

FoodArgund

ให้เราช่วยดูแลมื้ออาหารให้คุณ

Problem Statement



"ยอดขายตกลงอย่างเห็นได้ชัด สิ่งที่ร้านอาหารทำได้ดีที่สุดตอนนี้ คือ **ต้อง** รันของสดให้ออกไว ไม่ว่าจะวิธีไหนอาจจะขายหน้าร้านถูกลง ออนไลน์อีก ราคา พร้อมจัดโปรโมชัน วัตถุดิบจะได้สด ใหม่ ร้อนๆ กินอร่อย ได้ตลอด"

แม่ค้าร้านข้าวมันไก่ ชุมชนพญาไท

"เราเคยขายหม่าล่าปั้งย่าง อยู่แถว ๆ บ้าน แต่พอช่วงโควิดคนไม่ค่อยออกจาก บ้านกัน ขายไม่ค่อยได้ เลยตัดสินใจปิดร้านชั่วคราวไม่ได้ขายมาสี่เดือนแล้ว ไม่ได้ขายออนไลน์ด้วย"

แม่ค้าร้านขายหมาล่า ชุมชนอุดมเดช





Target Customer

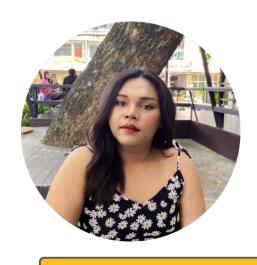
• กลุ่ม Gen Y (อายุ 19-38 ปี) มีการใช้บริการ Food delivery มากที่สุดถึง 51.09% รองลงมาคือกลุ่ม Gen X (อายุ 39-54 ปี), กลุ่ม Baby Boomer (อายุ 55-73ปี) และกลุ่ม Gen Z (อายุต่ำกว่า 19 ปี)







แพลตฟอร์มที่<mark>ช่วยจัดเมนูอาหารให้คุณแบบ Subscription</mark> โดยเลือกสรรจากเมนูที่คุณชื่นชอบ จากร้านอาหารขนาดเล็กใกล้บ้านคุณ



ผู้ซื้ออาหาร

อยากช่วย local business เบื่อกับการคิดเมนูใหม่ ๆ ในแต่ละวัน ไม่รู้ จะกินอะไร แค่ทำงานก็ไม่มีเวลาแล้ว ไม่อยากสั่งผ่านแพลตฟอร์มบ่อย เพราะแพง

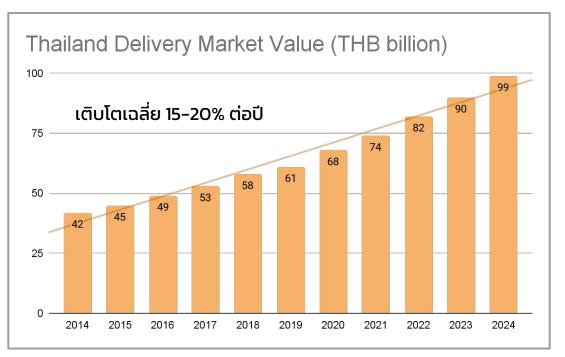
ผู้ขายอาหาร

ช่วงนี้ยอดขายตก ต้องปิดร้าน ถ้าได้ขายละแวกอื่น หรือเพิ่มตลาด ก็น่าสนใจ





การเติบโตของตลาด food delivery ในไทย

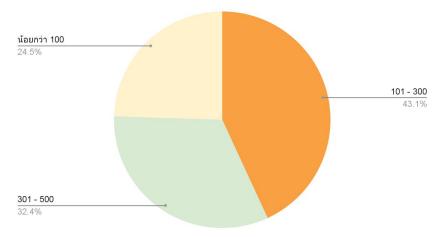


ในปี 2563 นี้จะมีการใช้บริการสั่งอาหารหรือเครื่องดื่มผ่านแอปพลิเคชั่นกว่า 20 ล้านครั้ง

