspx?catID=93&amp;conID=107&amp;pagID=84</a>
Fondo Nacional de Garantías	El Fondo Nacional de Garantías S.A. y los Fondos Regionales de Garantías son entidades afianzadoras que respaldan operaciones activas de crédito, cuya misión es promover la competitividad de las micro, pequeñas y medianas empresas, facilitando el acceso al crédito a personas naturales y jurídicas que no cuenten con las garantías suficientes a criterio de los intermediarios financieros, emitiendo un certificado de garantía admisible, según el decreto 6868 del 20 de abril de 1999.  Las Garantías Empresariales son un servicio financiero que respalda las obligaciones contraídas por las micro, pequeñas y medianas empresas con los Intermediarios Financieros, como bancos, corporaciones financieras, compañías de financiamiento comercial, cooperativas financieras, cooperativas de ahorro y crédito, cooperativas multiactivas, fondos de empleados, cajas de compensación y fundaciones especializadas en microcrédito.  http://www.fng.gov.co/fng/portal/apps/php/index.get
FINDETER	La Financiera del Desarrollo – FINDETER es una sociedad de economía mixta del orden nacional, organizada como un establecimiento de crédito, vinculada al Ministerio de Hacienda y Crédito Público y sometida a vigilancia por la Superintendencia Financiera de Colombia.  FINDETER podrá redescontar créditos a las entidades de derecho privado, para la realización de los programas o proyectos de preinversión e inversión, dentro de los sectores financiables por la entidad, entre los que se destacan: Salud, Educación, Servicios Públicos Domiciliarios, Transporte, Telecomunicaciones, Turismo, Medio Ambiente, destinados a infraestructura, capital de trabajo, desarrollo institucional, adquisición de bienes inmuebles y terrenos, dotación mobiliaria y tecnológica, y

ENTIDAD O	
MECANISMO DE	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA
FINANCIACIÓN	DESCRIT CION DE LA TIERRAMIENTA
	demás, inherentes a la gestión empresarial de las pequeñas y medianas empresas PYMES.  Sector Infraestructura de Medio Ambiente  Contempla el desarrollo del sector ambiental en áreas relacionadas con la producción limpia, mercados verdes, prevención, mitigación y compensación de impactos ambientales, gestión del riesgo ambiental y prevención y atención de desastres naturales, asociados a todo tipo de actividad económica.  Subsector Producción Limpia y Mercados Verdes  Serán financiables las inversiones relacionadas con: Planes, programas y proyectos relacionados con el manejo e impacto, Jardines botánicos, Actualización tecnológica, Mercados verdes, Mecanismos de desarrollo limpio  Subsector Protección y Gestión del Riesgo Ambiental  Serán financiables las inversiones relacionadas con: Investigación, Educación y desarrollo ambiental, Protección de áreas de reserva, Reforestación, Sistemas de Información.
BANCÓLDEX	<ul> <li>http://www.findeter.gov.co/</li> <li>Es el banco de desarrollo empresarial colombiano. Diseña y ofrece nuevos instrumentos, financieros y no financieros, para impulsar la competitividad, la productividad, el crecimiento y el desarrollo de las micro, pequeñas, medianas y grandes empresas colombianas, ya sean exportadoras o del mercado nacional.</li> <li>Con el fin de promover el desarrollo empresarial y atender de forma integral a los empresarios colombianos en cada una de sus etapas de crecimiento, Bancóldex cuenta con diferentes instrumentos de apoyo. Además de ofrecer crédito tradicional, cuenta con programas especiales como iNNpulsa Colombia e iNNpulsa Mipyme; la Banca de las Oportunidades y el Programa de Transformación Productiva. Financia, además, a los empresarios vinculados con el sector exportador colombiano por medio de las siguientes modalidades: Capital de trabajo; actividades de promoción; inversión en activos fijos y diferidos; leasing; creación, adquisición y capitalización de empresas; consolidación de pasivos; garantías Mipymes.</li> <li>Programa de Transformación Productiva: Es una alianza público-privada, creada por el MINCIT, que fomenta la productividad y la competitividad de sectores con elevado potencial exportador.</li> <li>iNNpulsa Colombia: Busca estimular los sectores productivos del país y lograr que más empresarios incursionen en procesos de alto impacto con énfasis en innovación. Esta nueva unidad estimulará la alianza sector público-sector privadoacademia como eje fundamental para desarrollar la innovación en el marco de una estrategia nacional de innovación.</li> <li>Banca de las Oportunidades: Es un programa de inversión administrado por Bancóldex. Tiene como objetivo promover el acceso a servicios financieros a familias en pobreza, hogares no bancarizados, microempresarios y pequeña empresa.</li> <li>http://www.bancoldex.com/acerca-de-nosotros92/Que-es-Bancoldex.aspx</li> </ul>

ENTIDAD O	
MECANISMO DE	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA
FINANCIACIÓN	
Fondo de Modernización e Innovación para la Micro, Pequeña y Mediana Empresa – iNNpulsa MIPYME	INNpulsa Mipyme asumió la operación del anterior fondo denominado FOMIPYME. El nuevo fondo es administrado por Bancóldex y apoya, a través de la cofinanciación no reembolsable, programas, proyectos y actividades dirigidos a la innovación empresarial con nuevos productos o servicios, el mejoramiento significativo de productos o servicios, y la modernización para el desarrollo de proveedores, distribuidores y encadenamientos transversales de las micros, pequeñas y medianas empresas, con más de dos años de operación.  La modalidad de participación es a través de convocatorias, abiertas hasta agotar recursos. Están dirigidas a todas las regiones y sectores, salvo aquellos pertenecientes al sector primario (agricultura, minería, etc.). Este fondo cuenta con evaluaciones técnicas de las propuestas e interventoría especializada en manejo financiero y de gestión, para garantizar igualdad de condiciones de los proponentes y la transparencia en la asignación y manejo de los recursos de cofinanciación. <a href="http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=23362">http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=23362</a>
Convocatoria Bioempresa iNNpulsa	Recursos de cofinanciación no reembolsables, de entre 500 y 1.000 millones de pesos, a propuestas de Bioempresa que tengan por objeto el desarrollo de un proyecto de bionegocio (conjunto de actividades de recolección, producción, procesamiento y comercialización de bienes y servicios derivados de la biodiversidad nativa, bajo criterios de sostenibilidad ambiental, social y económica), con el potencial de crecer de manera rápida, rentable y sostenida.  Podrá ser proponente en esta convocatoria toda persona jurídica privada, constituida legalmente en Colombia, que cumpla con las condiciones establecidas en los términos de referencia (se pueden encontrar en la página de la convocatoria).  http://www.innpulsacolombia.com/
COLCIENCIAS	Cofinanciación de Proyectos de Innovación y Desarrollo Empresarial. Los beneficiarios pueden ser aquellas empresas nacionales de cualquier sector productivo que a través de los resultados de la cofinanciación fortalezcan la competitividad de sus productos, procesos y/o servicios. Colciencias financia proyectos de investigación de ciencia, tecnología e innovación, ubicados en once Programas Nacionales: Salud, Mar, Biotecnología, Medio Ambiente, Ciencias Básicas, Educación, Ciencias Sociales y Humanas, Ciencias Agropecuarias, Desarrollo Tecnológico Industrial e Informática y Energía y Minería.  Los ejecutores son universidades, centros de investigación, centros de desarrollo tecnológico y otras instituciones que posean capacidad interna en los aspectos financieros, administrativos, científicos y técnicos, que garantice la adecuada ejecución del proyecto. <a href="http://www.colciencias.gov.co/">http://www.colciencias.gov.co/</a>
Fondo Emprender	Es un Fondo de Capital Semilla, creado por el gobierno nacional y opera como una cuenta independiente y especial adscrita al Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA), para financiar iniciativas empresariales que provengan de emprendedores que cumplan con el perfil de beneficiarios.

ENTIDAD O	
MECANISMO DE	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA
FINANCIACIÓN	DESCRIPTION DE LA FIELLO ANTIELLO A
	Financia proyectos empresariales provenientes de Aprendices, Practicantes Universitarios (que se encuentren en el último año de la carrera profesional) o Profesionales que no superen dos años de graduados. Para participar en las convocatorias del Fondo Emprender solo se exige presentar un
	Plan de Negocio que sea viable a través de una Unidad de Emprendimiento. Una vez aprobado el proyecto, la nueva empresa recibe los desembolsos para el desarrollo del proyecto aprobado. Todo el proceso de convocatoria, presentación, aprobación, ejecución y demás se realiza a través de la plataforma tecnológica del Fondo. http://nuevo.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx
Tecnoparque Colombia	Es una red liderada por el SENA para la promoción del talento, con compromiso hacia el desarrollo tecnológico, la innovación y el emprendimiento en Colombia. Ofrece, sin ningún costo, las herramientas, la asesoría, la infraestructura y los expertos necesarios, en un ambiente acelerador y de apropiación tecnológica, para el desarrollo de nuevas iniciativas de servicios y productos, que se puedan consolidar en empresas o nuevas líneas de negocios, fortaleciendo la competitividad y
	productividad del país. http://tecnoparque.sena.edu.co/Paginas/default.aspx
Microseguros	Son seguros de bajo costo y amplia cobertura para microempresarios. Por lo anterior, Bancóldex, a partir del año 2003 y en alianza con importantes empresas aseguradoras del país, diseñó el programa FUTUREX - MICROSEGUROS DE VIDA y DAÑOS.
	Se busca reducir la vulnerabilidad social del microempresario y su familia, brindando cobertura y protección y asegurando la cartera de las Instituciones Financieras. <a href="http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=5239">http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=5239</a>
Finagro	El Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario ofrece recursos de crédito a través de intermediarios financieros para el desarrollo de proyectos de este sector. La financiación al Sector Agropecuario y Rural se agrupa en líneas de crédito para capital de trabajo, inversión y normalización de cartera. http://www.finagro.com.co/
	Es una cuenta especial del MINCIT, el cual destina los recursos provenientes de la contribución parafiscal a la promoción y competitividad de proyectos turísticos. Su ejecución se realiza a través de Proexport a nivel internacional y la entidad Administradora del Fondo Nacional de Turismo para la promoción interna y competitiva.
Fontur Colombia	El acceso a estos recursos es a través de la presentación de proyectos por parte de los Aportantes de la contribución parafiscal, las entidades territoriales, las entidades mixtas de promoción turística, el MINCIT, Proexport y la entidad administradora del Fondo Nacional de Turismo. El proceso de evaluación, aprobación y ejecución, tiene las siguientes etapas: Evaluación de elegibilidad, Evaluación de viabilidad, Presentación a Grupo de Evaluación, Aprobación Comité Directivo FPT y Ejecución de

ENTIDAD O	
MECANISMO DE	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA
FINANCIACIÓN	
	los proyectos.
	Programa especial: Fontur ofrece asesoría y asistencia técnica a las entidades territoriales y operadores turísticos para proyectos que busquen financiación con recursos de regalías. Esta representa una oportunidad para financiar proyectos de infraestructura turística cuyos montos superan la capacidad jurídica y/o financiera de Fontur y del Ministerio. Para tener acceso a este tipo de financiación el proyecto debe cumplir con características como pertinencia, viabilidad, sostenibilidad, impacto y concordancia con el Plan Nacional de Desarrollo y los Planes de Desarrollo de las entidades territoriales.
	http://www.fontur.com.co/inicio
	http://www.fontur.com.co/corporativo/naturaleza/4  Reforma al Régimen de Regalías: Acto Legislativo Nº 05 del 18 de Julio de 2011 por el
Fondo de Regalías	cual se constituye el Sistema General de Regalías, se modifican los artículos 360 y 361 de la Constitución Política de Colombia y se dictan otras disposiciones sobre el Régimen de Regalías y Compensaciones. Los ingresos del Sistema General de Regalías se destinarán al financiamiento de proyectos para el desarrollo social, económico y ambiental de las entidades territoriales; al ahorro para su pasivo pensional; para inversiones físicas en educación; para inversiones en ciencia, tecnología e innovación; para la generación de ahorro público; para la fiscalización de la exploración y explotación de los yacimientos y conocimiento y cartografía geológica del subsuelo; y para aumentar la competitividad general de la economía buscando mejorar las condiciones sociales de la población.  Para efectos de cumplir con los objetivos y fines del Sistema General de Regalías, se crean los siguientes Fondos: Ciencia, Tecnología e Innovación; Desarrollo Regional; Compensación Regional; y Ahorro y Estabilización.  https://www.sgr.gov.co/LinkClick.aspx?fileticket=bsf8qrvGVOg=&tabid=181

Tabla 7. Descripción de herramientas financieras de entidades privadas para el impulso de los Negocios Verdes en Colombia

ENTIDAD O				
MECANISMO DE	DESCRIPCIÓN DE LA HERRAMIENTA			
FINANCIACIÓN				
Entidades de Orden Privado				

Biocomercio Colombia	<ul> <li>Biocomercio Colombia es una entidad sin ánimo de lucro. Se le considera un instrumento de gestión ambiental de tipo financiero y empresarial que busca brindar una herramienta de sostenibilidad a las diferentes empresas que han sacado adelante su idea productiva y se han consolidado gracias al apoyo de programas de asistencia empresarial, así como al empeño particular de comunidades, familias y empresarios .</li> <li>En desarrollo de su objeto Biocomercio Colombia:</li> <li>Contribuye a generar una mayor cobertura del sector financiero sobre las iniciativas de biocomercio.</li> <li>Funciona como mecanismo financiero particular de asistencia para el desarrollo de iniciativas de biocomercio.</li> <li>Facilita a las organizaciones comunitarias y empresas que están produciendo bienes o servicios amigables con la biodiversidad, herramientas y mecanismos de gestión financiera y empresarial.</li> <li>Fortalece la capacidad institucional de las iniciativas de biocomercio, en el marco de un mercado justo con responsabilidad social.</li> <li>Participa en diferentes instancias relacionas con el diseño, ejecución y evaluación de las políticas asociadas al biocomercio.</li> <li>http://www.fondobiocomercio.com/</li> </ul>
Red Ángeles Inversionistas	El Ángel Inversionista es, generalmente, una persona natural sin relación cercana con el emprendedor, que actúa en su propio nombre o en representación de un grupo de interés (Family Office, sociedades en comandita, etc.), y que siendo empresario, ejecutivo o profesional exitoso, invierte su propio capital (patrimonio) en una oportunidad de negocio o empresa que se encuentra en la etapa temprana de existencia y que, a su criterio, posee un gran potencial de crecimiento e innovación (también conocidos como emprendimientos dinámicos). http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=3858
Fondos de Capital	Un fondo de capital es un instrumento de financiación de largo plazo, que provee recursos de capital a las empresas, con el objetivo de potencializar su gestión y por tanto su valor. Los recursos del fondo son invertidos temporalmente en empresas que se consideren atractivas, recibiendo a cambio, por lo general, un porcentaje de participación accionaria.  Estos vehículos de financiación permiten recoger el ahorro de varios individuos, tanto personas naturales como instituciones, con el fin de que se genere capacidad importante de recursos para financiar eficientemente proyectos productivos más amplios y a plazos más largos. Estos individuos reciben el nombre de inversionistas y generalmente esperan un retorno a su inversión superior a las inversiones tradicionales.  En los fondos de capital, hay un gestor profesional, que es el encargado de realizar el análisis de las empresas y establecer si éstas cuentan con las características apropiadas para recibir inversión, por lo cual verifican que tengan potencial para crecer y generar valor. Este gestor profesional revisa que los prospectos (empresas) cumplan con el perfil de inversión establecido por los inversionistas.  Los fondos entregan a las empresas aportes en dinero, conocimiento, experiencia y conexiones, lo que es mejor conocido como "capital inteligente". De esta manera, esta fuente de financiación no se limita exclusivamente a entregar unos recursos esperando

	un retorno, sino que realiza aportes también en gestión para maximizar el valor de la
	empresa invertida.
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=4387
Destapa Futuro - Bavaria	Esta entidad privada ofrece un programa que impulsa a emprendedores para convertir sus ideas y actividades en empresas autosostenibles y con sólidas bases para crecer. Funciona mediante una convocatoria anual en la que los interesados tienen 15 días para inscribirse; de allí pasan a un proceso de selección en el que, finalmente, se escogen 60 ganadores a los cuales se les aportará el capital semilla para su proyecto. <a href="http://www.redemprendedoresbavaria.net/pg/pages/view/854531/">http://www.redemprendedoresbavaria.net/pg/pages/view/854531/</a>
Ventures	La revista Dinero y McKinsey & Company crearon un concurso de planes de negocio con el fin de atraer y premiar a los mejores emprendedores del país. El concurso está abierto a participantes de todas las edades, con proyectos en cualquier sector de la economía, que tengan una idea de negocio. <a href="http://www.ventures.com.co">http://www.ventures.com.co</a>
BiD Network	Apoya a negocios en marcha en mercados emergentes y con necesidades de inversión que oscilan entre 10.000 dólares estadounidenses y 1.000.000. Igualmente ofrece diversos servicios y actividades que pueden ayudar al emprendedor en un proceso de capacitaciones y asesorías con el fin de hacer que su negocio tenga éxito. <a href="http://www.bidnetwork.org/es">http://www.bidnetwork.org/es</a>
Ecofondo	Es una organización de organizaciones ambientalistas, no gubernamentales, comunitarias, de pueblos indígenas y afrodescendientes, sin ánimo de lucro, que se concibe como un espacio democrático y participativo de incidencia en política y gestión ambiental. Sus acciones institucionales principales son la cofinanciación de proyectos ambientales, la incidencia en políticas públicas, la promoción de reflexión y acción en relación con problemáticas ambientales y el fortalecimiento de organizaciones y movimientos sociales. http://www.ecofondo.org.co/
Fondo para la Acción Ambiental y la Niñez	El Fondo Acción constituye la persona jurídica que representa los intereses de la Iniciativa para las Américas en Colombia y es, por ende, el Administrador de los recursos de la Cuenta de las Américas en nuestro país. Estos recursos se han orientado a la promoción de actividades, programas y proyectos destinados a proteger y manejar los recursos naturales y biológicos de manera sostenible. Además de financiar la línea temática ambiental, los recursos también se han destinado a una segunda y muy importante línea temática: el fomento de la supervivencia y el desarrollo integral de la niñez. <a href="http://www.fondoaccion.org/">http://www.fondoaccion.org/</a>
Corporación Mundial de la Mujer	Apoyo equilibrado entre capital, formación integral, capacitación, acompañamiento y seguimiento a microempresarios, hasta el punto en el que el beneficiario crezca como persona y también como empresario.  Servicios: Fondo capital de riesgo, acompañamiento en gestión a microempresarios, monitoreo a proyectos portafolio, talleres de desarrollo integral de la mujer empresaria, apoyo a la empresa privada en responsabilidad social. <a href="http://www.cooperativaemprender.com/afiliados/afiliado/?tx">http://www.cooperativaemprender.com/afiliados/afiliado/?tx</a> galileoaffiliated pi2%5 <a href="mailto:Bid%5D=8#informacion_general">Bid%5D=8#informacion_general</a>

