#### Tema 11: Control

Dirección y Administración de Empresas

## Objetivos de aprendizaje

- Comprender la importancia del control como función del proceso administrativo.
- Describir y analizar el proceso de control.
- Distinguir los distintos tipos de control.
- Conocer y valorar las consecuencias de los sistemas de control en la motivación y grado de desempeño de los empleados, así como sus consecuencias negativas.
- Describir los distintos sistemas de planificación y control.

#### Índice

- El concepto y los niveles de control
- El proceso de control
- Requisitos para un control eficaz
- Clasificaciones de los tipos de control
- Efectos disfuncionales del control
- Sistemas formales de planificación y control
  - Cuadro de mando integral
  - Presupuesto base cero
  - El sistema de planificación, programación y presupuestación
  - Administración por objetivos

## Concepto de control

- Función administrativa mediante la cual se vigila el desempeño real, se compara con las metas fijadas con antelación y se emprenden las acciones que hicieran falta para corregir las desviaciones significativas.
- Esta función se establece para garantizar que las actividades realizadas se ajustan a las planificadas.
- Su objetivo primordial es la evaluación de la eficacia y de la eficiencia de una organización y, consiguientemente, de la gestión del directivo.

#### Naturaleza de la función de control

- Lo que se pretende es asegurarnos de que todo sucede conforme a los planes propuestos.
- El control actuaría sobre las cosas, las personas y las acciones.
- Trataría de señalar los errores y las debilidades, para rectificarlas y evitar que vuelvan a ocurrir.

#### La función de control permite:

- Estandarizar la actuación de la organización.
- Mantener la calidad de los productos o servicios vendidos.
- Delimitar el nivel de autoridad.
- Medir y dirigir la actuación individual y departamental.
- Proteger los activos de una organización del robo, desperdicio o mal uso.

#### Dificultades y consecuencias no deseadas

#### Coste elevado.

- Cualquier sistema de control tiene un coste.
- Los beneficios derivados del sistema de control deben ser superiores a su coste.
- Excesiva presión sobre el comportamiento del personal.
  - Esta situación puede generar frustración, ansiedad y tensión en el subordinado, implicando niveles de desempeño inferiores.
- Falseamiento de la información.
  - En ocasiones los empleados pueden manipular los datos para hacerlos más favorables.

# El control por niveles jerárquicos

- Estratégico (supervisión de la misión, estrategias y objetivos estratégicos):
  - Adecuación de la misión, objetivos y estrategias a las amenazas y oportunidades del entorno.
  - La competencia y otros factores externos.
  - La eficiencia y otros factores externos.
- Funcional (los controles se realizan en los departamentos):
  - Cantidad y calidad de productos.
  - Eficacia en el esfuerzo.
  - Indices de desempeño de los trabajadores.
- Operativo (se centra en las actividades y consumo de recursos en cualquier nivel de la organización):
  - Consumo de recursos.
  - Rendimiento de las actividades.
  - Control operativo.

#### Proceso de control

#### Fases:

- 1. Determinar los puntos críticos del control.
- 2. Establecer normas o estándares de control.
- 3. Medición del desempeño.
- 4. Corrección de las desviaciones.

#### Fase I: Establecimiento de puntos críticos

- Sirven para detectar el funcionamiento de la organización y para supervisar la actividad de los empleados.
- Son factores que pueden indicar, de manera eficiente, si se está realizando bien un plan o no.
- No hay puntos críticos comunes para todas las organizaciones. Dependen del sector, zona geográfica, tipo de cliente, o momento.
- Con la determinación de los puntos críticos o estándares, el directivo puede aumentar su tramo de autoridad.
- Son factores restrictivos de una operación específica.

#### Fase II: Establecimiento de estándares

- Identificados los centros de control, debemos establecer los estándares.
- Una norma o estándar es una referencia para considerar los resultados que se deben ir alcanzando. Son medidas para evaluar los planes.
- Es la traducción numérica de los objetivos, para poder establecer comparaciones.
- Los estándares pueden ser físicos (cantidades de producto, horas/hombre, producto/día), monetarios, o sociales (expresados por variables dicotómicas).
- Su establecimiento se hace por procedimientos técnicos y estadísticos (por ejemplo para determinar las horas de rendimiento de una máquina).

