



STEFANO MANZO

WEB DEVELOPER



07/07/1989

PROFILO PERSONALE

Sono uno sviluppatore web orientato al Frontend con conoscenza dei linguaggi di programmazione HTML - CSS - JavaScript e di bootstrap

ABILITÀ E COMPETENZE

- Persona motivata e ben disciplinata
- Provo gioia nell'aiutare gli altri
- Conoscenza della lingua inglese.
- Gioco di squadra
- Creare contenuti
- Problem Solving

CONTATTI

Telefono: 3925315338

Email:
Manzostefano89@gmail.com

Profilo linkedin:
www.linkedin.com/in/manzostefano89

Via Casilina Sud 03043 Cassino FR,
ITALIA

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma di maturità

Amministrazione, Finanza e Marketing

Periodo 2008-2013

Diploma di Odontotecnico Triennale

Periodo 2004-2007

Esperienza maturata come Odontotecnico presso laboratorio Rinaldi Marchetti con specializzazione nel settore ceramica tradizionale, ceramica integrale, resine, compositi.

Corso di formazione The Complete 2022 Web Development Bootcamp - Udemy

Corso di formazione dei linguaggi di programmazione HTML - CSS - JavaScript

Periodo 2022

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Responsabile presso ristoranti McDonald's

Società Emme.ci srl

- Coordinamento di uno staff di 30 persone, compresa la gestione dei carichi di lavoro, turni, permessi, ferie, procedure e mansioni.
- Analisi dei dati di vendita, stesura di report e ideazione di piani d'azione per il raggiungimento di obiettivi qualitativi e quantitativi.
- Accertamento e supervisione alla corretta esecuzione delle operazioni di apertura e chiusura del punto vendita.
- Formazione del personale sulle modalità di gestione della merce e delle attività di vendita e sulle strategie di comunicazione e fidelizzazione della clientela.
- Risoluzione delle problematiche legate a reclami da parte dei clienti, assicurandone la piena soddisfazione
- Controllo delle giacenze di magazzino e interfaccia con i fornitori per il corretto rifornimento degli stock
- Supervisione alla pulizia, manutenzione e buona tenuta dei negozi.
- Gestione delle procedure di entrata e uscita delle merci.
- Definizione di obiettivi di vendita realistici e misurabili da raggiungere nel breve, medio e lungo termine.

Periodo 2007-2022

INTERESSI E HOBBY

- Muisca
- Viaggiare
- Gaming
- Cibo