	Organización internacional sin fines de lucro que utiliza recursos de iniciativa privada				
	para apoyar a nuevas generaciones de emprendedores en busca de capital,				
ENDEAVOR	conocimientos técnicos especializados y desarrollo de negocios.				
	Todos los pasos para crear una empresa exitosa entrega la Fundación Endeavor –desde				
	una idea brillante, pasando por la creación del plan de negocios, las rondas de				
	inversión, la capitalización del proyecto y la conexión con los potenciales				
	inversionistas – además de la capacitación y herramientas metodológicas necesarias				
	para su correcta ejecución.				
	http://pac.caf.com/proyectos.asp?idn=143&ct=3				
	Es una Sociedad Profesional con membresía en todo el mundo. Trabaja en actividades				
	técnicas educacionales y profesionales que impulsan la teoría y la práctica de la				
The Institute of	electrotecnología para el desarrollo personal y profesional de sus miembros. Fomenta				
Electrical and	el conocimiento y los avances científicos y tecnológicos que los miembros del IEEE				
<b>Electronics Engineers</b>	transforman en productos prácticos y seguros, y en procedimientos que engrandecen				
	la calidad de vida.				
	http://www.ieee.org.co/				
Centro Nacional de	La LCA fue creada por medio de un convenio entre el Centro Nacional de Producción				
Producción Más Limpia	Más Limpia (CNPML), Bancolombia, Banco de Bogotá y el Gobierno Suizo (SECO).				
y Tecnologías	Permite a las empresas recibir hasta un 25% de reembolso sobre sus inversiones				
Ambientales - Línea	ambientales.				
Crédito Ambiental	http://www.cnpml.org/				
(LCA)	http://www.lineadecreditoambiental.org/lca/				

## 5.7. Mecanismos de desarrollo y fortalecimiento para la promoción de los Negocios Verdes en Colombia

Tabla 8. Descripción de herramientas de desarrollo para el impulso de los Negocios Verdes en Colombia

ENTIDAD O MECANISMO DE DESARROLLO	Descripción de la Herramienta					
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MINCIT)	Ofrece asesoría y capacitación a los microempresarios y empresarios de las pymes para desarrollar una cultura empresarial y exportadora. Sus servicios se ofrecen a través de programas como la semana del empresario y el exportador, el plan padrino, jóvenes emprendedores, y los consejos regionales de apoyo a las pymes.  Dirección de la micro, pequeña y mediana empresa: Fomenta políticas, planes y programas financieros y no financieros para el desarrollo de estos emprendimientos.					
Ventas al estado: Contratación Pública	Es la adquisición de bienes y servicios que el Estado realiza al sector privado para su debido funcionamiento y el cumplimiento de sus fines.  Los servicios e información que presenta el MINCIT son:  Guía para la contratación pública.  Abecé de las compras públicas.					

ENTIDAD O MECANISMO DE DESARROLLO	Descripción de la Herramienta								
DE DESARROLLO	Información de interés al ciudadano.								
	Registro Único de Proponentes (RUP).								
	Cinco pasos para la contratación pública.								
	Convocatorias públicas.								
	Portal Único para la Contratación Pública.								
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=3634								
	A través de la Ley de Formalización y Generación de Empleo (Ley 1429								
	de 2010) se busca dar a conocer los incentivos para la formalización de								
	empresas en las etapas iniciales de su creación y facilitar las								
	condiciones para la generación de nuevos puestos de trabajo.								
Programa Colombia se	Esta Ley aplica beneficios de progresividad, lo cual significa que								
Formaliza	quienes opten por ello tendrán condiciones diferentes y mucho más								
	flexibles para el pago de diferentes obligaciones derivadas de la								
	formalización empresarial, tales como el impuesto a la renta, los								
	aportes parafiscales y el registro mercantil								
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=2503								
	Busca integrar a las micro, pequeñas y medianas empresas a los								
	nuevos esquemas de innovación y desarrollo, implementando								
	estrategias integrales de diseño en sus redes productivas y de								
	mercadeo.								
Programa Nacional de	El diseño industrial, en las microempresas en particular, constituye un								
Diseño Industrial	factor de importancia para introducir y posicionar productos en el								
	mercado. En este sentido, el programa ofrece al empresario la								
	oportunidad de mejorar su imagen corporativa, productos, procesos								
	productivos, métodos de trabajo, empaque y embalaje, entre otros.								
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=935								
	Está dirigido a promover el comercio interno mediante la realización de								
	eventos comerciales como macrorruedas y ruedas de negocios,								
Programa Compre	muestras empresariales y tomas a centros comerciales y hoteles en								
Colombiano	diversas ciudades del país. La participación es gratuita para los								
	empresarios.								
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=2009								
	Es un proyecto encaminado a utilizar los Envíos Postales. Busca								
	propiciar la inclusión de las micro, pequeñas y medianas empresas del								
	país en el mercado internacional, mediante la implementación de un								
Programa Exporta Fácil	sistema de exportación por envíos postales a través del Operador								
riogiailia Expuita racii	Postal Oficial y, en general, simplificar los trámites de comercio								
	exterior, promoviendo la formalización de las empresas y el								
	crecimiento sostenible de las exportaciones.								
	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=2010								
Premio INNOVA –	El objetivo principal del premio es crear mecanismos para fomentar la								
Premio Colombiano a la	cultura de la innovación y el desarrollo tecnológico, que conlleven a								
Innovación Tecnológica	una mayor productividad y competitividad en los sectores económicos								

ENTIDAD O MECANISMO DE DESARROLLO	Descripción de la Herramienta					
Empresarial para las	del país.					
Mipymes	http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=2692					
·····py·····c	El proyecto pertenece al MADR. Su objetivo es incrementar la					
Proyecto Apoyo a Alianzas Productivas	competitividad y el desarrollo empresarial de las comunidades rurales pobres, de manera sostenible, a través de alianzas orientadas por la demanda del sector privado comercializador.  Se aprovecha el acceso que tienen los pequeños productores rurales a los factores de producción (tierra y trabajo) y se potencia su utilización mediante un aporte denominado Incentivo Modular.  El Incentivo Modular es el complemento de los recursos que los demás socios invierten para llevar a cabo la Alianza Productiva y su función es permitir el cierre financiero del negocio; el monto asignado al incentivo por alianza está limitado por unos topes de financiación por productor beneficiario o por iniciativa. Estos recursos se manejan a través de un esquema fiduciario, que garantiza que las inversiones se realicen de acuerdo a un plan de negocios formulado para la alianza y que su uso					
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,					
	esté enmarcado dentro de principios de transparencia.					
	https://www.minagricultura.gov.co/tramites-servicios/desarrollo-					
	rural/Paginas/Proyecto-apoyo-a-alianzas-productivas-PAAPaspx					
Incubar Colombia	Incubadora de empresas dedicada a satisfacer las necesidades de emprendimiento y de gestión de las organizaciones públicas y privadas, implementando el mejoramiento continuo y generando mayores oportunidades de negocios. Incubar Colombia presta sus servicios a través de procesos estructurados de sensibilización, formación y acompañamiento, fundamentados en el modelo de negocio exitoso gestionado por la entidad. <a href="http://www.incubarcolombia.org.co/">http://www.incubarcolombia.org.co/</a>					
Aprovechamiento de los TLC	Información de los TLC para las micro, pequeñas y medianas empresas. Sirve para conocer los tratados que están suscritos y vigentes y los que están en negociación actualmente en Colombia. El proyecto sigue una ruta metodológica para apoyar a los productores:  1. Listo para exportar, 2. Valide la potencialidad de su producto, 3. Conozca la demanda de su producto, 4. Diseñe la estrategia exportadora, 5. Evalúe su gestión exportadora.  http://www.mipymes.gov.co/publicaciones.php?id=3635					
Universidades - Consultorio Gerencial	Asesoran a los emprendedores y empresarios en el desarrollo de un plan de negocios para ser presentado a entidades de financiamiento a nivel de incubación. Ofrecen capacitación, asesoría y consultoría para el desarrollo de la micro, pequeña y mediana empresa y fomenta el criterio exportador en este mismo tipo de organizaciones.  Brindan asesoría jurídica en las diversas ramas del derecho. De esta					
Universidades - Consultorios Jurídicos	forma se ofrecen alternativas a las inquietudes presentadas tanto de orden laboral como comercial.					

ENTIDAD O MECANISMO DE DESARROLLO	Descripción de la Herramienta
PROEXPORT	Brinda apoyo y asesoría integral a los empresarios nacionales en sus actividades de mercadeo internacional, mediante servicios dirigidos a acompañar y facilitar la planeación y la ejecución de su estrategia exportadora. Su acción se centra en identificación de oportunidades de mercado, diseño de estrategias de penetración de mercados e internacionalización de las empresas.  Permite, también, una articulación con los centros de información y asesoría en comercio exterior (ZEIKY), para ofrecer capacitación y asesoría a los emprendedores y empresarios en la generación de una cultura exportadora y de promoción de las exportaciones.  http://www.proexport.com.co/
DIAN	Facilita a las personas naturales o jurídicas, constituidas como empresa, el cumplimiento de las obligaciones tributarias, aduaneras, y cambiarias, además de apoyar las operaciones de comercio internacional en condiciones de equidad, transparencia y legalidad. <a href="http://www.dian.gov.co/">http://www.dian.gov.co/</a>
Artesanías de Colombia S.A.	Empresa de economía mixta, que contribuye al progreso del sector artesanal, mediante el mejoramiento tecnológico, la investigación, el desarrollo de productos y la capacitación del recurso humano, impulsando la comercialización de las artesanías del país.  http://www.artesaniasdecolombia.com.co

Fuente: Adaptación ECOVERSA (2009).

## 6. POLÍTICAS NACIONALES Y NORMATIVIDAD RELACIONADA CON LOS NEGOCIOS VERDES EN COLOMBIA

#### 6.1. Políticas que enmarcan a los Negocios Verdes

En la Figura 7 se recopilan algunas políticas relevantes relacionadas con los Negocios Verdes. Estos planes y políticas se describen en el Anexo 1.

Figura 6. Planes

estratégicos y políticas

nacionales e internacionales relacionadas con los Negocios Verdes

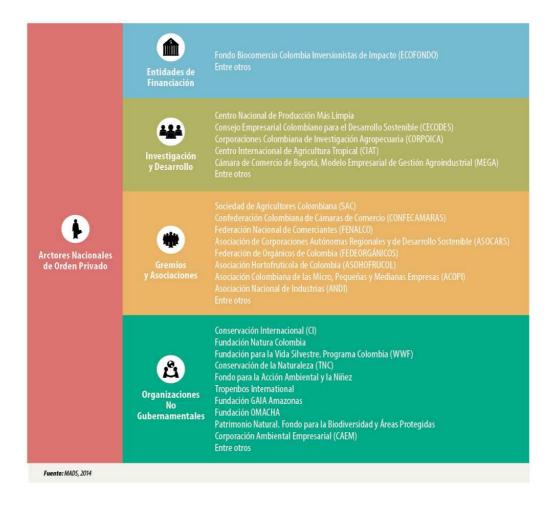
#### PLANES ESTRATÉGICOS Y POLITICAS NACIONALES E INTERNACIONALES RELACIONADAS A LOS NEGOCIOS VERDES Negocios Verdes CITES 1973. Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Internacional Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres. Informe de la conferencia de las partes sobre su séptimo periodo de sesiones, celebrado en Marrakech, 2001. Convenio sobre Diversidad Biológica (CDB) 1993. Plan Estratégico Nacional de Mercados Verdes, Ministerio de Ambiente. 2002. CONPES 3678. Política de transformación productiva. 2010. Política Nacional de Investigación Ambiental. 2007. Plan Estratégico Nacional de Investigación Ambiental, 2007. CONPES 3484. Política Nacional para la Transformación Productiva y la Promoción de las micro, pequeñas y medianas empresas, 2007. CONPES 3527. Política Nacional Productividad y Competitividad. Nacional Política Nacional de Producción y Consumo Sostenible. Ministerio de Ambiente, 2010. Programa Nacional de Biocomercio Sostenible de acuerdo al contexto Nacional e Internacional. 2012. Plan de Acción del Programa Nacional de Biocomercio Sostenible. 2012. Política Nacional para la Gestión Integral de la Biodiversidad y los servicios Fcosistémicos, 2011. Política para el Desarrollo del Ecoturismo. 2002. Política para la Gestión Integral del Recurso Hídrico. 2010. Plan Nacional en Bioprospección Continental y Marina - PNBCM. 2002. CONPES 3375. Política Nacional de Sanidad Agropecuaria e Inocuidad de Alimentos para el Sistema de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias. 2005. CONPES 3397. Política Sectorial de Turismo. 2005. CONPES 3697. Política para el Desarrollo Comercial de la Biotecnología a partir del Uso Sostenible de la Biodiversidad. 2011. Política para la Gestión Integral de los Residuos Sólidos. 1997. CONPES 3582. Política Nacional de Ciencia y Tecnología e Innovación.

## 7. ACTORES NACIONALES DE ORDEN PÚBLICO Y PRIVADO RELACIONADOS CON LOS NEGOCIOS VERDES

El objetivo del presente capítulo es reconocer a las instituciones públicas y privadas que de alguna manera inciden técnica, legal, política o financieramente en la promoción, gestión y regulación de los Negocios Verdes en el país. Para ello, se identificaron las dependencias, funciones, líneas estratégicas, programas y proyectos de cada una de las entidades listadas en las Figuras 9 y 10. La matriz de identificación de los actores públicos y privados se adjunta en los Anexos 1 y 2.

Nota: Las funciones de los actores, sus dependencias, programas y proyectos pueden variar o modificarse con el pasar de los años. En los anexos se adjuntan las páginas web de cada actor con el fin de que el lector pueda actualizar los cambios realizados.

Figura 7. Identificación de los actores de carácter privado relacionados con Negocios Verdes



Fuente: MADS, 2014

Figura 8. Identificación de los actores de carácter público relacionados con los Negocios Verdes

	Presidencia de la República	Sistema Nacional de Competitividad e innovación (SNCel) Agencia Presidencial de Cooperación Internacional de Colombia (APC Colombia) Alta Consejería Público — Privada					
	Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible						
	Institutos de Investigación del MADS y Unidad Administrativa de Parques Nacionales	Unidad Administrativa Especial del Sistema de Parques Nacionales Naturales Autoridad Nacional de Licencias Ambientales (ANLA) Instituto de Investigación de Recursos Biológicos Alexander Von Humboldt Instituto Amazónico de Investigaciones Científicas (SINCHI) Instituto de Investigaciones Ambientales del Pacífico John Von Neumann (IIAP) Instituto de Investigaciones Marinas y Costeras (INVEMAR) Instituto de Hidrología Meteorología y Estudios Ambientales. Instituto Hidrología, Meteorología y Estudios Ambientales de Colombia (IDEAM)					
	Ministerio de Comercio, Industria y Turismo	Banco de Comercio Exterior en Colombia (BANCOLDEX) Fondo de Promoción Turística (FPT) Proexport Viceministerio de Desarrollo Empresarial					
	Ministerio de la Protección Social	Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos (INVIMA)					
Actores Nacionales de Orden Público		Programa Oportunidades para la Equidad Rural Dirección de Cadenas Productivas Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario (FINAGRO) Instituto Colombiano Agropecuario (ICA) Instituto Colombiano de Desarrollo Rural (INCODER)					
	Ministerio de Minas y Energía	Unidad de Planeación Minero Energética (UMPE) Programa de USO Racional y eficiente de energía y Fuentes no Convencionales, 2010 — 2015 (PROURE)					
	Ministerio del Interior	Oficina de Consulta Previa					
	Ministerio de Educación Nacional	Universidad Nacional de Colombia					
	Ministerio de Trabajo	Unidad Administrativa Especial de Organizaciones Solidarias					
	Departamentos Administrativos	Departamento de Planeación (DNP) Departamento Administrativo de Ciencia Tecnología e Innovación (COLCIENCIAS) Departamento para la Prosperidad Social					
	SENA	Mesas Sectoriales Fondo EMPRENDER					
	Red Nacional de Jardines Botánico	13 Jardines Botánicos					

Fuente: MADS, 2014

#### 8. ESQUEMA DE ORGANIZACIÓN PARA LA IMPLEMENTACIÓN DEL PRNV

Para plantear la siguiente estructura de implementación del PRNV para la Región Amazonía, se ha partido del esquema de mercado utilizado a lo largo del documento y se han teniendo en cuenta las limitaciones identificadas en cuanto a la oferta, la demanda y las entidades de soporte. Estas limitaciones se transforman en necesidades prioritarias para el esquema de organización, las cuales requieren de soluciones específicas.

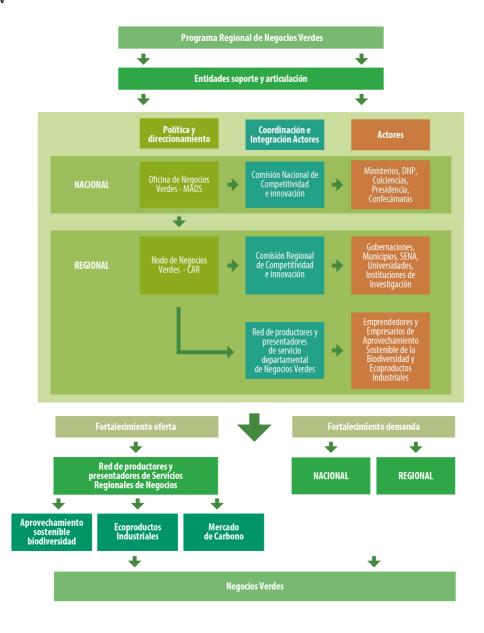
Tabla 9. Necesidades identificadas y soluciones planteadas de acuerdo al esquema de mercado

Tabla 3	. Necesidades identificadas y soluciones planteadas  Necesidades	Solución planteada
Entidades de Soporte	<ul> <li>-Posicionar los Negocios Verdes en el ámbito político.</li> <li>-Vincular a entidades de comercio y desarrollo, con conocimiento y experiencia empresarial.</li> <li>-Involucrar a los ministerios de Agricultura y de Comercio en la implementación de los Programas de Negocios Verdes.</li> <li>- Mejorar la articulación y coordinación institucional, a nivel regional y nacional, entre los actores públicos, privados y de la sociedad civil.</li> <li>- Dar a conocer las políticas, la normatividad y los instrumentos de Negocios Verdes a las instituciones del orden nacional y regional y a la sociedad civil.</li> </ul>	Articularse con el Sistema Nacional de Competitividad e Innovación y los órganos que lo conforman: Comisión Nacional de Competitividad y Comisión Regional de Competitividad (escenarios de concertación entre el Gobierno, las entidades territoriales, el sector privado y la sociedad civil en temas relacionados con la productividad y la competitividad del país y sus regiones).
Oferta	-Optimizar y volver competitiva la producción en cuanto a calidad y cantidadIncrementar los volúmenes de producciónGenerar valor agregado al producto finalGenerar asociatividad y articulación entre los productores de Negocios VerdesGenerar representatividad en el sector de los Negocios Verdes.	Creación de la "Red de productores y prestadores de servicios regionales de Negocios Verdes", con el fin de mejorar la competitividad de los productores (calidad y cantidad de la oferta), incrementar su poder de negociación, aunar esfuerzos para promocionar sus productos y sensibilizar con campañas al consumidor final, entre otros.
Demanda	-Impulsar un cambio cultural en el consumidor. -Dinamizar la demanda nacional para productos verdes.	Es el resultado esperado de las dos propuestas anteriores. Tanto en las "Comisiones Nacionales y Regionales" como en la "Red de productores" se deberán realizar acciones que promuevan los Negocios Verdes, los posicionen como parte de un cambio cultural en los consumidores y los consoliden en los mercados.

