

# AIGLE PRÉSENTATION :

## 1. Définition :

C'est quoi Aigle ?

Aigle est une plateforme congolaise de courtage e-commerce innovante, conçue pour permettre aux entreprises de toutes tailles et de tous secteurs (petites, moyennes et grandes) de créer facilement et rapidement des boutiques en ligne et de développer leur présence digitale. Grâce à son système de répertoire unique, Aigle répertorie tous types de commerces (services, produits industriels, agricoles, etc.) par secteur d'activité, offrant ainsi une vitrine complète et organisée où les utilisateurs peuvent tout trouver et tout créer.

# AIGLE

## Trouver et créer

Aigle offre une vitrine complète pour trouver et créer des solutions commerciales.

## Système de répertoire

Le système de répertoire unique d'Aigle organise les entreprises par secteur.

## Présence digitale

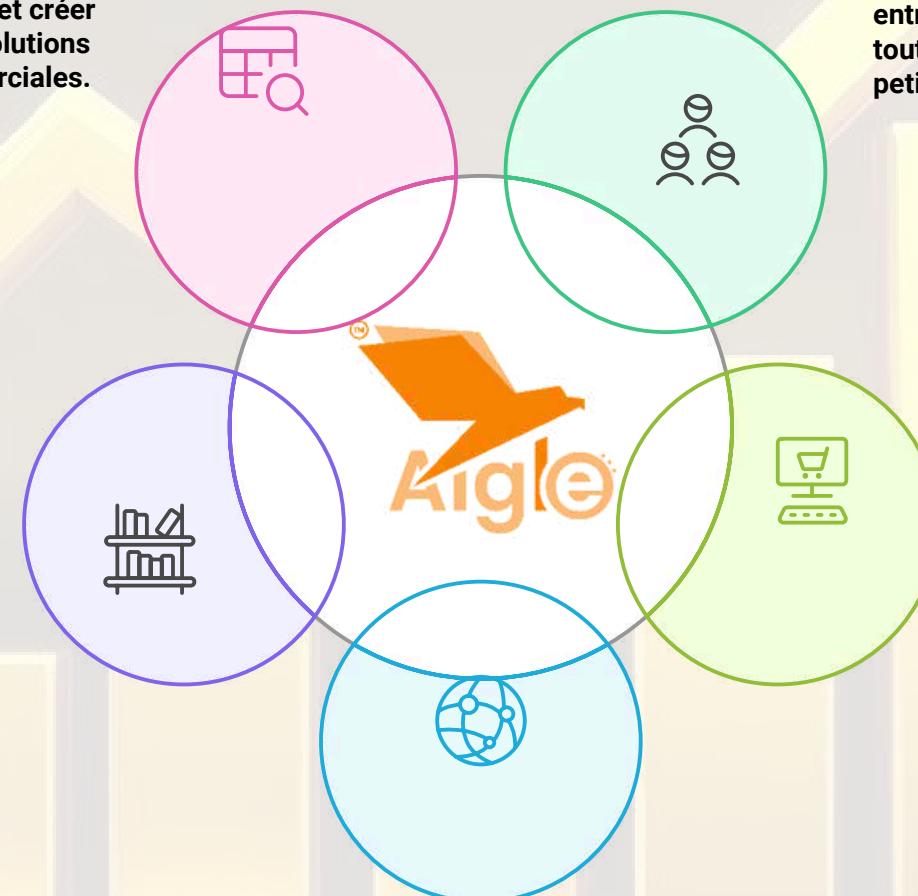
Aigle aide les entreprises à développer leur présence digitale.

## Entreprises de toutes tailles

Aigle sert des entreprises de toutes tailles, des petites aux grandes.

## Création de boutiques en ligne

La plateforme permet une création de boutiques en ligne rapide et facile.



**En tant que courtier intelligent, Aigle connecte directement les entreprises à leurs clients cibles, simplifie la gestion des boutiques en ligne et permet des achats précis et ciblés. Que vous souhaitez vendre vos produits ou services, ou trouver des fournisseurs fiables, Aigle est la solution tout-en-un pour booster votre business en ligne et maximiser votre visibilité sur le marché congolais et au-delà.**

