

Sistema ETec – Operação de Venda com Nota Fiscal Eletrônica

Nesse manual será abordado a operação padrão de venda com emissão de NF-e (Nota Fiscal Eletrônica).

1. Tela Venda

Para abrir a tela “Venda” utilize a função “Cadastrar venda” no módulo “Estoque” ou utilize o atalho apertando a tecla F5 em seu teclado. Para visualizar e executar a função “Cadastrar venda” é preciso acessar o módulo “Estoque” no menu “Comercial”.

O caminho para o módulo “Estoque” pode sofrer alguma alteração dependendo do seu sistema, mas o caminho exibido nesse manual deve ser seguido como base:

- Comercial
- Estoque
- Operações

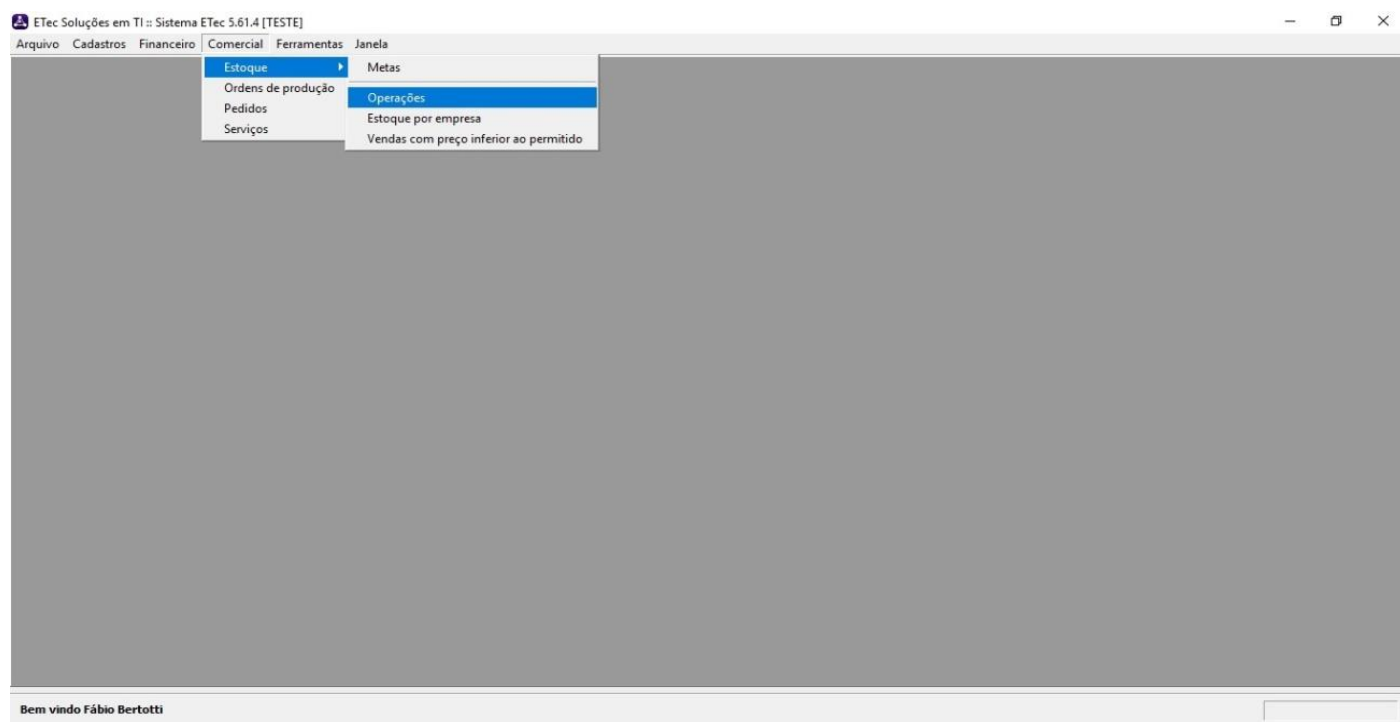


Figura 1 Tela Inicial Sistema ETec, caminho para o módulo “Estoque”

No menu “Estoque”, execute a função “Cadastrar venda”.

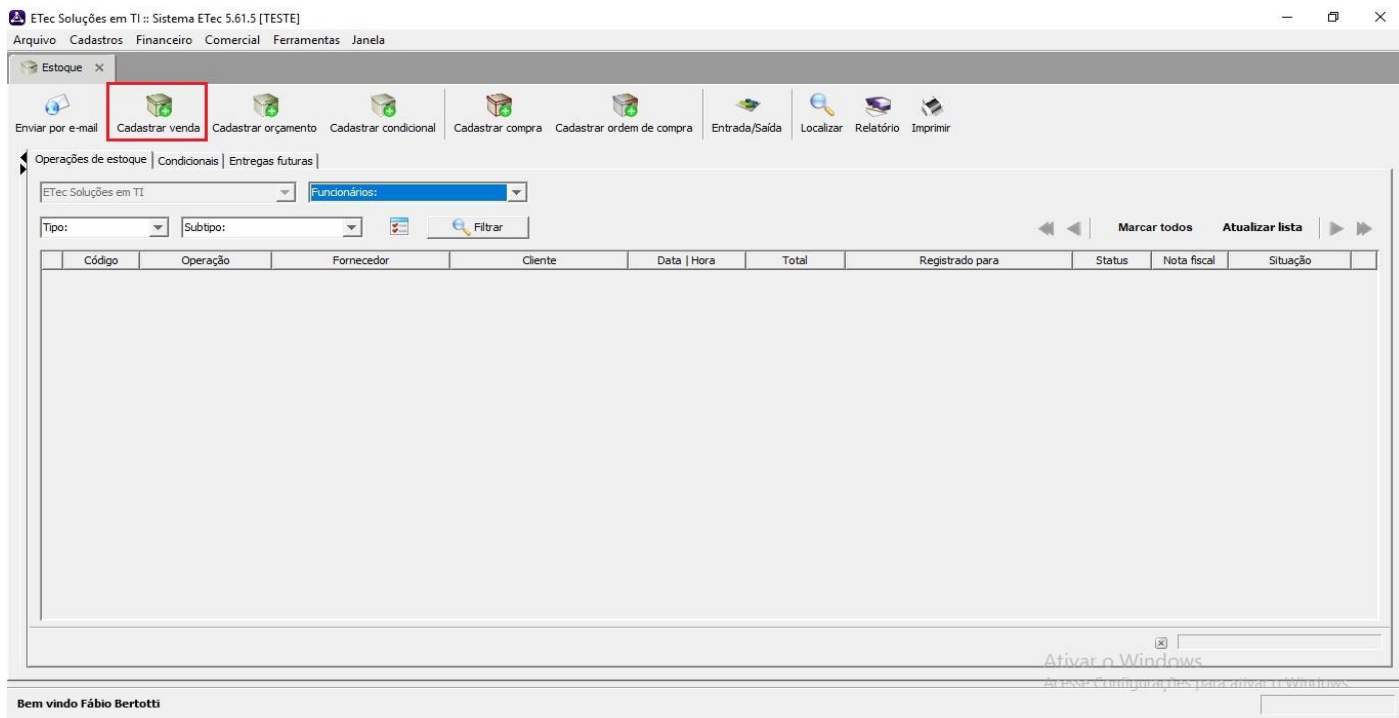


Figura 2 Módulo Estoque, função "Cadastrar venda" destacada

2. Funcionário

No Sistema ETEC é preciso apontar qual é o funcionário que conduziu a venda ao cliente.

Utilize o campo “Funcionários:” para selecionar o funcionário. Somente serão exibidos os funcionários que estão cadastrados no sistema.

