

### Måns Edenfalk

Personalchef

Måns Edenfalk, 29 år från Växjö.

I dagsläget arbetar jag som personalchef på Växjös saluhall, men är redo att testa ett nytt område där jag även får använda mina försäljningskunskaper i större utsträckning.

#### KONTAKTINFO

Telefor

0735048981

Epos<sup>.</sup>

medenfalk@gmail.com

Adress

Drottninggatan 4 Växjö

# Övriga utbildningar

Internutbildningar inom försäljning, kundbemötande, ledarskap och produktveckling.

#### **ARBETSERFARENHET**

#### Personalchef

Saluhallen by Pete Växjö 2021

Jag var projektledare under uppstarten av Växjös första saluhall. Ett arbete som i huvudsak innebar kontakt med olika leverantörer för inköp och färdigställande av lokalen samt koordinering av hantverksarbetet. Jag var även ansvarig för att tillsätta alla nya tjänster i saluhallen. Under det löpande arbetet så har jag ett stort ansvar i att nå försäljningsbudget och personalfrågor men även ansvara över försäljning och merförsäljning över disk.

#### Säljchef

City Gross, Växjö / 2015 - 2021

Mitt arbete som säljchef innebar att handleda övrig personal i försäljningen, kundbemötandet och samtidigt själv betjäna kunder i den manuella delidisken. Arbetet handlade även om rekrytering där jag intervjuade och anställde ny personal. Skötte även inköp av varor och ansvarade för att vi nådde vår försäljningsbudget, marginaler och svinnmål.

#### Samhällsvetenskapliga programmet inriktning Idrott

Kungsmadskolan / 2008 - 2011

#### Sommelierutbildning

-Gustibus Malmö / 2020 – 2021

WSET Level 2 och 3

En ettårig utbildning där man utbildas i allt inom vinets värld. Mat och vin-kombinationer, hur vårar sinnen fungerar, vinifikation och odling. Examinerades som kurstvåa i den svenska utbildningen och gick ut med högsta möjliga betyget, pass with distinction i den engelska utbildningen.

## **MÅLSÄTTNING**

- Är väldigt tävlings- och resultatinriktad och vill alltid bli bra och framstående på det jag gör.
- Är en nyfiken och social person. Gillar att skapa kontakter och nätverka.
- Lägger stor vikt i att grundligt sätta mig in i produkten jag förmedlar så att kunden känner sig trygg i en affär med mig

### REFERENSER

Lämnas vid förfrågan