



## **ACTA DE REUNIÓN NRO. 1**

<b>FECHA:</b>	Loja, 12 de enero del 2021	<b>HORA:</b>	14H30 - 18H30
<b>LUGAR:</b>	Zoom		
<b>ASISTENTES:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>● Jonathan Javier Andrade Zuñiga</li><li>● Eutimio Napoleón Arevalo Valarezo</li><li>● Luis Andree Bermo Vega</li><li>● Joffre Jose Orellana Ortega</li><li>● Eduardo Jose Paccha Rojas</li></ul>		
<b>ASUNTO:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>● Estudiar el dominio del problema</li><li>● Identificar aspectos positivos y negativos de la situación actual</li><li>● Estudiar el modelo de negocio del cliente</li><li>● Estudiar el entorno tecnológico del cliente</li><li>● Obtener y documentar las necesidades de clientes y usuarios</li></ul>		

### **ACTIVIDADES REALIZADAS**

- Asignación de la empresa a estudiar
- Glosario de términos para el estudio del dominio
- Análisis DAFO para la identificación de los aspectos positivos y negativos de la situación actual
- Diagramas de actividades y estado para el modelo de negocio con su respectivo proceso
- Diagrama de despliegue para estudiar el entorno tecnológico del cliente
- Planteamiento de objetivos generales y específicos para la documentación de las necesidades del cliente y usuarios

### **ACUERDOS O COMPROMISOS**

- Detallar de mejor manera el diagrama de despliegue con el representante del local para tener un mayor acercamiento con el hardware que consta el mismo.
- Planificar reuniones con el dueño del local para detallar la parte de la entrevista que brindara un enfoque mas claro respecto a los requerimientos del local.
- Hacer estudios de mercado sencillo respecto a las ventas de productos electrónicos en el sector del local.
- Tener mayor acercamiento al personal que trabaja en el local



Para constancia de lo actuado firman:

JONATHAN JAVIER ANDRADE ZUÑIGA

EUTIMIO NAPOLEON AREVALO VALAREZO

LUIS ANDREE BERMEO VEGA

JOFFRE JOSE ORELLANA ORTEGA

EDUARDO JOSE PACCHA ROJAS