| ACTIVIDAD DIDÁCTICA CUESTIONARIO | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| Generalidades de la actividad   * Las indicaciones, el mensaje de correcto e incorrecto debe estar la redacción en segunda persona. * Diligenciar solo los espacios en blanco. * El aprendiz recibe una retroalimentación cuando responde de manera correcta o incorrecta cada pregunta. * Señale en la columna Rta. Correcta con una (x) de acuerdo con las opciones presentadas. * Al final de la actividad se muestra una retroalimentación de felicitación si logra el 70% de respuestas correctas o retroalimentación de mejora si es inferior a este porcentaje.   Para sugerir este tipo de actividad tener presente equipo de Diseño Instruccional, que solo debe haber máximo doce opciones de pregunta y que cada campo tiene un límite de palabras permitidas para garantizar el responsive web. | | | |
| Instrucciones para el aprendiz | | *Esta actividad le permitirá determinar el grado de apropiación de los contenidos del componente formativo: Modelos de negocio y sistema de gestión del riesgo.*  *Antes de su realización, se recomienda la lectura del componente formativo mencionado. Es opcional (no es calificable) y puede realizarse todas las veces que se desee.*  *Lea la afirmación de cada ítem y luego señale la respuesta correcta según corresponda.* | |
| Nombre de la actividad | | Exploro el negocio | |
| Objetivo de la actividad | | *Aplicar los conocimientos sobre modelo de negocios y sistemas de gestión del riesgo en una empresa según el tipo y los riesgos del negocio.* | |
| Texto descriptivo | | *En la siguiente actividad didáctica podrá poner a prueba los conocimientos adquiridos en el estudio del componente formativo, por lo que debe leer cada una de las afirmaciones y sus correspondientes opciones de respuesta y finalmente seleccionar la que corresponda.* | |
| PREGUNTAS | | | |
| Pregunta 1 | | La propuesta de valor permite: | *Rta(s) correcta(s) (x)* |
| Opción a) | Explorar la probabilidad de ofrecer un servicio o producir un bien, analiza la competencia, el mercado objetivo, las necesidades del cliente a través de estudios de mercado. | |  |
| Opción b) | Identificar productos y servicios llamativos para satisfacer las necesidades del cliente. | | *x* |
| Opción c) | Analizar e identificar las múltiples maneras en las que la empresa puede generar ingresos viables. | |  |
| Opción d) | Calcular los gastos adicionales y cómo todo esto repercute en el precio de venta. | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | |  | |
| Pregunta 2 | | Es un documento, generalmente de una página en el que se grafica en detalle los puntos clave para llevar la idea al mercado. | |
| Opción a) | Segmento de mercado | |  |
| Opción b) | Propuesta de valor | |  |
| Opción c) | Lienzo de modelo | | *x* |
| Opción d) | Comercialización | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | |  | |
| Pregunta 3 | | Tipo de modelo de negocio que permite a los compradores y vendedores conectarse y realizar transacciones utilizando una plataforma en línea. | |
| Opción a) | Modelo de venta directa | |  |
| Opción b) | Modelo de suscripción | |  |
| Opción c) | Modelo de consultoría | |  |
| Opción d) | Modelo de comercio electrónico | | *x* |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | |  | |
| Pregunta 4 | | Se define como un proceso que permite comparar un producto o servicio con otras ofertas de marcas rivales. | |
| Opción a) | Modelo de venta directa | |  |
| Opción b) | Modelo de suscripción | |  |
| Opción c) | Marcos de Referencia | | *x* |
| Opción d) | Modelo de consultoría | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | |  | |
| Pregunta 5 | | Puede usar estos marcos para ayudar a optimizar su proceso de toma de decisiones y reforzar el pensamiento estratégico. | |
| Opción a) | Marco empresarial | |  |
| Opción b) | Marco Comercial | |  |
