# Решение с бизнес-кейса PostgreSQL

### ЧАСТЬ 1

### 1. Запрос "Топ-3 аптеки"

• Вывести топ 3 аптеки по объему продаж (GROUP BY, LIMIT)

```
(название файла: «Ч 1 п 1 Топ 3 аптеки.sql»)
```

Запрос на определение топ-3 аптек по объему продаж помогает выявить лидеров рынка, которые приносят наибольшую прибыль. Это позволяет акцентировать внимание на успешных аптеках для дальнейшего развития, возможного расширения сотрудничества и оптимизации бизнес-процессов.

Сумма продаж сгруппирована по аптекам и выявлены «Топ-3 аптеки» (Столичная, Доктор Айболит, Здравсити).

```
SELECT
pharmacy_name,
SUM(price * count) AS total_sales -- Общая сумма продаж для аптеки
FROM
pharma_orders -- Таблица заказов
GROUP BY
pharmacy_name -- Группировка по названию аптеки
ORDER BY
total_sales DESC -- Сортировка по объему продаж по убыванию
LIMIT 3; -- Выводим топ-3 аптеки
```

```
1 SELECT
2 pharmacy_name,
3 SUM(price * COUNT) AS total_sales — Общая сумма продаж для аптеки
4 FROM
5 pharma_orders — Таблица заказов
6 GROUP BY
7 pharmacy_name — Группировка по названию аптеки
8 ORDER BY
9 total_sales DESC — Сортировка по объему продаж по убыванию
10 LIMIT 3; — Выводим топ—З аптеки
11

i pharmacy_name

total_sales

Столичная

1896483

Доктор Айболит

1893776

Здравсити

1863037
```

### 2. Запрос "Топ-3 лекарства"

• Вывести топ 3 лекарства по объему продаж

```
(название файла: «Ч 1 п 2 Топ 3 лекарства.sql»)
```

Запрос определяет топ-3 лекарства по объему продаж. Это позволяет идентифицировать наиболее популярные и прибыльные товары, сосредоточиться на их продвижении, оптимизировать запасы и улучшить стратегическое планирование продаж.

Сумма продаж сгруппирована по лекарству и выявлены «Топ-3 лекарства», наибольшая сумма продаж лекарства «Ибупрофен» - 777 548 ед.

```
SELECT
drug,
SUM(price * count) AS total_sales -- Общая сумма продаж для аптеки
FROM
pharma_orders -- Таблица заказов
GROUP BY
drug -- Группировка по лекарствам
ORDER BY
total_sales DESC -- Сортировка по объему продаж по убыванию
LIMIT 3; -- Выводим топ-3 аптеки
```

```
1 SELECT
       SUM(price * COUNT) AS total_sales — Общая сумма продаж для аптеки
4 FROM
      pharma_orders -- Таблица заказов
6 GROUP BY
 7 drug -- Группировка по лекарствам
8 ORDER BY
      total_sales DESC -- Сортировка по объему продаж по убыванию
10 LIMIT 3; -- Выводим топ-3 аптеки
: drug
                                       total_sales
Ибупрофен
                                        777548
                                       776332
                                       771579
Аквафорте
```

## 3. Запрос "Аптеки от 1.8 млн оборота"

• Вывести аптеки, имеющие более 1.8 млн оборота (HAVING)

(название файла: «Ч 1 п 3 Аптека от 1 8 млн оборот.sql»)

Запрос выявляет аптеки, которые достигли оборота свыше 1.8 млн единиц валюты. Это помогает сосредоточить внимание на наиболее успешных точках продаж, оптимизировать ресурсы и стратегически планировать дальнейшее развитие и маркетинг.