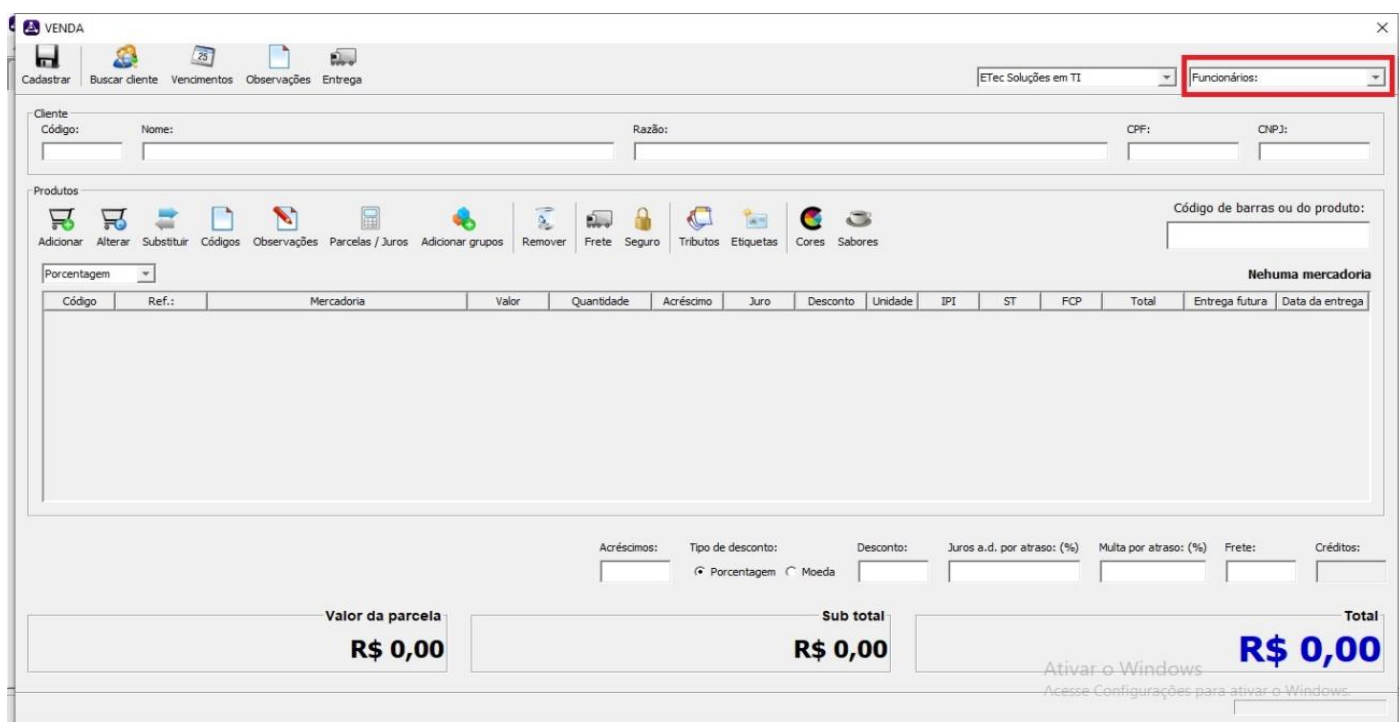


Figura 3 Tela Venda, campo "Funcionários" destacado

3. Cliente

É preciso indicar um cliente como destinatário da operação. Existem duas maneiras de informar o cliente.

3.1. Fazendo a busca do cliente direto da tela “Venda”

Se o cliente já for cadastrado, é possível informar algum dado do cliente no campo respectivo, para que o sistema realize a busca nos cadastros.

Recomendamos o CPF ou CNPJ pelo motivo de serem dados únicos, que somente um cliente ou fornecedor podem apresentar esse dado.

Caso seja informado algum dado mais amplo, por exemplo, o nome, o sistema irá exibir os cadastros que apresentam essa informação e será preciso selecionar o cadastro desejado.

A imagem mostra a interface de vendas de um sistema. No topo, há uma barra de ferramentas com ícones para 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações' e 'Entrega'. À direita, há campos para 'ETec Soluções em TI' e 'Funcionários:'. Abaixo, o formulário 'Cliente' é destacado por uma borda vermelha e contém campos para 'Código:', 'Nome:', 'Razão:', 'CPF:' e 'CNPJ:'. Abaixo do formulário, há uma barra de ferramentas para 'Produtos' com ícones para 'Adicionar', 'Alterar', 'Substituir', 'Códigos', 'Observações', 'Parcelas / Juros', 'Adicionar grupos', 'Remover', 'Frete', 'Seguro', 'Tributos', 'Etiquetas', 'Cores' e 'Sabores'. À direita, há um campo 'Código de barras ou do produto:'. Abaixo, há uma tabela com o cabeçalho: 'Código', 'Ref.:', 'Mercadoria', 'Valor', 'Quantidade', 'Acréscimo', 'Juro', 'Desconto', 'Unidade', 'IPI', 'ST', 'FCP', 'Total', 'Entrega futura' e 'Data da entrega'. No rodapé, há campos para 'Acréscimos:', 'Tipo de desconto:' (com opções 'Porcentagem' e 'Moeda'), 'Desconto:', 'Juros a.d. por atraso: (%)', 'Multa por atraso: (%)', 'Frete:' e 'Créditos:'. Na parte inferior, há campos para 'Valor da parcela' (R\$ 0,00), 'Sub total' (R\$ 0,00) e 'Total' (R\$ 0,00). No canto inferior direito, há uma mensagem 'Ativar o Windows'.

Figura 4 Tela Venda, campos designados a exibição e adição das informações de clientes já cadastrados

3.2. Função “Buscar cliente”

A função “Buscar cliente” também tem como objetivo realizar a busca de um cadastro no sistema.

Ao executar a função “Buscar cliente” a tela “Localizar cliente” será aberta.

Cliente
Código: _____ Nome: _____ Razão: _____ CPF: _____ CNPJ: _____

Produtos
Adicionar Alterar Substituir Códigos Observações Parcelas / Juros Adicionar grupos Remover Frete Seguro Tributos Etiquetas Cores Sabores

Porcentagem

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IP1	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega

Acrescimos: _____ Tipo de desconto: ☒ Porcentagem ☐ Moeda Desconto: _____ Juros a.d. por atraso: (%) _____ Multa por atraso: (%) _____ Frete: _____ Créditos: _____

Valor da parcela **R\$ 0,00** Sub total **R\$ 0,00** Total **R\$ 0,00**

Figura 5 Tela Venda, função "Buscar cliente" destacada

Para fazer a busca de clientes já cadastrados, informe um dado do cliente em seu campo respectivo e clique em "Localizar". Assim o sistema irá apresentar os cadastros que apresentam esse dado.

Localizar clientes

Carregar selecionados Cadastrar Alterar Apagar

Código: _____ Nome / Razão do cliente: _____ CNPJ: _____ CPF: _____ Cidade: _____

Consultar por: ☒ Nome fantasia ☐ Razão social

Localizar Ver todos Ordenar por: _____

Código	Nome	Razão	CPF	CNPJ
<input type="checkbox"/> 000514	Cliente Teste			
<input type="checkbox"/> 000391	Interlab teste (suporte)			
<input type="checkbox"/> 000398	teste teste 03			

Listando de 1 até 3 de 3

Figura 6 Tela Localizar Clientes, visualizando os cadastros dos clientes que apresentam o dado informado como base da busca

Para apontar um cliente como destinatário da operação de venda, marque o cadastro desejado e clique em "Carregar selecionados".

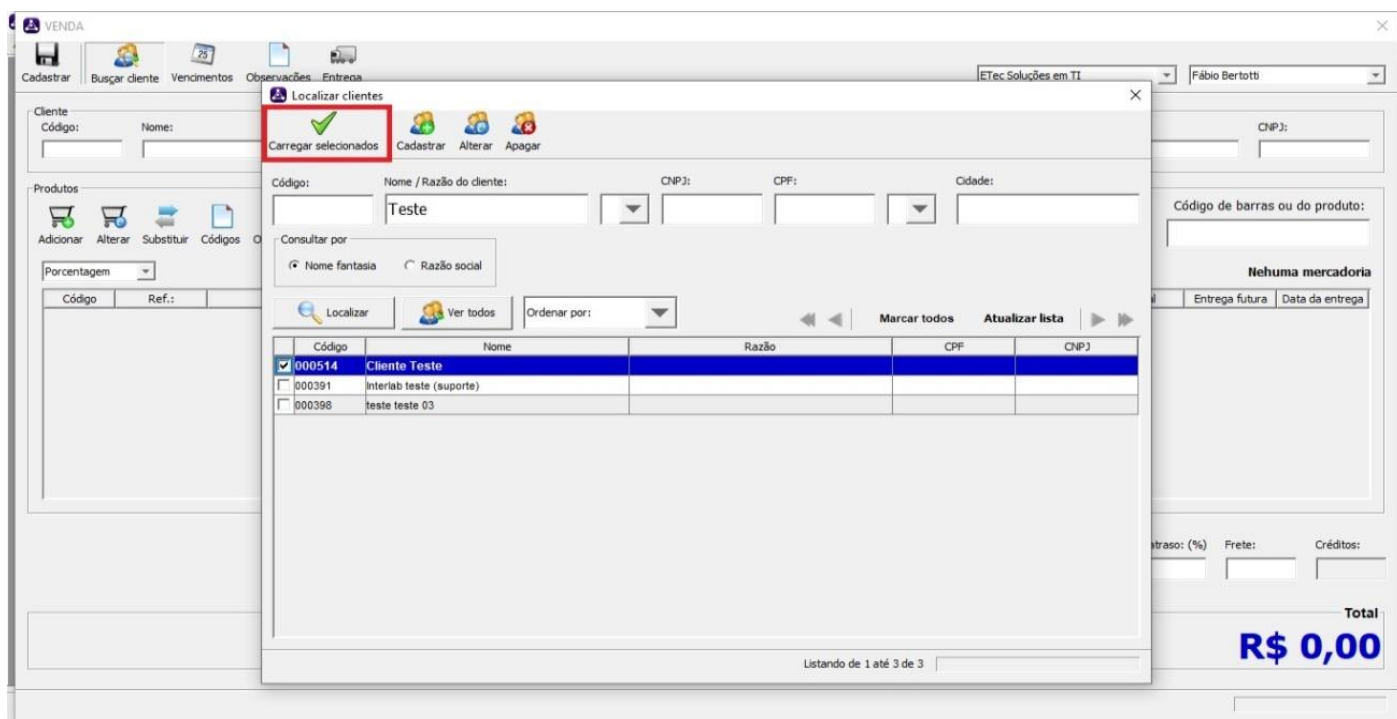


Figura 7 Tela Localizar Clientes, cadastro de cliente marcado e botão "Carregar selecionados" destacado

3.3. Alterar Cadastro

Para editar um cadastro, selecione o cadastro e clique na função “Alterar”. Assim a tela “Alterar dados do cliente” será aberta. Faça as alterações necessárias e clique em “Salvar” para finalizar.

