



## Prueba técnica – Gestor Estadístico de Recaudo

### Objetivo

Evaluar la capacidad para integrar información de producción, precios y recaudo con el fin de estimar el recaudo potencial, analizar brechas y caracterizar la estructura y comportamiento de los recaudadores mediante herramientas analíticas.

Bases entregadas:

- Recaudo mensual por entidad, canal y departamento.
- Producción mensual por departamento.
- Precios históricos semanales por departamento.

Se puede usar Excel, Stata, R o Python.

**Clave: Cuota de Fomento Papa es el 1% por kg comercializado.**

### Actividad 1 — Estimación del recaudo potencial

Construir una estimación mensual del recaudo potencial por departamento a partir de producción y precios.

Se espera:

- convertir producción a kilogramos,
- calcular precio mensual promedio por departamento,
- estimar valor económico de la producción,
- calcular el 1% como recaudo potencial.

### Actividad 2 — Brechas entre recaudo potencial y observado

Comparar recaudo potencial vs recaudo real.

Analizar:

- diferencias por departamento y mes,
- comportamiento por canal,
- incidencia de intereses (mora),
- estabilidad o volatilidad del recaudo.

### Actividad 3 — Estructura y comportamiento de recaudadores (componente analítico)

Analizar cómo se distribuye y cómo se comporta el recaudo entre recaudadores. Se puede elegir entre actividad A o B.

### Parte A — Concentración del recaudo

Evaluar qué tan concentrado está el recaudo total.

Calcular o aproximar al menos uno de los siguientes:

- participación acumulada del recaudo por ranking de recaudadores
- porcentaje del recaudo explicado por el top 5 / top 10
- curva tipo Pareto (80–20)



- índice de concentración (ej. HHI o equivalente simple)

Interpretar:

- dependencia del sistema en pocos recaudadores
- vulnerabilidad del recaudo ante incumplimientos
- estructura competitiva del recaudo

## Parte B — Segmentación de recaudadores

Construir indicadores por recaudador, por ejemplo:

- monto total recaudado
- regularidad de pago (meses activos)
- proporción de pagos con intereses
- intensidad de mora (intereses / recaudo)
- variabilidad mensual
- participación por canal

Aplicar segmentación o clustering (o método equivalente) y:

- describir los grupos identificados,
- identificar perfiles de riesgo,
- proponer criterios de priorización para seguimiento.

## Entregables

1. Informe técnico breve (máx. 2 página):
  - metodología,
  - resultados principales,
  - interpretación analítica,
  - recomendaciones de gestión.
2. Script o archivo reproducible del análisis.
3. Tablas y gráficos finales.

## Criterios de evaluación

- Integración y calidad del procesamiento de datos.
- Coherencia metodológica de cálculos.
- Uso de herramientas analíticas (segmentación o concentración).
- Capacidad de interpretación y lectura del sistema de recaudo.
- Claridad en la comunicación.