Es importante resaltar, nuevamente, que los Negocios Verdes los generan la oferta (empresas, cadenas de valor, productores) y la demanda (consumidores), y no las instituciones públicas. Es por ello que la función de las instituciones lideradas por el MADS debe ser la de generar una plataforma adecuada de políticas, incentivos y coordinación para que el sector privado pueda producir negocios.

**Figura 10**. del PRNV

Esquema de organización



Fuente: MADS, 2014

#### 8.1. Funcionalidad del esquema

En la figura 10 se detalla la estructura de organización para implementar el PRNV, la cual tiene en cuenta las soluciones planteadas a las necesidades identificadas.

Se parte del Programa Regional como

hoja de ruta de los Negocios Verdes para los próximos doce (12) años. El Programa se ejecutará con el acompañamiento y articulación de actores públicos, privados y de la sociedad civil, a nivel nacional y regional, con el fin de fortalecer la oferta, la demanda y consolidar el mercado de estos negocios. El Programa Regional es de carácter dinámico y debe ser retroalimentado continuamente por las oportunidades y las necesidades regionales que se detecten en la oferta y la demanda.

#### 8.1.1. Ámbito nacional

#### Política y direccionamiento

La ONVS del MADS: será la encargada de liderar y coordinar el tema a nivel nacional. Dará los lineamientos para su implementación y seguimiento, creará instrumentos e incentivos económicos y no económicos para su consolidación y desarrollo. Además, proporcionará orientaciones y directrices a las ventanillas regionales de Negocios Verdes de las CAR.

#### • Coordinación e integración de actores

La ONVS se articulará con la Comisión Nacional de Competitividad e Innovación (CNCI). Esta comisión es el "órgano asesor del Gobierno Nacional y de concertación entre éste, las entidades territoriales y la sociedad civil en temas relacionados con la productividad y competitividad del país y de sus regiones, con el fin de promover el desarrollo económico"<sup>20</sup>. Este es el escenario propicio para posicionar el PNNV y generar compromisos al más alto nivel político, sectorial, privado y académico, en todo el país.

#### Actores sectoriales

Hacen parte de la CNCI el Presidente de la República; el Director del DNP; el Alto Consejero Presidencial para la Competitividad y las Regiones, quien ejerce la coordinación general, los ministros de Relaciones Exteriores, Hacienda y Crédito Público, Agricultura y Desarrollo Rural, Minas y Energía, Comercio, Industria y Turismo, Educación, Tecnologías de la Información y las Comunicaciones, Transporte; el Director de Colciencias; el Director del SENA; el Presidente de la Federación Nacional de Departamentos; el Presidente de la Federación Colombiana de Municipios; dos (2) representantes de los gremios económicos designados por el Consejo Gremial Nacional; dos (2) representantes del sector laboral designados por las centrales obreras; el Presidente de la ASCUN; un representante de las universidades regionales; y tres (3) miembros designados por el Presidente de la República. Los Presidentes de Bancóldex y Proexport, el Director de la DIAN, así como otros Ministros y funcionarios diferentes a los ya señalados, podrán ser invitados a las sesiones de la Comisión.

#### 8.1.2. Ámbito regional

#### • Política y direccionamiento

Ventanillas Regionales de Negocios Verdes de las CAR: serán las encargadas de liderar y articular a los diferentes actores locales en la implementación del PRNV. Deberán posicionar el Programa a

\_

<sup>&</sup>lt;sup>20</sup> Decreto 1500 (julio 2012).

nivel regional, hacer seguimiento a los compromisos, evaluar los avances y realizar los ajustes respectivos. Las Ventanillas medirán, también, la contribución del programa al desarrollo económico de la región y a la conservación de sus recursos naturales.

#### Coordinación e integración de actores

La Ventanilla de Negocios Verdes se articulará con la Comisión Regional de Competitividad e Innovación (CRCI). Este órgano asesora, al interior del departamento, a los principales actores de los sectores público y privado, en temas de competitividad, productividad e innovación. La instancia de coordinación nacional de las Comisiones Regionales de Competitividad está a cargo del MINCIT, en representación del sector público, con el apoyo de la Confederación Colombiana de Cámaras de Comercio (Confecámaras).

Estas comisiones serán el escenario en el que se generarán los compromisos entre los diferentes actores regionales para implementar el Programa, y servirá como espacio de diálogo y concertación para su desarrollo. A través de ellas, el gobierno "promoverá alianzas estratégicas entre el sector público y el privado, de tal manera que las intervenciones de política desde el nivel nacional se complementen con los esfuerzos y apuestas productivas (Negocios Verdes) de los departamentos, así como con las decisiones de inversión por parte de los particulares"<sup>21</sup>.

Por otro lado, como se mencionó al inicio de este capítulo, se creará una "Red de productores y prestadores de servicios regionales de Negocios Verdes" con el fin de solucionar las necesidades identificadas. Esta Red deberá ser registrada legalmente, será participativa y sus decisiones se tomarán de forma democrática. Deberá velar por la capacitación y actualización de sus agremiados, la promoción de sus productos, el impulso de los Negocios Verdes a nivel regional, el aseguramiento de la calidad, la realización de acuerdos comerciales, el desarrollo económico, social y ambiental de sus beneficiarios, y la participación con propuestas en la implementación y retroalimentación del PRNV. Se buscará que sea un bloque productivo que posicione y consolide los Negocios Verdes como un nuevo renglón de la economía regional.

#### Actores sectoriales

Todos los actores o entidades regionales, públicos y privados, mencionados anteriormente, servirán de soporte al mercado verde y fortalecerán, por medio de estrategias, planes de acción, articulación y resultados concretos, la demanda y la oferta de los Negocios Verdes. Es en la demanda y oferta del mercado verde donde se deben concentrar todos los esfuerzos y los resultados esperados deberán verse reflejados en el mercado.

\_

<sup>&</sup>lt;sup>21</sup> Decreto 1500 (julio 2012).

#### 9. CONTEXTO REGIONAL

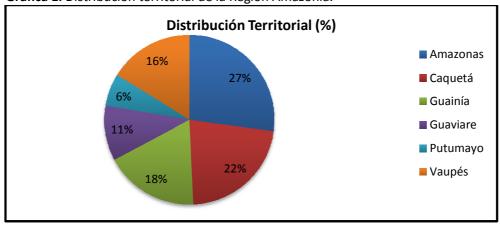
En el marco del desarrollo de los Programas Regionales de Negocios Verdes, la Región Amazonía comprende los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guainía, Vaupés, Guaviare y Putumayo. Es pertinente, para impulsar la implementación de iniciativas de Negocios Verdes, analizar el contexto en el que se desarrolla el territorio, con el fin de identificar sus capacidades, potencialidades y limitaciones.

Se toman como punto de partida las características generales y el análisis de las condiciones sociales, económicas y ambientales, además del avance en Negocios Verdes que ha tenido la región.

#### 9.1. Características generales de la Región Amazonía

#### 9.1.1. Territorio<sup>22</sup>

La Región Amazonía tiene una extensión de 403.348 Km², equivalente al 35,3% de la superficie total de Colombia. El departamento del Amazonas ocupa el 27,2% de la superficie de la región, seguido de Caquetá (22,1%), Guainía (17,9%), Vaupés (16,2%), Guaviare (10,5%) y Putumayo (6,2%). Hacen parte de la región 39 municipios, de los cuales 16 corresponden al Caquetá, 13 a Putumayo, 4 al Guaviare, 3 al Vaupés. 2 al Amazonas y 1 al Guainía.



Gráfica 1. Distribución territorial de la Región Amazonía.

Fuente: DNP, 2007

Dada su gran variedad ecosistémica, la Amazonía colombiana es una zona de inmensa riqueza ecológica –se evidencian el 16% del total de especies del país– y es la segunda región de mayor biodiversidad y potencial hidrográfico-forestal, según el Informe sobre el Estado de la

 $<sup>^{22}</sup>$  **DNP.** Agenda Interna para la Productividad y la Competitividad. 2007.

Biodiversidad en Colombia 2006-2007, publicado por el Instituto Alexander von Humboldt. Hace parte del territorio de bosque tropical más extenso del mundo, denominado "Selva Amazónica", en el cual, actualmente, el área de participación Colombiana es una de las menos intervenidas. Las características de la zona ofrecen un escenario favorable para el desarrollo de los Negocios Verdes, configurando ventajas y

#### 9.2. Caracterización social<sup>23</sup>

#### 9.2.1. Demografía

La Región Amazonía representa el 2,3% de la población nacional, con 1.029.002 habitantes, siendo el departamento del Caquetá el que concentra la mayor parte, con el 43,5% del total (447.723 personas). Es de tener en cuenta que a pesar de que el departamento de Putumayo es el de menor extensión en la región (24.885 Km²), tiene la mayor densidad poblacional por Km², con el 33% del total de los habitantes, como lo muestra la Gráfica 2.

Gráfica 2. Distribución poblacional por departamentos en la Región Amazonía

oportunidades para lograr un impulso en la economía de la región.

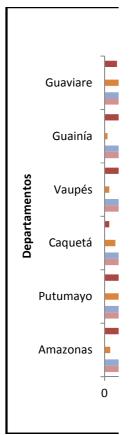
<sup>&</sup>lt;sup>23</sup> **DANE**. Boletín Censo general 2005, Perfil departamental. 2010.



Fuente: Datos DANE, 2005.

En la Región Amazonía tan solo el 3% de la población es rural y se destaca la presencia de grupos étnicos, con predominio de los indígenas en los departamentos de Vaupés (66,6%) y Guainía (64,9%). Sin embargo, ante la ocupación histórica de colonos, un 63,2% de la población declara no pertenecer a un grupo étnico, especialmente en los departamentos de Caquetá (94,7%), Guaviare (89,8%) y Putumayo (73,6%).

Gráfica 3. Pertenencia étnica en la Región Amazonía



Fuente: Datos DANE, 2005

La presencia de grupos étnicos, en especial en los departamentos de Vaupés, Guainía y Amazonas, representa un patrimonio social y cultural invaluable. Este patrimonio (conocimientos ancestrales en alimentación y medicina natural, costumbres, etc.) y el atractivo Ecoturístico de estos territorios de gran belleza natural, constituyen factores substanciales en la promoción de los Negocios Verdes, los cuales generan aportes para el desarrollo de la región a través de actividades económicas sostenibles, que mejoran las condiciones de vida de las comunidades.

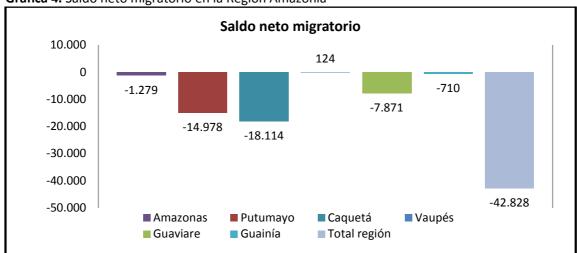
La tasa de crecimiento exponencial de esta zona, para el quinquenio 2005-2010, fue del 1,48%, superior al valor nacional de 1,19%. Cinco de los departamentos poseen una tasa de crecimiento individual similar o superior al valor nacional, y solo para el caso de Putumayo es inferior (1%).

El saldo migratorio es de -42.828 personas (Gráfica 4) y únicamente en cuanto a Vaupés es positivo, en unas escasas 124 personas. Este saldo negativo se distribuye así: Amazonas -1.279, Guaviare<sup>24</sup> -7.871, Caquetá -18.114, Guainía -710, y Putumayo -14.978. Las personas que en promedio más migran de la región se encuentran en el rango de edad productiva, entre 20 y 39 años (49%), seguidas por la población de 0 a 14 años (20%), de 40 a 60 años (15%), de 15 a 19 años (13%) y de más de 60 años (3%), de forma similar al comportamiento nacional.

 $<sup>^{24}\,</sup>http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/poblacion/proyepobla 06\_20/7 Proyecciones\_poblacion.pdf$ 

Los Negocios Verdes representan una

oportunidad viable para estabilizar las dinámicas poblacionales en la región. Las ventajas comparativas que posee por su diversidad y riqueza natural propician la prestación de servicios ecoturísticos, la generación de productos nativos, los sistemas agropecuarios sostenibles, el aprovechamiento de la fauna, es decir, el desarrollo de actividades económicas sostenibles que mejorarían las condiciones económicas y la calidad de vida de la población y, por lo tanto, motivarían el asentamiento en el territorio.



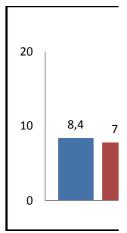
Gráfica 4. Saldo neto migratorio en la Región Amazonía

Fuente: Datos DANE 2005

#### 9.2.2. Educación

Respecto al nivel educativo, la tasa de analfabetismo es del 10,8%, superior al promedio nacional del 8,4%; cabe destacar que en Guainía este valor asciende a 17,6%, mientras que en Putumayo es de solo 7,8%, lo que sirve de muestra de las grandes disparidades entre estos dos departamentos. En cuanto a la región en conjunto, el 13,5% de las personas no tiene nivel educativo alguno, guardando prudente relación con el promedio nacional (10,2%) y con un comportamiento similar a su región más próxima, la Orinoquía.

Gráfica 5. Tasa de analfabetismo de la Región Amazonía



Fuente: Datos DANE 2005

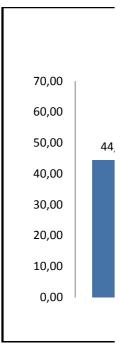
A pesar de ser una región tan extensa, existe muy poca oferta de educación superior y se concentra principalmente en los departamentos de Caquetá y Putumayo, además de una pequeña seccional de la Universidad Nacional de Colombia en Amazonas; sin embargo, estos centros han venido liderando y desarrollando investigaciones y proyectos en diferentes sectores de los Negocios Verdes, lo cual impulsa estas iniciativas en el territorio.

#### 9.2.3. Empleo y Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI)

El DANE no cuenta con información oficial del mercado laboral en la Amazonía pero el desarrollo de proyectos de Negocios Verdes en la región debería contribuir al crecimiento económico sostenible de estos territorios. El avance de negocios económicamente viables, que aumenten la inclusión social y respeten el ambiente, mejora el bienestar de la población y crea oportunidades de empleo.

Respecto al nivel de pobreza, el promedio regional de personas con NBI asciende a 46,24%, valor muy por encima del nacional de 27,78%, siendo el departamento de Guainía el que presenta el porcentaje más elevado (60,62%), seguido por Vaupés (41,72%) y Amazonas (44,41%), como se observa en la Gráfica 6.

Gráfica 6. Porcentaje de personas con NBI en la Región Amazonía



Fuente: Datos DANE, 2005

Otro indicador de NBI son las condiciones de la vivienda, para lo cual se tienen en cuenta las características físicas que sean consideradas como impropias para el alojamiento humano (vivienda inadecuada); el no acceso a condiciones vitales y sanitarias mínimas (vivienda con servicios inadecuados) y condiciones de hacinamiento (hogar con más de tres personas por cuarto). Como lo indica la Tabla 9, el departamento de Guainía presenta en la región el porcentaje más elevado de personas que viven en condiciones inadecuadas (31,52%), en contraste con el Putumayo donde este valor es muy inferior, con un 11,03%.

Tabla 10. NBI según condiciones de vivienda, Región Amazonía

% personas, 2011	Amazonas	Putumayo	Caquetá	Vaupés	Guainía	Guaviare	Promedio región	Total nacional
Personas que viven en vivienda inadecuada	6,56	3,97	28,72	30,37	39,03	13,64	20,38	10,41
Personas que viven en vivienda con servicios inadecuados	19,48	16,18	12,19	27,82	35,34	7,58	19,77	7,36
Personas que viven en hogares con hacinamiento crítico	25,49	12,92	14,95	29,94	20,19	18,70	20,37	11,11
Promedio	17,18	11,03	18,62	29,38	31,52	13,31	20,17	27,78

Fuente: Datos DANE 2011.

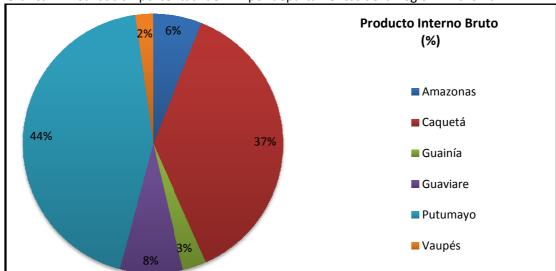
A pesar de las significativas ventajas naturales de la región y de las oportunidades únicas que estas ofrecen, se presentan grandes problemas de pobreza y de acceso a servicios básicos, principalmente en Vaupés y Guainía. Precisamente, son los Negocios Verdes los llamados a aprovechar estas oportunidades y a colaborar en la solución de estos problemas pues, para el desarrollo comercial de tales iniciativas –tanto a nivel regional, como nacional e internacional–, es

necesario contar con una infraestructura y un sector de servicios adecuados. Esto permitiría, por ejemplo, atender apropiadamente a todos aquellos interesados en realizar actividades ecoturísticas.

### 9.3. Caracterización económica<sup>25</sup>

### 9.3.1. Producto Interno Bruto (PIB)

En el año 2010 el PIB nacional fue de \$544.923 miles de millones de pesos y, a nivel regional, de \$6.247 miles de millones de pesos, es decir que la región participó con el 1,1% del PIB nacional; la mayor parte la tuvo el departamento de Putumayo con el 43,7% (\$2.729 miles de millones de pesos) del total regional, tal como se observa en la Gráfica 7.