## Fase III: Medición del desempeño

- Analizar si los resultados obtenidos se ajustan a los estándares establecidos anteriormente.
- Dificultades de esta fase:
  - Cómo medir los desempeños.
    - Instrumentos de medición a utilizar.
  - Con qué frecuencia medir.
    - Lo ideal es realizar una medición continua, pero hay que tener en cuenta coste de la medición, relevancia de la misma e imposibilidad práctica.

#### Fase IV: Corrección de las desviaciones

- Etapa fundamental: corregir las desviaciones para poder conseguir los objetivos.
- Hay que corregir la causa de la desviación (no el síntoma).
- La corrección de las desviaciones puede ocasionar:
  - Modificación de objetivos.
  - Reestructuración de alguna variable relevante: por ejemplo reasignación del personal o política retributiva.
  - Fallos en el propio proceso de control: elección errónea de los puntos críticos de control, estándares inadecuados, etc.
- Las desviaciones pueden ser positivas, en este caso no se deben corregir, sino analizar la causa.

#### Requisitos para un control eficaz

- Debe ser actual y reflejar la naturaleza y necesidades de la actividad.
- Orientarse a los responsables de cada proyecto y enfocarse a los puntos dudosos de cada plan.
- Informar sobre las desviaciones y evaluar su importancia.

- Proponer medidas correctoras.
- Ser flexibles.
- Deben ser comprensibles, aceptables y comprometedores.
- Aplicarse donde se espera la disfunción.
- Enfocar las desviaciones desde la óptica de los objetivos.
- Ser económicamente viable.

#### Según el momento:

- A priori. Se realiza sobre los inputs. Es el control de más eficacia pues elimina el problema antes de que se produzca.
- Concurrente. Se realiza mientras se desarrolla la actividad.
  Permite reconducir la situación antes de que se deteriore más.
- A posteriori. Se realiza una vez que la actividad ha sido ejecutada. Es un control sobre los resultados, la acción está terminada y los problemas, si han existido, no se pueden resolver. Las medidas correctivas que se deriven serán para procesos posteriores.

#### Según el objeto de control:

- Control burocrático. Se asemeja a la administración burocrática. Utiliza como mecanismos habituales los planes de uso permanente, la división y especialización del trabajo y las comunicaciones verticales. Este tipo de control implica la formalización del comportamiento.
- Control de mercado. Se controla con respecto a los competidores. Utiliza índices de productividad, cuotas de mercado, precios o costes unitarios para detectar posibles ineficiencias de la organización.
- Control de clan. Se trata de un control informal y no requiere de reglas escritas o medibles. Utiliza los valores culturales de la organización como normas de referencia.

- Según el período de tiempo preciso para que se recoja la información:
  - Control diferido. Requiere un tiempo para que la información obtenida sea procesada para su verificación.
  - Control a tiempo real. Es el control que procesa la información de forma continua para detectar de inmediato las posibles desviaciones. El desarrollo tecnológico ha ayudado mucho a la realización de este tipo de control.

#### Según quién y cómo se ejerce:

- Control directivo.
  - Se basa en la utilización de la autoridad formal del directivo y en el ejercicio de la supervisión directa para controlar los comportamientos y los resultados de los individuos que hayan bajo su responsabilidad.
- Control social.
  - Lo ejerce un conjunto de personas sobre cualquiera de sus miembros.
- Control técnico.
  - El control no viene ejercido por una persona o grupo, sino que es ejercido por un sistema.

#### Efectos disfuncionales del control

#### Razones para la oposición al control:

- Se prefieren resultados a corto plazo y por ello se presiona al trabajador con el control. Hay situaciones en las que no es fácil obtener resultados a corto plazo.
- Desequilibrio entre objetivo y control.
- Desequilibrio social.
- Actitud sancionadora ante el resultado del control.

#### Consecuencias negativas de la resistencia al control:

- Actitud defensiva.
- Baja motivación.
- Dificultades en el logro de los objetivos.

