

## СТРАТЕГИЯ ПРОДАЖ

(уровень Free)

План действий на первые 30 дней

# СТРАТЕГИЯ ПРОДАЖ ( Free ) Мини-план действий на первые 30 дней

#### Что такое стратегия продаж?

Это не просто список действий. Это твой маршрут. Что ты продаёшь, кому, как и через какие каналы. Без стратегии — хаос и выгорание. С ней — рост и фокус.

#### 1. Цель на 30 дней

#### Пример цели:

- Сделать 10 продаж на минимальном чеке
- Получить 100 новых подписчиков в Telegram
- Закрыть 1 клиента на услугу от 20 000 ₽

#### 2. Дни 1-3: Аудит и подготовка

- Проверь свой продукт:
- Понятно ли, что ты предлагаешь?
- Есть ли точки доверия: профиль, сайт, отзывы?
- Кто твой клиент, чем он живёт?

### 3. Дни 4-10: Поиск первых клиентов

- 🔥 Главная цель выйти на прямой контакт.
- 📌 Каналы:
- Telegram-чаты по теме
- Личные знакомства и рекомендации
- VK, LinkedIn, Instagram
- 🧩 Мини-задачи:
- Напиши 10 людям получи 2 ответа
- Предложи бесплатную мини-помощь
- Собери 1–2 отклика на консультацию

#### 4. Дни 11-20: Касания и прогрев

- 🧠 Не продавай в лоб. Сначала доверие.
- 📌 Что можно сделать:
- Поделиться кейсом или историей
- Ответить на типовое возражение
- Подарить мини-помощь или PDF
- Пример СТА: «Если хочешь, могу скинуть шаблон»

#### **5.** Дни 21–30: Продажа и анализ

- 💼 Главное не продавать, а упростить покупку.
- 📌 Что делать:
- Спросить, что мешает решиться
- Дать ограничение по времени
- Запустить мини-акцию
- ✓ Обязательно: подведи итоги, выпиши выводы.

#### 6. Топ-3 ошибки

- Объяснение продукта на 3 абзаца никто не дочитает
- Х Начало продаж без понятного оффера
- 💢 Отсутствие повторных касаний (продаёт не первое касание, а третье)

#### 7. Мини-чеклист

- Профиль / сайт оформлены
- Есть внятный оффер
- Расписан путь клиента
- Подведены итоги в конце месяца
- 🔓 Хочешь стратегию под свою нишу, с кейсами и каналами?