

Recomendação de Produto Adequado ao Perfil do Cliente

"Para perder o cliente basta um erro e, para mantê-lo, o acerto deve ser constante"

(Paulo Eduardo Dubliel)



Victor Hugo Novais
UI & UX



Denise Maria Martins
estatística



Iury Santos
Developer



Eduardo CorreiaDeveloper



PROBLEMA

Modelos de investimentos **obsoletos** (bancos e

corretoras) para o cenário

digital



HIPÓTESE

Perfil do Cliente

VS

Produto Oferecido



HIPÓTESE

User Experience

VS

Atendimento Personalizado

RECLAMAÇÕES RESPONDIDAS

VOLTARIAM A FAZER NEGÓCIO

ÍNDICE DE SOLUÇÃO

92.1%

NOTA DO CONSUMIDOR

7.92

28,9% dos reclamantes
não voltariam a fazer negócio

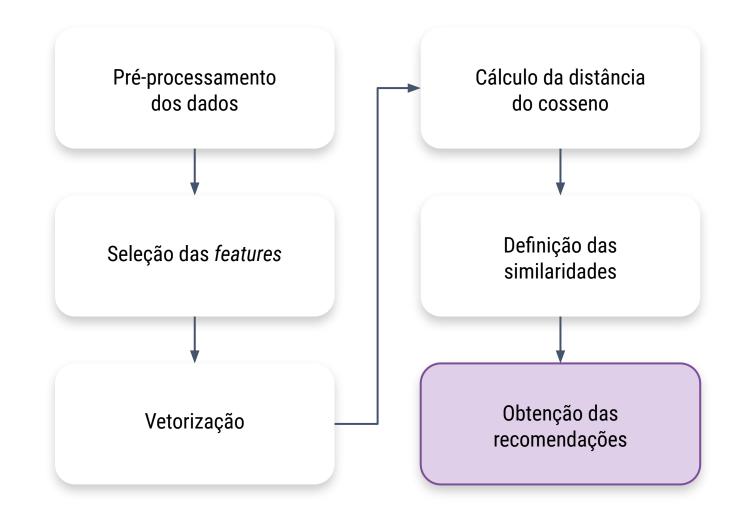
Fonte: ReclameAQUI - Pi Investimentos

SOLUÇÃO

1) **Recomendar** produtos com base no perfil do cliente, por similaridade com outros usuários



2) Aprimorar a experiênciado usuário, com foco nasrecomendações, por meiode uma nova plataforma



UM **NOVO** CONCEITO DE USER EXPERIENCE COM VALOR AGREGADO AO CLIENTE

fácil acesso às recomendações

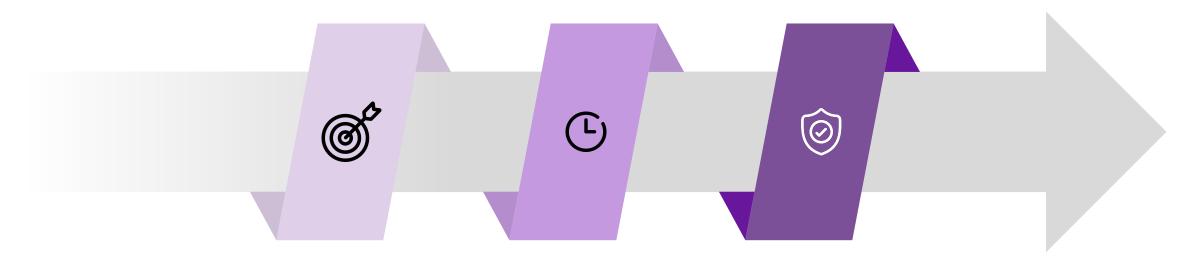
na tela principal

carteira de investimentos com prioridade para as

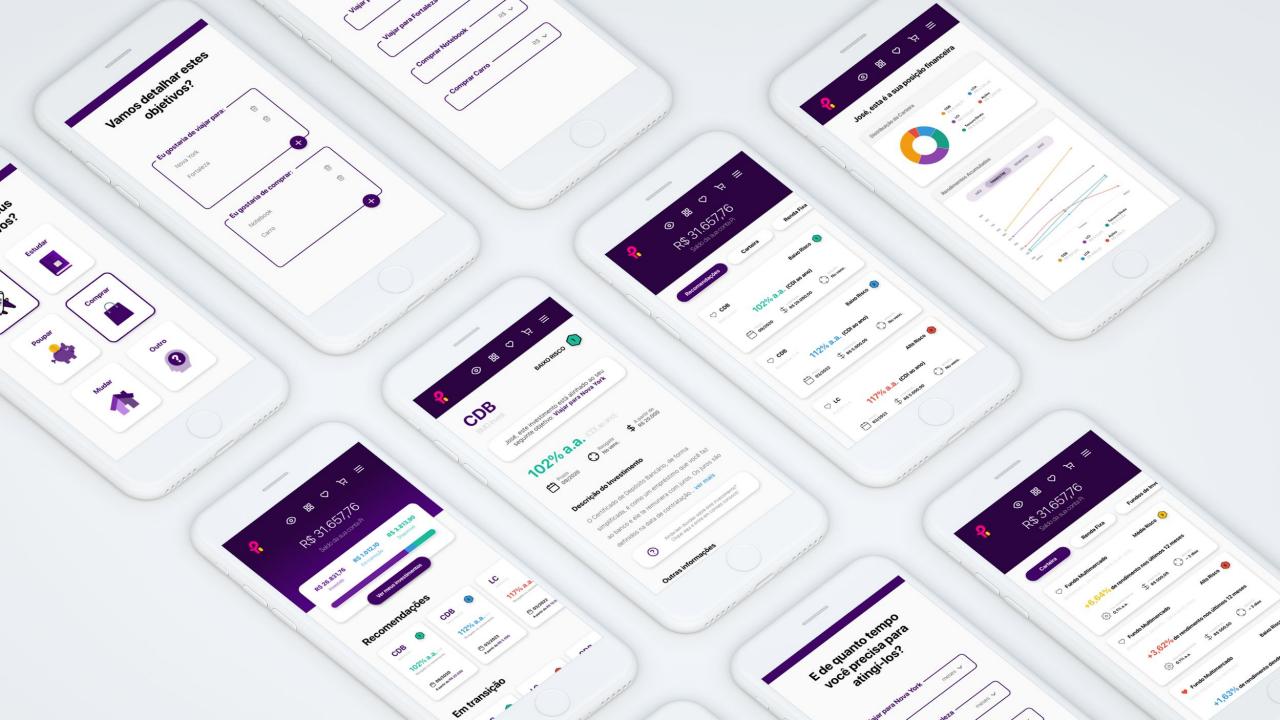
recomendações



Maior clareza nas informações dos investimentos



Integrar os objetivos do usuário às recomendações Aprimorar segurança com token de acesso e assinatura biométrica





Obrigado a todos!