| Opción c) | Marco de Gestión | | *x* |
| Opción d) | Marco de producto | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | |  | |
| Pregunta N 6 | | Describe visualmente el flujo de trabajo, mostrando una serie de eventos que producen un resultado final. | |
| Opción a) | Mapa de procesos | | *x* |
| Opción b) | Procesos operativos | |  |
| Opción c) | Procesos gerenciales | |  |
| Opción d) | Procesos soporte | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te faltan afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | | | |
| Pregunta N 7 | | Tipo de Outsourcing que incluye todos los servicios especializados como contabilidad, legal, marketing y cualquier otro que sea demasiado complejo para la empresa. | |
| Opción a) | Outsourcing Profesional | | *x* |
| Opción b) | Outsourcing de proyectos | |  |
| Opción c) | Outsourcing de manufactura | |  |
| Opción d) | Outsourcing de Tecnologías de la Información. | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te faltan afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad | |
|  | | | |
| Pregunta N 8 | | Enfoque de la gestión del riesgo en el que existe un mayor interés en apoyar la sostenibilidad, la resiliencia y la agilidad empresarial para responder asertivamente a la gestión de amenazas. | |
| Opción a) | *Enfoque reactivo* | |  |
| Opción b) | *Enfoque proactivo* | | *x* |
| Opción c) | *Enfoque de procesos* | |  |
| Opción d) | *Enfoque de productos* | |  |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | | | |
| Pregunta N 9 | | Es una ventaja de la adecuada gestión de los riesgos. | |
| Opción a) | Aceptación de la gravedad del riesgo y su impacto, así como también el tratamiento puede generar el estancamiento de la gestión del riesgo. | |  |
| Opción b) | Se requiere en algunos casos que las unidades de negocios inviertan tiempo y dinero para cumplir. | |  |
| Opción c) | Los gastos se incrementan inicialmente, ya que los programas de gestión de riesgos pueden requerir software y servicios costosos. | |  |
| Opción d) | Mayor protección en el sitio de trabajo tanto para trabajadores como para clientes. | | *x* |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
|  | | | |
| Pregunta N 10 | | Tipo de Outsourcing para mantener la seguridad, mantener las licencias actualizadas y administrar sus redes, y esta es una forma asequible de recibir esos servicios. | |
| Opción a) | Outsourcing Profesional | |  |
| Opción b) | Outsourcing de proyectos | |  |
| Opción c) | Outsourcing de manufactura | |  |
| Opción d) | Outsourcing de Tecnologías de la Información | | *x* |
| Comentario respuesta correcta | | Muy bien, has alcanzado el logro de conceptos y habilidades para identificar los modelos de negocios y la gestión de riesgos. | |
| Comentario respuesta incorrecta | | Te falta afianzar conceptos y habilidades con temas claves del componente, recuerda repasar el contenido de la unidad. | |
| MENSAJE FINAL ACTIVIDAD | | | |
| Mensaje cuando supera el 70% de respuestas correctas | | *Campo para editar máximo 20 palabras. Ej: ¡Excelente! Te felicito, has superado la actividad*  *¡Excelente! Te felicito, has superado la actividad, sin embargo, recuerda que debes continuar aprendiendo sobre el tema.*  *Has tenido algunas respuestas incorrectas ¡debse estudiar más!, te invito a revisar el componente formativo y a investigar por tu cuenta.* | |
| Mensaje cuando el porcentaje de respuestas correctas es inferior al 70% | | *Campo para editar máximo 20 palabras. Ej: ¡Excelente! Te felicito, has superado la actividad*  *Te recomendamos volver a revisar el componente formativo e intentar nuevamente la actividad didáctica, continúa aprendiendo.* | |

| **CONTROL DE REVISIÓN** | | |
| --- | --- | --- |
|  | **Responsable** | **Fecha** |
| **Revisión de estilo** |  |  |
| **Revisión asesor metodológico** | **Carolina Coca Salazar** | **21/09/2022** |