

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA FACULTAD DE INGENIERÍA ESCUELA DE CIENCIAS Y SISTEMAS SISTEMAS ORGANIZACIONALES Y GERENCIALES 2

PROYECTO Manual 3

NOMBRE	CARNET
Eduardo Alexander Reyes Gonzalez (COORDINADOR)	202010904
Luis Antonio Cutzal Chalí	201700841
Brayan Giovanny Rivas Estrada	201325641

2 SEMESTRE 2025 07 de octubre de 2025

RESUMEN EJECUTIVO

Este documento presenta la información de la plataforma de MegaCity junto con google Analytics para visualizar reportes de todo los movimientos de la plataforma. Gracias a esta integración es posible la creación de campañas de marketing dirigidas a promover los productos más populares o con mayor volumen de ventas, así como dar a conocer los productos menos vendidos para que se interesen en comprarlos.

ÍNDICE

RESUMEN EJECUTIVO	2
INTRODUCCIÓN	4
OBJETIVOS	5
General	5
Específicos	5
CONEXIÓN DE ODOO CON GOOGLE ANALYTICS	6
Para realizar la conexión, lo primero que necesitamos es una cuenta de Google Analytics la cual podamos conectar.	6
Para crear una cuenta debemos seguir los siguientes pasos:	6
REPORTES	9
Ingresos actuales	9
Artículo más comprado	9
Vistas más accedidas en la plataforma	10
Áreas geográficas	10
MARKETING POR CORREO	11
Primero iniciaremos dando clic en el siguiente icono de nuestro perfil en Odoo.	11

INTRODUCCIÓN

La gestión de campañas publicitarias y el análisis del comportamiento de los usuarios se ha convertido en un factor clave en la toma de decisiones para las empresas. Google Analytics permite la recolección de datos y realizar análisis sobre el trafico web, mientras que todo permite la administración de ventas, compras, clientes de forma integral.

La integración de estas 2 herramientas nos ofrece la posibilidad de centralizar la información sobre el rendimiento de las campañas y las interacciones de los clientes, así optimizamos la planificación y toma de decisiones.

OBJETIVOS

General

 Implementar la integración de Google Analytics con Odoo para optimizar la gestión de campañas publicitarias y generación de reportes, permitiendo a la empresa la toma de decisiones basadas en datos.

Específicos

- Obtener datos que permitan analizar el comportamiento de los usuarios en la plataforma a través de Google Analytics
- Aumentar la visibilidad y atraer nuevos clientes a través de estrategias de marketing digital, usando Google Analytics para estudiar el comportamiento de los usuarios.
- Analizar los resultados de las campañas para identificar oportunidades de mejora y optimización de estrategias publicitarias

CONEXIÓN DE ODOO CON GOOGLE ANALYTICS

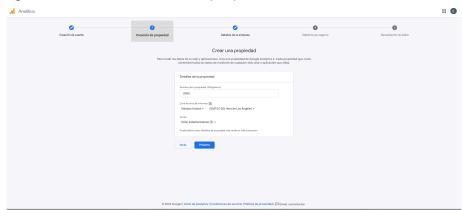
Para realizar la conexión, lo primero que necesitamos es una cuenta de Google Analytics la cual podamos conectar.

Para crear una cuenta debemos seguir los siguientes pasos:

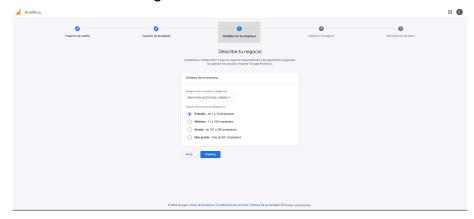
Debemos agregar la información básica de la cuenta como es: Nombre de la cuenta, y configuración (es este caso no modificamos la configuración)



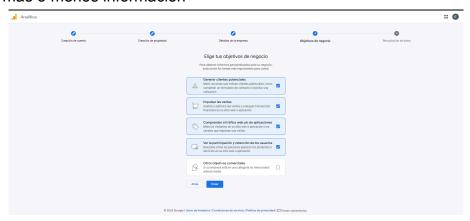
Luego agregamos la información de la propiedad.