## Améliorer la visibilité du marché avec Aigle

### Digital Marketing Strategy

#### Connexion d'entreprises et de clients



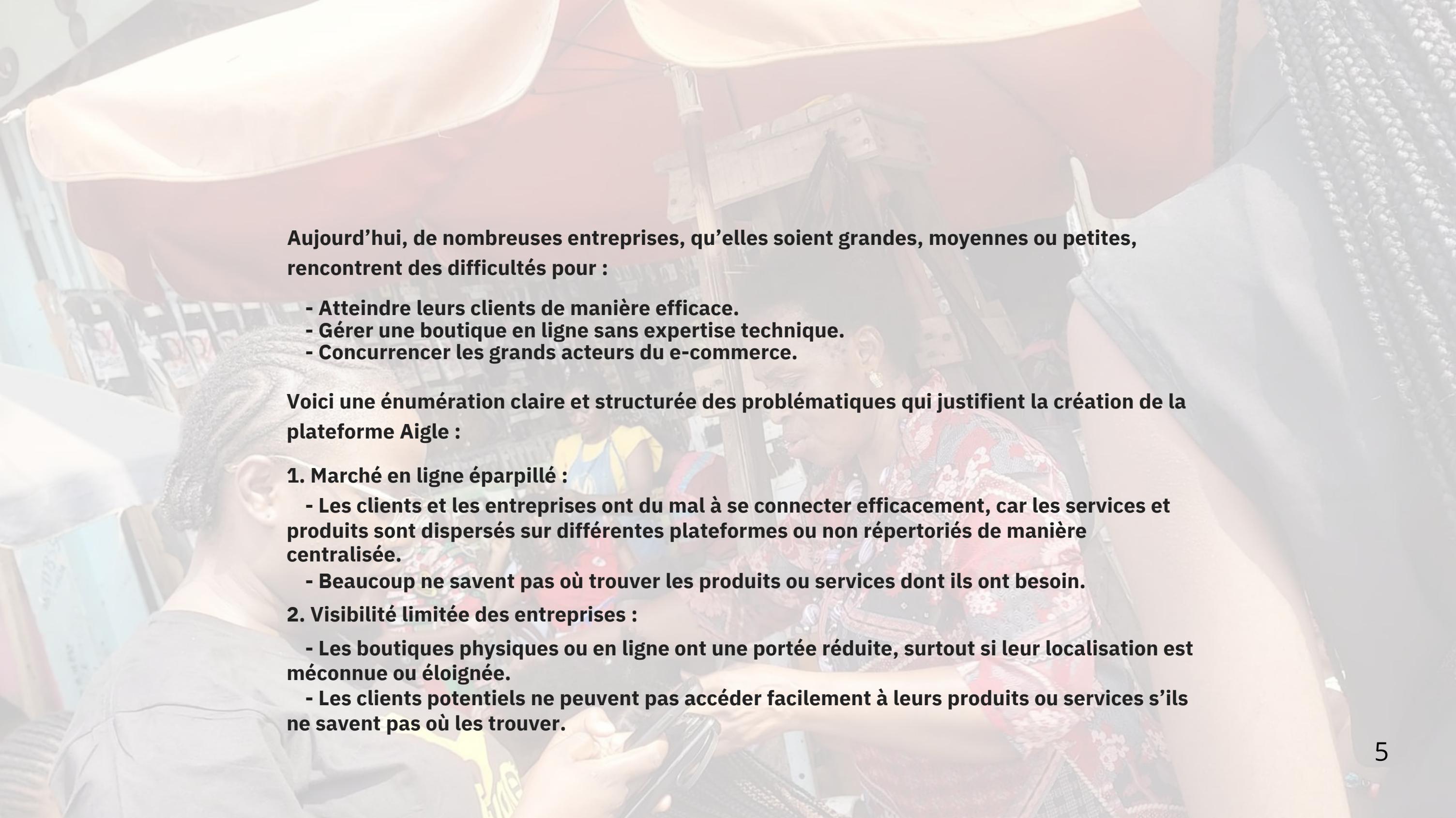
**Croissance des affaires en ligne**

**Simplifier la gestion des boutiques**

**Faciliter les achats ciblés**

**Augmenter la visibilité**

**Avec Aigle, votre commerce en ligne devient simple, efficace et accessible à tous.**



**Aujourd’hui, de nombreuses entreprises, qu’elles soient grandes, moyennes ou petites, rencontrent des difficultés pour :**

- Atteindre leurs clients de manière efficace.
- Gérer une boutique en ligne sans expertise technique.
- Concurrencer les grands acteurs du e-commerce.

**Voici une énumération claire et structurée des problématiques qui justifient la création de la plateforme Aigle :**

**1. Marché en ligne éparpillé :**

- Les clients et les entreprises ont du mal à se connecter efficacement, car les services et produits sont dispersés sur différentes plateformes ou non répertoriés de manière centralisée.

- Beaucoup ne savent pas où trouver les produits ou services dont ils ont besoin.

**2. Visibilité limitée des entreprises :**

- Les boutiques physiques ou en ligne ont une portée réduite, surtout si leur localisation est méconnue ou éloignée.

- Les clients potentiels ne peuvent pas accéder facilement à leurs produits ou services s’ils ne savent pas où les trouver.

## Marché en ligne

Avec AIGLE



Sans AIGLE



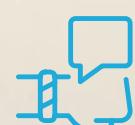
Plateforme centralisée



Visibilité améliorée



Découverte de produits facilitée



Connexion améliorée entre clients et entreprises



Portée de marché élargie



Produits dispersés



Porté géommerciale limitée



Recherche de produits difficile



Accès client réduit



Navigation sur le marché inefficace

- Les boutiques situées dans d'autres provinces ou à l'étranger sont difficiles à découvrir pour les clients locaux, ce qui limite leur portée.

## Portée des boutiques locales

### Pros



Soutien économique local



Expérience d'achat personnalisée

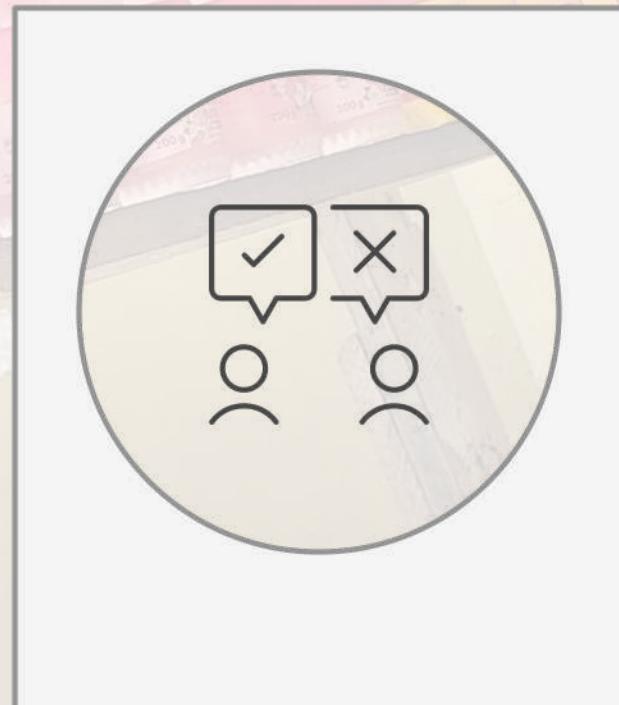
### Cons



Portée limitée



Moins de choix





Ésaïe-Lelo

#### 4. Impossibilité de marchander :



Search

- Les plateformes actuelles ne permettent pas aux clients de négocier les prix directement avec les vendeurs.
- Cette absence de flexibilité peut décourager certains acheteurs.

TODAY

Ésaïe-Lelo

You: Bonjour M. (Mr)  Comment améliorer l'expérience d'achat pour une plus grande satisfaction des clients ?

J'espère que vous allez bien. Est-ce que le(s) ou la Shawarma est(ont) toujours disponible(s) ?