Выявлены 3 аптеки имеющие оборот более 1.8 млн.руб. (Столичная, Доктор Айболит, Здравсити)

```
-- 1. Выбираем название аптеки и считаем сумму продаж (price * count) для каждой аптеки SELECT pharmacy_name, SUM(price * count) AS total_sales FROM pharma_orders -- 2. Группируем данные по аптекам, чтобы суммировать продажи каждой аптеки GROUP BY pharmacy_name -- 3. Фильтруем только те аптеки, у которых общая сумма продаж превышает 1.8 млн HAVING SUM(price * count) > 1800000 -- 4. Сортируем результат по названию аптеки ORDER BY pharmacy_name;
```

```
1 —— 1. Выбираем название аптеки и считаем сумму продаж (price * count) для каждой аптеки

2 SELECT

3 pharmacy_name,

4 SUM(price * COUNT) AS total_sales

5 FROM

6 pharma_orders —— 2. Группируем данные по аптекам, чтобы суммировать продажи каждой аптеки

7 GROUP BY

8 pharmacy_name —— 3. Фильтруем только те аптеки, у которых общая сумма продаж превышает 1.8 млн

9 HAVING

10 SUM(price * COUNT) > 1800000 —— 4. Сортируем результат по названию аптеки

11 ORDER BY

12 pharmacy_name;

13

1 pharmacy_name

1896483

Доктор Айболит

1893776

Здравсити

1863037
```

### 4. Запрос "Накопленная сумма продаж по каждой аптеке" (OVER)

(название файла: «Ч 1 п 4 Накопленная сумма продаж по аптеке.sql»)

Запрос позволяет определить накопленный объем продаж по каждой аптеке на основе ежедневных данных о продажах. Это позволяет отслеживать, как общий объем продаж в каждой аптеке накапливается с течением времени, и предоставляет информацию о финансовой динамике по каждой аптеке.

```
-- 1. Выбираем название аптеки и считаем сумму продаж для каждой строки заказа
SELECT
 pharmacy name,
 report date,
 SUM(price * count) AS daily sales, -- Считаем дневные продажи
 -- 2. Используем оконную функцию для вычисления накопленной суммы продаж по
каждой аптеке
 SUM(
  SUM(price * count)
 ) OVER (
  PARTITION BY pharmacy name
  ORDER BY
   report date ASC
 ) AS cumulative sales
 pharma orders -- 3. Группируем данные по аптеке и дате отчета, чтобы получить сумму
продаж за день
GROUP BY
 pharmacy name,
 report date -- 4. Сортируем данные для корректного отображения накопленной суммы
ORDER BY
 pharmacy name,
 report date;
```

1 —— 1. Выбираем название аптеки и считаем сумму продаж для каждой строки заказа 2 SELECT 3 pharmacy_name, 4 report_date, 5 SUM(price * COUNT) AS daily_sales, —— Считаем дневные продажи 6 —— 2. Используем оконную функцию для вычисления накопленной суммы продаж по каждой аптеке 7 SUM( 8 SUM(price * COUNT) 9 ) OVER ( 10 PARTITION BY pharmacy_name 11 ORDER BY 12 report_date ASC 13 ) AS cumulative_sales 14 FROM 15 pharma_orders —— 3. Группируем данные по аптеке и дате отчета, чтобы получить сумму продаж за день 16 GROUP BY 17 pharmacy_name, 18 report_date —— 4. Сортируем данные для корректного отображения накопленной суммы 19 ORDER BY 20 pharmacy_name, 21 report_date; 22						
i pharmacy_name	report_date	daily_sales	cumulative_sales			
Столичная	2024-02-01	8218	8218			
Столичная	2024-02-02	16092	24310			
Столичная	2024-02-03	7160	31470			
Столичная	2024-02-04	15542	47012			
Столичная	2024-02-05	18098	65110			

# 5. Запрос "Количество клиентов в аптеках"

- Соединить таблицы заказов и клиентов (JOIN)
- Посчитать кол-во уникальных клиентов на каждую аптеку (DISTINCT)
- Отсортировать аптеки по убыванию кол-ва клиентов (ORDER BY)

(название файла: «Ч\_1 п\_5 Количество клиентов аптеках.sql»)

Запрос показал аптеки с наибольшим количеством уникальных клиентов. Эти данные помогут идентифицировать аптеки с наиболее широкой клиентской базой, что может быть полезно для оценки их рыночного влияния и планирования будущих стратегий, таких как целевые рекламные кампании или расширение ассортимента.