อ้างอิง : https://www.bltbangkok.com/news/14600/

Target Client

การใช้จ่ายต่อครั้งในการสั่งอาหารผ่าน Application



- จำนวน SMEs ร้านอาหารขนาด S (มูลค่าไม่เกิน 50 M) มีจำนวน 26,400 ร้านซึ่งร้านอาหารในกรุงเทพมี จำนวน 8,182 ร้าน
- คนกรุงเทพ 5,701,394 คน ซึ่งกรุงเทพมีเขต 50 เฉลี่ยต่อเขตจะมีประชากร 114,028 โดยคาดว่า 1 ใน 50 คน จะกลายมาเป็นลูกค้าเรา 2,280 order ต่อวันต่อเขต



Subscription Plan

Plan / Days	3	7	14	30
regular	899	1999	3899	7999
	(มื้อละ 100)	(มื้อละ 95)	(มื้อละ 92)	(มื้อละ 89)
premium	1199	2399	4199	8399
	(มื้อละ 133)	(มื้อละ 114)	(มื้อละ 100)	(มื้อละ 93)
ค่าส่งเหมา	250	460	760	1360
	(รอบละ 25)	(รอบละ21)	(รอบละ18)	(saua: 15)



Key partner



- 🔽 มีบริการรับส่ง 24 ชม.
- ✓ มีการรับส่งอาหารโดยเฉพาะ
- 🔽 ติดตามอาหารได้แบบ real-time
- 🔽 สามารถติดต่อกับแมสเซ็นเจอร์ได้



ทำไมต้องมาเป็นร้านค้าใน FoodAround



ได้รายได้ที่สม่ำเสมอ

ร้านค้าได้รับรายได้จากการที่เราทำ subscription ทำให้มียอดขายและลูกค้ามากขึ้นอย่างสม่ำเสมอ



an food waste

ร้านค้าสามารถรู้จำนวนออเดอร์ที่จะขายได้ล่วงหน้า ทำให้สามารถ คำนวณวัตถุดิบได้ ช่วยลดวัตถุดิบเหลือทิ้งได้



ทำไมถึงต้องซื้ออาหารกับ FoodAround



ได้ช่วยเหลือร้านอาหารขนาดเล็กใกล้บ้านคุณ

ช่วยให้ร้านอาหารมีรายได้เพิ่มขึ้น มีสภาพคล่องในแต่ละวันเพียงพอที่จะ ดำเนินกิจการต่อไปได้



ประหยัดค่าใช้จ่ายในแต่ละวัน

เราเลือกร้านอาหารที่อยู่ใกล้คุณที่สุด เพื่อประหยัดค่าขนส่ง คุณสามารถ เดินทางไปรับเองที่หน้าร้านได้ด้วยเช่นกัน



ประหยัดเวลาในการเลือกสรรอาหารแต่ละมื้อ

เราจัดอาหารให้คุณตามเมนูที่คุณเลือกสรร เพิ่มประสบการณ์ให้มื้อ อาหารของคุณพิเศษและไม่จำเจในแต่ละวัน



Revenue Stream

- Commission
 25% จากรายได้
- Banner ads
 ในหน้า website

Cost Structure

- Development Cost
- Operation Cost
- Marketing Cost



	FoodArgund	S_{p}	TONIC	ช่นโต คราบาน
ประเภทอาหาร	ทุกสัญชาติ	ไทย	veggies and whole grains	ไทย
ค่าส่ง	เหมาตามราคา subscription	เหมา 200 , 500 บาท	ตามะยะทาง	300 บาท/เดือน
custom menu	✓	~	✓	✓
เปลี่ยนแปลงวัน	✓	~	~	~
จำนวนวัน subscription	3/ 7/ 14/ 30	7/ 26	5	30
จุดเด่น	มีร้าน local หลากหลาย	อาหารไทยพรีเพียม	เมนูอาหารสุขภาพ	เมนูหาทานยาก ปรับให้เหมาะกับผู้ สูงอายุได้
จุดด้อย	มีแค่ในกรุงเทพ	ราคาสูง	มีแค่บางพื้นที่ เมนูอาหารจำกัด	ส่งวันละครั้ง