23:57

Alexandra-Odia

 1 mois**Marchandise**

pascal 2-minengu 2

Permet une négociation directe, augmentant l'engagement des clients

**Pas de marchandise**

Manque de flexibilité, potentiellement dissuasif pour certains acheteurs

You: Bonjour M. (M...  2 mois

sarah-loma 5. Manque de proximité entre clients et vendeurs :

Message

8

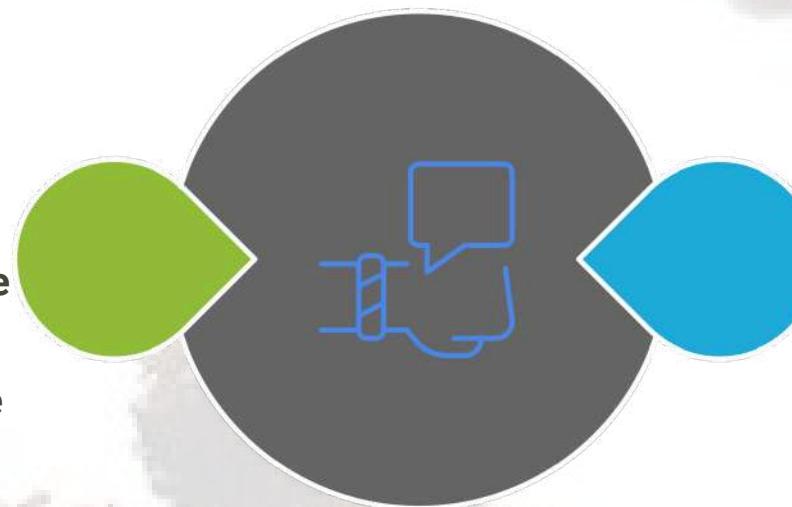


- Les réseaux sociaux et autres outils de communication ne sont pas conçus pour le e-commerce, ce qui rend les interactions entre clients et vendeurs moins efficaces.
- Les clients et les vendeurs ne sont pas suffisamment connectés pour faciliter les échanges et les transactions.