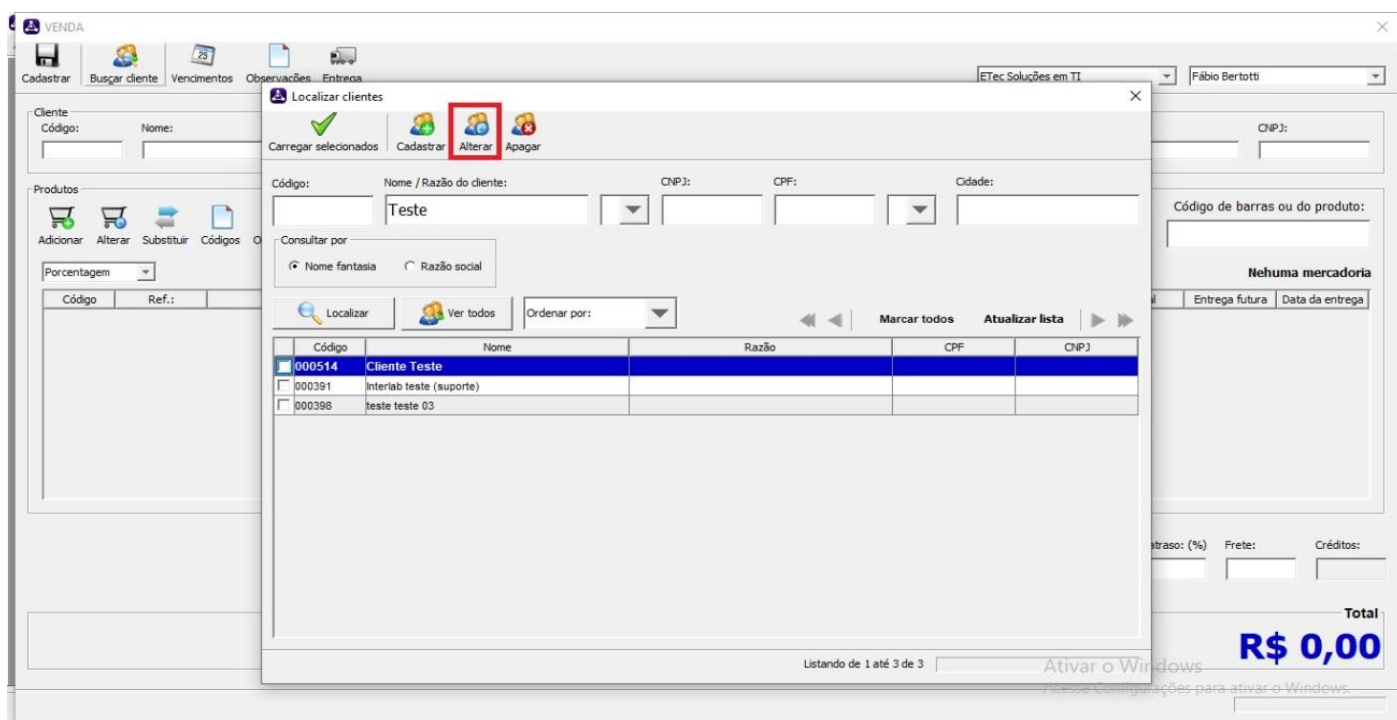


Figura 8 Tela Localizar Clientes, cadastro de cliente selecionado e função "Alterar" destacada

3.4. Cadastrar Cliente

Caso seja necessário, utilize a função “Cadastrar” na tela “Localizar clientes” para realizar o cadastro de um novo cliente. Ao executar a função, a tela “Cadastrar cliente” será aberta, preencha todos os dados obrigatórios e clique em “Cadastrar”.

O processo de cadastro de cliente tem um manual individual, onde são explicados os dados necessários para realizar os cadastros dos clientes, tanto pessoa física e jurídica. Caso seja necessário, solicite ele junto ao Suporte ETec.

Após o sistema confirmar que o cliente foi cadastrado com sucesso, o sistema irá voltar para a “Venda”, com o novo cliente já apontado como destinatário da operação.

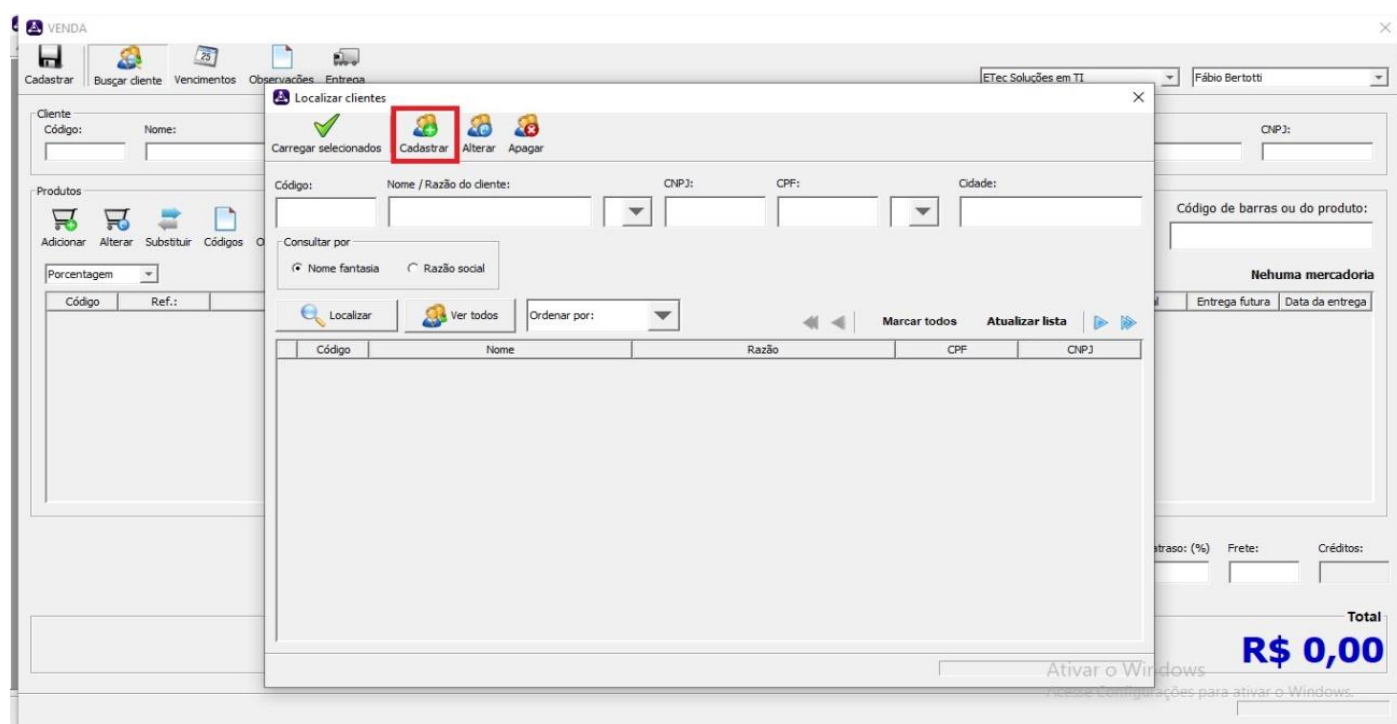


Figura 9 Tela Localizar Clientes, função "Cadastrar" destacada

4. Mercadoria

Existem dois meios de se inserir as mercadorias na operação. Um é lendo o código de barras ou da etiqueta do produto com um leitor de código e a outra maneira é utilizando a função “Adicionar” e fazendo a busca do cadastro da mercadoria.

Dependendo das políticas da sua empresa, a função “Adicionar” pode estar desabilitada, sendo somente possível fazer a adição das mercadorias através do

campo “Código de barras ou do produto”, informando o código do produto manualmente ou lendo o código do mesmo com um leitor.

Figura 10 Tela Venda, destacadas as opções para a inserção das mercadorias na operação

4.1. Código de Barras ou do Produto:

Campo designado para o processo de leitura dos códigos dos produtos, EAN ou código do produto. Essa inserção pode ser feita manualmente, digitando o código, ou através da leitura do código utilizando um leitor de códigos de barras.

4.1.1. Código do Sistema

Código criado pelo sistema ETEC para identificar o produto.

Código	Ref.	Nome	Descrição	Valor Un.	Em estoque	Quantidad...	Quantidad...	Fornecedor	Data	Hora	Status
086045		Mercadoria para Testes 01		40,00	2,200	0,000	0,000		04/12/2017	10:32:18	Ativo
086074		Mercadoria para Testes 02		100,00	3,000	6,000	15,000		29/10/2018	10:40:40	Inativo
086000		Mercadoria para Testes 03		100,00	10,000	0,000	0,000		25/11/2016	11:50:20	Inativo

Figura 11 Tela Mercadorias e Equipamentos, destacado os códigos criados pelo sistema

Para a leitura do código do sistema, é possível criar etiquetas que contem um código de barras criado a partir do código do produto.

A função “Etiquetas” tem um manual separado, caso for necessário, consulte o manual dedicado a função.

4.1.2. Código EAN

Código também conhecido como o código de barras, tendo a função de identificar o produto e a origem do mesmo.