Наибольшее количество клиентов в аптеке – Столичная.

```
-- Шаг 1: Объединяем таблицы заказов и клиентов
WITH customer counts AS (
 SELECT
 p.pharmacy name,
  -- Имя аптеки
  COUNT(DISTINCT p.customer id) AS unique customers -- Количество уникальных
клиентов
 FROM
  pharma orders p
  INNER JOIN customers c ON p.customer id = с.customer id -- Соединяем по ID клиента
 GROUP BY
  p.pharmacy name -- Группируем по аптекам
  ) -- Шаг 2: Выводим результат с количеством уникальных клиентов, отсортированным по
убыванию
SELECT
 pharmacy name,
 unique customers
FROM
 customer counts
ORDER BY
 unique customers DESC;
```

# 6. Запрос "Лучшие клиенты"

- Соединить таблицы заказов и клиентов (JOIN)
- Посчитать тотал сумму заказов для каждого клиента
- Проранжировать клиентов по убыванию суммы заказа (row number)
- Оставить топ-10 клиентов

(название файла: «Ч 1 п 6 Лучшие клиенты.sql»)

Запрос "Лучшие клиенты" позволяет определить клиентов, которые совершили наибольшие покупки. Он выделяет 10 клиентов с наибольшей суммой заказов, что помогает бизнесу сосредоточить внимание на наиболее ценными клиентах. Эти данные могут быть использованы для разработки стратегий лояльности, таргетированных предложений и программ вознаграждений, что в свою очередь может способствовать увеличению продаж и укреплению отношений с ключевыми клиентами.

```
-- Шаг 1: Соединяем таблицы заказов и клиентов
WITH customer orders AS (
 SELECT
  c.customer id,
  c.first name,
  c.last name,
  c.second name,
  o.price * o.count AS order amount -- Вычисляем сумму заказа
 FROM
  pharma orders o
  INNER JOIN customers c ON o.customer id = c.customer id
),
-- Шаг 2: Суммируем заказы для каждого клиента
customer totals AS (
 SELECT
  customer id,
  CONCAT(
   last name, ', ', first name, ' ', second name
  ) AS full name, -- Формируем ФИО
  SUM(order amount) AS total amount -- Суммируем сумму заказов для каждого клиента
 FROM
  customer orders
 GROUP BY
  customer id,
  full name
),
-- Шаг 3: Присваиваем ранг каждому клиенту по убыванию суммы заказов
ranked customers AS (
 SELECT
  customer id,
  full name,
  total amount,
  ROW NUMBER() OVER (
   ORDER BY
    total amount DESC
  ) AS rank -- Присваиваем ранг клиентам
 FROM
  customer totals
) -- Шаг 4: Выбираем топ-10 клиентов
SELECT
 rank,
 full name,
 total amount
```

```
FROM
ranked_customers
WHERE
rank <= 10 -- Оставляем только топ-10 клиентов
ORDER BY
rank;
```

```
– Шаг 1: Соединяем таблицы заказов и клиентов
 2 WITH customer_orders AS (
       C.customer_id,
C.first_name,
       o.price * o.count AS order_amount -- Вычисляем сумму заказа
       pharma_orders o
        INNER JOIN customers C ON o.customer_id = C.customer_id
12 ),
13 — Шаг 2: Суммируем заказы для каждого клиента
14 customer_totals AS (
       customer_id,
        CONCAT (
          last_name, ', ', first_name, ' ', second_name
        ) AS full_name,
        -- Формируем ФИО
SUM(order_amount) AS total_amount -- Суммируем сумму заказов для каждого клиента
       customer_orders
     GROUP BY
       customer_id,
        full_name
28 —— Шаг 3: Присваиваем ранг каждому клиенту по убыванию суммы заказов 29 ranked_customers AS (
        customer_id,
         full_name,
         total_amount,
        ROW_NUMBER() OVER (
ORDER BY
total_amount DESC
         ) AS RANK — Присваиваем ранг клиентам
 39 customer_totals
40 ) -- Шаг 4: Выбираем топ-10 клиентов
42 RANK,
43 full_name,
44 total_amount
46 ranked_customers
47 WHERE
48 RANK <= 10 -- Оставляем только топ-10 клиентов
49 ORDER BY
50 RANK;
                                                                                                                       total_amount
                                                           Буров, Бажен Германович
                                                           Григорьева, Ульяна Тимофеевна
```

## 7. Запрос "Накопленная сумма по клиентам"

- Соединить таблицы заказов и клиентов
- Соединить ФИО в одно поле
- Рассчитать накопленную сумму по каждому клиенту

(название файла: «Ч\_1 п\_7 Накопленная сумма по клиентам.sql»)