### Facteurs Contribuant à l'Interaction Client-Vendeur

#### Outils de Communication

Les outils manquent de fonctionnalités adaptées au commerce

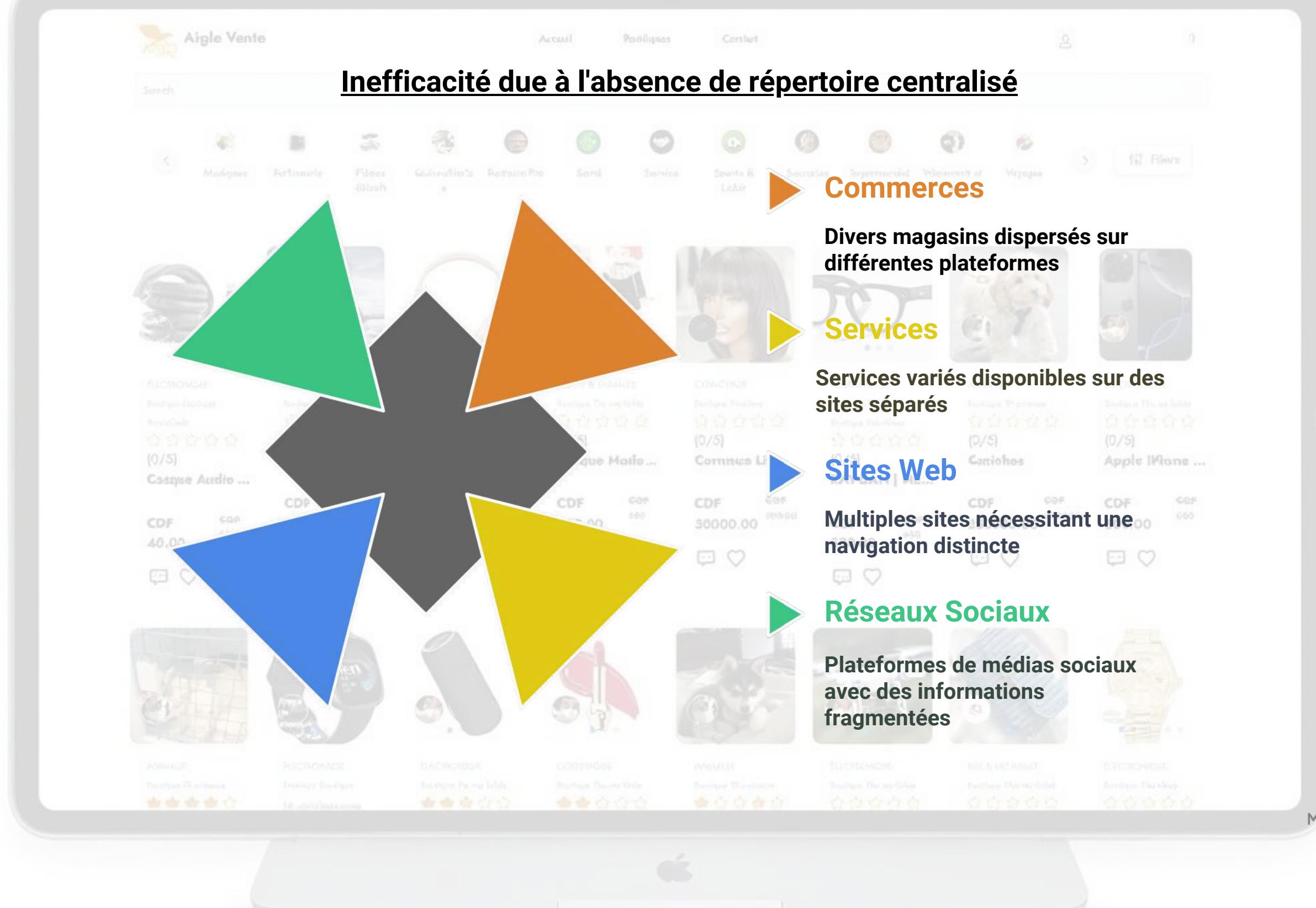


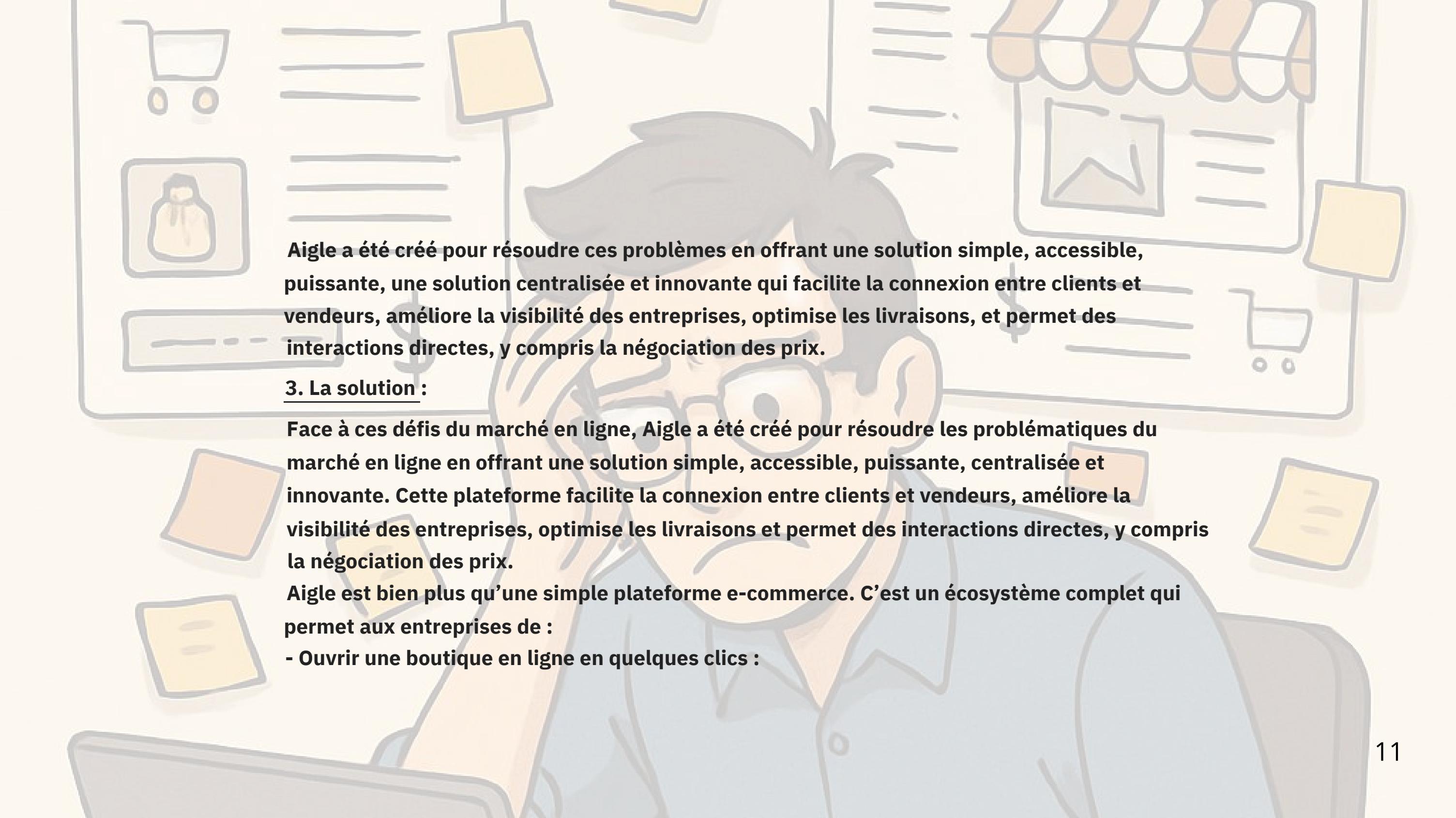
#### Réseaux Sociaux

Les plateformes ne sont pas optimisées pour le commerce électronique

### 6. Absence d'un répertoire centralisé :

- Il n'existe pas de plateforme unique qui regroupe tous les commerces et services en un seul endroit.
- Les acheteurs doivent naviguer entre plusieurs sites ou réseaux pour trouver ce qu'ils cherchent, ce qui rend le processus fastidieux et peu efficace.





Aigle a été créé pour résoudre ces problèmes en offrant une solution simple, accessible, puissante, une solution centralisée et innovante qui facilite la connexion entre clients et vendeurs, améliore la visibilité des entreprises, optimise les livraisons, et permet des interactions directes, y compris la négociation des prix.

### **3. La solution :**

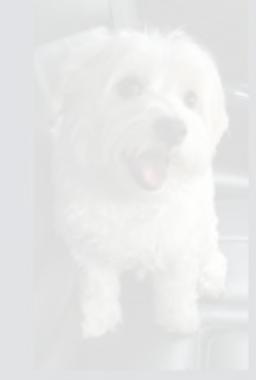
Face à ces défis du marché en ligne, Aigle a été créé pour résoudre les problématiques du marché en ligne en offrant une solution simple, accessible, puissante, centralisée et innovante. Cette plateforme facilite la connexion entre clients et vendeurs, améliore la visibilité des entreprises, optimise les livraisons et permet des interactions directes, y compris la négociation des prix.

Aigle est bien plus qu'une simple plateforme e-commerce. C'est un écosystème complet qui permet aux entreprises de :

- Ouvrir une boutique en ligne en quelques clics :



## Lancement d'une boutique en ligne



### Accessibilité

La boutique peut être gérée depuis n'importe où avec une connexion Internet.



### Facilité d'utilisation

La plateforme est conçue pour être intuitive et conviviale.

## Product SP Animaux

Gérez vos Produits, créez, modifiez et exportez tout.

Liste

Rechercher des Boutiques...

Filtrer

### Rapidité

+ Créer une boutique

Le processus de configuration est rapide, permettant un démarrage immédiat.

- Des modèles prédéfinis et personnalisables pour tous les secteurs (mode, alimentation, services, etc.).
- Aucune compétence technique requise, rendant le commerce en ligne accessible à tous.

Animaux

- Atteindre plus de clients :