4.2. Inserção Manual dos Códigos

É preciso digitar manualmente o código no campo. Podendo ser digitado o código EAN ou o código criado pelo sistema.

Ao inserir o código, aperte a tecla “Enter” para finalizar a inserção.

4.3. Inserção Através do Leitor de Códigos de Barras

Utilize um leitor de códigos de barras para ler o código EAN presente na mercadoria ou faça a leitura do código através de uma etiqueta criada pelo sistema.

A imagem mostra a interface de vendas de um sistema. No topo, há uma barra de menu com opções como 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações' e 'Entrega'. Abaixo, há campos para 'Cliente' (Código: 515, Nome: Cliente para Testes) e 'Razão'. À direita, há campos para 'CPF' e 'CNPJ'. Abaixo disso, há uma barra de ferramentas com ícones para 'Adicionar', 'Alterar', 'Substituir', 'Códigos', 'Observações', 'Parcelas / Juros', 'Adicionar grupos', 'Remover', 'Frete', 'Seguro', 'Tributos', 'Etiquetas', 'Cores' e 'Sabores'. À direita da barra de ferramentas, há um campo rotulado 'Código de barras ou do produto:' que está destacado por um retângulo vermelho. Abaixo disso, há uma barra de 'Porcentagem' e uma tabela com colunas: 'Código', 'Ref.', 'Mercadoria', 'Valor', 'Quantidade', 'Acréscimo', 'Juro', 'Desconto', 'Unidade', 'IPI', 'ST', 'FCP', 'Total', 'Entrega futura' e 'Data da entrega'. Na parte inferior, há campos para 'Valor da parcela' (R\$ 0,00), 'Sub total' (R\$ 0,00) e 'Total' (R\$ 0,00). Há também campos para 'Acrescimos', 'Tipo de desconto' (Porcentagem selecionado), 'Desconto' (0,00), 'Juros a.d. por atraso: (%)', 'Multas por atraso: (%)', 'Frete' e 'Créditos'. No canto inferior direito, há uma mensagem 'Ativar o Windows'.

Figura 12 Tela Venda, destacada o campo "Código de barras ou do produto:"

4.4. Adicionar

Ao executar a função “Adicionar” a tela “Pesquisar produto” será aberta. A tela “Pesquisar produto” é similar à tela “Localizar clientes”.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | Vencimentos | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
Código: S15 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas / Juros | Adicionar grupos | Remover | Frete | Seguro | Tributos | Etiquetas | Cores | Sabores

Código de barras ou do produto: |

Porcentagem

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IP1	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
Nenhuma mercadoria														

Ativados: | Tipo de desconto: | Desconto: | Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos: |

Valor da parcela **R\$ 0,00** | Sub total **R\$ 0,00** | Total **R\$ 0,00**

Ativar o Windows
Acesse Configurações para ativar o Windows.

Figura 13 Tela Venda, função "Adicionar" destacada

Informe determinado dado do produto em seu campo respectivo e clique em “Localizar” para procurar os cadastros dos produtos que apresentam o dado informado.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | Vencimentos | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
Código: S15 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas / Juros | Adicionar grupos | Remover | Frete | Seguro | Tributos | Etiquetas | Cores | Sabores

Código de barras ou do produto: |

Porcentagem

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IP1	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
Nenhuma mercadoria														

Ativados: | Tipo de desconto: | Desconto: | Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos: |

Valor da parcela **R\$ 0,00** | Sub total **R\$ 0,00** | Total **R\$ 0,00**

Ativar o Windows
Acesse Configurações para ativar o Windows.

Pesquisar produto

Carregar selecionados | Cadastrar | Alterar | Apagar | Códigos

Código: | Ref.: | Nome: | Localizar

☒ Expressão exata | ☐ Apenas em estoque | ☐ Mostrar inativos, também

ETec Soluções em TI | Categorias: | Setores: |

Fornecedores: | Classificações: | Ordenar por: |

Nenhum produto marcado

Marcar todos | Atualizar lista

Código	Ref	Nome	Compra	Venda	Em estoque - Geral	Em estoque	Unidade	Status

Figura 14 Tela Pesquisar Produto

Ao localizar o cadastro do produto, marque o cadastro e clique em “Carregar selecionados” para adicionar os produtos marcados para a tela “Venda”. É possível marcar diversos produtos e carregar todos de uma única vez. Quando um produto

estiver marcado, é possível continuar buscando outros produtos, buscar outros cadastros NÃO desmarca os cadastros que já foram marcados.

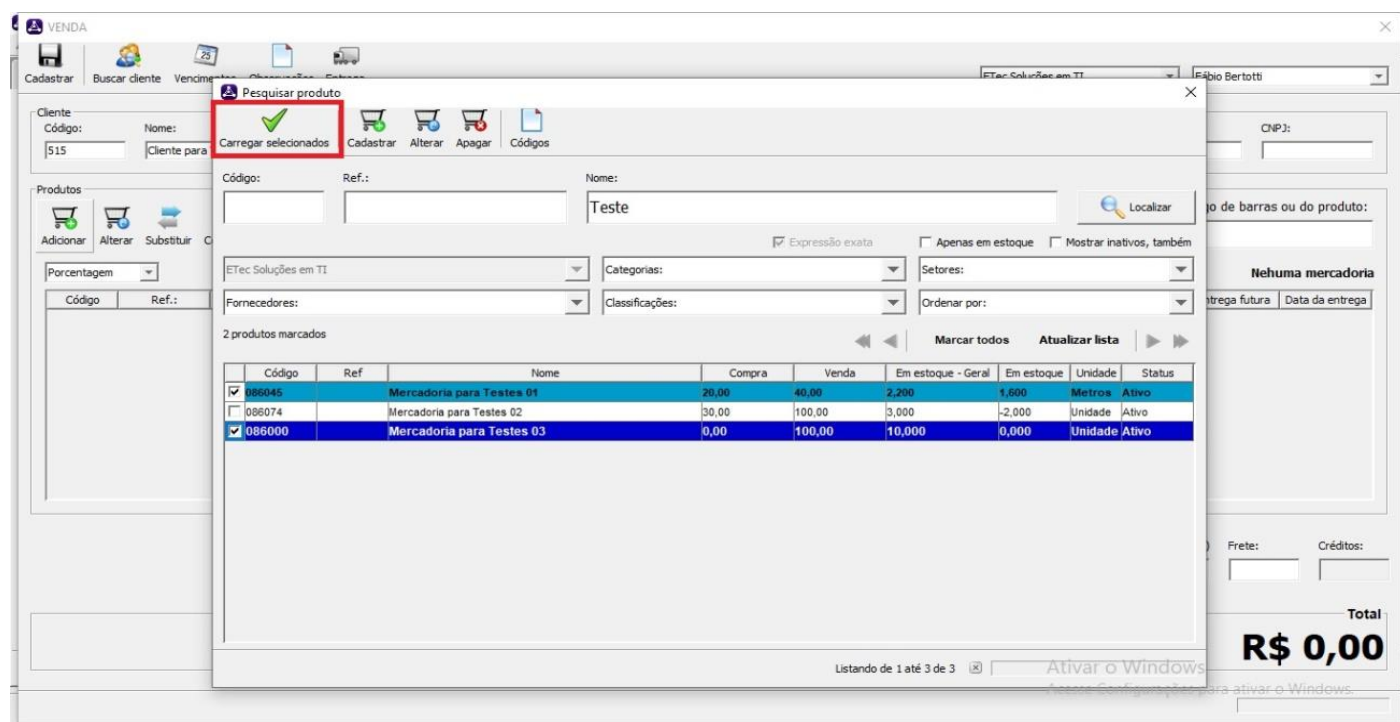


Figura 15 Tela Pesquisar Produto, produtos marcados e botão “Carregar selecionados” destacado

Após adicionar as mercadorias, elas serão exibidas na tela “Venda”, onde poderão ser ajustadas para se adequarem para a venda.

