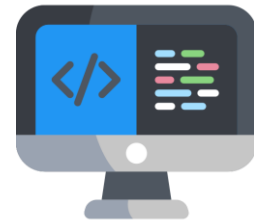


Proyecto Final:



Explicación del Programa:

La empresa busca implementar un programa eficiente para agilizar el proceso de generación de cotizaciones, incrementando su capacidad diaria de cotización. Para lograr esto, es necesario considerar diversos aspectos, como la edad del cliente, la cual se utilizará como intervalo para calcular recargos. Se establecerán tres variaciones para este cálculo. Además, si el cliente cuenta con pareja, se aplicarán las mismas reglas de edad para determinar los recargos. La cantidad de hijos también influirá en el total de la cotización de seguros. Estos cálculos se realizarán sobre un costo base de 2000, al cual se sumarán los recargos correspondientes. La implementación de este programa permitirá optimizar el proceso de cotización, proporcionando resultados rápidos y precisos.

Algoritmo:

1. Preguntar la edad
2. Validar si es mayor de edad
3. Verificar rango de recargo por edad
 - a. Si tienen de 18 a 24 años, se les hará un recargo del 10% del precio base.
 - b. Si tienen de 25 a 49 años, se les hará un recargo del 20% del precio base.
 - c. Si tienen 50 años o más, se les hará un recargo del 30% del precio base
4. Realizar cálculo del recargo
5. Preguntar si tiene pareja
6. Realizar calculo de recargo por edad a la pareja si tiene
 - a. Si tienen de 18 a 24 años, se les hará un recargo del 10% del precio base.
 - b. Si tienen de 25 a 49 años, se les hará un recargo del 20% del precio base.
 - c. Si tienen 50 años o más, se les hará un recargo del 30% del precio base
7. Preguntar si tiene hijos
8. Realizar recargo del 20% por hijo si tiene
9. Sumar recargos de cliente, pareja e hijos mas 2000 de precio base.
10. Dar cotización completa .