## Stratégie de croissance commerciale

### Réduction des risques

Minimiser les risques financiers par la diversification



### Diversification des revenus

Diversifier les flux de revenus pour la stabilité



### Notoriété de la marque

Améliorer la visibilité de la marque et la reconnaissance



### Augmentation des ventes

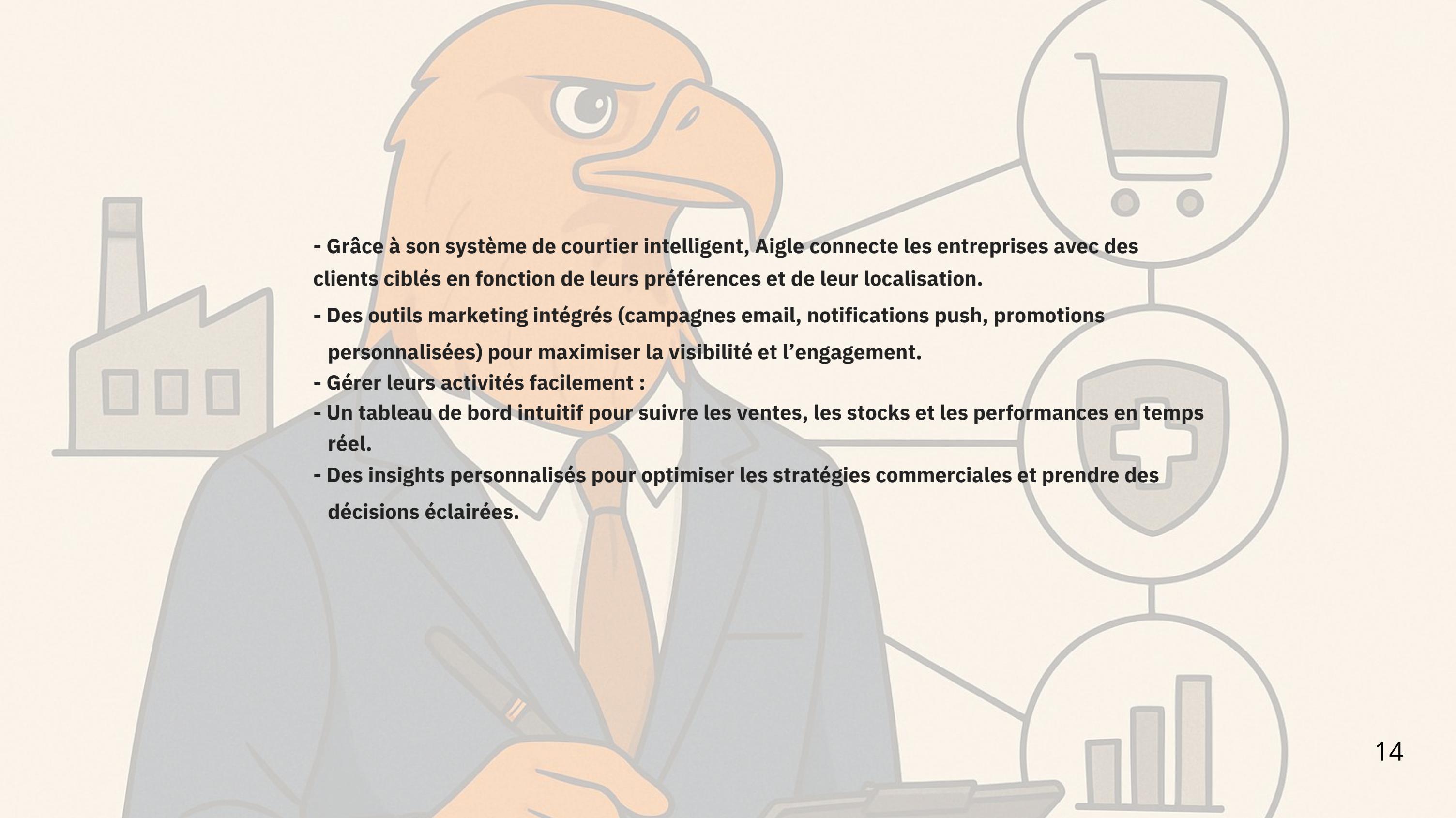
Stimuler les ventes à travers une clientèle élargie



### Base de la clientèle

Augmenter la base de clients pour la croissance



- 
- Grâce à son système de courtier intelligent, Aigle connecte les entreprises avec des clients ciblés en fonction de leurs préférences et de leur localisation.
  - Des outils marketing intégrés (campagnes email, notifications push, promotions personnalisées) pour maximiser la visibilité et l'engagement.
  - Gérer leurs activités facilement :
  - Un tableau de bord intuitif pour suivre les ventes, les stocks et les performances en temps réel.
  - Des insights personnalisés pour optimiser les stratégies commerciales et prendre des décisions éclairées.



## Visualisation des fonctionnalités du logiciel de gestion



- Proposer une expérience client exceptionnelle :
  - Paiements sécurisés et multiples (cartes bancaires, mobile money, PayPal, by cash) pour des transactions fluides et fiables.
  - Options de livraison flexibles (livraison à domicile, points relais) adaptées aux besoins des clients et des entreprises.
  - Un système de négociation intégré permettant aux clients de marchander directement avec les vendeurs, favorisant des interactions plus personnalisées et des transactions plus satisfaisantes.

## Options de Paiement et de Livraison



### Méthodes de Paiement

Diverses options de paiement sécurisées pour des transactions.



### Options de Livraison

Choix de livraison flexibles dépendant d'une boutique à une autre pour les besoins des clients.



### Système de Négociation

Système intégré pour la négociation (avec le Chat) directe avec les vendeurs.

- Centraliser le marché en ligne :

## Optimisation de l'Expérience Utilisateur par la Centralisation du Marché

Regroupement  
des offres et  
demandes



Simplification de  
la recherche



Amélioration de  
l'expérience  
utilisateur



Amélioration de  
la visibilité



Optimisation des  
processus

- 
- Un répertoire unique et organisé par secteurs d'activité, permettant aux clients de tout trouver et aux entreprises de tout proposer en un seul endroit.
  - Une plateforme qui redirige les acheteurs vers le cœur des marchés et services, simplifiant la découverte et l'accès aux produits et services.
  - Rapprocher clients et vendeurs :
  - Un système de messagerie intégré pour faciliter les échanges directs entre clients et vendeurs, créant une relation de confiance et de proximité.
  - Une plateforme conçue spécifiquement pour le e-commerce, contrairement aux réseaux sociaux qui ne sont pas optimisés pour les transactions commerciales.

