

Documentação Comercial – Visão Estratégica da Solução

1. Princípio Central da Proposta

A solução nasce com um conceito inovador no sistema financeiro:

Identificar empreendedores onde o mercado ainda enxerga apenas pessoas físicas.

Muitos comerciantes, prestadores de serviço e pequenos empreendedores operam exclusivamente como pessoa física, não por escolha estratégica, mas por **barreiras, burocracia ou falta de incentivo real** para migração a um modelo empresarial tradicional.

O ArgentBank atua exatamente nesse ponto.

2. Inteligência Baseada no Comportamento Financeiro

O banco passa a analisar, de forma inteligente e contínua, **o comportamento financeiro do cliente pessoa física**, considerando padrões como:

- Recebimento recorrente de PIX
- Identificação de remetentes frequentes
- Pagamentos recorrentes a fornecedores
- Quitação de boletos operacionais
- Volume financeiro padronizado ao longo do tempo

Esses sinais, quando combinados, permitem identificar que aquele cliente **atua como comerciante ou prestador de serviço**, mesmo sem possuir uma conta empresarial formal.

Importante destacar:

Não é o cliente que se declara empresário. É o comportamento que revela a atividade.

3. Convite a um Serviço Inédito

Ao identificar esse perfil, o banco não impõe mudanças nem exige abertura de conta empresarial.

Em vez disso, o cliente é **convidado a acessar um serviço inédito**, diretamente no aplicativo que ele já utiliza.

Esse serviço transforma a conta pessoa física existente em uma **interface financeira evoluída**, desenhada para quem movimenta dinheiro como negócio.

Tudo isso sem:

- Alteração do tipo de conta
- Criação de uma nova conta jurídica
- Burocracia adicional

O banco **se adapta à realidade do cliente**, e não o contrário.

4. Interface Financeira Inteligente e Direcionada

A experiência financeira passa a ser organizada de forma estratégica, com uma leitura clara de como o dinheiro deve ser utilizado no dia a dia do cliente.

O saldo deixa de ser apenas um número único e passa a ser apresentado por **massas de valor**, indicando:

- Qual parte do dinheiro deve sustentar a operação diária
- Qual parte deve cobrir despesas recorrentes
- Qual parte deve ser preservada para crescimento, segurança e evolução

Essa organização ajuda o cliente a:

- Tomar decisões melhores
- Evitar desequilíbrios financeiros
- Visualizar o crescimento real do seu negócio informal

Tudo isso sem exigir conhecimento técnico ou financeiro avançado.

5. Acesso a Fornecedores Dentro do App do Banco

Como parte do serviço, o cliente passa a ter acesso, diretamente no aplicativo do banco, a uma **rede de fornecedores comerciais** organizada por segmentos.

Esse ambiente permite:

- Encontrar parceiros confiáveis
- Comprar suprimentos para o negócio
- Acessar condições diferenciadas de compra

O banco não se torna o vendedor, mas atua como **garantidor da experiência**, oferecendo segurança, critérios de seleção e benefícios exclusivos.

6. Benefícios Comerciais Progressivos

Ao utilizar a interface e manter seu perfil atualizado, o cliente passa a acessar vantagens como:

- Condições especiais para compras em atacado
- Prazos estendidos de pagamento conforme volume
- Frete grátis em compras iniciais
- Acesso a fornecedores selecionados
- Segurança nas transações
- Rede ampla de parceiros em todo o Brasil

Quanto mais claro e completo for o perfil do cliente, **maiores e melhores são os benefícios liberados**.

7. Gestão Simplificada de Pessoas

Outro diferencial importante da solução é a **gestão simplificada de colaboradores**, integrada à conta pessoa física.

O cliente pode:

- Convidar funcionários diretamente pelo aplicativo
- Criar contas vinculadas de forma simples

Oferecer aos colaboradores acesso à interface de saldo inteligente

Essas contas convidadas já nascem:

- Pré-criadas
- Vinculadas ao cliente
- Com isenção de tarifas

O colaborador precisa apenas:

- Definir senha
- Configurar seus dados de segurança

Isso reduz drasticamente o esforço de contratação e organização financeira.

8. Benefícios Diretos para o Processo de Contratação

Esse modelo traz ganhos práticos imediatos:

- O cliente escolhe facilmente a conta de destino dos pagamentos
- O colaborador já recebe uma conta pronta para uso
- Elimina-se a informalidade operacional
- A relação financeira fica clara, organizada e segura

Tudo isso fortalece o vínculo entre banco, cliente e colaboradores.

9. Evolução Natural para um Ecossistema Completo

O grande diferencial da solução está na **evolução natural do cliente**:

- Ele começa como pessoa física
- É reconhecido pelo seu comportamento
- Recebe uma experiência mais rica
- Passa a operar com mais controle e benefícios
- Sem ruptura, sem fricção e sem burocracia

O banco deixa de ser apenas um meio de pagamento e passa a ser um **parceiro real do crescimento financeiro**.

10. Proposta de Valor Consolidada

O ArgentBank entrega:

- Inclusão financeira inteligente
- Reconhecimento do empreendedor informal
- Evolução sem burocracia
- Benefícios reais no dia a dia
- Organização financeira aplicada à realidade do cliente
- Um ecossistema que cresce junto com quem produz

Tudo isso mantendo o cliente no centro da experiência.