Gráfica 7. Distribución porcentual del PIB por departamentos de la Región Amazonía

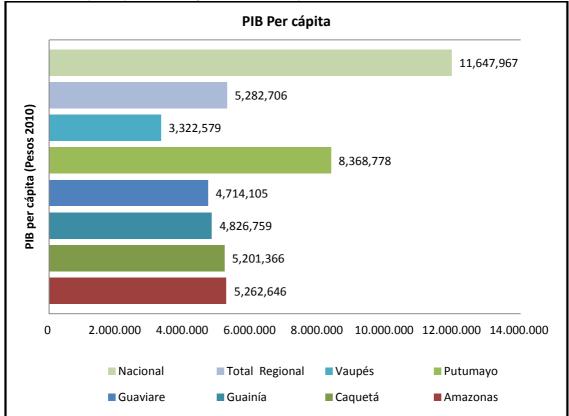
Fuente: Datos DANE, 2010

#### ucince. Dutos DANE, 2010

En la Región Amazonía el ingreso per cápita promedio (\$5.282.706) está por debajo del valor nacional (\$11.947.967). Como se observa en la Gráfica 8, todos los departamentos de la región presentan valores menores al promedio nacional, pero solo en el caso de Putumayo dicho valor (\$8.368.778) es mayor al promedio regional (\$5.282.706); Amazonas y Caquetá difieren de este último solo en miles de pesos. El crecimiento de los Negocios Verdes en estos departamentos permitiría un desarrollo económico del territorio y por lo tanto el aumento del bienestar socioeconómico de la población, traducido en el incremento del ingreso per cápita.

9.3.2. Producto Interno Bruto per cápita (PIB per cápita)

<sup>&</sup>lt;sup>25</sup> **DANE.** Cuentas Nacionales Departamentales, Censo Nacional, base 2005. Informe de Coyuntura Económica Regional (ICER). Colombia, 2011.



Gráfica 8. PIB per cápita de la Región Amazonía, a precios corrientes

Fuente: Datos DANE, 2010

### 9.3.3. Economía regional por ramas de actividad

El aporte de la región a la producción nacional, contemplando todas las ramas de actividad, corresponde al 1,3% del valor total. De otra parte, al analizar los sectores económicos, se puede observar claramente que la mayor contribución a la economía regional se realiza a través de la actividad denominada Explotación de minas y canteras (33%), seguida por Actividades de servicios sociales, comunales y personales (22,6%), Comercio, reparación, restaurantes y hoteles (11,5%) y Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (9,4%); las demás actividades son, comparativamente, de bajo aporte (Gráfica 9).

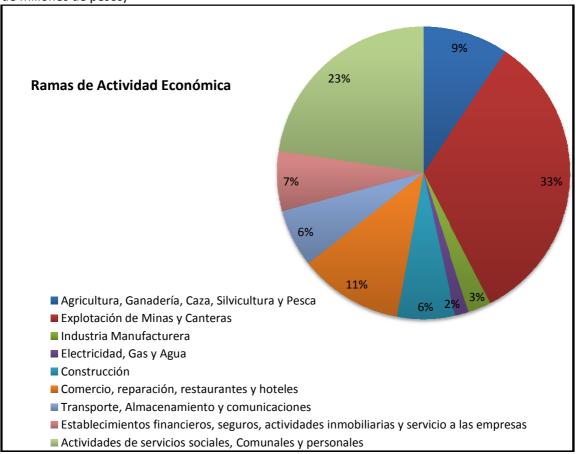
Si se aprovecha de manera sostenible la gran riqueza natural –por ejemplo en lo que respecta a ingredientes naturales de origen nativo o al atractivo natural para el desarrollo del ecoturismo—, a través del desarrollo de Negocios Verdes, evidentemente el aporte de esta región a la producción nacional aumentaría significativamente.

En este sentido, el aporte por sectores económicos a la economía regional variaría, desarrollándose en mayor proporción la industria manufacturera, con la transformación de

materias primas nativas para uso cosmético, alimenticio o medicinal, así como el sector textil, con fibras y tintes naturales. Otro sector con mayor desarrollo sería el de comercio, restaurantes y hoteles, por la acogida a ecoturistas en la zona. Se podrían fomentar, igualmente, la agricultura, la ganadería y la pesca sostenibles, para que

este sector presente un mayor aporte a la economía de la región.

**Gráfica 9.** Valor agregado, por grandes ramas de actividad económica, a precios corrientes (miles de millones de pesos)



Fuente: Datos DANE, 2010

### 9.3.4. Exportaciones no tradicionales

La dinámica de las exportaciones no tradicionales en la región indica una involución, dado que las ventas totales reportadas en 2011 ascienden a US\$711.000, frente al US\$1.374.000 de 2010, lo que representó un decremento promedio del 48,2%; todos los departamentos evidenciaron decrecimiento, a excepción del Caquetá, que creció significativamente, en un 287%.

Tabla 11. Región Amazonía: Exportaciones no tradicionales 2011

	Total			
Valor FOB	Regional		Nacional	
(miles de dólares)	2011	% con respecto al valor Nacional	2011	
Sector agropecuario, caza y silvicultura	198	0,009%	2.263.913	
Sector industrial	513	0,003%	14.692.631	
Total	711	0,004%	17.167.838	
Incremento (%)	-48,2		18,7	

Fuente: Datos DANE, 2011

Teniendo en cuenta que el DANE presenta el dato de Productos y servicios de exportación conjunto para los departamentos de Guainía, Guaviare, Putumayo, Vaupés y Vichada, es evidente que Caquetá, gracias a su mayor desarrollo industrial, lidera el tema de las exportaciones y que los otros departamentos se ven rezagados. La promoción de Negocios Verdes permitiría aumentar las exportaciones de la región, si se consolidan exitosamente las iniciativas en curso, aprovechando la ventaja comparativa del territorio en biodiversidad, las tendencias mundiales en el consumo de bienes y servicios amigables con el ambiente, y los acuerdos comerciales que Colombia ha suscrito con otras economías (TLC y otros).

#### 9.3.5. Usos del suelo

La Encuesta Nacional Agropecuaria (ENA) excluye los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare, Putumayo y Vaupés, por considerados tradicionalmente no agrícolas y de uso predominantemente pecuario. La información de los cultivos se obtiene por registros administrativos y evidencia un dominio de la palma de aceite.

### 9.4. Caracterización ambiental<sup>26</sup>

La Región Amazonía ofrece lugares de invaluable potencial ecoturístico (recursos hidrobiológicos, étnicos, parques naturales, etc.) y esa riqueza ambiental, biológica y cultural es también el escenario propicio para la gestión y desarrollo de muchos otros Negocios Verdes.

### 9.4.1. Áreas protegidas

En lo que respecta a las áreas protegidas, la región cuenta con un total de 11, entre Parques Nacionales Naturales, Reservas Nacionales Naturales y Santuarios de Fauna y Flora (Parque Nacional Natural Amacayacu, Parque Nacional Natural Cahuinarí, Parque Nacional Natural Yaigojé

<sup>&</sup>lt;sup>26</sup> **MADS.** Parques Nacionales Naturales de Colombia, http://www.parquesnacionales.gov.co/PNN/portel/libreria/php/decide.php?patron=01.01

Apaporis, Parque Nacional Natural Río Puré,

Parque Nacional Natural Alto Fragua Indi-Wasi, Parque Nacional Natural Sierra de Chiribiquete, Parque Nacional Natural Serranía de los Churumbelos Auka-Wasi, Reserva Nacional Natural Puinawai, Reserva Nacional Natural Nukak, Parque Nacional Natural La Paya, Santuario de Fauna y Flora Plantas Medicinales Orito Ingi-Ande). Estos representan el 19,64% del total nacional de áreas protegidas, cantidad que se distribuye porcentualmente en los departamentos de la región como se indica en la Gráfica 10. Las grandes extensiones ocupadas por los parques naturales representan una oportunidad para la promoción y posicionamiento del ecoturismo en la región.

**Gráfica 10.** Distribución porcentual de Parques Nacionales Naturales en los departamentos de la Región Amazonía



Fuente: Datos Parques Nacionales Naturales de Colombia, 2013

### 9.4.2. Biodiversidad<sup>27</sup>

En el Informe sobre el Estado de la Biodiversidad en Colombia 2006-2007, publicado por el Instituto Humboldt, el país es considerado como el cuarto en el mundo en biodiversidad siendo, por grupo taxonómico, el segundo a nivel de plantas, el primero en anfibios y aves, el tercero en reptiles, y el quinto en mamíferos.

La biodiversidad varía de acuerdo con las regiones naturales: la Región Amazonía ocupa el primer lugar en peces de agua dulce, el segundo lugar en plantas, y el tercero en aves, anfibios y reptiles. El total de especies representa el 15,7% del comparativo nacional. La siguiente tabla muestra la distribución de especies en la región y el porcentaje con respecto al total nacional.

Tabla 12. Diversidad de especies en la Región Amazonía

	Región Amazonía				
Grupo taxonómico	Número de especies	%	% con respecto al valor nacional	Total nacional	
Peces (agua dulce)	675	9,4	49,7	1.357	

<sup>27</sup> **Instituto de Investigación de Recursos Biológicos Alexander von Humboldt.** Informe sobre el Estado de la Biodiversidad en Colombia 2006-2007, 2008.

Aves	868	12,0	46,5	1.865
Anfibios	140	1,9	19,6	715
Mamíferos	85	1,2	18,0	471
Reptiles	147	2,0	28,1	524
Plantas	5.300	73,5	12,9	41.000
Total	7.215	100,0	15,7	45.932

Fuente: Datos Instituto Alexander von Humboldt, 2006

### 9.4.3. Manejo de residuos

En la región se producen aproximadamente 417 toneladas al día de residuos sólidos domiciliarios, de las cuales el 39,5% se genera en el Caquetá, seguido por el 30,8% de Guainía, y el 17% de Putumayo, como se muestra en la Tabla 12.

En lo que respecta a disposición final, se evidencia que solo Guaviare y Putumayo disponen de manera adecuada, en rellenos sanitarios, la mayoría de sus residuos, seguidos por Vaupés con más del 50%. Es preocupante en especial el caso de Guainía pues se trata del segundo mayor generador de residuos sólidos domiciliarios en la región y no cuenta con un relleno sanitario; toda su disposición se realiza en botaderos a cielo abierto o en los Ecosistemas, situación similar a la que se presenta en el departamento de Amazonas, que solo dispone apropiadamente el 4,8%, de sus residuos.

Tabla 13. Producción y manejo de residuos domiciliarios en la Región Amazonía

Departamento	Producción de residuos domiciliarios ton/día	%	Rellenos sanitarios (%)	Botaderos a cielo abierto (%)
Amazonas	27,06	6,5	4,8	95,2
Caquetá	164,50	39,5	75	25,0
Guainía	128,33	30,8	0	100
Guaviare	24,26	5,8	91,5	8,5
Putumayo	70,80	17,0	83,05	16,8
Vaupés	1,70	0,4	63,3	36,7
Total	416,65	100,0	52,9	47,0

Fuente: Datos Planes de gestión ambiental regionales (2002-2012)

Este sector cuenta con gran potencial de desarrollo en el territorio pero es necesario generar políticas y proyectos que incentiven la separación en la fuente, que mejoren las condiciones de disposición final de los residuos generados y que promuevan la cultura de la reutilización y el reciclaje, permitiendo con ello una valoración y aprovechamiento de los mismos. Dicho potencial se ve reflejado en la transformación de los residuos orgánicos en abonos más limpios, que pueden ser aprovechados en agricultura sostenible en departamentos como Guaviare y Guainía, en donde el sector económico predominante es el agropecuario; así mismo los residuos inorgánicos pueden ser transformados y aprovechados como bienes de beneficio ambiental.

9.5. **Negocios** 

### Verdes en la Región Amazonía<sup>28</sup>

A continuación se describe la situación actual de los Negocios Verdes en la región, identificando la incursión de la temática en los planes de acción de las autoridades ambientales, los planes de desarrollo departamentales, los planes regionales de competitividad y en las agendas internas. Así mismo, se describe la oferta regional por categorías de Negocios Verdes y las particularidades departamentales que favorecen su inclusión en esta zona del país.

#### 9.5.1. Planes de acción de las autoridades ambientales

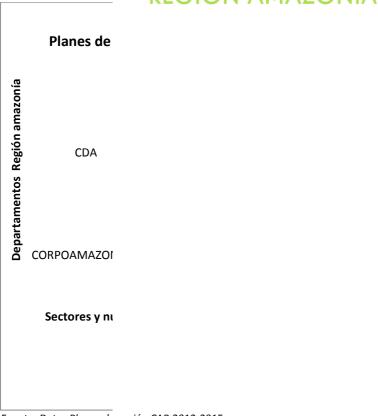
La inclusión de la temática de Negocios Verdes en los planes de acción de las CAR, que son las autoridades ambientales de la región, permite tener una idea de la inserción de estos negocios para el período 2012-2015, y de esta manera observar el potencial de promoción y desarrollo regional en la materia.

Resulta relevante identificar los programas y proyectos que se desarrollan en relación con los Negocios Verdes, puesto que las autoridades ambientales tienen una inmediación con las empresas y en la gestión de los recursos naturales. En la Región Amazonía tienen jurisdicción dos autoridades ambientales: la CDA y CORPOAMAZONÍA.

Dentro de los planes de acción de estas autoridades ambientales consultados, se encontraron en total once (11) proyectos vinculados con la promoción de Negocios Verdes, de los cuales uno pertenece a CORPOAMAZONÍA y los diez restantes a la CDA. En cuanto a la clasificación de estos negocios en esos planes de acción, se encuentran proyectos que tienen que ver principalmente con Ecoturismo y Agrosistemas Sostenibles; estas áreas están directamente relacionadas con productos generadores de beneficios ambientales y, por tanto, se evidencia un potencial a desarrollar en este sector.

Gráfica 11. Proyectos en los planes de acción en relación con Negocios Verdes, según categorías en la Región Amazonía

<sup>&</sup>lt;sup>28</sup> Corporaciones Autónomas Regionales. Planes de acción. Gobernaciones departamentales. Planes de desarrollo departamentales. DNP. Agenda interna para la productividad y la competitividad. 2007.



Fuente: Datos Planes de acción CAR 2012-2015

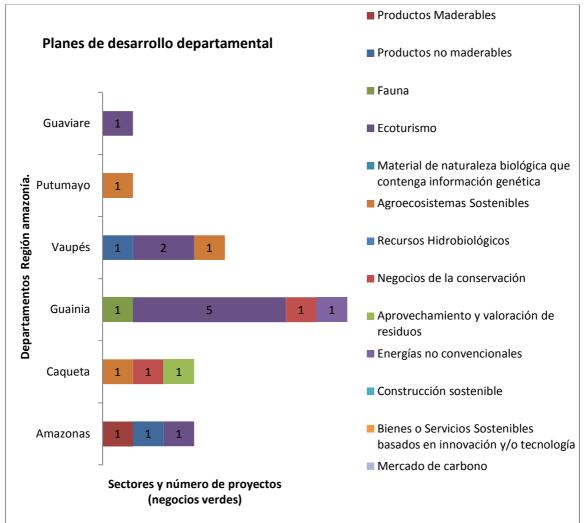
### 9.5.2. Planes de desarrollo departamentales

La identificación de los elementos relacionados con Negocios Verdes presentes en los planes de desarrollo departamentales es relevante puesto que permite observar el accionar del ente territorial para el mandato de Gobierno 2012-2015 y, así, identificar elementos que podrán ser aprovechados en la promoción y desarrollo de los mismos a nivel territorial.

Dentro de los 6 planes departamentales de desarrollo consultados (Amazonas: "Por un buen vivir, somos más pueblo somos más"; Caquetá: "Gobierno de oportunidades"; Guainía: "un nuevo futuro"; Vaupés: "Gobierno pluricultural con progreso social"; Putumayo: "Solidario y competitivo"; y Guaviare: "Así, marcamos huella"), se identificaron en total 20 proyectos o subprogramas, relacionados con el fomento de Negocios Verdes, de los cuales 3 pertenecen al departamento del Amazonas, 3 al Caquetá, 8 al Guainía, 4 al Vaupés, 1 al Putumayo y 1 al Guaviare.

Al igual que con los planes de acción de las autoridades ambientales, se identifica que la mayor parte de los proyectos (45%) se encuentra en Ecoturismo, con 9; a estos les siguen 3 proyectos en Agrosistemas sostenibles, 2 en Negocios de la Conservación, 2 en Fauna y 4 que corresponden a los sectores Fuentes no convencionales de energías renovables, Aprovechamiento y valorización de residuos, Maderables y No maderables, que cuentan con 1 proyecto cada uno.

**Gráfica 12.** Proyectos en los planes de desarrollo departamentales relacionados con Negocios Verdes, según categorías en la Región Amazonía



Fuente: Datos Planes de desarrollo departamentales 2012-2015

### 9.5.3. Planes regionales de competitividad

La identificación de los elementos relacionados con Negocios Verdes en los planes regionales de competitividad es relevante puesto que estos elementos de planeación son coordinados por actores clave en los temas empresarial y de mercados: El MINCIT con el apoyo de Confecámaras. La consulta de este documento permite visualizar proyectos prioritarios sectorizados.

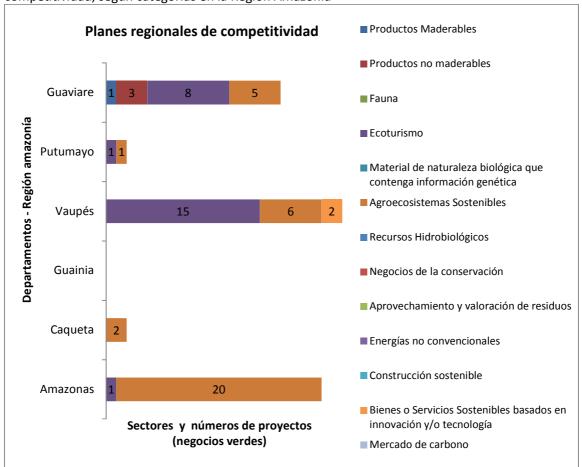
Dentro de los 6 planes regionales de competitividad consultados, se identificaron en total 65 proyectos relacionados con el desarrollo de Negocios Verdes; de estos, 23 pertenecen al departamento de Vaupés, 21 a Amazonas, 14 a Guaviare, 5 a Putumayo y 2 a Caquetá. El plan

regional de no reporta ningún proyecto relacionado con Negocios Verdes.

competitividad de Guainía

De la misma manera que en los elementos de planeación nombrados anteriormente, la mayor parte de proyectos se encuentra en Ecoturismo con 29 iniciativas, seguida por Agrosistemas sostenibles con 19; en Especies maderables hay 6 proyectos, 9 en Especies no maderables, y los 2 restantes se ubican en otros bienes o servicios verdes y sostenibles. En la Gráfica 13 se muestra la distribución por sectores de proyectos de Negocios Verdes dentro de los planes de competitividad de cada departamento.