Marketing Communication

Phase 1 (1 months - 6 months)	Phase 2 (6 months - 1 years)	phase 3 (1 years - 3 years)
 ลด % commission กับร้าน อาหารที่เข้าร่วมแอพ ส่วนลดค่าบริการในการใช้ครั้ง แรกสำหรับลูกค้าใหม่ นำใบปลิวไปฝากกับร้านค้าให้ Friend get friend ได้รับ ส่วนลด สร้างช่องทาง Social media ของ FoodAround โปรโมทร้านค้าผ่านทาง Influencer 	 ลด % commission กับร้าน อาหารที่เข้าร่วมแอพ โปรโมทร้านค้าผ่านทาง Influencer ส่วนลดค่าบริการในการใช้ครั้ง แรกสำหรับลูกค้าใหม่ ทำ content ลงในช่องทาง Social media ทำ Online Marketingเพื่อเพิ่มฐานลูกค้า 	- Upsell Strategy เพิ่มจำนวน subscription ให้ มีความหลากหลายมากขึ้น จะ เพิ่มเป็น lite , plus , custom pricing - ขยายไปยังจังหวัดอื่น ๆ เช่น เชียงใหม่ - เพิ่มจำนวนร้านค้าในระบบ

Marketing Channels

FoodArqund

วันนี้ทานอะไรดีนะ? เลือกอาหารไม่ได้สักที?

ให้ FoodAround ช่วยจัดเมนูให้คุณ :)

บอกลาการดูเมนูที่น่าเบื่อทุกวัน เป็นชุดอาหารประจำวันพิเศษเพื่อคุณ

สมัครเลย



ร้านอาหารรายเล็กกำลังซบเซา

คุณช่วยพวกเขาได้

สถานการณ์ใควิด 19 ส่งผถกระพบต่อร้านอาหารจำนวนมาก บางร้านพบกับปัญญาของตายที่ผลดง สต้อกสินค้าที่เหลือที่งในแต่ละรับ รายได้ไม่เพียงพอกับรายจ่าย พังกำพน้างานค่าเช่าสถานที่ หรือแม้กระทั่งเงินเดือนคัวเอง ทำให้ร้านอาหารายเด็จมีทุกหรัพย์น้อยหลายร้านนั้นได้รับ ผลกระพบพัชบัวกอดจนต้องมีคือการไป

ติดแฮชแท็ก

#FoodAround #YWC18TH #Fantastic #ร้านค้าใกล้บ้าน



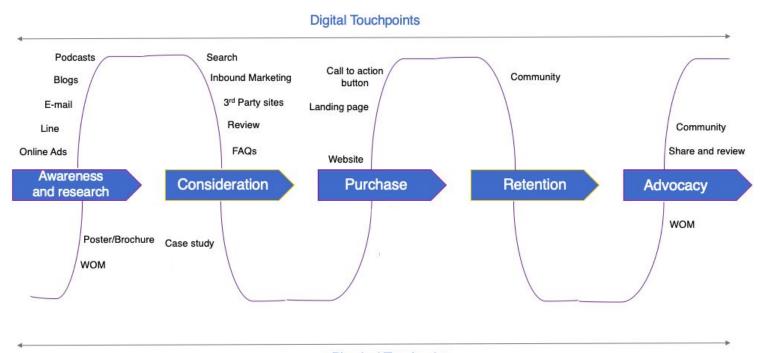








Long term Customer Relationship







Demo

Merchant Web

FoodArgund

ເມນູ 🗏

FoodArgund

ını ≡

FoodAround

ເມນູ 🗏

Order

ที่คุณต้องเตรียม

วันนี้ พรุ่งนี้

9:00 u.

12:00 u.

หมูปั้ง

30 ไม้

18:00 u.

ยำวุ้นเส้น

10 จาน

หมูปิ้ง 40 ไม้



12:00 U.

ไรเดอร์ลาลา 089-123-4567



18:00 u.

ไรเดอร์มิ้ว 089-123-4567 หมูปิ้ง 100 ไม้ 18.00 น.



ติดต่อไรเดอร์ 📞

วันนี้ พรุ่งนี้

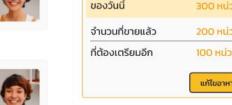
9:00 u.

ไรเดอร์สมหญิง 089-123-4567 หมูปิ้ง 100 ไม้ 9.00 น.



หมูปิ้ง 100 ไม้ 12.00 น.