Этот запрос позволяет получить список заказов клиентов с их накопленной суммой по каждому заказу, упорядоченным по дате

```
WITH customer orders AS (
 -- Соединяем таблицы заказов и клиентов
 SELECT
  c.customer id,
  c.first name,
  c.last name,
  c.second name,
  CONCAT(
   COALESCE(c.last name, "),
   COALESCE(c.first name, "),
   COALESCE(c.second name, ")
  ) AS full name,
  -- Объединяем ФИО в одно поле
  o.report date,
  o.price * o.count AS order amount -- Рассчитываем сумму заказа
 FROM
  pharma orders o
  INNER JOIN customers c ON o.customer id = c.customer id
cumulative sales AS (
 -- Рассчитываем накопленную сумму по каждому клиенту по датам
 SELECT
  customer id,
  full name,
  report date,
  order amount,
  SUM(order amount) OVER (
   PARTITION BY customer id
   ORDER BY
    report date ASC
  ) AS cumulative amount -- Накопленная сумма по клиенту
FROM
  customer orders
)
SELECT
 ROW NUMBER() OVER (
  PARTITION BY customer id
  ORDER BY
   report date ASC
 ) AS order rank,
 -- Присваиваем порядковый номер заказа клиента по дате
 customer id,
 full name,
 report date,
 order amount,
 cumulative amount
```

# FROM cumulative\_sales ORDER BY customer\_id, report date ASC;

```
1 WITH customer_orders AS (
     SELECT
        CONCAT (
       '',
COALESCE(C.second_name, '')
) AS full_name,
— Объединяем ФИО в одно поле
14
15
        о.price * о.count AS order_amount -- Рассчитываем сумму заказа
     FROM
        pharma_orders o
         INNER JOIN customers C ON o.customer_id = C.customer_id
21 ),
22 cumulative_sales AS (
        customer_id,
        full_name,
        report_date,
       order_amount,
SUM(order_amount) OVER (
PARTITION BY customer_id
ORDER BY
            report_date ASC
       ) AS cumulative_amount -- Накопленная сумма по клиенту
        customer_orders
36 )
37 SELECT
    ROW_NUMBER() OVER (
PARTITION BY customer_id
ORDER BY
         report_date ASC
     ) AS order_rank,
        - Присваиваем порядковый номер заказа клиента по дате
     customer_id,
     report_date,
     order_amount,
     cumulative_amount
50 cumulative_sales
51 ORDER BY
     report_date ASC;
                                                                                                                1640
                                                                                   2024-06-01
                                                                                                                 2440
```

#### 8. Запрос "Самые частые клиенты аптек Горздрав и Здравсити"

- Сделать две временные таблицы: для аптеки Горздрав и Здравсити (WITH)
- Внутри каждой соединить таблицы заказов и клиентов (JOIN)
- Внутри каждой привести данные в формат "клиент кол-во заказов в аптеке"
- Внутри каждой оставить топ 10 клиентов каждой аптеки
- Объединить клиентов с помощью UNION

(название файла: «Ч 1 п 8 Частые клиенты Горздрав Здравсити.sql»)

