

Moamen Elmasry | PROJECT MANAGER

Digital transformation, business development & innovative solutions integration



Chef de projet digital & fondateur d'une startup SaaS vendue à une multinationale, j'ai conçu une plateforme combinant GED, IA et automatisation pour accélérer les processus métiers. Aujourd'hui, je souhaite m'investir dans une entreprise à taille humaine où je peux générer un fort retour sur investissement. J'apporte 9 ans d'expérience en vente B2B tech, pilotage stratégique, digitalisation des processus et conduite du changement. Portfolio : moamen.fr

92140, Clamart | +33 6 58 43 10 89 | elmasrymoamen@hotmail.fr | linkedin.com/in/moamenelmasry

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Fondateur & Product Owner | YVEA, Paris | 2022-2025

Pilotage complet du projet de création et déploiement d'une suite IA innovante pour simplifier l'export - *vendu à une multinationale du secteur (confidentiel)*

- **Cadrage technique et pilotage de la rentabilité** : Définition du scope via 50+ interviews utilisateurs, mise en place des rituels agiles et implémentation d'une architecture multi-conteneur avec Docker, réduisant les délais de 80%
- **Leadership mobilisateur** : Direction d'une équipe cross-fonctionnelle de 11 personnes (dev, UX, marketing, ventes) dépassant les objectifs de 25%
- **Gestion stratégique et communication proactive** : Obtention de 200K€ de financements et déploiement sur 100 comptes stratégiques (20% internationaux) avec 15% de conversion

Chef superviseur pop-up store Concorde JO 2024 | Samsung, Paris | 06-09/2024 (en parallèle de YVEA)

Coordination proactive de 50 personnes dans un environnement sous forte contrainte (17 000 visiteurs/jour)

Ingénieur d'Affaires Senior | SGS, Arcueil | 2020-2022

Pilotage de la transformation digitale et amélioration de la marge via l'automatisation et l'OCR

- **Architecture et développement** : Conception de workflows OCR complexes avec élaboration des spécifications fonctionnelles/techniques, réduisant les délais de 60% et les coûts opérationnels
- **Gestion du changement et communication adaptée** : Analyse des besoins clients, conception de solutions et déploiement réussi auprès de 150 comptes stratégiques avec formation des utilisateurs finaux
- **Pilotage et performance** : Coordination multi-parties prenantes (tech, business, clients) générant +20% de croissance sur un portefeuille de 2M€, avec une hausse de la marge opérationnelle.

Ingénieur commercial B2B | XEROX (Open), Paris | 2019-2020

Gestion simultanée et coordination proactive de 5 projets d'implémentation (OCR, GED, Cloud Azure) sur 200 sites.

Commercial solutions digitales | Francis Lefebvre, Paris | 2018-2019

Vente et déploiement de solutions INNEO pour directions juridiques et financières, assurant la conduite du changement et la formation utilisateurs.

International business developer | DA Int., Paris | 2017-2018

Élaboration d'une roadmap d'expansion internationale et coordination multiculturelle (Chine-Europe).

COMPÉTENCES

Gestion de projets & Leadership

Méthodologies : Agile/SCRUM, cycle en V, itérations, rituels
Pilotage : OKRs, KPIs, roadmapping, planification, A/B testing
Management : risques, conflits, équipes pluridisciplinaires
Pilotage budgétaire & P&L : obtention de financements, suivi ROI
Cadrage fonctionnel : recueil des besoins, documentation, ateliers

Technique & Outils

Technos clés : SaaS, IA, GED, OCR, ERP/CRM, API
Dev : Low-code, Tesseract, RAG, GPT (fine-tuning)
Cloud : Azure, AWS, CI/CD, Docker
Projet : Jira, Notion, Trello, MS Project
Data : Power BI, PostgreSQL, Salesforce

FORMATIONS ET LANGUES

Diplômes et certifications

Google (2025) : PMP - Project Manager Professional Certificate
Udemy (2023) : Advanced Product Management
SGS (2021) : Business Process Model Notation (BPMN)
Bachelor IPAC (2019) : Commerce, Marketing & Négociation
BAC Techno (2016) : Innovation Technologique et Éco-conception

Langues

Français : Maternel
Anglais : Bilingue
Arabe Egyptien, Russe : Intermédiaire
Espagnol : Scolaire