**Gráfica 13.** Número de proyectos relacionados con Negocios Verdes en los planes regionales de competitividad, según categorías en la Región Amazonía



Fuente: Datos Planes Regionales de Competitividad 2009

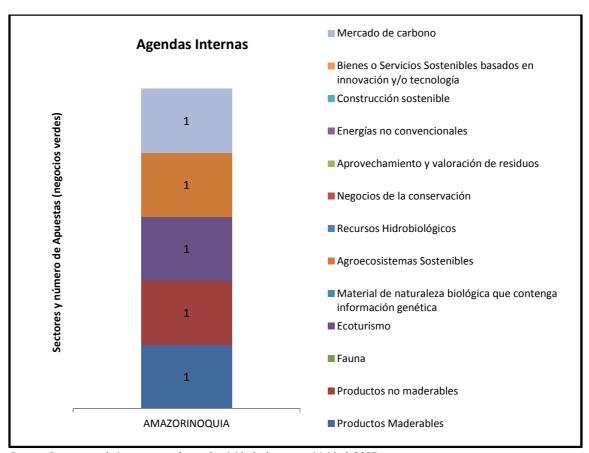
### 9.5.4. Agendas internas (Apuestas productivas)

Las agendas internas son claves para la identificación de elementos relacionados con Negocios Verdes. En estos documentos los actores del territorio y los sectores productivos definen acuerdos sobre acciones estratégicas para mejorar la productividad y la competitividad y, por lo tanto, permiten visualizar oportunidades de desarrollo de Negocios Verdes.

Para el caso de la Región Amazonía, se generó una agenda interna para la productividad y la competitividad conjunta con los departamentos que componen la Región Orinoquía. Se le denominó Documento Regional Amazorinoquía (Arauca, Casanare, Vichada, Vaupés, Guainía, Guaviare, Meta, Amazonas, Caquetá y Putumayo) y en él se evidenció un total de 5 apuestas productivas relacionadas con el desarrollo de Negocios Verdes.

Con respecto a la distribución dentro de los sectores de Negocios Verdes (Gráfica 14), una de las apuestas productivas se orienta a Agrosistemas sostenibles, otra a Especies maderables, una a No maderables, una para Ecosistemas (ecoturismo) y la restante al Mercado de carbono. La Tabla 14 describe las apuestas productivas por departamento.

**Gráfica 14.** Número de apuestas productivas relacionadas con Negocios Verdes incluidas dentro de las agendas internas regionales, según categorías en la Región Amazorinoquía



Fuente: Datos agenda interna para la productividad y la competitividad, 2007

Tabla 14. Apuestas productivas regionales, Agendas internas

REGIÓN	PRODUCTOS Y SERVICIOS	APUESTA
ZONIA	Productos promisorios.	Creación de <i>clusters</i> agroindustriales de productos promisorios que corresponden a la rica diversidad o a los cultivos tradicionales de la región: fruticultura, plantas medicinales, esencias aromáticas, caucho natural, condimentos, vainilla, frutales amazónicos, palmito y marañón, aceites esenciales y cafés especiales (orgánicos).
ZAMA	Ecoturismo, agroturismo, etnoturismo.	Conformar el cluster turístico, articulando las cadenas de servicios.
AMA	Aprovechamiento de la biodiversidad.	Aprovechar y conservar la biodiversidad mediante la captura de CO2 y la promoción de mercados verdes.

Fuente: Datos Agendas Internas Regionales.

### 9.5.5. Identificación de la oferta de productos en Negocios Verdes en la Región Amazonía

La priorización de categorías de Negocios Verdes a impulsar en la región, debe generarse, entre otros aspectos, de acuerdo con la identificación y la caracterización de la oferta de productos relacionados con Negocios Verdes presentes en el territorio. A continuación se describe la oferta a nivel regional, tomando como base el "Informe de Identificación de Desarrollos Empresariales de Biocomercio en Colombia del año 2012", en el cual se detallan las especies y departamentos con mayor producción.

#### 9.5.5.1. Empresas de biocomercio

Con respecto a las empresas de biocomercio por subsectores, se encuentra que la mayor oferta se concentra en los de Ecoturismo y de Especies no maderables, con el 33,3% cada uno, y representa el 13% de la oferta nacional. Le siguen los sectores de Especies: Fauna (11,11%). Así se puede ver en la Gráfica 15.

Desarrollos Empresariales de Biocomercio por Sector Ecoturismo 22.22% 33,33% ■ No maderable 11,11% Fauna 33,33% ■ Agrícola

Gráfica 15. Empresas de biocomercio por categorías en la Región Amazonía



Fuente: Datos Fondo Biocomercio, 2012

### 9.5.5.2. Ingredientes naturales de origen nativo

<u>Para uso alimenticio</u>: Con respecto a las áreas de generación de productos nativos para uso alimenticio en la Región Amazonía, se cuenta con un total de 4.148 hectáreas. Sin embargo, cabe destacar que el 54,6% está concentrado en Putumayo; le sigue Caquetá con un 30,98% y el porcentaje restante se distribuye entre los departamentos de Amazonas, Guaviare, Guainía y Vaupés.

Tabla 15. Identificación de áreas de generación de productos nativos para uso alimenticio en la Región Amazonía (2011)

Departamento	Área (Ha)	%
Amazonas	397	9,57
Caquetá	1.285	30,98
Guainía	60	1,45
Guaviare	135	3,25
Putumayo	2.265	54,60
Vaupés	6	0,14
Total Regional	4.148	100,00

Fuente: Datos Informe final Identificación de desarrollos empresariales de biocomercio en Colombia, 2012

### 9.5.5.3. Productos derivados de la zoocría de especies silvestres

Aquí se detalla el conjunto de actores dedicados a la producción *ex situ* de especies de fauna silvestre, para su comercialización en el mercado nacional e internacional. En este escenario, se identificaron 2 empresas: una en Caquetá y otra en Vaupés.

#### 9.5.5.4. Productos naturales maderables

Para esta subcategoría se toma en cuenta el registro de permisos de movilización, tramitado por personas naturales o jurídicas que extraigan, reforesten y comercialicen maderas provenientes de especies de flora nativa. Cabe destacar que esta oferta podría estar subvalorada puesto que, en gran proporción, esta actividad se lleva a cabo de manera ilegal (41%). Los Negocios Verdes representan, precisamente, una oportunidad de legalización de las actividades clandestinas de explotación y permiten incrementar la oferta formal para la apertura de mercados nacionales e internacionales.

Entre los 6 departamentos de la región se reportan 248 titulares, lo que corresponde al 5,10% del valor nacional (4.860 titulares). Los permisos de aprovechamiento y movilización de maderas expedidos a nivel regional (Gráfica 16) están distribuidos de la siguiente manera: Caquetá concentra el 33,29%, con 82 titulares, seguido por Putumayo con 29,44%, Vaupés con 20,97%, Amazonas con 8,06%, Guaviare con 7,66%, y Guainía con el 0,81%.

Titulares de Permisos de Aprovechamiento y Movilizaciones de Maderas Vaupés Putumayo 73 Guaviare ■ No. de actores Guainía 2 Caquetá 82 **Amazonas** 20 0 10 20 30 40 50 60 70 80 90

Gráfica 16. Oferta en productos maderables en la Región Amazonía

Fuente: Datos Informe final Identificación de desarrollos empresariales de biocomercio en Colombia, 2012

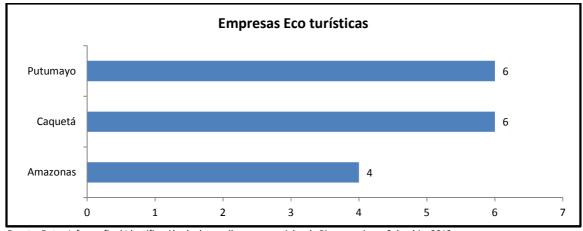
### 9.5.5.5. Productos naturales no maderables

A esta categoría pertenece la extracción legal de materias primas derivadas de los bosques, tales como fibras, hojas, semillas, extractos o resinas, excluyendo los insumos nativos de origen natural dirigidos a la industria cosmética, medicinal o alimenticia, los cuales están categorizados como ingredientes naturales nativos. Para la Región solo se identificó un actor en este ramo, en el departamento de Guaviare.

### 9.5.5.6. *Ecoturismo*

En este apartado están las empresas dedicadas a la actividad turística a la manera de turismo de naturaleza, desarrollado bajo criterios de sostenibilidad. Para la región, se reportan 16 empresas ecoturísticas, ubicadas en los departamentos de Amazonas, Caquetá y Putumayo; sin embargo, en las fuentes consultadas solo se registran formalmente dos destinos ecoturísticos, localizados en el departamento de Amazonas.

Gráfica 17. Empresas de Ecoturismo en la Región Amazonía



Fuente: Datos Informe final Identificación de desarrollos empresariales de Biocomercio en Colombia, 2012

### 9.5.6. Particularidades regionales para el desarrollo de Negocios Verdes

Cada departamento presenta características propias y potencialidades que permiten la promoción y el desarrollo de Negocios Verdes en la región. La Tabla 16 describe dichas particularidades, según las apuestas productivas identificadas en las agendas internas.

Tabla 16. Particularidades regionales para la promoción y desarrollo de Negocios Verdes

Departamento	Agroindustria	Ecoturismo
Amazonas	La oferta de productos amazónicos se concentra en cinco apuestas productivas: Servicios ambientales, sector pesquero y acuícola, agricultura sostenible (frutas, biofertilizantes), maderas, pigmentos medicinales y aromas.  Los principales productos de su economía son: Yuca (52%), maíz (25%) y plátano (21%).  Entre los principales frutales: Piña (63%) y chontaduro (37%).	
Caquetá	Apuestas productivas del departamento: Reconversión de productos con tradición consolidada en los mercados, sector pecuario bovino y caucho, bajo modelo de producción mixto agropastoril. Diversificación de productos agropecuarios, productos maderables y no maderables, frutales y café  Principales productos del departamento: Plátano (46,37%), yuca (30,94%), caña-panela (10,14%) y maíz tradicional (5,78%).	La región posee múltiples atractivos para los turistas: Caminos de agua, riquezas étnicas, paisajes selváticos, parques naturales. Sin embargo, la industria
Putumayo	Frutales: Piña (45,20%), lulo (33,60%) y chontaduro (14,40%).  Apuestas productivas: Frijol, caucho, palmito, frutales, flores, follajes, condimentos y plantas medicinales.  Principales productos: Plátano (51%), yuca (21%), maíz tradicional (13%), caña-panela (8%) y arroz (3%).  Frutas: Chontaduro (37%), banano (32%), piña (26%). Otros: granadilla, tomate de árbol, lulo, manzana y mora.	turística está poco desarrollada debido la dificultad en el acceso por medios adecuados de transporte y a los problemas de seguridad en algunas de sus zonas.
Guainía	Prevalece la vocación de protección y conservación del medio natural y de las comunidades indígenas	

	Principales productos del departamento: Yuca (64,67%), plátano (25,77%), maíz tradicional (9,30%) y cacao (0,27%).	
Guaviare	La mayor parte de la superficie del departamento es de reserva forestal (parque natural Chiribiquete). La base de la economía del departamento se sustenta en la ganadería extensiva, cultivos de plátano, yuca, cacao caucho, además existe la extracción maderera, pesca, caza, y producción de artesanías.  Principales productos: Plátano (47,22%), yuca (29,32%) y maíz tradicional (13,33%).	
Vaupés	La mayor parte de la población es indígena y su economía se basa en la caza, la pesca, la recolección de frutos locales y la agricultura de subsistencia (arroz, yuca, cacao, maíz y plátano), la ganadería y la explotación forestal.  Principales productos: Yuca (96,02%), plátano (1,71%) y maíz tradicional (1,39%).  Frutas: Piña (85,20%), chontaduro (6%) y uva (5,50%).	

Fuente: Datos Agenda Interna para la Productividad y la Competitividad. 2007

### **10.PLAN DE**

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### **ACCIÓN REGIONAL**

Tomando como Verdes en las base las características regionales del país, la inclusión de los Negocios regiones, las limitantes identificadas, el análisis de los resultados obtenidos

en el Plan Estratégico Nacional de Mercados Verdes y, principalmente, la información resultante de la construcción conjunta y participativa del Programa Regional con los actores del territorio, se proponen las siguientes líneas estratégicas de intervención para la construcción del Plan de Acción del PRNV.

Estas líneas estratégicas involucran elementos de las entidades de soporte para el desarrollo del mercado de Negocios Verdes: fortalecimiento de la demanda (consumidores) y fortalecimiento de la oferta (productores/empresas).

Tabla 17. Líneas estratégicas de intervención

MERCADO DE NEGOCIOS VERDES					
LÍNEAS ESTRATÉGICAS DE INTERVENCIÓN	<u>OBJETIVOS</u>				
Comunicación, posicionamiento y sensibilización al consumidor y productor sobre los Negocios Verdes.	Dar a conocer a las instituciones públicas y privadas y a la sociedad civil qué son los Negocios Verdes, sus características diferenciadoras, sus beneficios para el ambiente, la salud y la sociedad.				
Política y normatividad.	Revisar y ajustar el marco normativo con el fin de facilitar el impulso y posicionamiento de los Negocios Verdes; que este marco sea claro y transparente, que permita contar con una interpretación unificada y que disminuya el riesgo y la incertidumbre del proceso sobre requisitos, procedimientos, tiempo y costos.	Fortalecimiento demanda (consumidores).			
Ciencia, tecnología e innovación.	Promover y fomentar la investigación científica, el desarrollo tecnológico y la innovación en cada uno de los sectores de Negocios Verdes, con el fin de lograr los siguientes objetivos:  - Incrementar la competitividad de los productos de Negocios Verdes.  - Generarle valor agregado a los productos de Negocios Verdes.  - Permitir la diferenciación en el mercado.  - Facilitar la apropiación y adaptación local del conocimiento (investigación, tecnología, innovación).	y  Fortalecimiento oferta (productores/empresas).			
Recursos/incentivos económicos y financieros.	Desarrollar y articular instrumentos económicos y financieros específicos a los sectores pertenecientes a Negocios Verdes con el fin de promover e impulsar la oferta y la demanda				

	del mercado verde.	
Acceso a mercados.  Coordinación y articulación	Posicionar y consolidar los productos y servicios de Negocios Verdes en el mercado local, regional, nacional e internacional por medio del diseño y aplicación de estrategias de comercialización y de la articulación con los actores que dinamicen la oferta y demanda del mercado verde.  Coordinar y articular a las instituciones públicas y privadas y a los sectores productivos relacionados con Negocios Verdes, a nivel regional y a nivel regional-nacional, con el fin de	Fortalecimiento
institucional/sectorial.	promocionar y consolidar estos negocios como un nuevo renglón en la economía regional.	demanda
Sistema de información de mercado, monitoreo y evaluación.	Desarrollar un sistema de información Regional/Nacional de Negocios Verdes que cumpla las siguientes funciones:  - Difundir y promover sus productos y servicios.  - Servir de conector entre la oferta y la demanda (regional/nacional/internacional).  - Describir las tendencias e investigaciones de mercado (regional/nacional/internacional).  - Describir los requisitos de ingreso a los mercados.  - Difundir los procesos de desarrollo tecnológicos.  - Difundir las consultorías/diagnósticos/investigaciones realizadas a la fecha.  - Divulgar y promover políticas, normatividad, instrumentos, convocatorias y líneas de financiación de Negocios Verdes.  - Brindar reconocimiento a sus empresas, entre otros.	(consumidores).  y  Fortalecimiento oferta (productores/empresas).
Desarrollo y fortalecimiento de la oferta.	Fortalecer las capacidades de gestión y formación técnica/profesional de los actores de la oferta con el fin de promover: - Su desarrollo empresarial La implementación de una producción competitiva. La Investigación y la innovación orientadas a los Negocios Verdes.	

# 10.1. Plan de al

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

# acción: Comunicación, posicionamiento y sensibilización consumidor y al productor sobre los Negocios Verdes

Tabla 18. Línea Estratégica de Intervención N° 1: Comunicación, posicionamiento y sensibilización al consumidor y al productor sobre los Negocios Verdes

**Objetivos:** Dar a conocer a las instituciones públicas y privadas y a la sociedad civil qué son los Negocios Verdes, sus características diferenciadoras, sus beneficios para el ambiente, la salud y la sociedad.

Actividad	, la salud y la sociedad. es	Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
	1. Crear e implementar una <u>campaña nacional</u> <u>masiva</u> de divulgación, sensibilización, concientización y posicionamiento del tema entre los productores y los consumidores.  -Metodología implementación NacionalMetodología Implementación Regional.	Campaña creada e implementada que	Una campaña creada e implementada.	MADS, MADR, MINCIT y demás ministerios involucrados.	Corto y continuo.
	dinamice el mercado de  2. Crear e implementar campañas de divulgación regional y nacional sobre el PRNV (conceptos, beneficios, sectores, herramientas, objetivos, etc.) a las Instituciones Públicas, la academia, la mesa de cooperantes internacionales, el sector financiero y los gremios productivos.  dinamice el mercado de los Negocios Verdes e impulse un cambio cultural del productor y del consumidor.		Nº de campañas realizadas (instituciones públicas, academia, mesa de cooperantes, sector financiero y gremios).	Autoridades ambientales y entes territoriales.	Corto y continuo.
CAMPAÑAS	3. Realizar campañas regionales de sensibilización para reforzar continuamente la estrategia nacional.	Cinco (5) campañas regionales implementadas.	Cinco (5) campañas regionales implementadas.	Autoridad Ambiental Regional y entes territoriales (Gobernación y alcaldías).	Corto y continuo.
IANO, O CO Y	4. Crear e implementar una campaña de promoción y sensibilización al consumidor sobre el uso, ventajas y beneficios de los Sellos Ambientales.	Posicionamiento, consolidación y reconocimiento de los sellos en el mercado	Una campaña de promoción y sensibilización creada e implementada.	MADS, MADR, Cámaras de Comercio y SENA.	Corto y continuo.
COLOMBIANO, ALIMENTO ECOLÓGICO Y	5. Incentivar la participación de la empresa privada regional.	(demanda y oferta) regional, nacional e internacional.	Nº de mesas de trabajo, campañas y talleres, entre otros, realizados.	Autoridad Ambiental Regional y Cámara de Comercio.	Corto y continuo.