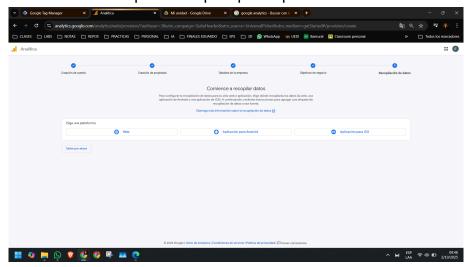
Luego describimos nuestro negocio



Especificamos los objetivos de nuestro negocio, este paso es importante ya que mostrara más o menos información



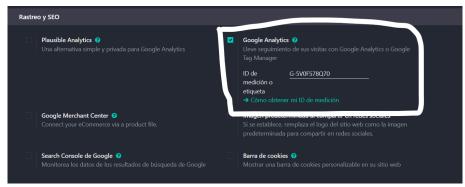
Y por último debemos de especificar que tipo de plataforma es



Al finalizar de crear la cuenta, entramos a los ajustes de la página



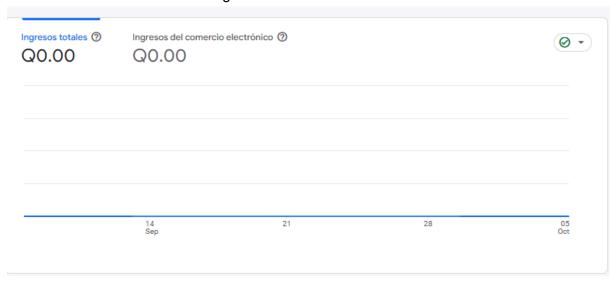
Al finalizar de crear la cuenta, debemos de buscar la opción de Rastreo y SEO y activamos la opción de Google Analytics. Debemos esperar entre 24 y 48 horas para que comience a detectar datos.



REPORTES

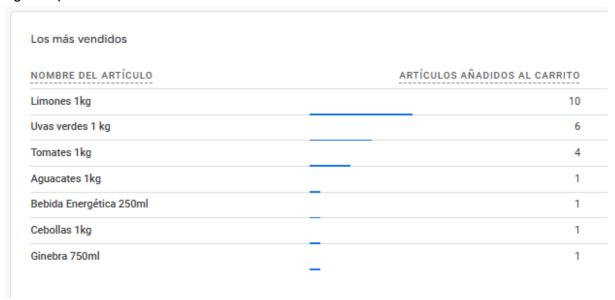
Ingresos actuales

El ecommerce tiene un total de ingresos obtenidos de Q. 2361.67 hasta el momento



Artículo más comprado

El artículo más vendido son los limones, con una cantidad de 10 limones vendidos, y le sigue el producto de Uvas Verdes

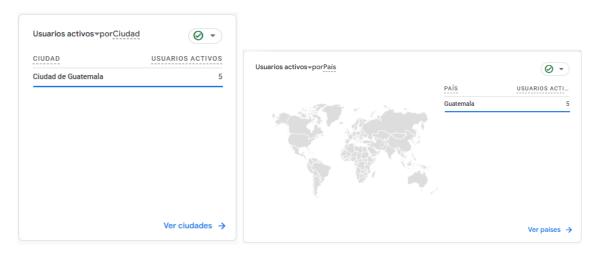


Vistas más accedidas en la plataforma

La vista más accedida hasta el momento es el de carrito de compras con un total de 6 vistas registradas hasta el momento, esto quiere decir que los usuarios revisan mucho su carrito de compras antes de realizar una compra.

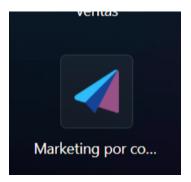


Áreas geográficas

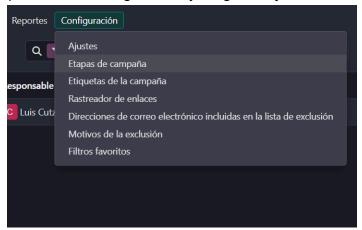


MARKETING POR CORREO

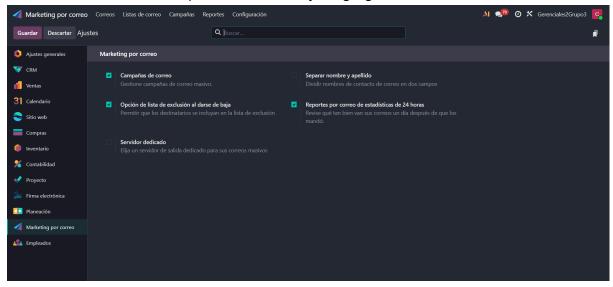
Primero iniciaremos dando clic en el siguiente icono de nuestro perfil en Odoo.



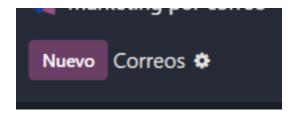
Nos dirigimos al apartado de configuración y luego en ajustes.