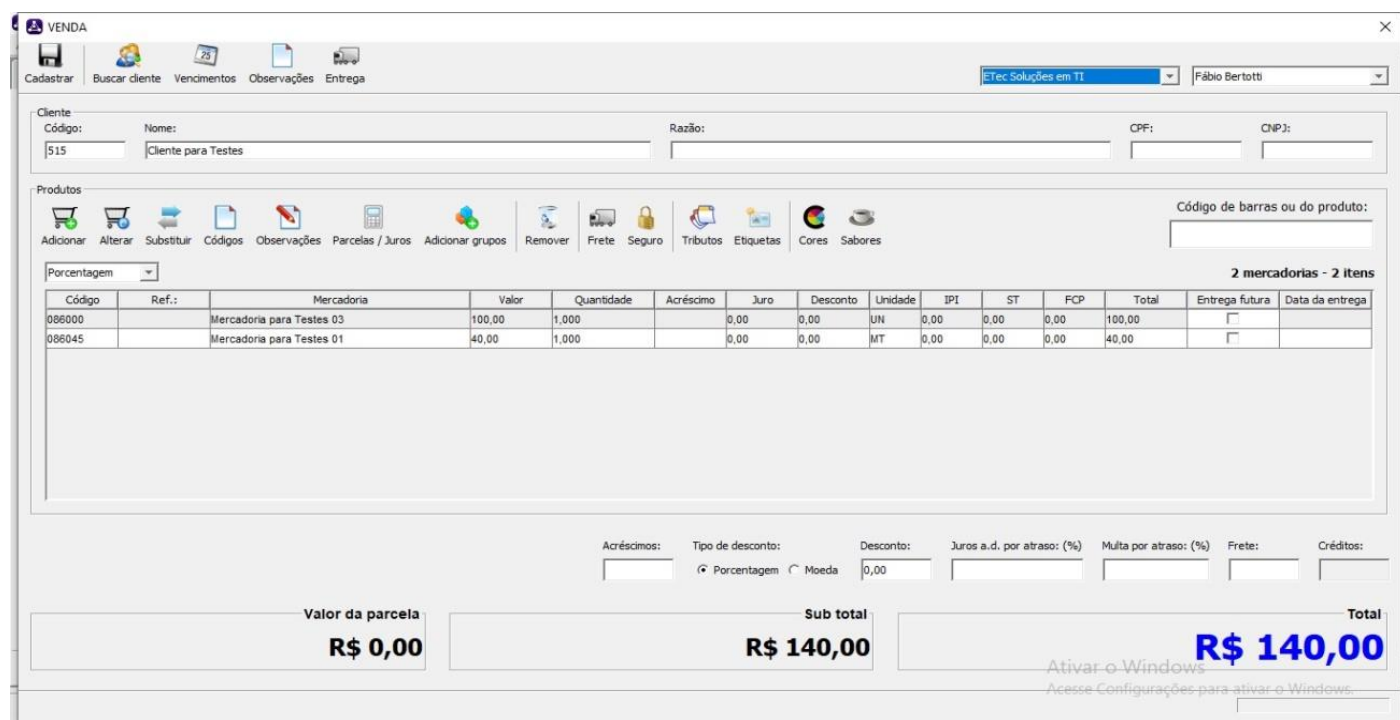


Figura 16 Tela Venda, produtos adicionados

5. Ajustes das Mercadorias

Após adicionar os produtos à venda, é possível fazer ajustes nas mercadorias, como alteração do valor de venda, adição de desconto, entre outros.

5.1. Alteração do Valor da Mercadoria

Para alterar o valor da mercadoria, de dois cliques com o botão esquerdo do mouse no campo respectivo ao valor da mercadoria, apague o valor existente e insira o novo valor.

A interface de vendas apresenta uma barra superior com ícones para 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações' e 'Entrega'. Abaixo, há campos para 'Cliente' (Código: 515, Nome: Cliente para Testes) e 'Razão'. O menu 'Produtos' contém ícones para 'Adicionar', 'Alterar', 'Substituir', 'Códigos', 'Observações', 'Parcelas / Juros', 'Adicionar grupos', 'Remover', 'Frete', 'Seguro', 'Tributos', 'Etiquetas', 'Cores' e 'Sabores'. A tabela de produtos mostra duas mercadorias: 'Mercadoria para Testes 03' com valor de 100,00 e 'Mercadoria para Testes 01' com valor de 40,00. O total da venda é de R\$ 140,00.

Código	Ref.	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	100,00	1,000	0,00	0,00	0,00	UN	0,00	0,00	0,00	100,00		
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00		

Valores de ajuste: Acréscimos: , Tipo de desconto: Porcentagem, Desconto: 0,00, Juros a.d. por atraso: (%), Multa por atraso: (%), Frete: , Créditos: .

Totais: Valor da parcela R\$ 0,00, Sub total R\$ 140,00, Total R\$ 140,00.

Figura 17 Tela Venda, ajustando o valor da mercadoria

Lembretes: A alteração do valor da mercadoria na tela “Venda” somente altera o valor para a operação que está sendo conduzida, não modifica o valor no cadastro da mercadoria.

Também deve ser respeitado o valor máximo de desconto do produto, o novo valor informado não pode ser inferior ao valor com desconto máximo cadastrado para o item. O desconto máximo é cadastro junto com o item, na aba “Valores” do item.

OBS: continua na próxima página.

5.2. Quantidades

Para alterar a quantidade da mercadoria de dois cliques com o botão esquerdo do mouse no campo respectivo, apague a quantidade existente e insira a nova quantidade.

The screenshot shows the 'VENDA' (Sales) window. At the top, there are tabs for 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações', and 'Entrega'. Below these, there are fields for 'Cliente' (Código: 515, Nome: Cliente para Testes, Razão: , CPF: , CNPJ:). The 'Produtos' section has a toolbar with icons for 'Adicionar', 'Alterar', 'Substituir', 'Códigos', 'Observações', 'Parcelas / Juros', 'Adicionar grupos', 'Remover', 'Frete', 'Seguro', 'Tributos', 'Etiquetas', 'Cores', and 'Sabores'. A table lists 2 items:

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	0,00	UN	0,00	0,00	0,00	120,00	<input type="checkbox"/>	
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

At the bottom, there are fields for 'Valor da parcela' (R\$ 0,00), 'Sub total' (R\$ 160,00), and 'Total' (R\$ 160,00). There are also fields for 'Acrescimos', 'Tipo de desconto' (Porcentagem selected), 'Desconto' (0,00), 'Juros a.d. por atraso: (%)', 'Multa por atraso: (%)', 'Frete', and 'Créditos'.

Figura 18 Tela Venda, ajustando a quantidade da mercadoria

5.3. Desconto

Para inserir um desconto na mercadoria, de dois cliques com o botão esquerdo do mouse no campo respectivo e informe o valor do desconto. O desconto é gerido pelo “Tipo de desconto”, porcentagem ou moeda.

5.3.1. Tipo de Desconto Porcentagem

Aplica o valor do desconto, informado no campo “Desconto”, em porcentagem. Por exemplo, se o valor da mercadoria for R\$ 200,00, e é informado no campo desconto o valor de “10,00”, será aplicado um desconto de R\$ 20,00 no item.

5.3.2. Tipo de desconto Moeda

Diminui o valor informado no campo “Desconto” do valor da mercadoria. Por exemplo, se o valor da mercadoria for R\$ 200,00, e é informado no campo desconto o valor de “10,00”, será aplicado um desconto de R\$ 10,00 no item.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | Vencimentos | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
 Código: 515 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
 Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas / Juros | Adicionar grupos | Remover | Frete | Seguro | Tributos | Etiquetas | Cores | Sabores

Código de barras ou do produto: |

2 mercadorias - 6 itens

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	600,00	<input checked="" type="checkbox"/>	
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Acréscimos: | Tipo de desconto: ☒ Porcentagem ☐ Moeda | Desconto: 0,00 | Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos: |

Valor da parcela: **R\$ 0,00** | Sub total: **R\$ 640,00** | Total: **R\$ 640,00**

Ativar o Windows
 Acesse Configurações para ativar o Windows.

Figura 19 Tela venda, informando o valor do desconto do item e o campo “Tipo de desconto” destacado.

6. Entrega Futura

A aplicação da função “Entrega futura” em uma mercadoria representa que a venda foi efetivamente concluída, porém por conveniência ou necessidade, as mercadorias habilitadas com essa função serão efetivamente entregues em uma data posterior a da compra.

Ao concluir a venda, as mercadorias que apresentam a entrega futura não terão baixa no estoque.

Somente será feito a baixo no estoque quando for emitido a NF-e para a entrega. O processo de emissão de NF-e para entrega é abordado em outro manual.

Para habilitar a opção “Entrega futura” em uma mercadoria, marque na coluna “Entrega futura” e insira uma data de previsão de entrega na coluna “Data da entrega”, não sendo necessário informar a data em que será feito a entrega.

OBS: continua na próxima página.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | Vencimentos | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
 Código: 515 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
 Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas / Juros | Adicionar grupos | Remover | Frete | Seguro | Tributos | Etiquetas | Cores | Sabores

Código de barras ou do produto: |

Porcentagem

2 mercadorias - 6 itens

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00		

Acréscimos: | Tipo de desconto: | Desconto: | Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos: |

Valor da parcela: **R\$ 0,00** | Sub total: **R\$ 580,00** | Total: **R\$ 580,00**

Figura 20 Tela Venda, opção "Entrega futura" e "Data da entrega" destacadas

7. Vencimentos

Execute a função "Vencimentos" para adicionar os prazos à operação.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | **Vencimentos** | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
 Código: 515 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
 Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas / Juros | Adicionar grupos | Remover | Frete | Seguro | Tributos | Etiquetas | Cores | Sabores

Código de barras ou do produto: |

Porcentagem

2 mercadorias - 6 itens

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00		

Acréscimos: | Tipo de desconto: | Desconto: | Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos: |

Valor da parcela: **R\$ 0,00** | Sub total: **R\$ 580,00** | Total: **R\$ 580,00**

Figura 21 Tela Venda, função "Vencimentos" destacada

A tela "Vencimentos" será aberta. No campo "Data da operação" será automaticamente preenchido com a data do dia em que a operação está sendo cadastrada.

No campo “Forma do pagamento” selecione a opção mais adequada para informar as datas dos pagamentos. Caso haja dúvidas, solicite o manual sobre vencimentos.