# Chats

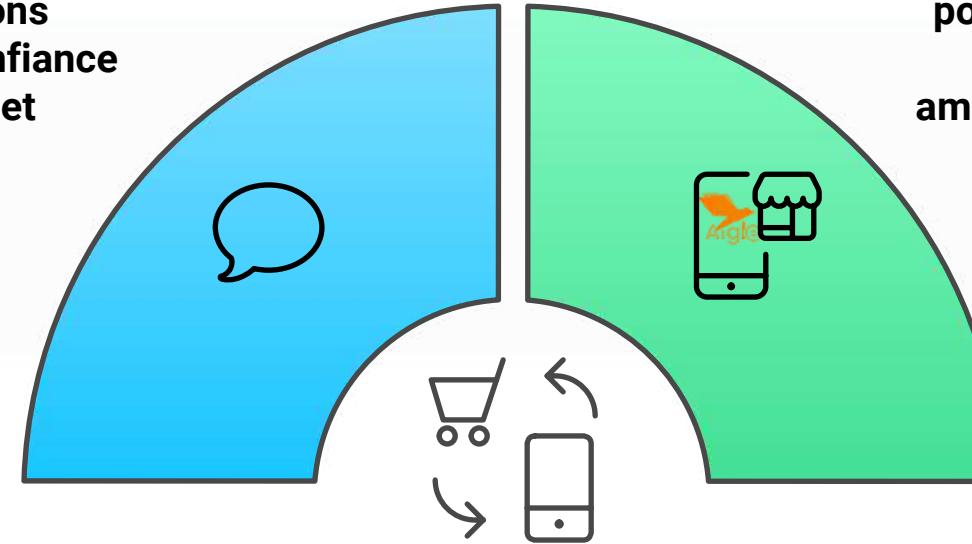
# Search



## Renforcer la Confiance et l'Efficacité dans le E-Commerce

### Système de messagerie intégré

Permet des communications directes et de confiance entre clients et vendeurs.



### Optimisation pour le commerce

Conçu spécifiquement pour les transactions commerciales, améliorant l'expérience utilisateur.

# Ésaïe-Lelo

You: Bonjour M. (M... 2 sem.





Search

Aigle est la solution tout-en-un pour démocratiser le commerce en ligne maximiser la visibilité des entreprises et offrir une expérience client fluide et engageante. Avec Aigle, le e-commerce devient accessible, efficace et adapté aux réalités du marché congolais et au-delà.

#### 4. Avantages d'aigle

##### Pourquoi choisir Aigle ?

Aigle est une plateforme e-commerce conçue pour faciliter la mise en relation entre acheteurs et vendeurs, en offrant une solution accessible, sécurisée et performante.

##### 1. Accessibilité et Flexibilité

- Aigle permet aux entreprises de toutes tailles (petites, moyennes et grandes) ainsi qu'aux indépendants de lancer ou d'accroître leur activité en ligne sans investissement technique lourd.

- Adapté à tous les secteurs d'activité (produits physiques, services, abonnements).
- Pas frais de commission et offres de lancement avantageuses.



- La plateforme est optimisée pour le référencement (SEO) et les réseaux sociaux, garantissant un meilleur positionnement des boutiques et produits.
- Organisation d'événements promotionnels réguliers (ventes flash, foires virtuelles) pour attirer plus de clients.

## Augmenter la Visibilité et les Ventes des Boutiques

### Amélioration du SEO

Optimiser les boutiques et les produits pour un meilleur classement dans les moteurs de recherche.

### Événements Promotionnels

Organiser des ventes flash et des foires virtuelles pour attirer les clients.

### Engagement sur les Réseaux Sociaux

Améliorer la présence des boutiques sur les plateformes de médias sociaux.

### **3. Un Large Réseau de Vente et d'Achat**

- Aigle relie directement les acheteurs à leurs grossistes, simplifiant l'approvisionnement en produits.
- Elle regroupe toutes sortes de catégories de vente sur une seule application, augmentant ainsi le potentiel de revenus des vendeurs en leur permettant d'atteindre un plus grand nombre d'acheteurs.
- Mise à disposition d'un large choix de boutiques et magasins, facilitant les recherches et les achats des clients.



## Optimisation de l'Approvisionnement et de la Vente par Aigle

### Réseau de Vente et d'Achat d'Aigle



### Connexion Directe

Relie directement les acheteurs aux grossistes, simplifiant l'approvisionnement.



### Plateforme de Vente Unifiée

Regroupe diverses catégories de vente en une seule application.



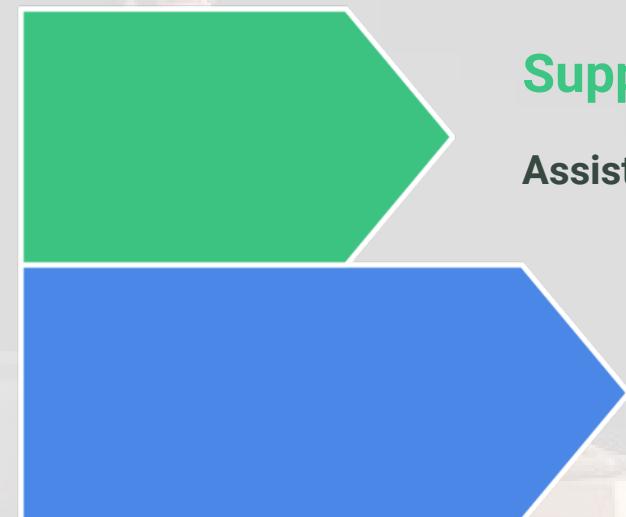
### Options de Magasin Variées

Offre une large gamme de boutiques et de magasins pour les clients.

#### 4. Sécurité et Fiabilité

- Aigle assure la sécurité des boutiques en ligne grâce à des mesures de protection des transactions et des données.
- Un support client réactif disponible 24/7 pour accompagner vendeurs et acheteurs.

