## Chi siamo?

Fudurama è una startup che nasce dopo un periodo di ricerca sul mercato del food&beverage. Osservando gli stakeholders e analizzando le sue dinamiche abbiamo notato che l'intero settore b2b della **produzione e distribuzione** del cibo utilizza **strumenti datati**.

Crediamo che modernizzare questi strumenti utilizzando tecnologie innovative presenta l'opportunità di migliorare i processi del settore per renderlo più sostenibile e creare del valore aggiunto. Basta guardare le tendenze dei mercati globali che continuano ad investire nella digitalizzazione con ottimi risultati per essere convinti che questo settore possa trarne vantaggio.

D'altronde non fare questo significherebbe continuare a **sostenere processi inefficienti** che non solo compromettono i rapporti tra gli attori della filiera del f&b con **ripercussioni** sui risultati economici ma danneggiano anche il pianeta viste le grandi **quantità di spreco** riportate dall'industria.

## Rifornire la ristorazione

per un piccolo medio **fornitore** in Italia significa ricevere in media **300 ordini** ogni giorno e codificare, assortire e spedire più di **1.200 articoli**.



Complessità: i ristoratori/chef inviano gli ordini tramite canali sparsi: messaggio vocale sul centralino, whatsapp, messaggio e email.



Errori: spesso ci sono incomprensioni nel linguaggio utilizzato che o viene interpretato male e/o scritto in modo sbagliato.



Orari difficili: l'ordine è inviato alle 11 di notte quando lo chef termina il turno e controlla il magazzino. Il fornitore inizia a gestirlo alle 5 del mattino.