

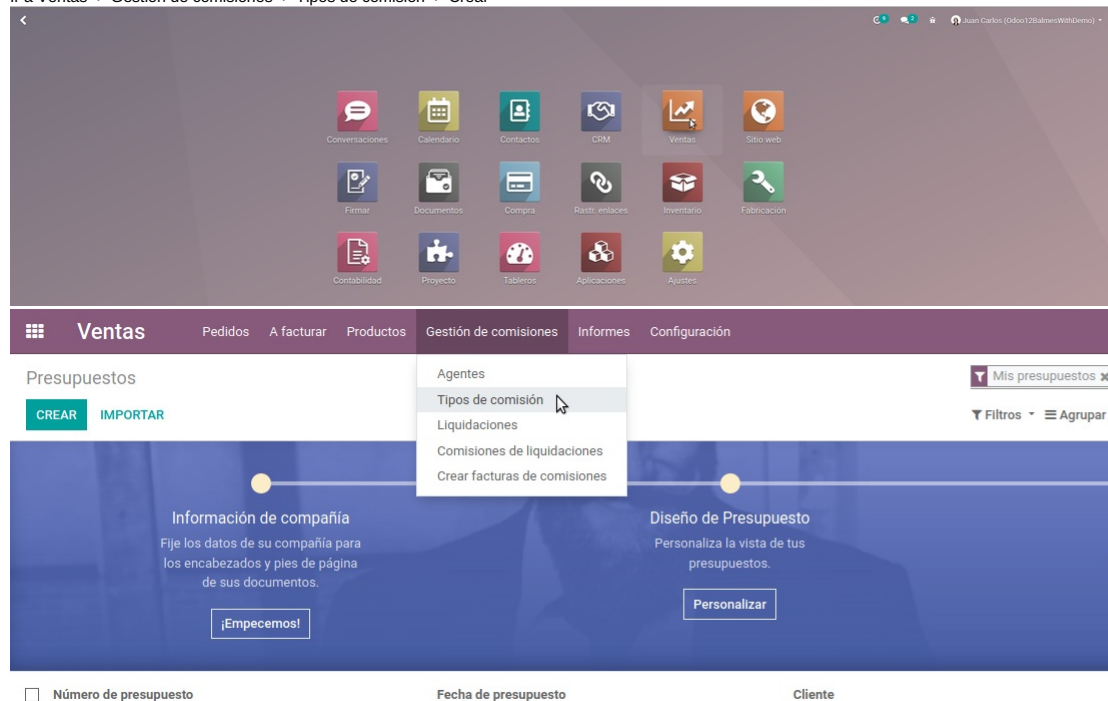
# Documentación de Comisiones

[URL de documentación en Inglés.](#)

Antes de poder crear pedidos con comisiones, lo primero es crear y configurar las comisiones y los agentes.

## Comisiones

Ir a Ventas -> Gestión de comisiones -> Tipos de comisión -> Crear



### Atributos

- Nombre: Este nombre aparecerá en la información del agente.
- Activa: Si es falso este "Tipo de comisión" no saldrá en las opciones del campo Comisión en la información del agente.
- Tipo:
  - Porcentaje fijo:  
El porcentaje es fijo.

The screenshot shows the 'Tipos de comisión' configuration form. The title is 'Tipos de comisión / 10% Fijo - Basada en factura'. There are 'GUARDAR' and 'DESCARTAR' buttons. The form is divided into two main sections: 'Información general' and 'Definición de porcentajes'.  
  
In the 'Información general' section, there are fields for 'Nombre' (10% Fijo - Basada en factura), 'Activa' (checked), 'Tipo' (Base), and 'Estado de' (partially visible).  
  
In the 'Definición de porcentajes' section, there is a field for 'Porcentaje fijo' (10,00).

- Por secciones:  
El porcentaje de la comisión se define por intervalos:

Tipos de comisión / 10% Fijo - Basada en factura

GUARDAR

DESCARTAR

Información general

Nombre	Secciones 5% a 15% - Basada en factura	Tipo
Activa	<input checked="" type="checkbox"/>	Base
		Estado de

Definición de porcentajes

	De	A
	10,00	20,00
	21,00	30,00
	31,00	40,00

Agregar línea

- Base:
  - Importe bruto:  
El porcentaje se saca a partir del valor del pedido de venta o la factura.
  - Importe neto:  
El porcentaje se saca solo a partir de la ganancia, deduciendo el costo del producto.
- Estado de factura:
  - Basado en factura:  
Las comisiones se liquidan cuando se emite la factura.
  - Basado en pagos:  
Las comisiones se liquidan cuando se paga la factura.