#### Pyramide de Sécurité et de Fiabilité



##### Support Client

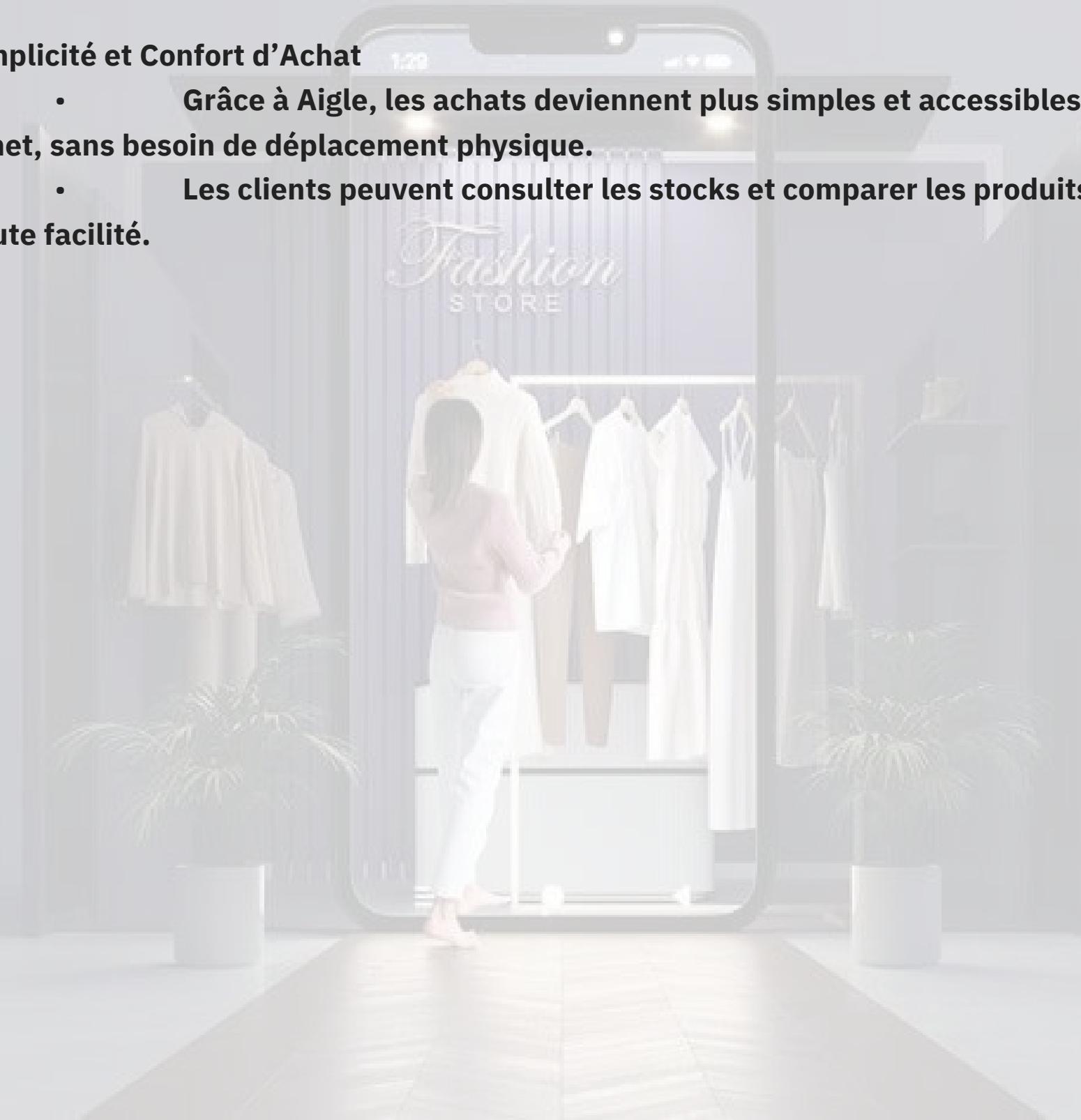
Assistance réactive disponible 24/7

##### Sécurité des Transactions

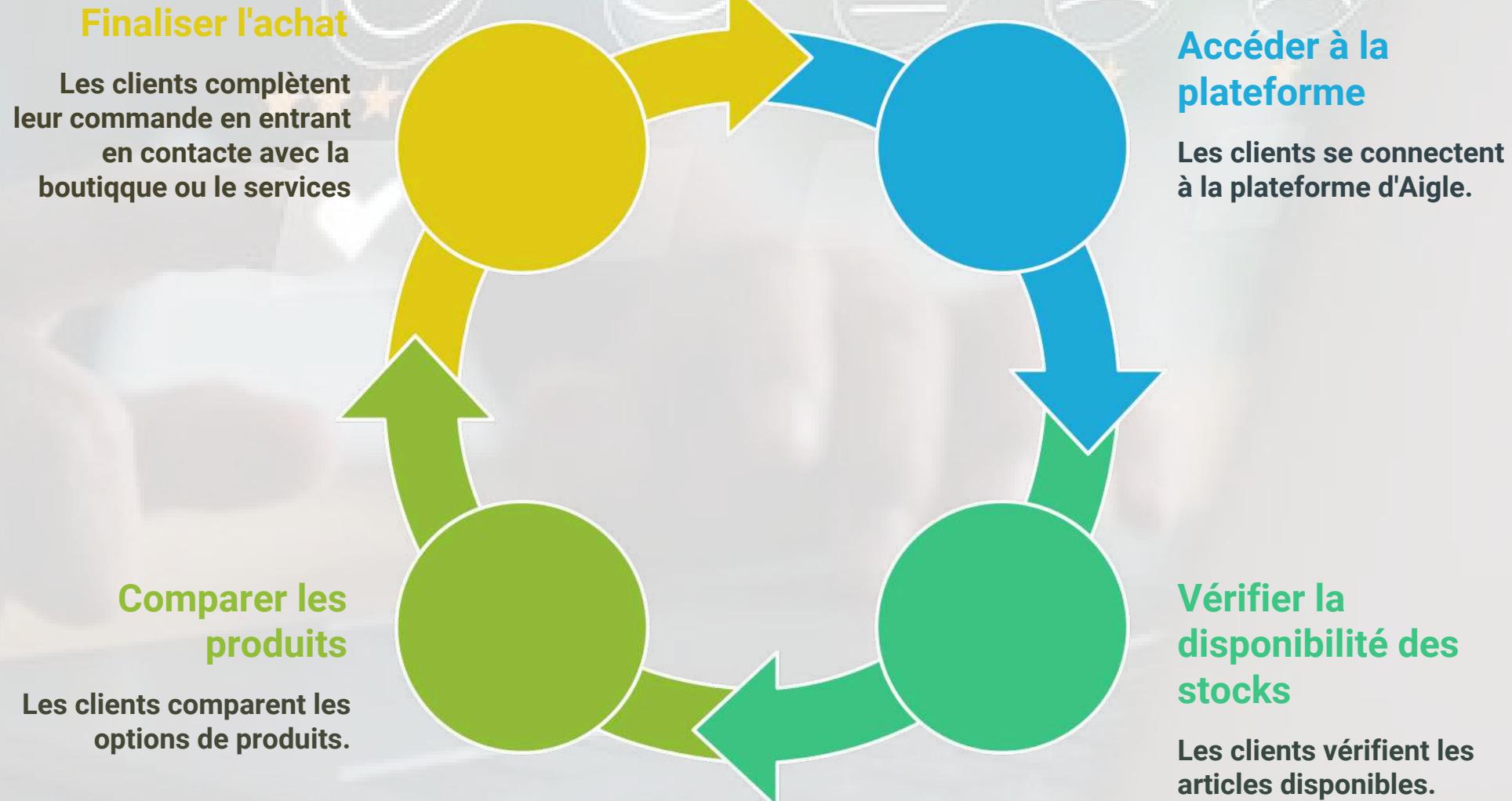
Protège les transactions et les données en ligne

## 5. Simplicité et Confort d'Achat

- Grâce à Aigle, les achats deviennent plus simples et accessibles via internet, sans besoin de déplacement physique.
- Les clients peuvent consulter les stocks et comparer les produits en ligne en toute facilité.



