# Моделирование рекламной компании

Смирнов-Мальцев Егор Дмитриевич

**1032212272@pfur.ru** 

Российский университет дружбы народов им. Патриса Лумумбу, Москва, Россия

## Цель работы

Построить модели распространения рекламы.

#### Задание

2024 г.

- 1. Создать модели распространения рекламы с большой интенсивностью, но малой сарафанностью.
- 2. Создать модели распространения рекламы с малой интенсивностью, но большой сарафанностью.
- 3. Создать модели распространения рекламы с изменяющемися интенсивностью и сарафанностью.

#### Теоретическое введение

Организуется рекламная кампания нового товара или услуги. Необходимо, чтобы прибыль будущих продаж с избытком покрывала издержки на рекламу. Вначале расходы могут превышать прибыль, поскольку лишь малая часть потенциальных покупателей будет информирована о новинке. Затем, при увеличении числа продаж, возрастает и прибыль, и, наконец, наступит момент, когда рынок насытится, и рекламировать товар станет бесполезным. Предположим, что торговыми учреждениями реализуется некоторая продукция, о которой в момент времени t из числа потенциальных покупателей N знает лишь n покупателей. Для ускорения сбыта продукции запускается реклама по радио, телевидению и другим средствам массовой информации. После запуска рекламной кампании информация о продукции начнет распространяться среди потенциальных покупателей путем общения друг с другом. Таким образом, после запуска рекламных объявлений скорость изменения числа знающих о продукции людей пропорциональна как числу знающих о товаре покупателей, так и числу покупателей о нем не знающих.

### Теоретическое введение

Модель рекламной кампании описывается следующими величинами:

- 1. Скорость изменения со временем числа потребителей, узнавших о товаре и готовых его купить:  $\dot{n}$ .
- 2. Время (t), прошедшее с начала рекламной кампании.
- 3. Число уже информированных клиентов n(t).
- 4. Число N общее количество потенциальных платежеспособных покупателей
- 5. Интенсивность рекламной кампании  $a_1(t)$ . Зависит от затрат на рекламу в данный момент времени.
- 6. Интенсивность распространения знания о товаре через сарфанное радио  $a_2(t)$ .

#### Теоретическое введение

Математическая модель распространения рекламы описывается уравнением:

$$\dot{n}=(a_1(t)+a_2(t)n(t))\cdot(N-n(t)).$$

# Выполнение лабораторной работы

Для начала введем параметры задачи:

```
a1(t) = 0.511*sin(t)
a2(t) = 0.311*sin(t)
t = (0, 0.25)
N = 3310
```

Функции a1,a2 являются коэффициентами интенсивности рекламной компании и сарафанного радио соответственно, N -- общее число потенциальных клиентов а t -- время.

2024 г. 8/22

Далее введем систему дифференциальных уравнений, характеризующую нашу модель.

2024 г. 9/22

Теперь введем начальные условия задачи:

```
x0 = [22];
```

2024 г. 10/22

Решим дифференциальное уравнение первого порядка и запишем число знающих о товаре клиентов в переменную  $u_1$ :

```
prob = ODEProblem(syst!, x0, t);
y = solve(prob, Tsit5(), saveat=0.001);
u1 = Vector{Float64}()
u2 = Vector{Float64}()
mx = 0.0
it = 0
for i in range(1, length(y.t))
    push!(u1, y.u[i][1]);
end;
```

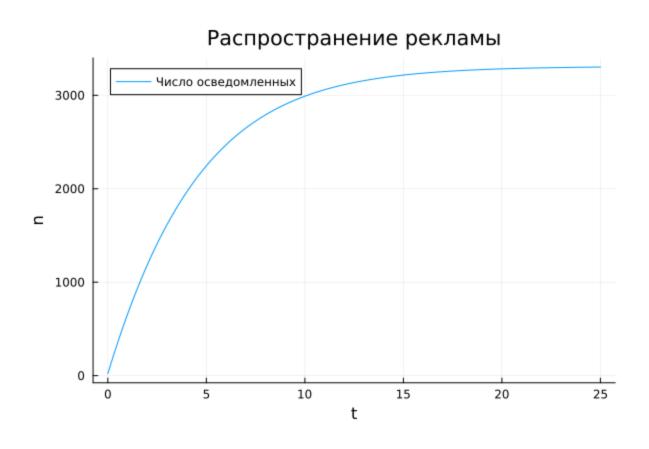
2024 г. 11/22

Построим график зависимости количества знающих о товаре людей от времени:

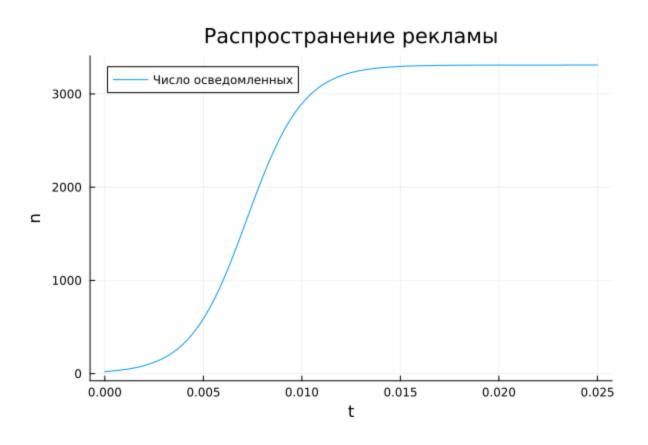
```
t1 = [0:0.001:0.25];
plot(t1, u1, label = "Число осведомленных", title = "Распространение рекламы");
xlabel!("t")
ylabel!("n")
savefig("name.png")
```

2024 г. 12/22

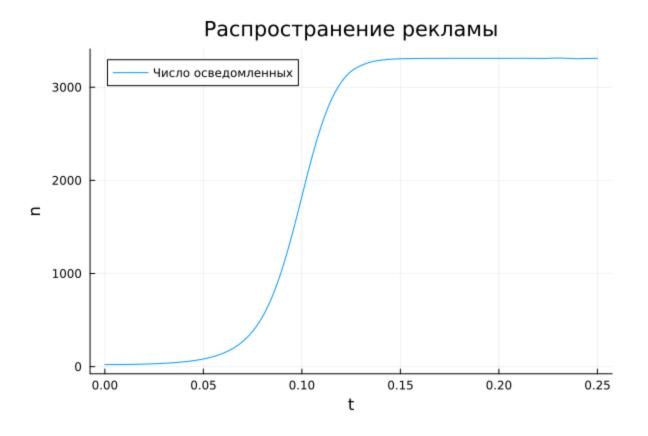
# График при большой интенсивности рекламной компании



# График при большой интенсивности сарафанного радио



### График при изменяющихся интенсивностях



## Моделирование с помощью Openmodelica

Введем параметр N:

parameter Real N = 3310;

2024 г. 16/22

### Моделирование с помощью Openmodelica

Введем переменные  $n, a_1, a_2, t$ :

```
Real n(start=22);
Real t(start=0);
Real a1(start=0.511);
Real a2(start=0.311);
```

2024 г. 17/22

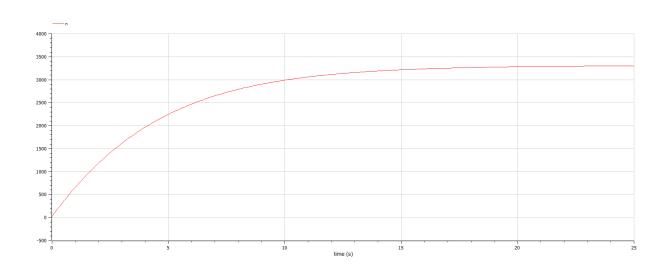
### Моделирование с помощью Openmodelica

Введем систему уравнений, описывающую нашу модель:

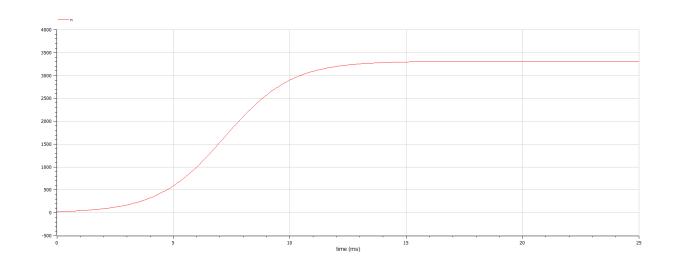
```
equation
  der(n) = (a1+a2*n)*(N-n);
  der(t) = 1;
  a1 = 0.511*sin(t);
  a2 = 0.311*sin(t);
```

2024 г. 18/22

# График при большой интенсивности рекламной компании

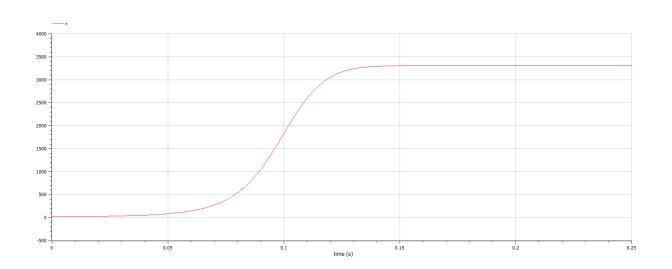


# График при большой интенсивности сарафанного радио



Максимальная эффективность рекламы достигается при t=0.0073.

## График при изменяющихся интенсивностях



### Выводы

Мы построили модели распространения рекламы. Из них можно увидеть, что эффективность сарафанного радио выше эффективности прямой рекламной компании.

2024 г. 22/22