# KPI ET OBJECTIFS

Notre plan pour atteindre les KPI EIP



## NOS KPI ET OBJECTIFS

Plan structuré selon les KPI EIP : obligatoires et complémentaires.

## Nos KPI obligatoires:

- Communauté
- UX/UI

## Nos KPI complémentaires :

- Visibilité
- Partenariats

# KPI 1: COMMUNAUTÉ D'UTILISATEURS Objectif: Développer et fidéliser

Créer une base solide d'utilisateurs pour valider le modèle et maximiser l'impact social.

- Stratégie réseaux sociaux → Instagram, TikTok, Discord
- Calendrier éditorial → 2 posts/semaine, stories, lives
- Acquisition bêta-testeurs → campagnes ciblées, forums, incentives (accès premium gratuit)

- Objectif 1000 abonnés cumulés fin année
- 200 bêta-testeurs inscrits

# KPI 2 : EXPÉRIENCE UTILISATEUR CUX/VII

## Objectif: offrir un produit intuitif et attractif

- Tests utilisateurs mensuels → retours qualitatifs
- **Itérations design →** Figma, retours, intégration
- UI moderne → responsive, accessible
- Documentation → FAQ, guides vidéo

- 3 itérations design prévues
- Score de satisfaction utilisateurs → cible 80%+



## KPI 3 : VISIBILITÉ SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

## Objectif: accroître la portée et l'engagement

- Campagnes virales → challenges LSF, contenus courts
- Collaborations → influenceurs, créateurs engagés
- Hashtags ciblés → #LSFpourTous, #TrioSigno
- Formation équipe → Canva, Hootsuite, Analytics

- Objectif → 1000 abonnés cumulés fin année
- Taux d'engagement → 5%+ moyen sur posts



# KPI 4: PARTENARIATS STRATÉGIQUES Objectif: tisser un réseau utile et crédible

- Prospection structurée → tableur partagé pour suivre les cibles et contacts
- Identification des partenaires clés → écoles, associations, influenceurs LSF
- Premier ciblage réalisé → e-mails, messages LinkedIn envoyés
- Suivi en cours → plusieurs rendez-vous prévus après l'été (vacances)

- Nombre de partenaires formalisés → objectif : 3 à 5 partenaires avant fin d'année
- Types → communication (visibilité), contenu LSF, accès à des communautés