Vencimentos

Salvar

Data da operação: 15/07/2019 Forma de pagamento: À vista Quantidade de parcelas: 6

Primeiro vencimento: Adicionar vencimento: Adicionar prazo:

Parcelamento máximo para crediário: 6x

Prazo	Vencimento	Valor

Total da conta: R\$ 580,00 Total dos vencimentos: R\$ 0,00

Figura 22 Tela Vencimentos

8. Totais da Operação

Venda

Cliente: Código: 515 Nome: Cliente para Testes Razão: CPF: CNPJ:

Produtos:

Código	Ref.	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acrescimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000		0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000		0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Acrescimos: Tipo de desconto: Desconto: Juros a.d. por atraso: (%) Multa por atraso: (%) Frete: Créditos:

Valor da parcela: R\$ 0,00 Sub total: R\$ 580,00 Total: R\$ 580,00

Figura 23 Tela Venda, valores da operação destacados

8.1. Valor da Parcela

Campo designado a exibir o valor da parcela da operação. Para adicionar uma parcela à operação utilize a função “Vencimentos”, no campo “Forma de

pagamento” selecione as opções “A prazo” ou “Parcelado” para adicionar as parcelas.

The screenshot shows the 'VENDA' software interface. At the top, there's a menu bar with options like 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações', and 'Entrega'. Below this, there's a section for 'Cliente' with fields for 'Código', 'Nome', 'Razão', 'CPF', and 'CNPJ'. The 'Nome' field is filled with 'Cliente para Testes'. Below the client information, there's a 'Produtos' section with a toolbar containing icons for 'Adicionar', 'Alterar', 'Substituir', 'Códigos', 'Observações', 'Parcelas / Juros', 'Adicionar grupos', 'Remover', 'Frete', 'Seguro', 'Tributos', 'Etiquetas', 'Cores', and 'Sabores'. A table lists products with columns for 'Código', 'Ref.', 'Mercadoria', 'Valor', 'Quantidade', 'Acréscimo', 'Juro', 'Desconto', 'Unidade', 'IPI', 'ST', 'FCP', 'Total', 'Entrega futura', and 'Data da entrega'. Two items are listed: 'Mercadoria para Testes 03' and 'Mercadoria para Testes 01'. At the bottom, there's a summary section with fields for 'Acréscimos', 'Tipo de desconto', 'Desconto', 'Juros a.d. por atraso: (%)', 'Multa por atraso: (%)', 'Frete', and 'Créditos'. The 'Valor da parcela' field is highlighted with a red box and shows '3x de R\$ 193,33'. The 'Sub total' field shows 'R\$ 580,00' and the 'Total' field shows 'R\$ 580,00'.

Código	Ref.	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Figura 24 Tela Venda, campo "Valor da parcela" destacado

8.2. Sub Total

O campo “Sub total” é designado a exibir o valor final das mercadorias, incluindo todas as alterações realizadas nas próprias mercadorias. Não levando em consideração as edições sobre o valor final da operação.

This screenshot is identical to the previous one, showing the 'VENDA' software interface. The 'Sub total' field is now highlighted with a red box and shows 'R\$ 580,00'. The 'Valor da parcela' field still shows '3x de R\$ 193,33' and the 'Total' field shows 'R\$ 580,00'.

Figura 25 Tela Venda, campo "Sub total" destacado

8.3. Total

Valor final da operação, valor que deve ser recebido pela operação e que irá constar na NF-e.

The screenshot shows the 'VENDA' software interface. At the top, there are tabs for 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações', and 'Entrega'. Below these, there are fields for 'Cliente' (Código: 515, Nome: Cliente para Testes, Razão: , CPF: , CNPJ:). The 'Produtos' section shows a table with 2 mercadorias - 6 itens. The table has columns: Código, Ref., Mercadoria, Valor, Quantidade, Acréscimo, Juro, Desconto, Unidade, IPI, ST, FCP, Total, Entrega futura, and Data da entrega. The first row shows 'Mercadoria para Testes 03' with a value of 120,00 and a quantity of 5,000. The second row shows 'Mercadoria para Testes 01' with a value of 40,00 and a quantity of 1,000. At the bottom, there are fields for 'Valor da parcela' (3x de R\$ 193,33), 'Sub total' (R\$ 580,00), and 'Total' (R\$ 580,00). The 'Total' field is highlighted in red.

Código	Ref.	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Figura 26 Tela Venda, campo "Total" e funções de edição de valor destacadas

8.3.1. Acréscimos

Função utilizada para adicionar um valor ao total da operação. Informe o valor no campo e esse valor será acrescentado na operação. O tipo de valor do campo é o "Moeda", por tanto, sempre o valor adicionando ao campo será o valor adicionado à operação.

The screenshot shows the 'VENDA' software interface, similar to the previous one, but with the 'Acréscimos' field highlighted in red. The 'Acréscimos' field now contains the value '50,00'. The 'Sub total' remains 'R\$ 580,00', and the 'Total' has increased to 'R\$ 630,00'. The 'Valor da parcela' is still '3x de R\$ 210,00'.

Código	Ref.	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Figura 27 Tela Venda, função "Acréscimos" destacada e diferença entre "Sub total" e "Total" destacada. Informado um acréscimo no valor de 50,00 (R\$ 50,00) na operação

8.3.2.Desconto e Tipo de Desconto

As funções “Desconto” e “Tipo de desconto” trabalham em conjunto, elas têm os mesmos objetivos que as funções abordadas anteriormente no manual, só que essas em destaque aplicam o desconto em cima do valor total da conta.

A interface do sistema VENDA apresenta uma barra de menu superior com opções como 'Cadastrar', 'Buscar cliente', 'Vencimentos', 'Observações' e 'Entrega'. Abaixo, há campos para cadastro do cliente (Código, Nome, Razão, CPF, CNPJ). A seção de produtos contém ícones para 'Adicionar', 'Alterar', 'Substituir', 'Códigos', 'Observações', 'Parcelas / Juros', 'Adicionar grupos', 'Remover', 'Frete', 'Seguro', 'Tributos', 'Etiquetas', 'Cores' e 'Sabores'. Uma tabela de produtos mostra 2 mercadorias com 6 itens cada. No rodapé, há campos para 'Acréscimos', 'Tipo de desconto' (Porcentagem ou Moeda), 'Desconto', 'Juros a.d. por atraso (%)', 'Multa por atraso (%)', 'Frete' e 'Créditos'. O valor da parcela é 3x de R\$ 200,00, o sub total é R\$ 580,00 e o total é R\$ 600,00.

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000	0,00	0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	20/07/2019
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000	0,00	0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Figura 28 Tela Venda, funções “Tipo de desconto” e “Desconto” destacadas. Informado um desconto no valor de 30,00 (R\$ 30,00) e selecionado o tipo de desconto “Moeda”

8.3.3.Juros a.d. por Atraso e Multa por atraso

As funções “Juros a.d. por atraso (%)” e “Multa por atraso (%)” tem como objetivo fazer acréscimos ao total da conta caso o pagamento não seja realizado dentro do prazo.

8.3.4.Frete

No campo “Frete” é possível adicionar um valor de frete para a venda inteira, esse valor de frete será dividido entre todas as mercadorias presente na venda.

OBS: continua na próxima página.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | Vencimentos | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
 Código: 515 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
 Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas / Juros | Adicionar grupos | Remover | Frete | Seguro | Tributos | Etiquetas | Cores | Sabores

Código de barras ou do produto: |

Porcentagem | 2 mercadorias - 6 itens

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086000		Mercadoria para Testes 03	120,00	5,000		0,00	10,00	UN	0,00	0,00	0,00	540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	
086045		Mercadoria para Testes 01	40,00	1,000		0,00	0,00	MT	0,00	0,00	0,00	40,00	<input type="checkbox"/>	

Acréscimos: 50,00 | Tipo de desconto: ☐ Porcentagem ☒ Moeda | Desconto: 30,00 |
 Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos:

Valor da parcela: **R\$ 0,00** | Sub total: **R\$ 580,00** | Total: **R\$ 600,00**

Figura 29 Tela Venda, funções "Juros a.d. por atraso (%)", "Multa por atraso (%)" e "Frete" destacadas

9. Finalizando a Venda

Com todos os dados inseridos, clique em “Cadastrar” para finalizar a compra. Após a confirmação que a venda foi cadastrada com sucesso, a tela “Controle de operações” será aberta.

VENDA

Cadastrar | Buscar cliente | Vencimentos | Observações | Entrega

ETec Soluções em TI | Fábio Bertotti

Cliente
 Código: 515 | Nome: Cliente para Testes | Razão: | CPF: | CNPJ: |

Produtos
 Adicionar | Alterar | Substituir | Códigos | Observações | Parcelas |

Código de barras ou do produto: |

Porcentagem | 2 mercadorias - 6 itens

Código	Ref.:	Mercadoria	Valor	Quantidade	Acréscimo	Juro	Desconto	Unidade	IPI	ST	FCP	Total	Entrega futura	Data da entrega
086119	273	MERCADORIA PARA TESTES										540,00	<input checked="" type="checkbox"/>	25/07/2019
086045	273	MERCADORIA PARA TESTES 01										40,00	<input type="checkbox"/>	

Acréscimos: | Tipo de desconto: ☐ Porcentagem ☒ Moeda | Desconto: |
 Juros a.d. por atraso: (%) | Multa por atraso: (%) | Frete: | Créditos:

Valor da parcela: **3x de R\$ 200,00** | Sub total: **R\$ 580,00** | Total: **R\$ 600,00**

Controle de operações

Operação de entrada

Gerar nota fiscal de entrada | Imprimir

Validar | Transmitir | Consultar | Visualizar

Operação de saída

Alterar vencimentos | Confirmar pagamento | Imprimir | Cancelar operação

Gerar nota fiscal | Gerar cupom fiscal | Gerar boleto

Validar | Transmitir | Consultar | Visualizar | Cancelar

Figura 30 Tela Controle de Operações

10. Alterar Vencimentos

Função designada para alterar os vencimentos da operação cadastrada. Se for preciso, execute a função “Vencimentos”, será aberta a tela “Vencimentos” contendo os vencimentos cadastrados. Exclua os vencimentos presentes e insira os novos.