Этот запрос позволяет получить топ-10 клиентов для каждой из двух аптек с наибольшим количеством заказов и объединить их в едином результате. Эти данные помогут управлению аптек лучше понимать свою клиентскую базу, улучшать маркетинговые стратегии и повышать клиентскую лояльность.

```
WITH gorzdrav_customers AS (
 -- Временная таблица для аптеки Горздрав
 SELECT
  c.customer id,
  CONCAT(
   COALESCE(c.last_name, "),
   COALESCE(c.first_name, "),
   COALESCE(c.second_name, ")
  ) AS full_name,
  COUNT(o.order_id) AS order_count
 FROM
  pharma_orders o
  INNER JOIN customers c ON o.customer_id = c.customer_id
  o.pharmacy_name = 'Горздрав'
 GROUP BY
  c.customer_id,
  c.last_name,
  c.first_name,
  c.second name
 ORDER BY
  order count DESC
 LIMIT
  10
), zdravsiti_customers AS (
 -- Временная таблица для аптеки Здравсити
 SELECT
  c.customer id,
  CONCAT(
   COALESCE(c.last_name, "),
   COALESCE(c.first_name, "),
   COALESCE(c.second_name, ")
  ) AS full name,
  COUNT(o.order id) AS order count
 FROM
  pharma_orders o
  INNER JOIN customers c ON o.customer_id = c.customer_id
  o.pharmacy_name = 'Здравсити'
 GROUP BY
```

```
c.customer_id,
  c.last_name,
  c.first_name,
  c.second name
 ORDER BY
  order count DESC
 LIMIT
  10
) -- Объединяем данные из обеих аптек
 'Горздрав' AS pharmacy_name,
 full_name,
 order_count
FROM
 gorzdrav_customers
UNION ALL
SELECT
 'Здравсити' AS pharmacy_name,
 full_name,
 order_count
FROM
 zdravsiti_customers
ORDER BY
 pharmacy_name,
 order_count DESC;
```

```
1 WITH gorzdrav_customers AS (
      -- Временная таблица для аптеки Горздрав

SELECT
         C.customer_id,
         CONCAT(
COALESCE(C.last_name, ''),
           COALESCE(C.second_name, '')
     ) AS full_name,
COUNT(o.order_id) AS order_count
FROM
       pharma_orders o
        INNER JOIN customers C ON o.customer_id = C.customer_id
     GROUP BY
C.customer_id,
C.last_name,
     C.first_name,
C.second_name
ORDER BY
        order_count DESC
27 ), zdravsiti_customers AS (
        CONCAT (
       COALESCE(C.second_name, '')
) AS full_name,
COUNT(o.order_id) AS order_count
       pharma_orders o
INNER JOIN customers C ON o.customer_id = C.customer_id
     GROUP BY
C.customer_id,
     C.first_name,
C.second_name
       order_count DESC
```

```
ST ) — Otherpulmen parmore is offens anter Steller

ST FLOUDIDAB* AS pharmacy_name,
FLOUDIDAB* AS pharmacy_name,
TO order_count
FloudidAB* AS pharmacy_name
Full_name
To order_count
FloudidAB* AS pharmacy_name
Full_name
Full_name
Full_name
Full_name
Full_name
Full_name
Foration
```

## ЧАСТЬ 2

#### 1. Сравнение динамики продаж между Москвой и Санкт-Петербургом.

- Подсчитываем продажи лекарств по аптекам и месяцам для Москвы и
- проделываем то же самое для Санкт-Петербурга,
- соединяем таблицы и вычисляем разницу по месяцам в процентах.
- Пишем короткие выводы в комментариях.

(название файла: «Ч 2 п 1 Динамика продаж Москва С Петербург.sql»)

Этот анализ позволяет сравнить динамику продаж между Москвой и Санкт-Петербургом, выявляя различия в объеме продаж по месяцам. Это помогает определить, какие города или аптеки имеют лучшие или худшие результаты и предоставляет информацию для дальнейшего принятия бизнес-решений, таких как оптимизация маркетинговых стратегий или перераспределение ресурсов.

```
-- Определяем суммарные продажи по месяцам для Москвы
WITH sales moscow AS (
SELECT
  pharmacy_name,
 TO_CHAR(
   DATE_TRUNC('day', report_date :: DATE),
   'YYYY.MM'
 ) AS day,
  -- Форматируем дату
 SUM(price * count) AS total_sales
 FROM
 pharma_orders
 WHERE
 city = 'Москва'
GROUP BY
 pharmacy_name,
 day
),
-- Определяем суммарные продажи по месяцам для Санкт-Петербурга
sales_spb AS (
SELECT
 pharmacy_name,
  TO CHAR(
   DATE_TRUNC('day', report_date :: DATE),
   'YYYY.MM'
 ) AS day,
  -- Форматируем дату
 SUM(price * count) AS total_sales
 FROM
 pharma_orders
 WHERE
 city = 'Санкт-Петербург'
GROUP BY
 pharmacy_name,
 day
),
-- Объединяем данные по продажам для Москвы и Санкт-Петербурга
sales comparison AS (
 SELECT
 m.pharmacy_name,
  m.day AS m_day,
```

```
m.total_sales AS m_sales,
  COALESCE(s.total_sales, 0) AS spb_sales -- Заменяем NULL на 0
 FROM
  sales moscow m
  LEFT JOIN sales_spb s ON m.pharmacy_name = s.pharmacy_name
  AND m.day = s.day
) -- Вычисляем разницу в продажах по месяцам в процентах
SELECT
 pharmacy_name,
m day,
 m_sales,
 spb_sales,
 CASE WHEN spb_sales = 0 THEN NULL ELSE ROUND(
   (m_sales - spb_sales) / NULLIF(spb_sales, 0):: NUMERIC
  )*100,
  2
) END AS sales_difference_percentage
FROM
 sales_comparison
ORDER BY
 pharmacy_name,
 m_day;
```

```
- Определяем суммарные продажи по месяцам для Москвы
2 WITH sales_moscow AS (
      pharmacy_name,
TO_CHAR(
        DATE_TRUNC('day', report_date :: DATE),
     — Форматируем датуSUM(price * COUNT) AS total_sales
      pharma_orders
     city = 'Москва
      pharmacy_name,
      pharmacy_name,
        DATE_TRUNC('day', report_date :: DATE),
      — Форматируем дату
SUM(price * COUNT) AS total_sales
      pharma_orders
      pharmacy_name,
38 sales_comparison AS (
      M.day AS m_day,
M.total_sales AS m_sales,
COALESCE(s.total_sales, 0) AS spb_sales -- Заменяем NULL на 0
      LEFT JOIN sales_spb s ON M.pharmacy_name = s.pharmacy_name
     AND M.day = s.day --- Вычисляем разницу в продажах по месяцам в процентах
    pharmacy_name,
    m_day,
m_sales,
     spb_sales,
     CASE WHEN spb_sales = 0 THEN NULL ELSE ROUND(
          (m_sales - spb_sales) / NULLIF(spb_sales, 0):: NUMERIC
```