## Cycle d'achat en ligne simplifié





Aigle est donc bien plus qu'une simple plateforme de vente : c'est un véritable accélérateur de croissance pour les entreprises et un facilitateur d'achat pour les consommateurs.

## **5. Pourquoi rejoindre Aigle dès maintenant ?**

**Étant une nouvelle plateforme, nous offrons des avantages exclusifs aux premiers vendeurs qui nous rejoignent :**

- Visibilité prioritaire : mise en avant des premières boutiques.**
- Offres promotionnelles : pas de frais de commissions, la plate forme sera gratuite les 6 premiers mois, avant de passer au paiement du logement de votre boutique**
- Accompagnement personnalisé : formation et support gratuit pour la mise en place et l'optimisation des ventes.**
- Opportunité de croissance rapide : en étant parmi les premiers, vous avez l'avantage de vous positionner avant la concurrence.**

## Avantages pour les premiers vendeurs

### Opportunité de croissance rapide

**Les premiers vendeurs peuvent se positionner avant la concurrence.**

### Accompagnement personnalisé

**Les vendeurs reçoivent une formation gratuite et un soutien à l'optimisation des ventes.**

### Offres promotionnelles

**Les vendeurs sont exemptés de frais de commission et bénéficient de six mois gratuits.**

### Visibilité prioritaire

**Les premières boutiques bénéficient d'une exposition accrue sur la plateforme.**





**Nous savons que se lancer sur une nouvelle plateforme peut être un choix stratégique. C'est pourquoi nous nous engageons à offrir aux premiers adhérents des conditions avantageuses et un accompagnement privilégié pour garantir leur succès.**

**Voici la version corrigée avec votre modification :**

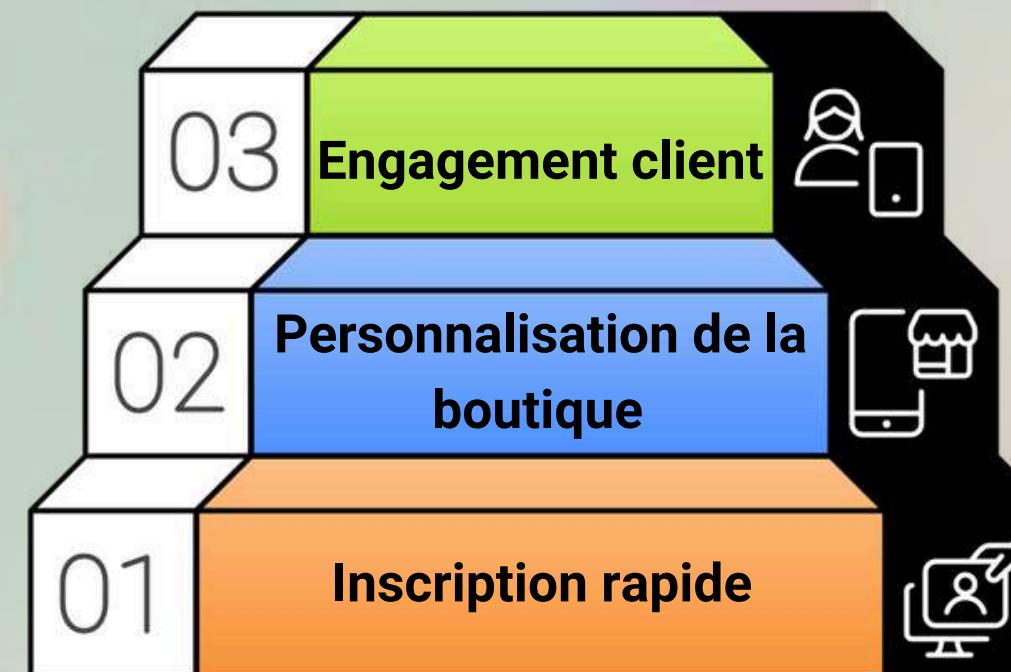
#### **6. Comment rejoindre Aigle ?**

**Après avoir téléchargé l'application ou accédé directement au site web [aiglevente.com](http://aiglevente.com), la procédure est simple et intuitive.**

**Rejoindre Aigle est un processus rapide et efficace :**

- 1. Inscrivez-vous en quelques clics sur notre plateforme.**
- 2. Créez votre boutique en sélectionnant un modèle adapté à votre activité (parmi nos catégories disponibles) et personnalisez votre espace selon vos préférences.**
- 3. Lancez-vous et commencez à toucher vos clients dès aujourd'hui.**

## Étapes pour rejoindre Aigle



Pour vous accompagner dans votre démarrage, nous offrons des avantages exclusifs aux premières entreprises qui nous rejoignent :

- 6 mois de logement gratuit pour votre boutique sur la plateforme.
- Accès prioritaire à nos outils de marketing.

**Avec Aigle, démarrez votre activité en toute simplicité et profitez d'un accompagnement sur mesure pour réussir !**

## **7. Conclusion**

**Aigle est la solution idéale pour toutes les entreprises qui souhaitent développer leur présence en ligne, atteindre plus de clients et optimiser leurs ventes sans se soucier des complexités techniques.**

**Nous croyons en votre succès, et nous sommes là pour vous accompagner à chaque étape.**

**Rejoignez Aigle dès aujourd'hui et propulsez votre entreprise vers de nouveaux sommets !**

**AIGLE – À LA HAUTEUR DE VOS DÉSIRS.**



contactez sur :

Phone : + 243 850 619 975

Email :[aiglevente@gmail.com](mailto:aiglevente@gmail.com)

Instagramme : aigle\_vente



contactez sur :

Phone : + 243 850 619 975

Email :[aiglevente@gmail.com](mailto:aiglevente@gmail.com)

Instagramme : aigle\_vente