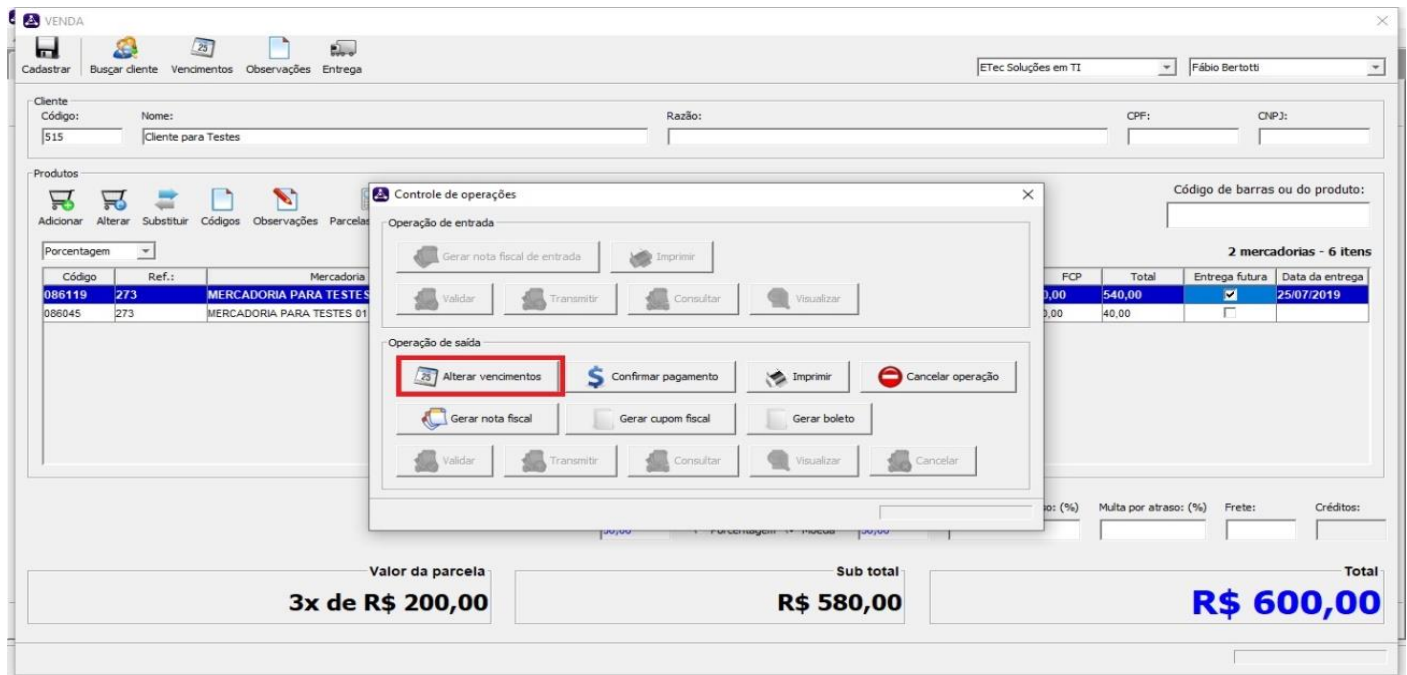


Figura 31 Tela Controle de Operações, função "Alterar vencimentos" destacada

11. Confirmar Pagamento

Função designada para a confirmação do pagamento da operação.

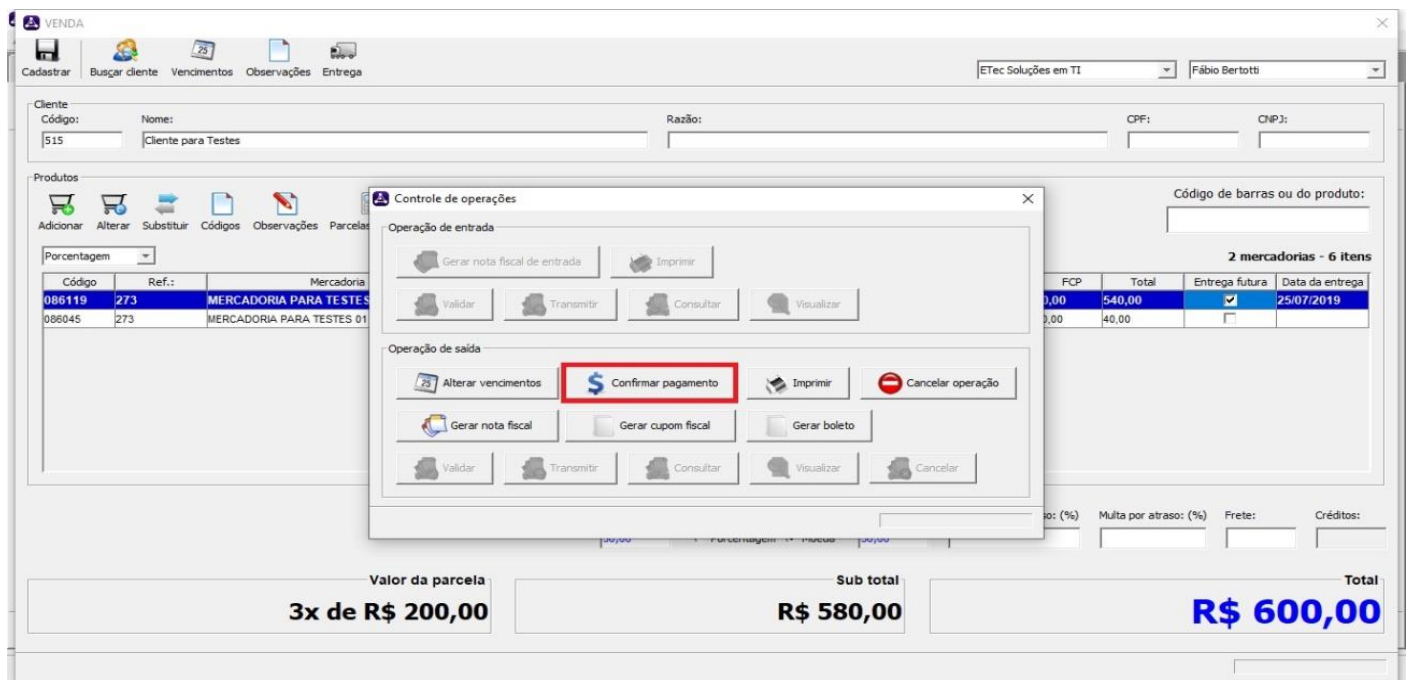


Figura 32 Tela Controle de Operações

Ao executar a função, para operações com parcelas será exibida a tela “Consulta de crediário” e para operações sem parcelas será exibida a tela “Controle de pagamentos”.

Operações com parcelas: A tela “Consulta de crediário” apresenta todas as informações sobre a conta dessa operação. Para receber uma parcela, selecione a parcela e clique em “Receber pagamento”, assim a tela “Controle de pagamentos” será exibida. A tela “Consulta de crediário” e “Controle de pagamentos” tem um manual separado, caso necessário, consulte o manual.

Operações à vista: A tela “Controle de pagamentos” será exibida. Informe os dados necessários e clique em “Receber”. A tela “Controle de pagamentos” tem um manual em conjunto com a tela “Consta de crediário”, caso necessário, consulte o manual.

12. Gerar Nota Fiscal

Para emitir uma NF-e, execute a função “Gerar nota fiscal”.