58 2 59 ) END AS sales_difference 60 FROM 61 sales_comparison 62 ORDER BY 63 pharmacy_name, 64 m_day; 65	nce_percentage			
i pharmacy_name	m_day	m_sales	spb_sales	sales_difference_percentage
Столичная	2024.02	181765	217820	-16.55
Столичная	2024.03	251336	219617	14.44
Столичная	2024.04	259055	233965	10.72
Столичная	2024.05	254867	249626	2.10
Столичная	2024.06	15922	12510	27.27
Аптека №1	2024.02	181081		-3.78
Аптека №1	2024.03	215738	180926	19.24
Аптека №1	2024.04		247743	-22.68
Аптека №1	2024.05	263626	279647	-5.73
Аптека №1	2024.06		2012	196.17
Аптека.ру	2024.02	131204	177522	-26.09
Аптека.ру	2024.03	207523	212734	-2.45
Аптека.ру	2024.04	243124	242150	0.40 III 🔠 🖽 🚇

# 2. Лекарства от насморка.

- Выделяем препараты, начинающиеся со слова "аква" (с использованием оператора LIKE).
- Приводим данные к нижнему регистру, группируем и подсчитываем общий объем продаж для каждого препарата,
- ранжируем по убыванию объема продаж и подсчитываем долю продаж каждого лекарства в общем объеме.

(название файла: «Ч 2 п 2 Лекарства от насморка.sql»)

Запрос позволяет определить популярность препаратов от насморка, начинающихся со слова "аква". Эти данные помогут эффективно управлять ассортиментом и улучшать маркетинговые стратегии для препаратов от насморка.

Группы лекарств от насморка начинающиеся со слов 'аква' отфильтрованы, наибольший уд.вес составили продажи в аптеке «Столичная» с препаратом «Аквафорте» (8.6%).

```
-- Шаг 1: Создаем временную таблицу для расчета суммы продаж по каждому препарату и
аптеке
WITH pharma_drug AS (
SELECT
 pharmacy_name,
 SUM(price * count) AS order_amnt
 FROM
 pharma_orders
 WHERE
 LOWER(drug) LIKE '%akBa%'
 GROUP BY
 pharmacy_name,
 drug
-- Шаг 2: Создаем временную таблицу для расчета общей суммы продаж по каждой аптеке
pharma_total_sales AS (
 SELECT
  pharmacy_name,
  SUM(price * count) AS total_namepharmacy_sales
 FROM
  pharma_orders
 GROUP BY
```

```
pharmacy_name
) -- Шаг 3: Основной запрос для объединения данных из временных таблиц и расчета долей
продаж
SELECT
pharma_drug.pharmacy_name,
pharma_drug.drug,
ROW_NUMBER()OVER(
 PARTITION BY pharma_drug.pharmacy_name
 ORDER BY
   pharma drug.order amnt DESC
) AS drug_rang,
 pharma_drug.order_amnt,
pharma_total_sales.total_namepharmacy_sales,
 ROUND(
   pharma_drug.order_amnt :: NUMERIC * 100 / pharma_total_sales.total_namepharmacy_sales ::
NUMERIC
 ),
  1
) AS drug_in_pharmacy_share
FROM
pharma_drug
INNER JOIN pharma_total_sales ON pharma_drug.pharmacy_name =
pharma_total_sales.pharmacy_name
ORDER BY
pharma_drug.pharmacy_name,
pharma_drug.order_amnt DESC;
```

```
■ PostgreSQL

☑ PostgreSQL.42

                                                                                                                                                  0 <
 1 -- Шаг 1: Создаем временную таблицу для расчета суммы продаж по каждому препарату и аптеке
 2 WITH pharma_drug AS (
     pharmacy_name,
      SUM(price * COUNT) AS order_amnt
      pharma_orders
     LOWER(drug) LIKE '%akBa%'
    GROUP BY
16 pharma_total_sales AS (
     pharmacy_name,
SUM(price * COUNT) AS total_namepharmacy_sales
      pharma_orders
     pharmacy_name
    pharma_drug.pharmacy_name,
    pharma_drug.drug,
ROW_NUMBER () OVER (
      PARTITION BY pharma_drug.pharmacy_name
       ORDER BY
         pharma_drug.order_amnt DESC
```

