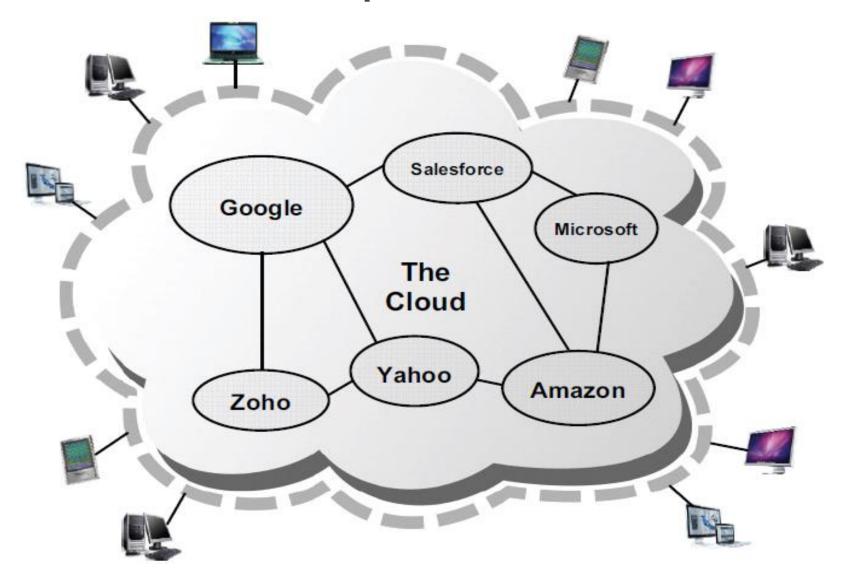
Облачни Технологии и Архитектури Бизнес модел на Облака и стойностна верига

Гл.ас. д-р Галя Новакова Софийски Университет ФМИ

Логическа диаграма на Облака



Предимства на Облака/ Клауда

- По-голяма сигурност на съхраняваната информация
- Един ресурс/хардуер се използва от много хора
- Лесно и сигурно споделяне на информация помежду си
- По-малко разходи за бизнеса Ви
- По-лесна поддръжка

Основните характеристики на Облака

- Предоставяне на хардуер по заявка
- Широк достъп до мрежата
- Ресурсно обединяване
- Бърза еластичност клиентите имат възможност произволно да увеличават капацитета на ресурсите при необходимост, както и да го намалят, когато не са им нужни. Предоставените възможности от гледна точка на клиента са неограничени
- Измеримост на услугата подходяща измерителна система, която позволява на клиента прозрачно да наблюдава, контролира и докладва използваните ресурси

Бизнес логически триъгълник



Бизнес модела като междинно ниво

- Chebrough и Rosenbloom разглеждат ролята на бизнес модела в присвояване на стойност от иновация.
- Тъй като Cloud computing се разглежда, като вид иновация, бизнес модела би могъл да служи, като инструмент за определяне на икономическа стойност от тази нова технология.
- Те дефинират бизнес модела, като междинно звено между технологическият вход, включващ възможности, изпълнение и икономическият изход, под форма на стойност, цена, доход и др.



Стойностна верига в Cloud computing

- Някои автори свързват бизнес модела в контекста на Cloud computing с ролята на доставчика на услуги.
- Leimeister, разглежда стойностната верига на изчислителния облак и предлага пет основни роли на играчи сред потребителите.



Стойностна верига в Cloud computing

- **1. IaaS доставчик** снабдяват участниците в стойностната верига с всички услуги за съхранение и изчисление, необходими за работа на приложенията вътре в Cloud.
- **2. PaaS доставчици** предлагат среда в която Cloud приложенията могат дабъдат приложени. Подобно е на каталог, в който различни доставчици предлагат услуги.
- **3.** Доставчици на услуги доставят, развиват и управляват услугите, които се внедряват в платформата на Cloud computing. Предлагат стойност на клиента и респективно единствен доставчик на пакет услуги.

Стойностна верига в Cloud computing

- **4. Агрегатори** предлагат нови услуги или решения чрез съчетание на съществуващи услуги или части от тях, които предлагат на клиентите, като нови такива.
- **5. Консултиране** консултантите избират и предлагат подобни услуги, които да отговорят на изискванията на потребителите и по този начин добавят стойност за клиента в бизнес модела.

В практиката Cloud computing е един сложен процес, в който трябва да се анализират и идентифицират стратегическите взаимоотношения, техническите връзки, взаимоотношенията с трети страни, взаимоотношенията с производители на оборудване, доставчици на софтуер и др.

Бизнес модел на Облака и стойностна верига

• Cloud computing ще заема все по-важна роля в нашия живот. Тази иновация в ИТ сектора предлага нов начин, по който потребителите, свързани с Интернет или частна мрежа, могат да се възползват от предоставените ИТ услуги, ресурси, софтуер и капацитет за обработка на данни, без да се налага да инвестират в ИТ инфраструктура, обучение на персонал или закупуване на скъпи софтуерни лицензи.

Бизнес модел на Облака и стойностна верига

• Cloud computing отваря ново пространство за предприемачески възможности, както за големи мултинационални компании, така и за малкия и среден бизнес. Като основни недостатъци могат да бъдат посочени: необходимост от бърза и качествена Интернет връзка, разработване по детайлно на модели за по-добра скалируемост на услугите.

Бизнес модел на Облака и стойностна верига

• Съществен основен недостатък е притеснението на потребителите във връзка с възможността от злоупотреби с лична информация от доставчиците на Cloud computing, което поставя въпроса за развитието на по-добра законова уредба и нови технологии, гарантиращи сигурността на данните.

Cloud Computing and Technologies

Q & A