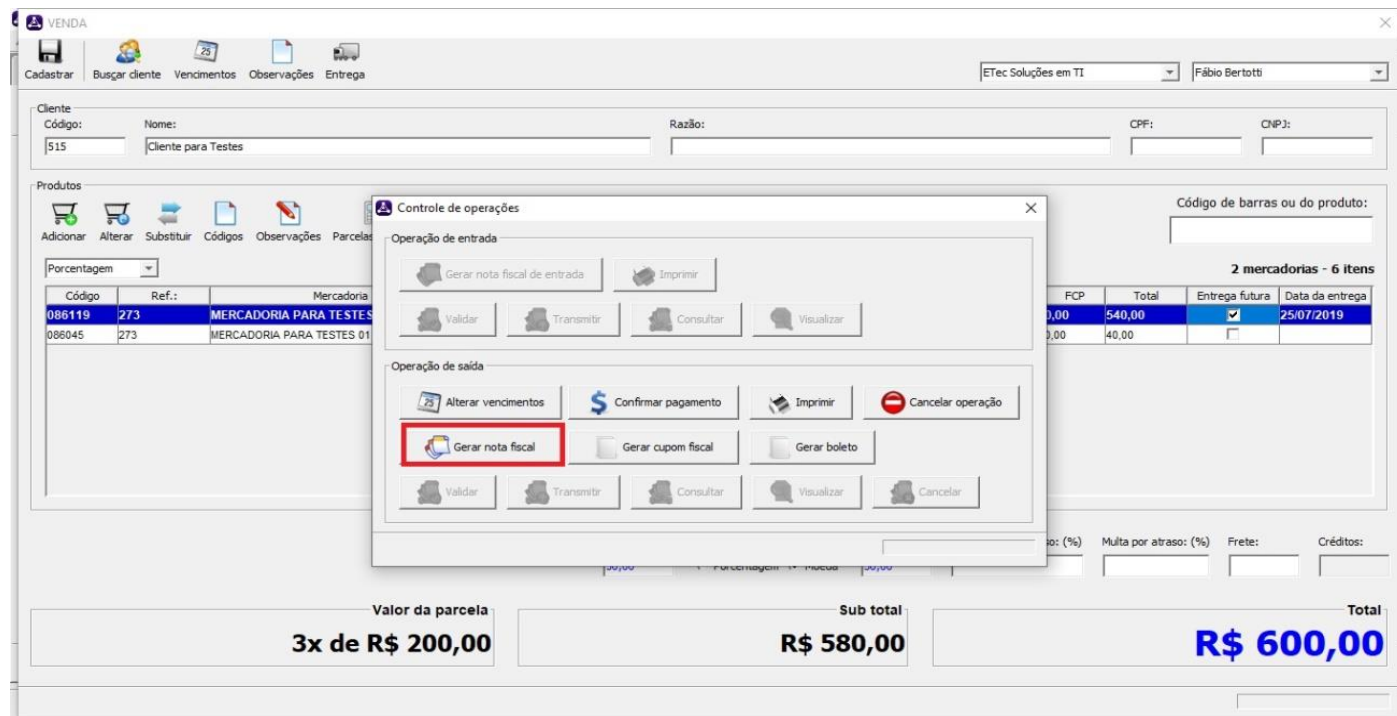


Figura 33 Tela Controle de Operações, função "Gerar nota fiscal" destacada

A tela “Emitir Nota Fiscal” será aberta. A tela “Emitir Nota Fiscal” já vem com a maioria das informações obrigatórias preenchidas, somente sendo necessário informar a modalidade do frete na aba “Transporte”.

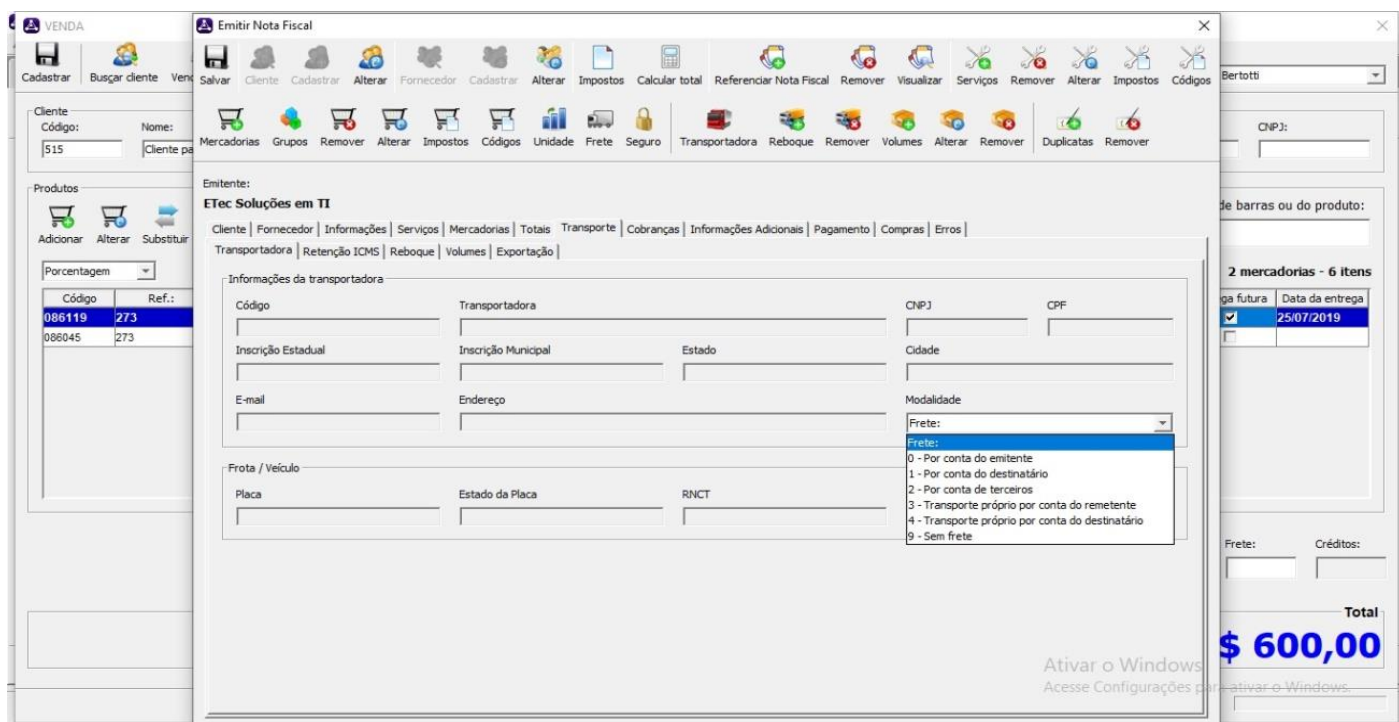


Figura 34 Tela Emitir Nota Fiscal, Aba "Transporte", Modalidade do Frete

Se o frete irá ser realizado por uma transportadora, é necessário adicionar essa informação à nota. Clique na função “Transportadora” Para adicionar à transportadora e a frota que irá realizar o transporte.

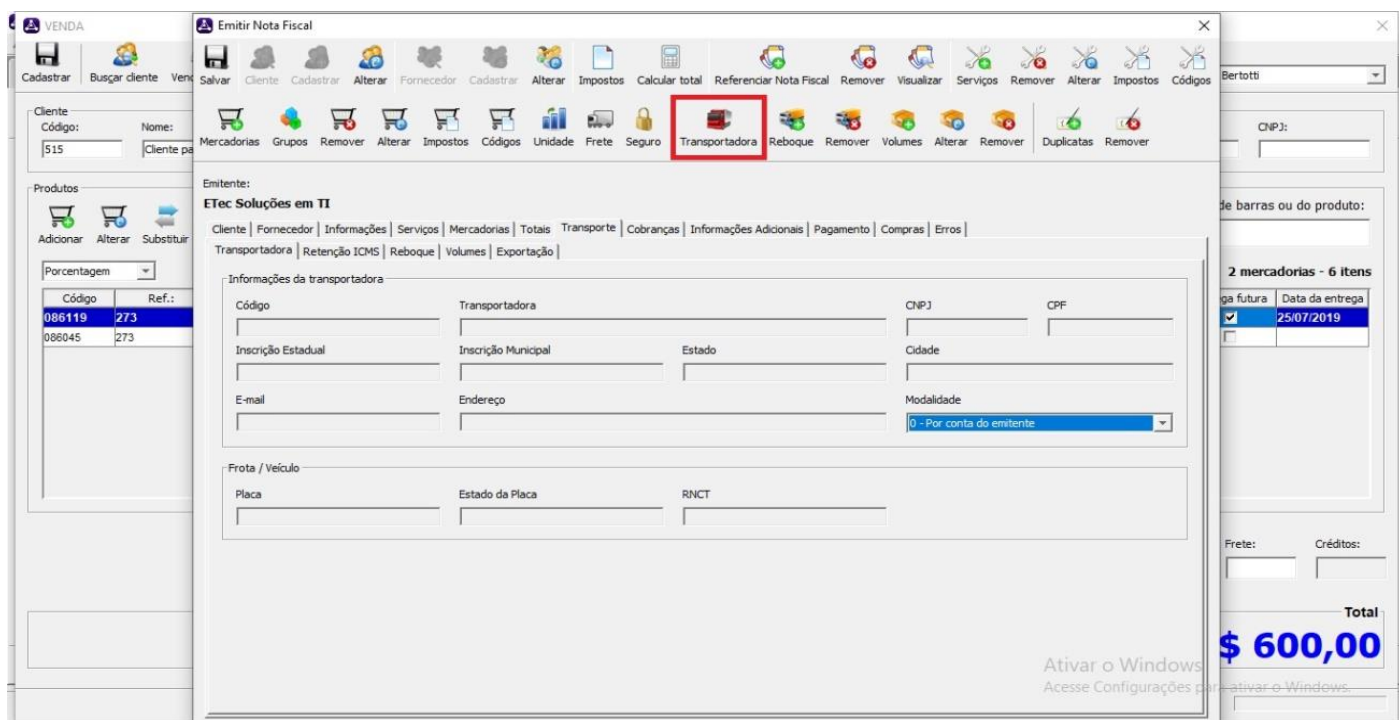


Figura 35 Tela Emitir Nota Fiscal, função "Transportadora" destacada

Após informar a modalidade do frete e se necessário informar a transportadora que irá realizar o transporte, clique em “Salvar” para emitir a NF-e. Será iniciado o processo de validação da NF-e, aguarde até todas as etapas serem concluídas.

Após a confirmação da emissão, será exibido na tela o DANFE (Documento Auxiliar da Nota Fiscal Eletrônica), faça a impressão do documento e entregue para o cliente.