# Formas de conseguir una actitud positiva del trabajador frente al proceso de control

#### Participación

lnvolucrando al trabajador en su diseño e implantación.

#### Flexibilidad

Se debe tener en cuenta el momento en el que se está y comprender las dificultades por las que atraviese el trabajador (temporada alta, final de ejercicio...).

#### Adecuación del control a la situación

Se debe tener en cuenta que el control busca obtener información para la mejora continua de la organización, no para la paralización de la actividad.

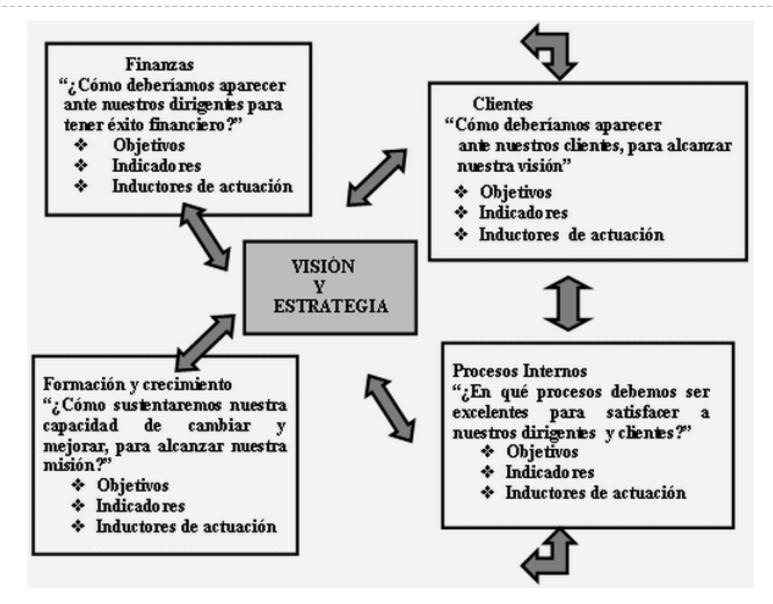
#### Sistemas de planificación y control

- La planificación y el control son dos funciones gerenciales indisolubles.
- Pero la influencia de estos sistemas se extiende tanto a la función de organización, como a la de dirección, dada la interrelación entre las cuatro funciones gerenciales.
- Por esta razón algunos de los sistemas se consideran globales y no sólo herramientas de planificación y control.
- Sistemas:
  - Cuadro de mando integral.
  - Presupuesto base cero.
  - Sistema de planificación, programación y presupuestación.
  - Administración por objetivos.

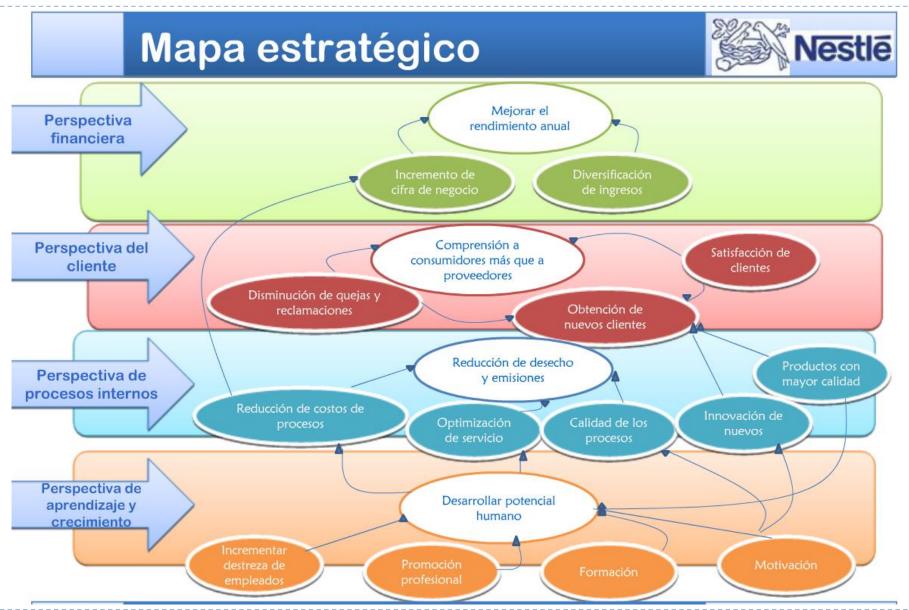
## El cuadro de mando integral (CMI)