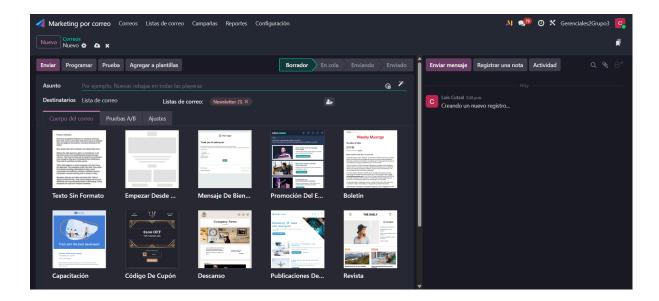
Marcamos la casilla: Campañas de correo y luego guardamos.



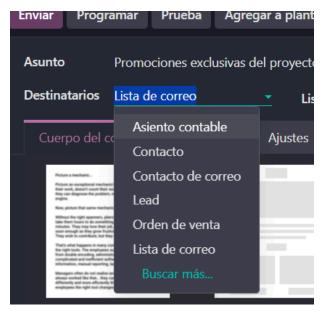
Luego de esas configuraciones presionamos el botón "Nuevo":



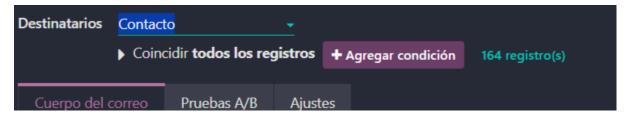
En el apartado de Asunto colocamos el nombre de la campaña por ejemplo: Promociones exclusivas del proyecto.



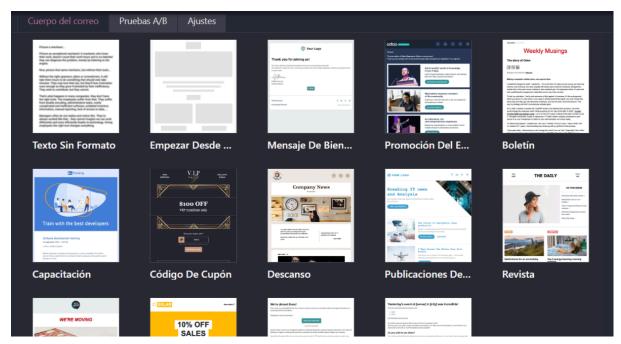
En destinatario seleccionamos la opción de "Contacto".



Se pueden crear reglas o condiciones para poder enviar a ciertos usuarios registrados siempre y cuando tengamos el correo de nuestros contactos.



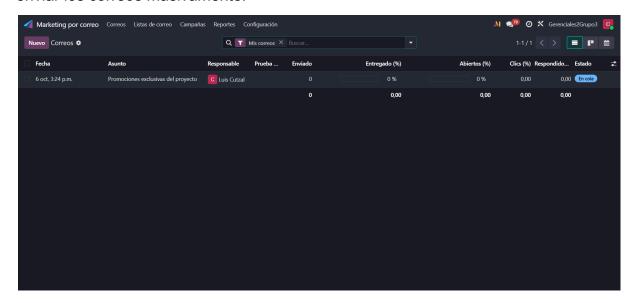
Agregamos el cuerpo del correo que nosotros queramos o creamos nuestra propia plantilla.



Luego de eso podremos enviar el correo a todos nuestros destinatarios, programar el correo para que se envié a la fecha y hora que configuremos, hacer pruebas que nos ayudan a verificar si el cuerpo del correo nos complace y al final poder agregar a plantillas para que esta sea nuestra plantilla guardada.



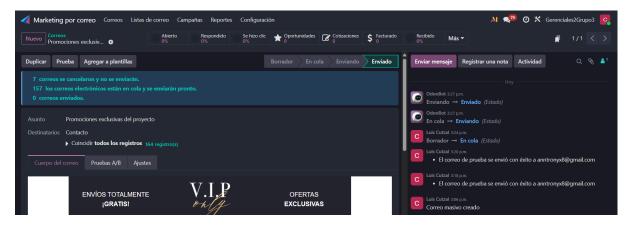
Luego de presionar el botón de enviar debemos de esperar unos minutos para enviar los correos masivamente.



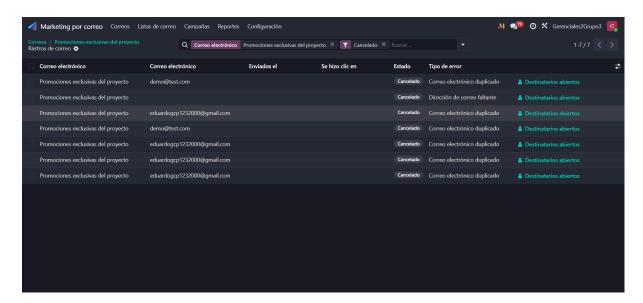
Al finalizar se enviaran los correos.



Podremos ver detalles.



Ya sea correos que no se enviaron porque no tenemos el correo electrónico del usuario



Como también los que se están en cola para enviarse.