Actividad	es	Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
NO,	6. Gestionar el reconocimiento y validación internacional de los sellos.	Posicionamiento, consolidación y	Acercamientos realizados con países para validar y reconocer los sellos.	MADS, MADR y Viceministerio de Comercio Exterior.	Mediano.
ABIENTAL COLOMBIANO, ECOLÓGICO Y TURISMO	7. Crear Normas Técnicas Colombianas (NTC) que sirvan como herramientas de mercadeo y diferenciación para productos del aprovechamiento sostenible de la biodiversidad regional.	reconocimiento de los sellos en el mercado (demanda y oferta)	Nº de NTC creadas para productos de la categoría de aprovechamiento sostenible de la biodiversidad regional.	MADS, MADR e ICONTEC.	Mediano.
SELLOS: AMBIENTAL ALIMENTO ECOLÓGI SOSTENIBLE	8. Crear la metodología para validar y unificar los "avales de confianza" regionales, emitidos por las CAR Requisitos de cumplimiento Planes de desempeño y sanciones.	Metodología y lineamientos creados, que unifiquen y validen los "avales de confianza" emitidos por las CAR.	Metodología y lineamientos creados del "aval de confianza".	MADS, Autoridades Ambientales Regionales, productores y gremios.	Corto.

# **10.2.** Plan de Tabla 19. Línea

### "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### acción: Política y normatividad

Estratégica de Intervención N° 2: Política y normatividad

Objetivos: Revisar y ajustar el marco normativo con el fin de facilitar el impulso y posicionamiento de los Negocios Verdes, que sea claro y transparente, que permita contar con una interpretación unificada y que disminuya el riesgo e incertidumbre del proceso sobre los requisitos, procedimientos, tiempo y costos. Tiempo de ejecución Actor(es) por actividad (Corto responsable(s) de 4 años, Mediano - 8 **Resultados esperados** Indicador **Actividades** la actividad años, o Largo Plazo -12 años) Blindar de los intereses y Instrumento de 1. Formular v oficializar instrumentos de MADS v prioridades políticas a oficinas, política formulado. política (leyes, decretos, CONPES) que Autoridades NTERÉS POLÍTICO grupos, programas y otros de Corto. permitan consolidar el tema al interior Ambientales Negocios Verdes, al interior del Instrumento de del SINA. Regionales. SINA. política socializado. Disminución y simplificación de 2. Revisión, análisis y ajuste de los trámites actuales exigidos a las empresas trámites para el desarrollo de la Trámites revisados y BIOTECNOLOGÍA MADS, ANLA. Corto. e investigadores con fines comerciales biotecnología. ajustados. en biotecnología. 3. Diseñar e implementar un programa Nº de funcionarios del MADS v de capacitación a funcionarios del SINA, SINA, investigadores y **Autoridades** investigadores, academia, gremios y Corto y continuo. empresarios, entre **Ambientales** empresarios (talleres, seminarios, mesas Personal del SINA, del sector otros, capacitados. Regionales. de trabajo) en la aplicación de la norma. privado y de la academia Requisitos y 4. Gestionar el establecimiento de las capacitado con conocimiento **ACCESO A RECURSOS** condiciones condiciones, requisitos y obligaciones técnico y científico en acceso a **GENÉTICOS** establecidas para el MADS. Corto. para el acceso a recursos genéticos con recursos genéticos. acceso a recursos fines industriales v comerciales. genéticos. Interpretación unificada de la 5. Definir mecanismos técnicos. norma por parte de los actores. MADS, Mecanismos técnicos. administrativos y legales para la Autoridades administrativos y distribución justa y equitativa de Corto. Ambientales beneficios para el acceso al recurso legales definidos. Regionales y ONG. genético. 6. Elaborar y difundir herramientas Protocolos de uso y MADS, (manuales, guías) de procedimientos aprovechamiento sostenibles de la **APROVECHAMIENTO** Nº de herramientas **Autoridades** sobre la implementación de la biodiversidad reglamentados. elaboradas y **BIODIVERSIDAD** Ambientales e Corto. normatividad ambiental (protocolos, difundidas. institutos de permisos) en diferentes sectores que Claridad y transparencia en los investigación. aprovechan la biodiversidad. permisos de aprovechamiento

# "PROGRAMA REGIONAL

	7. Establecer condiciones claras para los productos no maderables del bosque, que estén acordes con el uso sostenible de los mismos.	solicitados.			
COMPETENCIA ILEGAL	8. Acompañar a las autoridades competentes en el control del tráfico ilegal de especies nativas y sus partes.	Disminución de la competencia ilegal de especies nativas (flora y fauna).	№ de convenios, mesas de trabajo y planes de acción realizados.	Autoridad Ambiental, ICA y Policía Ambiental	Corto y continuo.
CONOCIMIENTO TRADICIONAL	9. Generar capacidades en las comunidades para las negociaciones de distribución justa y equitativa de beneficios por el acceso al recurso genético.	Valoración de los saberes tradicionales, con reglas de juego claras en cuanto a su compensación social y económica.	Nº de comunidades (actores) capacitadas, Nº de talleres y mesas de trabajo realizados.	Autoridades Ambientales y ONG.	Corto y continuo.

### 10.3. Plan de Tabla 20. Línea

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### acción: Ciencia, tecnología e innovación

Estratégica de Intervención Nº 3: Ciencia, tecnología e innovación

**Objetivos:** Promover y fomentar la investigación científica, el desarrollo tecnológico y la innovación en cada uno de los sectores de "Negocios Verdes", con el fin de lograr los siguientes objetivos:

- Incrementar la competitividad de los productos de Negocios Verdes.
- Generarle valor agregado a los productos de Negocios Verdes.
- Permitir la diferenciación en el mercado.
- Facilitar la apropiación y adaptación local del conocimiento (investigación, tecnología, innovación).

Actividades		Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
ARTICULACIÓN CON NECESIDADES DE MERCADO	1. Crear mesas de trabajo donde participen la academia, Colciencias, los institutos de investigación, MINCIT y el sector privado representado en cada una de los sectores de Negocios Verdes.	Investigaciones desarrolladas articuladas a la visión del Negocio Verde.	№ de mesas de trabajo realizadas.	Entes académicos regionales (mesa rectoral presidida por Unillanos), Autoridades Ambientales Regionales.	Corto.
IDENTIFICACIÓN DE	2. Identificar y recopilar la investigación regional existente sobre el tema en las universidades, Institutos y centros de investigación y Colciencias.	privado de las investigaciones	Documento con la investigación recopilada.	MADS, entes académicos regionales, institutos de	
EXISTENTE	Socializar con el sector privado las     investigaciones identificadas por medio de su     publicación en las páginas web de las	investigación, Colciencias y academia, entre otros.	Publicación del documento con la investigación recopilada en la página web.	investigación y Autoridades Ambientales Regionales.	Corto y continuo.
	4. Gestionar la creación de líneas de investigación básica y aplicada para el desarrollo de productos verdes regionales.		№ de líneas de investigación básica y aplicada gestionadas.	MADS, MADR, entes	Mediano.
LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN	5. Desarrollo de agendas tecnológicas por sectores de Negocios Verdes.	los productos v empresas de	Nº de agendas tecnológicas por sectores de Negocios Verdes creadas.	Autoridades Ambientales	Mediano y largo.
	6. Generar la línea base de especies regional con potencial para los Negocios Verdes.		Documento de línea base de especies regional desarrollado.	Regionales.	Corto.
Actividades		Resultados esperados	Indicador		Tiempo de ejecución por actividad (Corto -

						4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
C	RANSFERENCIA DEL ONOCIMIENTO	condiciones locales de la región por medio de	condiciones regionales y	ltransteridas v adantadas a	Corpoica, ONG especializadas, Colciencias.	Corto y continuo.
	CONOCIMIENTO	los conocimientos ancestrales.	Saberes tradicionales con reglas de juego claras en	Gestión en el desarrollo de la Reglamentación.	MADS, Ministerio del Interior, Ministerio de Cultura y Autoridades Ambientales Regionales.	Corto.
	RADICIONAL	19 Articular el conocimiento ancestral al tema	cuanto a su compensación social y económica.	,	Ministerio de Cultura, ONG especializadas.	Corto.

### 10.4. Plan de Tabla 21. Línea

financieros

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### acción: Recursos/incentivos económicos y financieros

Estratégica de Intervención Nº 4: Recursos/incentivos económicos y

Objetivos: Desarrollar y articular instrumentos económicos y financieros específicos a los sectores pertenecientes a los Negocios Verdes, con el fin de promover e impulsar

Actividades		Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
	1. Divulgación de fuentes de financiación existentes Identificar y divulgar las fuentes de financiación nacionales y regionales existentes para los Negocios Verdes en los bancos de primer y segundo piso, fundaciones, entidades públicas, entidades privadas nacionales e internacionales, cooperación internacional, Fondos Capital de Riesgo, entre otros.	Conocimiento de	Documento con las fuentes de financiación identificadas.  Nº de actividades de divulgación realizadas.	MADS, Viceministerio de Comercio Exterior y Autoridades Ambientales.	Corto.
ACCESO A RECURSOS	2. <u>Líneas de financiación</u> Dar a conocer y sensibilizar al sector financiero sobre la importancia de los Negocios Verdes, sus rentabilidades, indicadores financieros, riesgo, mercado e inversiones potenciales.	las oportunidades de financiación disponibles por parte de los actores de Negocios Verdes.  Creación de líneas de financiación de fomento específicas	Nº de eventos y mesas de trabajo de sensibilización realizadas.	MADS y Cámara de Comercio.	Corto y continuo.
FINANCIEROS	3. Gestionar la creación de convocatorias regionales de fondos para iniciativas de Negocios Verdes.		№ de convocatorias regionales realizadas.	SENA y Autoridades Ambientales Regionales.	Corto.
	4. Identificar líneas de crédito especiales para Negocios Verdes (líneas de crédito y cofinanciación ya existentes) y gestionar el diseño de líneas de crédito diferenciales en cuanto a tasas preferenciales y periodos de gracia para las empresas de Negocios Verdes.	para Negocios Verdes.	Nº de líneas de crédito diferenciales gestionadas.	MADS y Asobancaria.	Corto.
	5. Gestionar la inclusión de los Negocios Verdes en los fondos de garantías de los bancos de fomento.		Gestiones realizadas.		

COOPERACIÓN	6. Gestionar recursos de cooperación internacional para impulsar proyectos identificados por la Mesa de Negocios Verdes de la Comisión Regional de Competitividad y/o Ventanilla Regional de Negocios Verdes.	Articulación y consecución de recursos financieros	Recursos gestionados.	Ventanilla de Negocios Verdes (Autoridad Ambiental y Cámara de Comercio).	Corto.
	7. Socializar el PRNV como hoja de ruta de planificación y ejecución con los cooperantes de la región.		Nº de eventos de socialización realizados.	Ventanilla de Negocios Verdes (Autoridad Ambiental y Cámara de Comercio) y Gobernación.	Corto.
INCENTIVOS ECONÓMICOS Y FINANCIEROS	8. Diseñar e implementar instrumentos e incentivos económicos (tributarios y otros) y financieros para apalancar actividades de desarrollo, apoyo a la certificación, investigación científica y tecnológica, mejoramiento de la competitividad de los empresarios, producción y consumo de Negocios Verdes.	Fomento a los productores y consumidores para impulsar y desarrollar Negocios Verdes.	Nº de instrumentos e incentivos diseñados.	MADS, entes territoriales, Autoridades Ambientales y Cámara de Comercio.	Corto y continuo.
SOSTENIBILIDA D PRNV	Sostenibilidad PRNV  9. Incluir el programa de Negocios Verdes dentro de los planes de acción de las entidades de la Comisión Regional de Competitividad (o quien haga sus veces)  10. Diseñar una estrategia financiera para la implementación del PRNV.	Sostenibilidad financiera del PRNV.	Nº de entidades que han incluido el PRNV en sus planes de acción.  Estrategia Financiera diseñada e implementada.	Ventanilla Negocios Verdes (Autoridad Ambiental y Cámara de Comercio). MADS y las CAR.	Corto.

# **10.5.** Plan de Tabla 22. Línea

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### acción: Acceso a mercados

Estratégica de Intervención № 5: Acceso a mercados

	onsolidar los productos y servicios de Negocios Verdes en el mero ialización y la articulación con los actores que dinamicen la ofert			onal por medio del diseñ	o e implementación
Actividades	ionizacion y la articulación con los actores que umanifecti la ofere	Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN EXISTENTES	1. Identificar las estrategias de comercialización de productos de Negocios Verdes que actualmente existen en los diferentes departamentos de la región.  • Crear e implementar actividades para articularse a las estrategias de comercialización identificadas.	Estrategias de comercialización en las regionales identificadas y articuladas.	Documento con las estrategias identificadas.  Nº de actividades implementadas para articularse con las estrategias de comercialización identificadas.	Ventanilla Negocios Verdes y Autoridad Ambiental Regional.	Corto y mediano.
	Circuitos de Comercialización  2. Crear espacios regionales de comercialización donde los productores locales experimenten sus primeros acercamientos con el mercado (jardines botánicos, plazas de mercado, cámaras de comercio, gobernaciones, hoteles, centros comerciales, etc.).	Incremento en la participación de productos	Nº de espacios de comercialización creados.	Cámara de Comercio y Gobernación.	Corto.
ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN REGIONAL/NACIONAL	Convenios con Grandes Superficies  3. Crear convenios de comercialización regionales con cadenas de grandes superficies que incluyan góndolas especializadas, codificaciones gratuitas, pago a corto plazo y más de un sector de Negocios Verdes.	regionales de Negocios Verdes en mercados locales, regionales,	Nº de convenios con grandes superficies creados.	Ventanilla Negocios Verdes, entes territoriales (Alcaldía, Gobernación) y Cámara de Comercio.	Corto.
	Institucional  4. Gestionar alianzas y convenios regionales con los siguientes gremios: hoteles, clubes, restaurantes e industrias entre otros para dinamizar la oferta y demanda regional de Negocios Verdes.	nacionales e internacionales.	Nº de alianzas y convenios creados.	Ventanilla Negocios Verdes, entes territoriales (Alcaldía, Gobernación) y Cámara de Comercio.	Corto.

	Ferias  5. Participar en BIOEXPO Colombia con el mayor número posible de productores regionales de Negocios Verdes que cumplan con todos los requisitos legales exigidos.		№ de productores participantes cumpliendo todos los requisitos legales exigidos.	Ventanilla Negocios Verdes.	Corto.
	6. Gestionar y organizar ferias regionales de Negocios Verdes.		Nº de ferias regionales realizadas.	Ventanilla Negocios Verdes y entes territoriales.	Corto.
ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN REGIONAL/NACIONAL	Compras Estatales 7. Evaluar y crear estrategias para aprovechar las oportunidades existentes en las compras estatales para los productos verdes de la región. 8. Gestionar la inclusión de productos verdes regionales en las compras estatales.	Incremento en la participación de productos regionales de	Documento de estrategias regionales diseñadas.  Nº de productos verdes regionales gestionados.	MADS, Ventanilla Negocios Verdes y entes territoriales.	Corto.
ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN INTERNACIONAL	9. Identificar y priorizar productos verdes regionales con calidad de exportación que aprovechen las oportunidades brindadas por los TLC. 10. Fortalecer la oferta exportadora de los productos verdes priorizados.	Negocios Verdes en mercados locales, regionales, nacionales e internacionales.	Nº de productos verdes regionales priorizados. Nº de productos verdes exportados.	MADS, Viceministerio de Comercio Exterior, Proexport y Cámara de Comercio.	Mediano y Largo.
INVESTIGACIONES DE	11. Realizar investigaciones de mercado de los productos regionales priorizados en: nichos de mercado, tendencias de consumo, competencia, barreras, logística y requisitos de		Nº de investigaciones de mercado realizadas de los	Ventanilla Negocios	Mediano.
MERCADO	ingreso (calidad, cantidad, medidas fito y zoosanitarias, certificados de inocuidad, trazabilidad, etiquetado y rotulado, entre otros).		realizadas de los productos verdes territoriales. regionales priorizados.	Corto.	

# **10.6.** Plan de Tabla 23. Línea

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### acción: Coordinación y articulación institucional/sectorial

Estratégica de Intervención Nº 6: Coordinación y articulación institucional/sectorial

**Objetivos:** Coordinar y articular a las instituciones públicas y privadas, y a los sectores productivos relacionados con Negocios Verdes, a nivel regional y a nivel regional-nacional, con el fin de promocionar y consolidar estos negocios como un nuevo renglón en la economía regional.

Actividades		Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s ) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
VENTANILLA DE NEGOCIOS VERDES	Crear e implementar la metodología de Ventanilla Regional de Negocios Verdes (involucrar personal ambiental y empresarial).	Metodología de Ventanilla Regional de Negocios Verdes creada e implementada en las CAR.	Guía de implementación metodología Ventanilla Regional de Negocios Verdes. Nº de Ventanillas de Negocios Verdes implementadas.	MADS.	Corto.
ARTICULAR LOS NEGOCIOS VERDES CON LAS COMISIONES REGIONALES DE COMPETITIVIDAD E INNOVACIÓN (o quien haga sus veces)	2. Gestionar una mesa técnica de Negocios Verdes al interior de las Comisiones Regionales de Competitividad (CRC).  2.1. Definir su reglamento, estructura operativa, responsabilidades, plan de acción, roles y funciones de las entidades participantes.  2.2. Generar compromisos entre los diferentes actores para implementar el PRNV.	Los Negocios Verdes articulados y coordinados desde la mesa técnica creada al interior de las CRC.	Mesa técnica creada al interior de las CRC.  Documento que contenga el reglamento, estructura operativa, roles, plan de acción y compromisos de los actores de la mesa técnica entre otros.	Convenio Ventanilla Negocios Verdes, si está implementada ; en caso de que no, sería la Autoridad Ambiental.	Corto.
COORDINACIÓN Y ARTICULACIÓN SECTORIAL/ INSTITUCIONAL DE NEGOCIOS VERDES	3. Incluir los Negocios Verdes en las "Agendas Interministeriales" con el Ministerio de Minas, MADR, MINCIT y Colciencias, entre otros, con el fin de impulsar: Agricultura ecológica. Energías no convencionales. Ecoturismo. Alianzas productivas en Negocios Verdes. Líneas de investigación básica y aplicada en Negocios Verdes (Investigaciones, tecnologías, innovaciones y generación de valor agregado). Otros.	Los Negocios Verdes articulados con los ministerios públicos y gestionados de forma coordinada para posicionarlos y consolidarlos a nivel regional, nacional e internacional.	Nº de agendas interministeriales que incluyen los Negocios Verdes.	MADS.	Corto.