จัดการร้านค้า

ข้อมูลเฉพาะสำหรับร้านของคุณ



สิ่งที่ต้องเตรียม





เสียงจากฝั่งร้านอาหาร

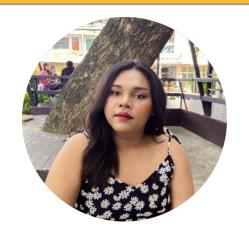
คิดว่าถ้าคนไม่ต้องจ่ายแพงขึ้นแล้วก็ไม่ต้องออกบ้านน่าจะขายได้ มากขึ้น ที่สำคัญคือเว็บนี้ *ขายคนในชุมชนใกล้ ๆ ไม่ต้อง* เดินทางนาน คนก็จะได้กินอาหารที่สดขึ้น อร่อยขึ้น



คุณ สุพิชญา (เอิร์น) ร้านหม่าล่าปิ้งย่าง ชุมชนอุดมเดช สมุทรปราการ



เสียงจากฝั่งผู้ใช้งาน



"น่าสมัครนะ อยากช่วย local business แถวบ้าน ไม่งั้นเขา เจ๊งกันหมด การแรนดอมอาหารนี่โอเคเพราะน่าสนุกดี ปกติ กินง่ายกินได้หมด" คุณมิน บุคคลทั่วไป

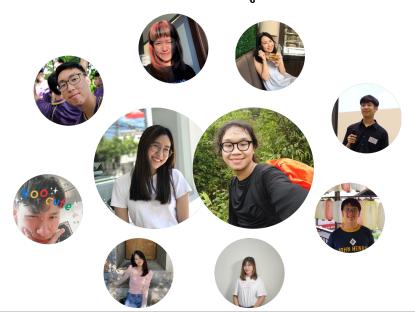
"การกระจายออเดอร์ เป็นแนวคิดที่ดีเป็นจุดขายหลักได้เลย" คุณโอ นักศึกษา





Fantastic Team

FoodAround เป็นแพลตฟอร์มที่คิดค้นขึ้นโดยทีม F-Fantastic มารวมตัวกันเพื่อแก้ปัญหาให้ธุรกิจ SME อยู่ รอดในช่วงสถานการณ์โควิด โดยมีเป้าหมายเพื่อกระตุ้นยอดขายให้ร้านอาหารรายเล็กในพื้นที่ใกล้เคียงพวกเรามีราย ได้ที่เพิ่มขึ้น มีผลกำไรในแต่ละวันเพียงพอที่จะอยู่รอดได้ในแต่ละวัน มีสภาพคล่องที่ดีขึ้น ไม่ต้องปิดกิจการลง เพิ่มรอย ยิ้มให้กับผู้ประกอบการร้านอาหารและพนักงานมีช่องทางเข้าถึงลูกค้าได้มากยิ่งขึ้น





Attribution

icons from www.planticon.com images from www.planticon.com www.pexels.com www.unsplash.com



Thank you

Backup slides

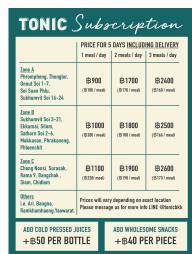
Template naja



Blue Apron มี gift card ให้เลือก 60 120 240\$ ใส่เองได้ ตอนกดเมนูมีบอกราคาทุกอัน 8.99 เท่ากันหมด

hellofresh : 65 82 100 130 ใส่เองไม่ได้

ไทย







Organic Baby Food Set

(2.5-3 kg)

599,00B / week

Salad Set (2-2.5 kg)

499.00B / week



Lalamove ร้อนเย็นได้

Nim express , Inter express เช็คแล้วสาขาน้อย

SCG เย็น ร้อนนี่เช็คคร่าวๆไม่แน่ใจมีกระเป๋าเก็บความร้อนมั้ย

Skootar น่าสนใจสามารถเลือกเส้นทางแล้ว drop ได้หลายจุด

- ขูายไม่ดี - ขึ้น platform ไม่เปน

เล่า problem ผ่านป้าตามสั่ง

- ปัญหาอื่นๆ - ทำให้คนอิน

พนง บริษัท or คนอยู่บ้าน
- กินร้านใกล้ๆเท่าที่รู้จักจนเบื่อแล้ว

- ไม่รู้จะกินอะไร

สั่งแกร้บก็แพง