<pre>32  ) AS drug_rang, 33  pharma_drug.order_amnt, 34  pharma_total_sales.total_namepharmacy_sales, 35  ROUND( 36</pre>							
i pharmacy	drug	drug_rang	order_amnt	total_nameph	drug_in_pharmacy_share		
Столичная	Аквафорте		162585	1896483	8.6		
Столичная	Аквалор		136633	1896483			
Столичная	Аквамарис		127690	1896483			
Столичная	Аква-нормикс		126463	1896483			
Аптека №1	Аквамарис		124468	1756481			
Аптека №1	Аквалор		118772	1756481	6.8		
Аптека №1	Аквафорте		107049	1756481			
Аптека №1	Аква-нормикс		106615	1756481			
Аптека.ру	Аквалор	1	112460	1743513	6.5	<b>III</b> <u>Jul</u> 4	

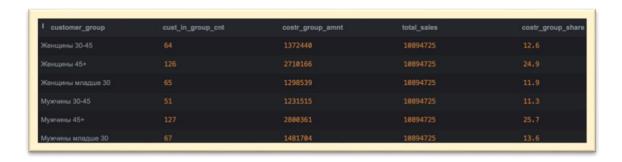
#### 3. Вычисляем возраст клиентов

- на основе даты рождения с использованием функции для работы с датами;
- затем используем оператор CASE WHEN для расчета, кто наши клиенты.
- Описываем каждую группу: мужчины младше 30, мужчины от 30 до 45 и так далее. Подсчитываем долю продаж на каждую группу.

(название файла: «Ч 2 п 3 Клиенты в группах.sql»)

Анализ возрастных групп клиентов и их доли в продажах помогает лучше понять поведенческие и покупательские привычки различных сегментов. Этот анализ помогает оптимизировать маркетинговые усилия и стратегии продаж, чтобы лучше удовлетворять потребности клиентов и улучшать общие результаты бизнеса.

Клиенты ранжированы по возрастам, в каждой группе подсчитана доля продаж.