	3.1. Realizar Plan de Acción con indicadores de seguimiento.				Plan de acción o indicadores de seguimiento.	con		
COORDINACIÓN Y ARTICULACIÓN SECTORIAL/ INSTITUCIONAL DE NEGOCIOS VERDES	4. Incluir los Negocios Verdes en las "Agendas Sectoriales" con las diferentes entidades, regionales y nacionales, relacionadas con los sectores priorizados de estos negocios a nivel regional.  4.1. Realizar Plan de Acción por sector con indicadores de seguimiento, involucrando sector público, sector privado y sociedad civil.	articulad sectoria públicas forma co diferent relacion	ocios Verdes dos en las agendas les, con las políticas s y gestionados de oordinada entre las es entidades adas con los sectores dos para	los Nego	les que incluyan ocios Verdes. acción con ores de	implemen de que no	Verdes, si está tado; en caso	Corto.
	5. Articular el PRNV con otras políticas públicas regionales/nacionales y sectores productivos relacionados con el tema de Negocios Verdes	a nivel regional, nacional e		regional	olíticas públicas les articuladas ocios Verdes.	MADS y Ve Negocios \		Corto.
PROMOTORA DE NEGOCIOS VERDES	6. Generar una propuesta o diseño de la estructura de la Promotora de Negocios Verdes como entidad que impulse empresarial y comercialmente los Negocios Verdes. 6.1 Evaluar su viabilidad y pertinencia. 6.2 Diseñar sus aspectos operativos, financieros, funcionales, estrategias de consecución de recursos y forma de auto-sostenimiento. 6.3 Socializar resultados a nivel regional.	Verdes, empresa	almente estos		ento propuesta ora de Negocios		•	Corto.
NEGOCIOS INCLUSIVOS	7. Diseñar estrategias para que las grandes empresas se involucren en los Negocios Verdes Regionales.	posicionadas en el mercado jalonando a pequeños proveedores regionales de		Documento de estrategias diseñadas		Cámara de Comercio,		Corto.
	8. Generar Negocios Inclusivos regionales entre las grandes empresas y las empresas/proveedores locales en las iniciativas de Negocios Verdes.			Nº de ne inclusivo generad	os regionales	Ventanilla Negocios Verdes.		Corto.

### 10.7. Plan de

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

# acción: Sistema de información de mercado, monitoreo y evaluación

Tabla 24. Línea

Estratégica de Intervención Nº 7: Sistema de información de mercado, monitoreo y evaluación

Objetivos: Desarrollar un Sistema de Información Regional/Nacional de Negocios Verdes, que cumpla las siguientes funciones:

- Difundir y promover sus productos y servicios.
- Servir de conector entre la oferta y la demanda (regional/nacional/internacional).
- Describir las tendencias e investigaciones de mercado (regional/nacional/internacional).
- Describir los requisitos de ingreso a los mercados.
- Difundir los procesos de desarrollo tecnológicos.
- Difundir las consultorías/diagnósticos/investigaciones realizadas a la fecha.
- Divulgar y promover políticas, normatividad, instrumentos, convocatorias y líneas de financiación de Negocios Verdes.
- Brindar reconocimiento a sus empresas, entre otros.

Actividades		Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
SISTEMA DE INFORMACIÓN REGIONAL/NACI ONAL DE NEGOCIOS VERDES	1. Desarrollar un Sistema de Información Regional/Nacional de Negocios Verdes.  1.1- Gestionar la articulación a este sistema de los sistemas actuales y la información que tienen el OBIO, BORSI, SIAC (IDEAM), Cámaras de Comercio, MADR, institutos de investigación, universidades, Proexport, MINCIT, Ministerio de Minas, Agencia Presidencial de Cooperación, SENA, gobernaciones, municipios, entre otros.  1.2- Consolidar toda la información (documentos, investigaciones, bases de datos, entre otros) referente a la demanda y la oferta de bienes y servicios de Negocios Verdes a nivel regional, nacional e internacional.  1.3- Diseñar una metodología de actualización y alimentación de la información del Sistema.  1.4- Realizar reportes periódicos de Negocios Verdes a los actores públicos, privados y sociedad civil a nivel regional y nacional.  1.5- Realizar periódicamente boletines regionales de Negocios Verdes.  1.6- Desarrollar el Plan de Acción del Sistema de	Sistema de información desarrollado y consolidado como herramienta de difusión, promoción, investigación y comercialización, entre otros, articulado con los sistemas regionales y nacionales existentes.	Sistema de información desarrollado con los elementos propuestos en las actividades.	MADS, Cámara de Comercio y Autoridades Ambientales .	Corto.

	información de Negocios Verdes.				
Actividades		Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
INDICADORES/I	2. Diseñar Indicadores ambientales, sociales, económicos, de gestión, encaminados a evaluar el impacto generado de los Negocios Verdes en los recursos naturales y en la economía.	Conocimiento del impacto generado por los Negocios Verdes en los recursos naturales y en la economía.	Indicadores ambientales, sociales y económicos diseñados. Presentación periódica de los indicadores diligenciados.	MADS, Autoridades Ambientales, DANE.	Corto.
MPACTOS GENERADOS	3. Generar estadísticas que permitan evaluar su evolución, los sectores con mayor dinamismo, sus tendencias, su posicionamiento, sus áreas de concentración, su participación y aporte a la economía, sus fortalezas y debilidades.	Conocimiento de las estadísticas del mercado verde que permita la toma de decisiones para su posicionamiento y consolidación.	Estadísticas diseñadas y periódicamente presentadas.	MADS, Autoridades Ambientales, DANE.	Corto.
PÁGINA WEB DE NEGOCIOS VERDES	4. Diseñar una página web adscrita al portal del MADS y al portal de las CAR y articularla con las páginas web de los actores públicos y privados relacionados con Negocios Verdes.	Página web diseñada y articulada con los actores relacionados con Negocios Verdes.	Página web diseñada y articulada con los actores relacionados con Negocios Verdes.	MADS.	Corto.
MONITOREO Y EVALUACIÓN	5. Evaluar semestralmente los avances, logros y limitantes del PRNV.	Conocimiento de los avances, logros y limitantes del PRNV.	Documento de evaluación del PRNV.	MADS.	Corto y continuo.
CRITERIOS DE DIFERENCIACIÓN ESPECÍFICOS DE NEGOCIOS VERDES	6. Diseñar criterios de identificación y diferenciación específicos para cada uno de los sectores de Negocios Verdes.	Criterios diseñados y socializados al SINA, productores, academia, entre otros.	Documentos con los criterios diseñados.	MADS.	Corto y mediano.

### 10.8. Plan de Tabla 25. Línea

# "PROGRAMA REGIONAL DE NEGOCIOS VERDES" REGIÓN AMAZONÍA

### acción: Desarrollo y fortalecimiento de la oferta

Estratégica de Intervención Nº 8: Desarrollo y fortalecimiento de la oferta

**Objetivos**: Fortalecer las capacidades de gestión y formación técnica/profesional de los actores de la oferta con el fin de promover:

- Su desarrollo empresarial.
- Desarrollo de una producción competitiva.
- Investigación e innovación orientadas a los Negocios Verdes.

Actividades		Resultados esperados	Indicador	Actor(es) responsable(s) de la actividad	Tiempo de ejecución por actividad (Corto - 4 años, Mediano - 8 años, o Largo Plazo - 12 años)
CADENAS DE VALOR	1. Desarrollar, priorizar y consolidar cadenas de valor regionales de los productos actuales y promisorios identificados en los sectores de Negocios Verdes.  2. Desarrollo de productos y servicios regionales, mejoramiento de empaques con criterios ambientales y procesos productivos en los diferentes eslabones de las cadenas de valor regionales seleccionadas.	Estrategias implementadas de fortalecimiento de cadenas de valor, mínimo dos por sector de Negocios Verdes. Cadenas de valor para productos de la biodiversidad, tipificadas y dinamizadas.	№ de cadenas de valor desarrolladas.	MADS, MADR, Gobernación.	Corto.
	3. Constituir alianzas o convenios regionales con universidades, SENA, Cámaras de Comercio, Corpoica y Proexport, entre otros, para el fortalecimiento de la oferta de la región.	Fortalecimiento de la oferta verde por medio de la constitución de	№ de alianzas y	Ventanilla Negocios Verdes, entes territoriales, Gobernación, gremios, Cámara de Comercio	Corto y continuo.
ALIANZAS	4. Constituir alianzas o convenios regionales de acompañamiento técnico para lograr la conversión de los sistemas productivos y de los servicios identificados hacia una producción sostenible y sustentable.	alianzas y convenios regionales con entidades empresariales, comerciales y ambientales.	convenios regionales constituidos.	Ventanilla Negocios Verdes, entes territoriales, Gobernación, gremios, Cámara de Comercio	Corto y continuo.
	<ul> <li>5. Generar un Banco de Proyectos de Negocios Verdes regional y articularlos a las incubadoras de empresas regionales.</li> <li>5.1. Diseñar la metodología para acceder a la información y actualizarla.</li> </ul>	Conocimiento de los bienes y servicios verdes que genera la región, articulándolos a aliados que les brinden apoyo específico para su consolidación.	Banco de proyectos regionales generado.	Ventanilla Negocios Verdes, entes territoriales, SENA.	Corto.

HERRAMIENTAS	6. Desarrollar guías, metodologías y herramientas para fortalecer la oferta verde, como planes de negocios, planes exportadores, concursos de emprendimiento verde, ruedas de negocios, start up eventos, entre otros.	Fortalecimiento de la oferta verde por medio del desarrollo de guías, concursos y planes de negocios, entre otros.	№ de guías, metodologías y herramientas desarrolladas para fortalecer la oferta verde. № de concursos de emprendimiento y ruedas de negocios desarrollados.	Ventanilla Negocios Verdes, MADS, Gobernación, Cámara de Comercio, SENA, instituciones académicas.	Corto.
RED DE PRODUCTORES	7. Constituir la "Red de productores y prestadores de servicios regionales de Negocios Verdes" con el fin de mejorar la competitividad de los productores (calidad y cantidad), incrementar su poder de negociación y aunar esfuerzos para promocionar sus productos.  7.1. Definir su reglamento, estructura operativa, responsabilidades, plan de acción, roles y funciones de los actores participantes.	Negocios Verdes competitivos con respecto a su calidad y cantidad.	"Red de productores y prestadores de servicios regionales de Negocios Verdes" constituida.	Ventanilla de Negocios Verdes, Cámara de Comercio, entes territoriales, productores, gremios.	Corto.
PRIORIZACIÓN PRODUCTOS	8. Priorizar bienes y servicios de Negocios Verdes regionales, a partir de las oportunidades de mercado regionales, nacionales e internacionales y de su viabilidad en cuanto a producción, valor agregado y tecnología existente para su desarrollo.  9. Formular e implementar proyectos productivos regionales de Negocios Verdes, con impacto regional, nacional e internacional.	Productos y servicios de Negocios Verdes regionales priorizados. Proyectos productivos de Negocios Verdes implementados.	Documento de productos y servicios verdes regionales priorizados.  Nº de proyectos formulados e implementados.	Ventanilla de Negocios Verdes, productores, gremios.	Corto.

# **GLOSARIO**

**Aprovechamiento Sostenible del Bosque:** Es el uso de los recursos maderables y no maderables del bosque que se efectúa manteniendo su rendimiento normal, mediante la aplicación de técnicas silvícolas que permiten la renovación y persistencia del recurso. (Decreto 1791, 1996)

**Biodiversidad:** La Variabilidad de organismos vivos de los ecosistemas terrestres, marinos y otros, como los acuáticos, y los complejos ecológicos de los que forman parte; comprende la diversidad dentro de cada especie, entre las especies y de los ecosistemas. (Convenio sobre la Diversidad Biológica, 1992)

**Biotecnología:** Es toda aplicación tecnológica que utilice sistemas biológicos u organismos vivos, partes de ellos o sus derivados, para la creación o modificación de productos o procesos para usos específicos (CONPES 3697, 2011)

**Buenas prácticas sostenibles:** Los medios ideales para ejecutar un proceso, que se puedan implementar en todas las áreas de gestión y operación de las empresas, y que permiten garantizar que la operación de los diferentes servicios y actividades se desarrolla con un alto grado de calidad pero produciendo el menor impacto posible. Esto mejora la imagen de la empresa frente al cliente, su relación con el entorno y, por ende, su desempeño socioeconómico. (Adaptado de Rainforest Alliance, 2005)

Cadena de valor: En el contexto de la Iniciativa BioTrade y el Programa de Facilitación de Biocomercio, el fortalecimiento de las cadenas de valor es utilizado como un mecanismo para facilitar la articulación entre actores de una cadena productiva; para la implementación de buenas prácticas relacionadas con el uso sostenible y la conservación de la biodiversidad: y para la distribución equitativa de beneficios ambientales, sociales y económicos entre los participantes. (UNCTAD, 2007)

Conocimiento ancestral o tradicional: Conjunto acumulativo de conocimientos, prácticas y creencias que han evolucionado por procesos adaptativos en grupos humanos y han sido transmitidos a través de diferentes generaciones. El conocimiento tradicional no es exclusivo de comunidades indígenas o locales y se distingue por la forma en que se adquiere y es utilizado a través de procesos sociales de aprendizaje e intercambio de conocimientos. (Millenium Ecosystem Assessment, 2005)

**Ecoetiquetado:** Es un mecanismo que permite diferenciar, mediante el uso de un distintivo (sello o etiqueta), aquellos productos que se caracterizan por ser menos contaminantes o haber sido fabricados haciendo un uso sostenible de los recursos naturales, de productos de similares características, pero que no contemplan criterios ambientales. (Ministerio del Medio Ambiente, 2002)

**Ecosistema:** Complejo dinámico de comunidades de plantas, animales y microorganismos y el ambiente abiótico con el que interactúan y forman una unidad funcional. Comunidad o tipo de vegetación, entendiendo comunidad como un ensamblaje de poblaciones de especies que ocurren juntas en espacio y tiempo. (Convenio sobre la Diversidad Biológica, 1992)

Empresa de personas jurídicas,

**Biocomercio**: Son aquellas naturales, personas asociaciones, organizaciones

comunitarias o grupos de trabajo, entre otros, interesados en producir y/o comercializar productos derivados de la biodiversidad, amigables con ella, bajo criterios de buen manejo ambiental y social (Becerra y Ramos, 2002)

**Enfoque ecosistémico:** Se define como una estrategia para la gestión integrada de tierras, extensiones de aguas y recursos vivos por la que se promueve la conservación y el uso sostenible. A través de este enfoque se reconoce como componente integral de los ecosistemas a los seres humanos, con su diversidad cultural (MAVDT, 2010)

**Flora silvestre:** Es el conjunto de especies e individuos vegetales del territorio nacional que no se han plantado o mejorado por el hombre. (Decreto 1791, 1996)

**Impacto ambiental:** Cualquier alteración en el sistema ambiental biótico, abiótico y socioeconómico, que sea adversa o beneficiosa, total o parcial, que pueda ser atribuida al desarrollo de un proyecto, obra o actividad. (Decreto 2820, 2010)

**Influencia directa:** El área de influencia directa de un proyecto es aquella donde se manifiestan los impactos generados por las actividades de construcción y operación; está relacionada con el sitio del proyecto y su infraestructura asociada. Esta área puede variar según el tipo de impacto y el elemento del ambiente que se esté afectando; por tal razón, se deberán delimitar las áreas de influencia de tipo abiótico, biótico y socioeconómico. (MAVDT, 2006)

**Influencia indirecta:** Área donde los impactos trascienden el espacio físico del proyecto y su infraestructura asociada, es decir, la zona externa al área de influencia directa y se extiende hasta donde se manifiestan tales impactos. (MAVDT, 2006)

**Innovación:** Introducción de un nuevo, o significativamente mejorado, producto (bien o servicio), de un proceso, de un nuevo método de comercialización o de un nuevo método organizativo, en las prácticas internas de la empresa, la organización del lugar del trabajo o las relaciones exteriores (OCDE, 2005).

**Mercadeo Verde:** Es la inserción de conceptos ambientales en las actividades tradicionales de mercadeo. Aplicar políticas verdes, sin embargo, supone un mejoramiento continuo de las actividades organizacionales. (Ministerio del Medio Ambiente, 2002)

**Mercados Verdes:** Son los mercados (oferta y demanda) donde se transan bienes y servicios de Negocios Verdes y Sostenibles. (ONVS, 2014)

**Negocio:** Actividades económicas agregadas (comprar, vender, rentar, invertir) de una organización o de sectores comerciales y manufactureros de una economía. (Traducción del Business Dictionary)

**Plan de manejo ambiental:** Es el conjunto detallado de actividades que, producto de una evaluación ambiental, están orientadas a prevenir, mitigar, corregir o compensar los impactos y efectos ambientales que se causen por el desarrollo de un proyecto, obra o actividad. Incluye los

planes de contingencia y naturaleza del (Decreto 2820, 2010) seguimiento, monitoreo, abandono, según la proyecto, obra o actividad.

**Plan de negocios:** Instrumento de planeación que, en forma ordenada y detallada, abarca los aspectos operacionales y financieros de un proyecto o una empresa; además, permite determinar previamente un horizonte, el estado actual y los factores que hacen falta para llegar a la meta trazada. (Ministerio del Medio Ambiente, 2002)

**Producción Más Limpia:** Es una aplicación continua de una estrategia ambiental preventiva e integrada, en los procesos productivos, los productos y los servicios, para reducir los riesgos relevantes a los humanos y al medio ambiente. (United Nations Environment Programme, 1999)

**Recurso biológico**: Individuos, organismos o partes de éstos, poblaciones o cualquier componente biótico de valor o utilidad real o potencial, que contiene el recurso genético o sus productos derivados (Decisión Andina 391). Incluye los recursos genéticos, organismos o partes de ellos, poblaciones o cualquier componente biótico de los ecosistemas con uso o valor conocido o potencial para la humanidad. (Programa Nacional de Biocomercio Sostenible 2011-2021)

**Residuo aprovechable:** Es cualquier material, objeto, sustancia o elemento que no tiene valor de uso para quien lo genere, pero que es susceptible de aprovechamiento para su reincorporación a un proceso productivo. (Adaptado del Decreto 2981, 2013)

**Reusable:** Característica de un producto que le permite cumplir varias veces con la función para la cual fue diseñado. (PPyCS, 2010)

**Servicio:** Cualquier actividad o beneficio que una parte puede ofrecer a otra, esencialmente intangible, y que no genera propiedad sobre algo. (PPyCS, 2010)

**Servicios ambientales:** Son las contribuciones directas e indirectas al bienestar humano que proporcionan los ecosistemas y la biodiversidad que éstos albergan. El término considera tres tipos esenciales de servicios –abastecimiento, regulación y culturales– e incluye otros términos como servicios ecosistémicos o bienes y servicios; aun así, es preferible la expresión "servicios de los ecosistemas" por ser más completa y utilizada. (Millennium Ecosystem Assessment, 2005)

**Uso sostenible:** Se define como la utilización de componentes de la diversidad biológica de un modo y a un ritmo que no ocasione su disminución a largo plazo, con lo cual se mantienen las posibilidades de ésta de satisfacer las necesidades y las aspiraciones de las generaciones actuales y futuras. (Artículo 2, Convenio sobre la Diversidad Biológica, 1992)

# **BIBLIOGRAFÍA**

Agencia andaluza de Promoción Exterior & Junta de Andalucía, Consejería de Economía, Innovación y Ciencia. El sector de las energías renovables en México. México D.F., 2011.

