

JEAN-LUC BEAULIEU

DÉVELOPPEUR WEB FULL STACK

PRÉSENTATION DU PROJET DE RECONVERSION

Ayant choisi de me reconvertir dans le métier de **Développeur Web**, j'ai intégré une formation certifiante menant au titre professionnel **Développeur Web Front-end & Back-end (Développeur Full Stack)**. Cette formation m'a permis de renforcer et d'actualiser mes compétences techniques tout en validant ces acquis par l'obtention du titre **RNCP 38145**.

PRÉSENTATION DU PROJET DE RECONVERSION

Ayant choisi de me reconvertir dans le métier de **Développeur Web**, j'ai intégré une formation certifiante menant au titre professionnel **Développeur Web Front-end & Back-end (Développeur Full Stack)**. Cette formation m'a permis de renforcer et d'actualiser mes compétences techniques tout en validant ces acquis par l'obtention du titre **RNCP 38145**.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Projets Web et Expériences Liées

- **Réalisation de 6 projets professionnalisants** durant ma formation, validés par un jury professionnel.
- **Développement de 7 sites web d'entreprises**, incluant la rédaction de contenus, l'optimisation SEO et la maintenance.
- **Collaboration sur des projets de plateformes intranet**, e-marketplace et vente de services en ligne.
- **Gestion de projet Web** : analyse des besoins, rédaction de cahiers des charges, maquettage, planification.

Compétences Transversales

- Travail en équipe et collaboration interservices (marketing, commercial, technique).
- Analyse des besoins clients et formalisation sous forme de briefs, maquettes et documents techniques.

- Gestion du temps et respect des délais.
 - Résolution de problèmes techniques et fonctionnels.
-

PARCOURS PROFESSIONNEL

2019-2023 | Soutien marketing & développement Web pour start-ups ESN

Himalaya Solutions SA - Panama

- Conception et développement de sites Web.
- Analyse des besoins clients et mise à jour du contenu.

2003-2018 | Gérance et gestion de projets - Métiers du bâtiment

Le Bureau d'Études / Novendi / Béton Rouge - France

- Gestion d'entreprise et développement commercial.
- Planification des projets, animation de réunions et suivi de chantiers.

1988-2003 | Management et développement commercial B2B

Groupe Dubois / Qualitra Interim / IIR Technology / GSF / Post'up / eQuesto - France

- Direction d'établissement et prospection commerciale.
 - Négociation et gestion de contrats clients.
-

SECTEURS D'ACTIVITÉ

- **ESN** : E-marketplace, e-commerce, intelligence artificielle, big data, machine learning.
 - **Services B2B** : transport & logistique, formation informatique, marketing logistique.
 - **Secteurs traditionnels** : mobilier & décoration, architecture d'intérieur, construction de maisons passives.
-

COMPÉTENCES TECHNIQUES

Langages et Technologies

- **Front-end** : HTML5, CSS3, SASS, JavaScript, React.js.
- **Back-end** : Node.js, Express.js, MongoDB, API REST.
- **Autres** : SQL, PostgreSQL, MS Access, WordPress, Dreamweaver.

Outils & Méthodes

- **Versioning** : Git, GitHub.
 - **Gestion de projet** : Notion, Trello, GanttProject.
 - **Méthodes Agiles** : Scrum.
-

DIPLÔMES & FORMATIONS

- **Développeur Web Frontend & Backend** – OpenClassRooms (**RNCP 38145**), Paris.
 - **Master en Marketing & Commerce Électronique** – C.E.S.C.I, Paris.
 - **Maîtrise en Marketing / Ventes** – CNAM, Paris.
 - **Bac E** (Mathématiques et Techniques) – Cherbourg.
-


LANGUES

- **Français** : langue maternelle.
 - **Anglais** : lu, écrit, parlé.
 - **Espagnol** : niveau débutant (A2).
-

CONTACT

 Email : eltoucandepaitilla@gmail.com

 Localisation : France

 Téléphone : (+33) 07 67 07 33 45

 Portfolio : <https://eltoucandepaitilla.github.io/portfolio01/>