-- Временная таблица для распределения по группам покупателей WITH customer\_ages AS (
SELECT
customer\_id,
gender,
-- Превращаем в возраст (текущая дата минус дата рождения)
EXTRACT(
YEAR
FROM
AGE(date\_of\_birth :: DATE)
) AS customer age,

```
-- Группы покупателей
  CASE WHEN gender = 'муж'
  AND EXTRACT(
   YEAR
   FROM
    AGE(date of birth :: DATE)
  ) < 30 THEN 'Мужчины младше 30' WHEN gender = 'муж'
  AND EXTRACT(
  YEAR
   FROM
    AGE(date of birth :: DATE)
  ) BETWEEN 30
  AND 45 THEN 'Мужчины 30-45' WHEN gender = 'муж'
  AND EXTRACT(
   YEAR
   FROM
    AGE(date of birth :: DATE)
  ) > 45 THEN 'Мужчины 45+' WHEN gender = 'жен'
  AND EXTRACT(
   YEAR
   FROM
   AGE(date of birth :: DATE)
  ) < 30 THEN 'Женщины младше 30' WHEN gender = 'жен'
  AND EXTRACT(
  YEAR
   FROM
    AGE(date of birth :: DATE)
  ) BETWEEN 30
  AND 45 THEN 'Женщины 30-45' WHEN gender = 'жен'
  AND EXTRACT(
  YEAR
   FROM
    AGE(date of birth :: DATE)
  ) > 45 THEN 'Женщины 45+' ELSE 'Другая группа' END AS customer group
 FROM
  customers
),
--количество уникальных клиентов и общая сумма покупок по каждой группе
customer groups AS (
 SELECT
  customer group,
  COUNT(DISTINCT c a.customer id) AS cust in group cnt,
  SUM(p o.price * p o.count) AS costr group amnt
 FROM
  customer ages AS c a
  INNER JOIN pharma_orders AS p_o USING (customer_id)
 GROUP BY
  customer group
--общая сумма продаж по всем заказам
total sales AS (
 SELECT
  SUM(price * count) AS total sales
 FROM
  pharma orders
) -- основной запрос
SELECT
 customer group,
 cust in group cnt,
 costr_group_amnt,
```

```
total_sales.total_sales,

ROUND(
    (
        costr_group_amnt :: NUMERIC * 100 / total_sales.total_sales :: NUMERIC
    ),
    1
    ) AS costr_group_share
FROM
    customer_groups
CROSS JOIN total_sales;
```

```
■ PostgreSQL

☑ PostgreSQL.36

                                                                                                                                                                                                       0 < :
 1 — Временная таблица для распределения по группам покупателей 2 \mbox{WITH} customer_ages \mbox{AS} (
         customer_id,
         gender,
         YEAR
FROM
         AGE(date_of_birth :: DATE)
) AS customer_age,
13
14
15
         CASE WHEN gender = 'Myx'
AND EXTRACT(
YEAR
17
18
19
              AGE(date_of_birth :: DATE)
         ) < 30 THEN 'Мужчины младше 30' WHEN gender = 'муж'
AND EXTRACT(
20
21
22
           YEAR
From
              AGE(date_of_birth :: DATE)
         ) BETWEEN 30
AND 45 THEN 'Мужчины 30-45' WHEN gender = 'муж'
27
28
29
30
          AGE(date_of_birth :: DATE)
) > 45 THEN 'Мужчины 45+' WHEN gender = 'жен'
AND EXTRACT(
31
32
33
34
35
36
37
38
39
40
41
42
           YEAR
FROM
              AGE(date_of_birth :: DATE)
          ) < 30 THEN 'Женщины младше 30' WHEN gender = 'жен'
AND EXTRACT(
YEAR
              AGE(date_of_birth :: DATE)
          AGE(GATE_OT_DITTH :: DATE)

BETWEEN 30

AND 45 THEN 'Женщины 30-45' WHEN gender = 'жен'

AND EXTRACT(

YEAR

FROM
         AGE(date_of_birth :: DATE)
) > 45 THEN 'Женщины 45+' ELSE 'Другая группа' END AS customer_group
         customers
50 customer_groups AS (
         customer_group,

COUNT(DISTINCT c_a.customer_id) AS cust_in_group_cnt,

SUM(p_o.price * p_o.count) AS costr_group_amnt
     customer_ages AS c_a
INNER JOIN pharma_orders AS p_o USING (customer_id)
GROUP BY
59 customer_group
60 ),
61 — общая сумма продаж по всем заказам
62 total_sales AS (
         SUM(price * COUNT) AS total_sales
66 pharma_orders
 69 customer_group,
      cust_in_group_cnt,
       costr_group_amnt,
total_sales.total_sales,
            costr_group_amnt :: NUMERIC * 100 / total_sales.total_sales :: NUMERIC
```

```
76 ),
77 1
78 ) AS costr_group_share
79 FROM
80 customer_groups
81 CROSS JOIN total_sales;
82

i customer_group cust_in_group_ent costr_group_amnt total_sales costr_group_share

Женщины 30-45 64 1372440 10894725 12.6

Женщины 45+ 126 2710166 10894725 24.9

Женщины младше 30 65 1298539 10894725 11.9

Мужчины 45+ 127 2800361 10894725 25.7

Мужчины 45+ 127 2800361 10894725 25.7

Мужчины младше 30 67 1481704 10894725 13.6
```