Asociación Nacional de Empresas de Servicios Públicos y Comunicaciones (ANDESCO). Recopilación, evaluación y análisis de los instrumentos económicos y tributarios existentes en materia ambiental en Colombia. Bogotá, 2009.

**Laboratorio Nacional de Energía Renovable.** Atlas de recursos eólicos de Oaxaca. D. Elliot, M. Shcwartz, G. Scott., S. Haymes, D. Heimiller y R. George. México, 2004.

**BID.** Los negocios verdes en Colombia: Lineamientos para el desarrollo de una estrategia de fomento a los negocios verdes. Claudia Martínez Zuleta. Bogotá, 2013.

BID. Negocios verdes en Colombia: Una visión renovada. Claudia Martínez Zuleta. Bogotá, 2013.

Centro de Investigación de la Universidad del Pacífico. Documento de discusión: La agricultura orgánica: los beneficios de un sistema de producción sostenible. Perú, 2012.

**CONUEE-GIZ.** Nichos de mercado para sistemas fotovoltaicos en conexión a la red eléctrica en México. México, 2009.

**Corporación Biocomercio Sostenible.** Evaluación del grado de desarrollo de dos sectores priorizados, a partir de dos proyectos empresariales, uno para cada sector, con enfoque de cadena de valor donde también participen empresas de base comunitaria. Bogotá, 2012.

**Corporación Biocomercio Sostenible.** Evaluación y propuesta de ajustes al Programa Nacional de Biocomercio Sostenible de acuerdo al contexto nacional e internacional. Bogotá, 2012.

**Corporación Biocomercio Sostenible.** Identificación y desarrollo de las condiciones institucionales, sociales, culturales, ambientales y económicas, de orden nacional y regional, que impulsen los negocios basados en el uso sostenible de la biodiversidad. Bogotá, 2012.

**Corporación Biocomercio Sostenible.** Informe de las 15 visitas técnicas a ciudades estratégicas del proyecto ubicadas en las 5 regiones. Bogotá, 2012.

**Corporación**Lineamientos
para la puesta en

**Biocomercio Sostenible.** estratégicos y operativos marcha de la estructura de

coordinación interinstitucional público-privada, para la formulación e implementación de los Programas Regionales de Biocomercio. Bogotá, 2012.

Corporación Biocomercio Sostenible. Memorias 5 talleres regionales PNBS. 2012.

**Corporación Biocomercio Sostenible.** Necesidades de investigación identificadas para el fortalecimiento del biocomercio y propuesta de plan de trabajo para su gestión y articulación con Colciencias y los Institutos de Investigación ambiental. Bogotá, 2012.

**DANE.** Boletín Censo general 2005, perfil departamental. Bogotá, 2010.

DANE. Cuentas Nacionales Departamentales, Censo Nacional, base 2005. Bogotá, 2010.

**DANE.** Informe de Coyuntura Económica Regional (ICER). Bogotá, 2011.

**DANE.** Encuesta Calidad de Vida 2012, resultados por regiones. Bogotá, 2013.

**DNP.** Agenda Interna para la Productividad y la Competitividad. Bogotá, 2007.

**DNP.** La población desplazada en Colombia: Examen de sus condiciones socioeconómicas y análisis de las políticas actuales. Misión para el diseño de una estrategia para la reducción de la pobreza y la desigualdad (MERPD). Bogotá, 2007

**ECOVERSA.** Recopilación, evaluación y análisis de los instrumentos económicos y tributarios existentes en materia ambiental. Bogotá, 2009.

Fondo de Biocomercio. Biodiversidad finanzas y desarrollo. Bogotá, 2012.

IHOBE. Manual práctico de ecodiseño: Operativa de implantación en 7 pasos. España, 2000.

**IHOBE.** Mercados y empleos verdes 2020: El papel de la Industria vasca hacia una economía sostenible. España, 2011.

**Instituto de Investigación de Recursos Biológicos Alexander von Humboldt.** Informe sobre el estado de la biodiversidad en Colombia 2006-2007. M. Delgado, E. Cabrera y N. Ortiz. Bogotá, 2008.

**Merchán, J. A.** Revisión del Plan Estratégico Nacional de Mercados Verdes e insumos para la política de producción y consumo sostenible. Bogotá, 2008.

MADS, Corporación Biocomercio Sostenible y Fondo Nacional Ambiental. Informe final Identificación de desarrollos empresariales de biocomercio en Colombia. Bogotá, 2012.

**MADS.** Guía metodológica para el diseño e implementación del incentivo económico de pago por servicios ambientales – PSA. Bogotá, 2012.

MAVDT e

normalización de el Sello Ambiental Colombiano. Bogotá, 2006.

**ICONTEC.** Selección y categorías de producto para

MAVDT. Política nacional de producción y consumo sostenible. Bogotá, 2010.

**Ministerio de Comercio Exterior y Turismo.** Plan estratégico nacional exportador 2003-2013 (Penx). Perú, 2003.

**Ministerio de Comercio Exterior y Turismo.** Plan operativo exportador del sector agropecuario agroindustrial. Perú, 2004.

**Ministerio del Medio Ambiente** Lineamientos implementación ventanillas de mercados verdes (Análisis Económico). Bogotá, 2002.

Ministerio del Medio Ambiente. Plan Estratégico Nacional de Mercados Verdes. Bogotá, 2002.

**Plan Nacional de Desarrollo 2001-2006.** Programa sectorial de energía: Un país con energía es un país con futuro. México D.F.

Plan Nacional de Desarrollo 2007-2012. Programa sectorial de energía. México D.F.

**PROEXPORT - Dirección de Información Comercial Bogotá.** Análisis de exportaciones Colombianas enero-junio 2013. Bogotá, 2013.

**PROEXPORT.** Informe turismo extranjero en Colombia: Cifras de enero-abril de 2013. Bogotá, 2013.

PROMPERÚ. Informe potencia exportadora de productos orgánicos. Perú, 2010.

**Secretaría de Energía – SENER & GIZ.** Programa de fomento de sistemas fotovoltaicos en México (ProSolar). México D.F., 2012.

**Secretaría de Energía – SENER & GTZ.** Energías renovables para el desarrollo sustentable en México. México D.F., 2006.

Secretaría de Energía – SENER. Estrategia nacional de energía 2013-2027. México D.F., 2013.

**Secretaría de Energía – SENER.** Instituto de Investigaciones Eléctricas: Atlas de recursos renovables eólicos y solares. México D.F., 2010.

**Secretaría de Energía – SENER.** Estrategia nacional para la transición energética y el aprovechamiento sustentable de la energía. México D.F., 2011.

Secretaría Distrital de Planeación y Centro Colombiano de Responsabilidad Empresarial. Manual de alianzas público-privadas para el Distrito Capital, en el marco de la responsabilidad social. Bogotá, 2009.

Corporación para Sur de la el Desarrollo Sostenible del Amazonía

**(CORPOAMAZONÍA).** Plan de acción institucional 2012-2015: "Amazonía, un compromiso ambiental para incluir". Mocoa, noviembre 2012.

Corporación para el desarrollo Sostenible del norte y oriente Amazónico (CDA). Plan de Acción 2012-2015. Inírida, 2012.

**Gobernación de Putumayo.** Plan de Desarrollo Departamental de Putumayo 2012-2015: "Putumayo solidario y competitivo". Mocoa, 2012.

**Gobernación de Vaupés.** Plan de Desarrollo Departamento de Vaupés 2012-2015: "Gobierno pluricultural con progreso social". Mitú, abril de 2012.

**Gobernación del Guainía**. Plan de Desarrollo Departamental de Guainía 2012-2015: "Un nuevo Futuro". Puerto Inírida, 2012.

**Gobernación del Amazonas.** Plan Departamental de Desarrollo del Amazonas 2012-2015: "Por un mejor vivir, somos pueblo, somos más". 2012. Leticia, mayo de 2012.

**Gobernación de Caquetá.** Plan de Desarrollo Departamental del Caquetá 2012-2015 "Gobierno de Oportunidades". Florencia, abril de 2012.

**Gobernación de Guaviare.** Plan de Desarrollo del Guaviare 2012-2015: "Así, marcamos huella". San José del Guaviare, mayo de 2012.

**Comisión Regional de Competitividad de Vaupés.** Plan Regional de Competitividad del Vaupés. Mitú, 2011.

**Comisión Regional de competitividad del Guaviare.** Plan Regional de Competitividad Guaviare. San José del Guaviare, diciembre de 2008.

**Convenio 039 - MINCIT y Gobernación del Amazonas**. Plan Regional de Productividad y Competitividad del Amazonas. Leticia, diciembre de 2008.

**Comisión Regional de Competitividad de Caquetá**. Plan Regional de Competitividad Caquetá Visión 2032. Florencia, diciembre de 2008.

**Comisión Regional de Competitividad.** Matriz Plan regional de competitividad de Putumayo. Mocoa, 2008.

**Comisión Regional de Competitividad.** Matriz Plan regional de competitividad de Guaviare. San José del Guaviare, 2008.

**Comisión Regional de Competitividad.** Matriz Plan regional de competitividad de Guainía. Puerto Inírida, 2008.

Comisión Regional Plan regional de Florencia, 2008. **de Competitividad.** Matriz competitividad de Caquetá.

**Comisión Regional de Competitividad.** Matriz Plan regional de competitividad del Amazonas. Leticia, 2008.

**DNP.** Agenda interna para la productividad y la competitividad, documento regional de la Amazorinoquia. Bogotá, junio de 2007.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=307&Itemid=124 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/censo/files/libroCenso2005nacional.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/censo/files/libroCenso2005nacional.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/censo/files/libroCenso2005nacional.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/poblacion/proyepobla06\_20/7Proyecciones\_poblacion.pdf

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/poblacion/proyepobla06 20/7Proyecciones poblac ion.pdf

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=307&Itemid=124 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://snies.mineducacion.gov.co/consultasnies/institucion/buscar.jsp?control=0.9916536629716 866

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=307&Itemid=124 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=513&Itemid=67 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=307&Itemid=124 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/revista\_ib/html\_r8/articulo3.html Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=231&Itemid=66 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=99&Itemid=74 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=2314&Itemid=66 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=129&Itemid=86 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=129&Itemid=86 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=99&Itemid=74 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=99&Itemid=74 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=129&Itemid=86 Fecha de acceso: junio de 2013.

https://www.mintransporte.gov.co/documentos.php?id=15 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://web.mintransporte.gov.co/pvr/index.php?option=com\_content&view=category&layout=blog&id=79

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/agropecuario/ena/doc\_anexos\_ena\_2011.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.parquesnacionales.gov.co/PNN/portel/libreria/php/decide.php?patron=01.01 Fecha de acceso: junio de 2013.

http://es.wikipedia.org/wiki/Parques nacionales naturales de Colombia Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/agropecuario/ena/doc anexos ena 2011.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.humboldt.org.co/download/INSEB 2006-2007.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.minminas.gov.co/minminas/downloads/archivosEventos/9988.pdf Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.ipse.gov.co/ipseactual2013/index.php?option=com\_content&view=article&id=325&Itemid=86&lang=es

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.comisionesregionales.gov.co/index.php

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.comisionesregionales.gov.co/publicaciones.php?id=285

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://codechoco.gov.co/files/Planes programas proyectos/PGAR 2012-2021.pdf

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.cali.gov.co/dagma/publicaciones.php?id=45589

Fecha de acceso: junio de 2013.

http://www.siicex.gob.pe/siicex/portal5ES.asp?\_page =480.47900

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minambiente.gov.co/contenido/contenido.aspx?catID=1262&conID=7767

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minambiente.gov.co/contenido/contenido.aspx?catID=1271&conID=7724

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minambiente.gov.co/contenido/contenido.aspx?catID=1285&conID=7831

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minambiente.gov.co//contenido/contenido.aspx?catID=1276&conID=7762

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.parquesnacionales.gov.co/PNN/portel/libreria/php/decide.php?patron=01.

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.humboldt.org.co/iavh/instituto

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.sinchi.org.co/

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.iiap.org.co/

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.invemar.org.co/pinterna.jsp?idcat=104&idsub1=173&idsub2=181 Fecha de acceso: julio de 2013.

http://institucional.ideam.gov.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.mij.gov.co/econtent/library/documents/DocNewsNo1815DocumentNo4176.PDF Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.bancoldex.com/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.fondodepromocionturistica.com/nosotros.php Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.proexport.com.co/conozca-proexport/como-esta-organizado-proexport Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.invima.gov.co/index.php?option=com\_content&view=article&id=72%3Agenerales&catid=37%3Afunciones&Itemid=70 Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minagricultura.gov.co/07presupuesto/07c\_opo\_equidad.aspx Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.finagro.com.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minagricultura.gov.co/08cifras/08\_Misi\_Cadenas.aspx Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.ica.gov.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.viceinvestigacion.unal.edu.co/VRI/index.php Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www1.upme.gov.co/index.php/servicios-de-informacion/principales-indicadores.html Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.minminas.gov.co/minminas/downloads/UserFiles/File/ENERGIA/URE/Informe\_Final\_Consultoria\_Plan\_de\_accion\_Proure.pdf Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.organizacionessolidarias.gov.co/?q=la-entidad/dependencias

Fecha de acceso: REGIÓN AMAZONÍA julio de 2013.

http://wsp.presidencia.gov.co/sncei/institucionalidad/Paginas/SNCel.aspx Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.apccolombia.gov.co/#&panel1-1&panel2-1

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://wsp.presidencia.gov.co/sncei/institucionalidad/Paginas/equipo-trabajo.aspx

Fecha de acceso: julio de 2013.

https://www.dnp.gov.co/Qui%C3%A9nesSomos.aspx

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.colciencias.gov.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.accionsocial.gov.co/contenido/contenido.aspx?catID=3&conID=544&pagID=820

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.fondoemprender.com Fecha de acceso: julio de 2013.

http://mgiportal.sena.edu.co/Portal/Servicios+a+Empresarios/Mesas+sectoriales/

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.humboldt.org.co/chmcolombia/servicios/jsp/rnjb/la\_red.htm

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.asocars.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.confecamaras.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.corpoica.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.cecodes.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.fondobiocomercio.com/index.php/servicios

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.cnpml.org/

Fecha de acceso: julio de 2013.

Fecha de acceso:

http://www.caem.org.co/julio de 2013.

http://www.parquesnacionales.gov.co/PNN/portel/libreria/php/decide.php?patron=01.01. Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.megagroindustrial.org.co/contenido/categoria.aspx?catID=578 Fecha de acceso: julio de 2013.

http://ciat.cgiar.org/es/nosotros/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.conservation.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.natura.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.natura.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.wwf.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://espanol.tnc.org/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.fondoaccion.org/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.tropenbos.org/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.gaiaamazonas.org/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://omacha.org/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://fedeorganicos.com/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.patrimonionatural.org.co/ Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.promexico.gob.mx/desarrollo-sustentable/energias-alternativas-en-mexico.html Fecha de acceso: julio de 2013.

http://responsabilidadintegral.org/formularios/memorias1/2008/01/01\_Invertir\_en\_el\_Medio\_A mbiente\_SI\_PAGA.pdf

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.gsa.gov/portal/content/104462?utm\_source=OGP&utm\_medium=print-radio&utm\_term=sustainabledesign&utm\_campaign=shortcuts
Fecha de acceso: julio de 2013.

http://books.google.es/books?id=I59w-Ia\_3UIC&pg=PA101 Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.idae.es/index.php/mod.pags/mem.detalle/idpag.421/relcategoria.2606/relmenu.147 internet, Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.engasa.org/engasa\_web/Engasa-Eolica-cas.html Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.navgis.com/solar.html Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.fao.org/docrep/field/003/ac596s/ac596s01.html Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.fao.org/docrep/003/w6930s/w6930s05.html Fecha de acceso: julio de 2013.

http://obiocolombia.com/~obiocolo/index.php?option=com\_content&view=frontpage&limitstart= 70

Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.usergioarboleda.edu.co/tlc/acuerdos-comerciales.htm Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.teebweb.org/wp\_content/uploads/Study%20and%20Reports/Reports/Business%20and%20Enterprise/Executive%20Summary/Business%20Executive\_Spanish.pdf Fecha de acceso: julio de 2013.

http://srvnetappseg.up.edu.pe/siswebciup/Files/DD1214%20-%20Gomez.pdf Fecha de acceso: julio de 2013.

http://www.rl\_institut.de/sites/default/files/6cv.1.8\_werner2011\_global\_cumulative\_installed\_pv \_capacity\_and\_intern\_trade\_flows\_paper\_pvsec\_preprint\_0.pdf Fecha de acceso: julio de 2013.

## **ABREVIATURAS**

#### **ANLA**

Autoridad Nacional de Licencias Ambientales

#### **CAR**

Corporaciones Autónomas Regionales

#### CNC

Comisión Nacional de Competitividad e Innovación

#### CDA

Corporación para el Desarrollo Sostenible del Norte y Oriente Amazónico

### **CONFECÁMARAS**

Confederación Colombiana de Cámaras de Comercio

## **CORPOAMAZONÍA**

Corporación para el Desarrollo Sostenible del Sur de la Amazonía

## CRC

Comisiones Regionales de Competitividad

## DANE

Departamento Administrativo Nacional de Estadística

**DBBSE** 

Dirección de Servicios Ecosistémicos Bosques, Biodiversidad y

DNP

Departamento Nacional de Planeación

**ICA** 

Instituto Colombiano Agropecuario

**MADR** 

Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural

**MADS** 

Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible

MAVDT

Ministerio de Ambiente, Vivienda y Desarrollo Territorial

**MINCIT** 

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo

NBI

Necesidades Básicas Insatisfechas

**OCDE** 

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico

ONG

Organizaciones No Gubernamentales

**ONVS** 

Oficina de Negocios Verdes y Sostenibles

**PENMV** 

Plan Estratégico Nacional de Mercados Verdes

PIB

Producto Interno Bruto

PNBS

Plan Nacional de Biocomercio Sostenible

**PNGIBSE** 

Política Nacional para la Gestión Integral de la Biodiversidad y sus Servicios Ecosistémicos

**PNNV** 

Plan Nacional de

**Negocios Verdes** 

## **PML**

Política de Producción Más Limpia

#### **PPvCS**

Política de Producción y Consumo Sostenible

## PRNV

Programa Regional de Negocios Verdes

### **SINA**

Sistema Nacional Ambiental