

Cómo cerrar **MÁS VENTAS** descifrando el escenario actual

Sesiones de **4 hrs** en vivo vía **zoom**

 **Jue 20 y Vie 21 de Agosto**

 **10:00 AM - 2:00 PM**

TEMARIO:

1. Adaptándose a la nueva normalidad en ventas
2. Miedos comunes en tiempos de COVID
3. Desaprender para aprender
4. Prepárate para tus clientes digitales
5. Manejo telefónico
6. Escucha activa
7. Cómo manejar objeciones de prospectos digitales
8. Adaptando tu proceso

Inscripción:

1

Inscríbete:

<https://sae-web.grt.mx/forms/20082021.php>

2

Envía tu comprobante de pago al correo:
contabilidad@grt.mx

3

Una vez realizado el pago recibirás tu acceso a las sesiones.

Inversión por 2 días:

\$1,050 pesos

por participante
IVA incluido

Fecha límite de pago:
18 de Agosto