

## **Visionamiento**

**Cliente:** Personal administrativo y empleados y clientes.

**Necesidad u oportunidad:** Registran ventas, compras y productos de manera fácil y sencilla

**Nombre del producto:** Sistema de control de compra/ventas y productos

**Categoría del producto:** Programa/software.

### **Beneficios o razones convincentes:**

1. Registrar las ventas/compras de productos directamente en el sistema.
2. Permite conocer sobre el estado de un cliente, proveedor y producto.
3. Permite a conocer a los empleados involucrados sobre los productos en stock.
4. Define un flujo de documentación desde el sistema.
5. Permite la automatización en la venta e ingreso de productos.
6. Se puede manejar una cantidad muy grande de datos.

### **Principal alternativa competitiva, sistema actual o proceso manual actual:**

1. Los empleados controlan la llegada de productos desde el proveedor.
2. Informará de reportes que le permitirán conocer los ingresos por ventas o los egresos por compras, las cantidades vendidas o compradas.
3. Otorgará realimentación sobre las ventas mensuales.
4. Los códigos de barras se ingresarán manualmente

### **Declaración de la diferencia de los productos primarios:**

Permitirá:

- El sistema actualizará el stock con cada venta o compra.
- Que se notifique a los involucrados (personal administrativo, empleados) del estado de compra y ventas del micro mercado.
- Que se identifique al cliente que está haciendo una compra.
- Que se pueda obtener información de los proveedores de los productos.
- Que se puedan ejecutar un orden en el proceso de compra y venta que se lleva a cabo todos los días.
- Obtendrá información de cada venta, y su balance de acuerdo con los costos impuestos, ganancia neta, y porcentaje de ganancia absoluta

## **Visionamiento**

Para personal administrativo, empleados y clientes se le garantiza la productividad de la fuerza de ventas. El control de ventas mantiene a los trabajadores de este sector alertas, creativos, activos y los hace constantes en sus acciones, el Sistema de control de compra/ventas y productos, es un programa/software que registra cada compra y venta que se realiza para garantizar el logro de ventas y los objetivos de ganancia de la empresa, mediante una coordinación efectiva de las diferentes funciones de este sector.

A diferencia del proceso actual que requiere un conteo manual de los productos todos los días, registro y control de stock, este programa automatizara todos estos inconvenientes.