



Gustav Ehnvik

Beckomberga Allé 8, 168 61 Bromma
telefonnummer: 0730501470
epost: gustav.ehnvik@gmail.com

KORT OM MIG

Jag är född 1995 och är en socialt utåtriktad person med ett stort intresse av att lära känna nya människor. Att sätta nya mål och aktivt jobba för att nå mina mål är en stor del av min vardag. Sedan barnsben har jag fått lära mig att vinna och tävla vilket har gjort mig till en målinriktad person med en tävlingsinstinkt! Jag älskar att vinna men samtidigt är jag ödmjuk så att jag ska kunna reflektera och utveckla mig själv och mina färdigheter.

ARBETSLIVSERFARENHET

2019 - 2022

Din Bil Volkswagen - Bilförsäljare
På Volkswagen så var jag med och startade upp anläggningen Volkswagen City Store i Vällingby centrum. Mina främsta uppgifter då var försäljning av nya bilar till privat och företagskunder. Efter ca 1,5 år så utökade vi verksamheten och startade då upp en begagnat-avdelning. Mina primära uppgifter då var att både sälja nya och begagnade bilar. Övriga arbetsuppgifter var att bearbeta kundkontakter, leverera bilar, köpa in bilar, se till så att vi har rätt bilar i hallen och för provkörning, värdera bilar samt administrativa uppgifter.

2018 - 2019

Europeiska Motor - Bilförsäljare
Som säljare på Europeiska Motor så jobbade jag väldigt brett. Mina arbetsuppgifter är försäljning av begagnade bilar och nya bilar till både privatpersoner samt till stora och små företag. Som arbetsuppgift så jobbar jag även med proaktiv mötesbokning av nya kunder via telefon. Som säljare så jobbar jag långsiktigt med varje befintlig kund genom regelbundna uppföljningar via programmet Cirrus.

2015 - 2018

Telia - Kundtjänstmedarbetare
Jag jobbade i lite mer än 2 år på Telia. Först ute i Farsta och sedan i Mall of Scandinavia efter att huvudkontoret flyttade dit. På Telia jobbade jag på deras kundtjänstavdelning. Mina arbetsuppgifter var framför allt att sälja fast bredband, Tv och telefoni över telefon, chatt och mejl. Jag jobbade även på Save Desk-avdelningen med att försöka få kunder att stanna kvar med sina abonnemang.

2015 - 2015

Ica Maxi - Kassaarbete
Under min tid på ICA så jobbade jag främst i kassan, men även med varuplock.

2014 - 2015

Mobilarena - Säljare
På Mobilarena jobbade jag med proaktiv försäljning av mobilabonnemang ute på fält, men även i butik.

2014 – 2014

Nordic Fundraising AB - Telekommunkatör
På Nordic Fundraising AB hade jag som arbetsuppgift att aktivt ringa upp och sälja månadsdonationer till välgörenhetsorganisationer som t.ex. Röda korset och Stockholms Stadsmission.

2014 - 2014

S:T Olofs Skola- Fotbollsinstruktör
Efter att jag tog studenten så jobbade jag under ett par månader som fotbollsinstruktör på S:t Olofs skola i Sigtuna. Där hade jag ansvaret för hela fotbollsutbildningen på skolan med totalt 22 ungdomar i åldrarna 13 – 16 år. Mina uppgift var att planera och genomföra 190 min träning två gånger i veckan.

UTBILDNING

- Högstadiet – Skolan Bergius
- Gymnasiet – Ekonomiprogrammet på Arlandagymnasiet
- Code Institute – Intensivkurs Fullstackutvecklare
- Medieinstitutet – YH-utbildning på 2 år Webbutvecklare inom e-handel (Pågående)

SPRÅK

Svenska Modersmål

Engelska Flytande

Fotbollstränare för Pojkar

MERITER

02 i Sigtuna. Har även

gått ledarskapsutbildning i min
tränarutbildning från SVFF.

Ekonomiskt
Gymnasiediplom

B körkort

Hjälpt AIK Fotboll i ett
korttidsprojekt inom
videoanalys