Aula 11

1. Aula 11 – Campanha no FB Business

Agora que nós já aprofundamos nosso conhecimento sobre o Marketing Digital e já sabemos técnicas para aplicar em nossas ações de marketing, vamos aprender, do zero, como criar ações de marketing a partir do Facebook Business.

O Facebook Business é uma ferramenta da rede social que auxilia você a administrar seu negócio na rede. Com essa ferramenta é possível administrar contas e páginas em uma única dashboard, além disso, também é possível administrar recursos como o Facebook Ads.

Vale ressaltar que o gerenciador de campanhas que vamos aprender e utilizar nesta apostila é diferente daquela mostra para a criação de páginas.

Com o axuilio de um passo a passo, vamos aprender a criar ações de marketing digital pelo Facebook Business. As campanhas serão divididas em três níveis, sendo elas:

- Nível 1;
- Nível 2; e
- Nível 3.

Nível 1

Este é o nível inicial, daqui parte todas as idéias da campanha, objetivos e metas.

Nível 2

Este nível é a parte funcional da sua campanha, ou seja, aqui que parte o seu investimento em anúncios, onde e quando o anúncio irá aparecer.

Nível 3

Aqui é o anúncio em si, o que você quer anunciar.

A partir dessa base, criaremos as nossas campanhas.

Vamos aos estudos?



1.1. Criando uma nova campanha

Para iniciar, precisamos acessar a ferramenta. Para isso, é necessário acessar o seguinte endereço na web: business.facebook. Após realizar o acesso, no canto superior direito vai ter o botão "Criar conta", como na imagem:



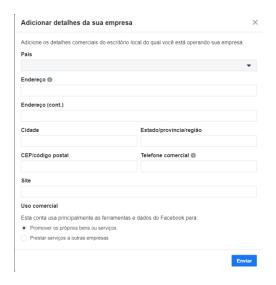
O próximo passo é preencher de maneira adequada o que é solicitado pelo site. Você deve preencher com o nome da sua empresa, seu nome e o seu email comercial, como na imagem:

lome da sua	conta e empresa
Jasper's Marke	et
	corresponder ao nome público da sua empresa, pois o Facebook, e não pode conter caracteres especiais.
Seu nome	
nsira seu nom	e e sobrenome separados por um espaço
Seu email con	nercial
	o email que você usa para fazer negócios da empresa. tificacões sobre a sua empresa para este email.
_IIVIaIeIII05 II0	unicações sobre a sua empresa para este emair.
	diciona outras pessoas à sua empresa, seu nome no do perfil e número de identificação do usuário do
account, lote	visíveis para elas.

Assim que concluir o preenchimento dos dados, clique em avançar para a próxima etapa.

Na tela seguinte, você deve preencher mais alguns detalhes da sua empresa, como informações de endereço, país, telefones e site.

Além disso, você também deve escolher a opção na qual sua empresa diz respeito, ou seja, se sua empresa irá prestar serviços para outras empresas ou não.



Após a concluir o preenchimento, envie as informações para o site.

Agora que você concluiu o seu cadastro, você já tem tudo para iniciar suas campanhas.

No canto superior esquerdo da tela, você encontrará um menu escrito "gerenciador de negócios", é ali que você irá encontrar as ferramentas para utilizar em suas campanhas.



Se você passar com o mouse sobre cada um dos itens, irá exemplificar a sua função.

A aba mais importante para nós, é a aba chamada "criar e gerenciar" que como o próprio nome diz é onde será gerenciado as campanhas criadas por você.

Já na aba "mensurar e relatar" se diz respeito a analise dos dados do FB Business. Por fim, na aba "ativos" é onde se localiza toda a movimentação da sua página.



Na página inicial, você ainda pode personalizar a sua página, trocando foto de capa e de perfil. Também na página inicial dessa ferramenta, é possível vincular páginas, veícular anúncios e também adicionar pessoas que trabalhem junto em sua página.



Uma das grandes vantagens de utilizar desta ferramenta, é poder conceder permissões para as pessoas que trabalham na sua empresa.

Existe duas camadas de gerenciamento, sendo elas:

- Camada 1; e
- Camada 2.

Vamos aprender como funciona cada uma dessas camadas?

Camada 1

Nesta camada fica localizado as funções específicas do gerenciador do Facebook Business. Nesta camada ficam os administradores e funcionários do negócio, claro, cada um com permissões diferentes.

Os administradores podem controlar todos os aspectos da ferramenta. Administradores podem adicionar, remover funcionários e também modificar esquemas da empresa.

Já os funcionários, recebem funções dos administradores e também conseguem ter acesso a todas as informações de configuração do negócio, porém, os funcionários não podem realizar alterações.

Camada 2

A camada 2 é sobre as permissões nas páginas e em outros ativos. As permissões podem ser:

- Sobre páginas;
- Sobre contas de anúncios;
- Sobre aplicativos; e
- Sobre públicos.



Agora que já entendemos sobre as camadas de gerenciamento, vamos finalmente a aprender a criar as campanhas pelo Facebook Business.

Primeiramente você deve ir no menu de gerenciamento e ir em "Configurações do negócio" como na imagem:

Configurações do negócio

Na próxima página você deve clicar em "Contas de anúncio" para criar a conta para a sua empresa.

Como é a sua primeira vez aqui, você ainda não possui nenhuma conta vinculada. Basta clicar no botão "Adicionar" para criar uma conta de anúncio.

Basta você escolher a opção "Criar uma nova conta de anúncio" e preencher de maneira adequada o que é solicitado.

Logo após isso, irá aparecer algumas opções de gerenciamento. É neste ponto que você irá adicionar pessoas e dar permissões para cada uma delas.

Agora que você já criou uma conta de anúncio e adicionou membros e deu as devidas permissões, vamos aprender como realizar as campanhas.

Você deve clicar no menu e ir na aba "Gerenciamento de Anúncio" e a partir dessa zona do site é possível criar e gerenciar novos anúncios.