- ▶ Fue desarrollado por Robert Kaplan y David Norton.
- Es una técnica de control estratégico que pretende unir el control operativo de los objetivos a corto plazo con la misión y la estrategia a largo plazo.
- Parte de unas **premisas**, como la capacidad de *adaptación* de las organizaciones, el valor de los *recursos intangibles*, el equilibrio entre el corto y el largo plazo y el posicionamiento futuro como indicador de la *rentabilidad*.
- Utiliza cuatro perspectivas: financiera, del cliente, del proceso interno y del aprendizaje y crecimiento.

# El cuadro de mando integral (CMI)



## El cuadro de mando integral (CMI)



## Ventajas e inconvenientes del CMI

- Permite identificar objetivos y comportamientos personales y departamentales.
- Facilita la transformación del largo plazo en acciones a corto.
- Facilita la vinculación de los objetivos estratégicos con los presupuestos anuales.
- Motiva a los trabajadores para sentirse implicados en la obtención de mejores resultados.
- Es útil en entornos cambiantes al establecer objetivos a corto plazo relacionados con el largo plazo.
- Pero puede repercutir negativamente en la motivación y rendimiento de los empleados si estos perciben un exceso de control.
- Dificultad para implicar a toda la organización en la puesta en marcha de este sistema.

## Presupuesto base cero (PBC)

- Lo desarrolló Peter Pyhrr en 1973.
- La mayoría de organizaciones utilizan el presupuesto de un ejercicio como base para el siguiente, sin examinar la conveniencia de algunos gastos. Por eso se debe partir de cero y volver a calcular los presupuestos del año siguiente.
- Es evidente que entre las actividades de las organizaciones hay algunas de producción y otras de apoyo. A estas últimas es a las que se puede aplicar la técnica del PBC dado su aspecto cambiante, según el directivo del momento.
- Como elemento negativo es el elevado coste de implementación.
- Aspectos positivos son: el ser un sistema participativo y motivador, permitir identificar los centros de gasto, reducir costes al conocer el coste mínimo de cada actividad y evitar el crecimiento anual del presupuesto, al partir de cero.

# Presupuestos por planes y programas (PPBS)

- Lo desarrolló la administración pública de los EEUU a mediados de los años 60.
- Intenta fijar por medio de programas los presupuestos anuales, sin perder los objetivos a largo plazo.
- Sus cuatro elementos son: planes, programas, presupuestos y control.
- El control de su cumplimiento es sobre la eficacia de los programas a posteriori, para así poder corregir las desviaciones modificando los planes y los programas.
- Como ventajas presenta la coordinación de los planes, objetivos y presupuestos de forma continua y rigurosa, el evitar el despilfarro y la gestión más eficaz.
- Entre los **inconvenientes** está la complejidad y dificultad de dividir toda la actividad en programas.

## Presupuestos: diferencias

- Presupuesto en base cero (PBC), que significa no partir del presupuesto anterior para elaborar el del año siguiente.
- Presupuestos por planes y programas (PPBS), que consiste en dividir el presupuesto en planes y programas evaluables y con unos objetivos.

## Administración por Objetivos (APO)

- Parte de 2 principios básicos:
  - I) Orientación a resultados.
  - 2) Comportamiento y motivación de los empleados.
- Los objetivos generales se traducen en objetivos específicos para cada nivel subsiguiente de la organización.
- Etapas:
  - Definición de objetivos.
  - Desarrollo de los planes de acción.
  - Revisiones periódicas.
  - Evaluación anual de resultados.
  - Recompensas.
- Inconvenientes: Exige cultura corporativa, habilidades gerenciales y relación con la estructura de poder de la organización.
- Ventajas: Planificación más efectiva, estimulación de la creatividad entre empleados y aumento de la motivación.

# Bibliografia

Sánchez Vizcaíno et al (2011), Administración de Empresas, Madrid: Pirámide.