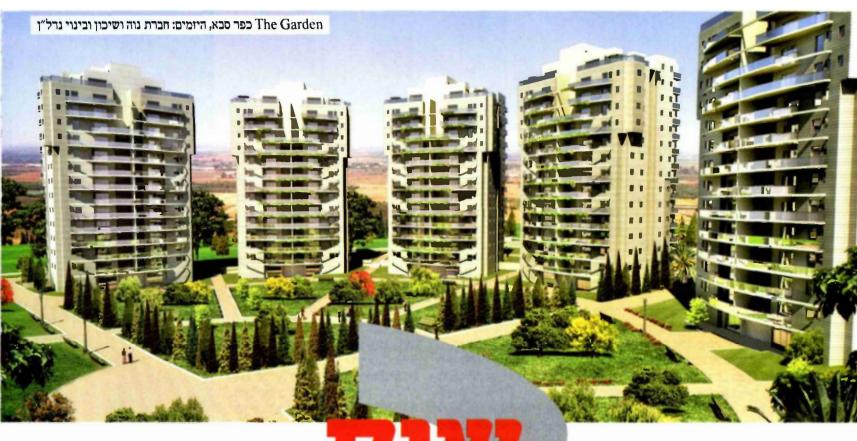
כתבים: עופר פטרסבורג











רוב מחפשי הדירות נמצאים היום במעגל קסמים: במשך זמז רב חיכו שהמחירים ייר־ רו – אך בזמן הזה הם רק עלו ועלו. עכ־ שיו המחירים מתחילים לרדת. ורוכשי הדירות עדייו ממשיכים לחכות, בתק־ ווה שיירדו עוד. לאז מתקדמים מכאז?

"החוסר בשוק הדיור הוא עצום", אומר אלי ישי. שר הפנים וסגן ראש הממשלה. "גכון לימים אלו אני לא מזהה כל מגמה המצביעה על צמצום החוסר. אם לא נתגיים התגייסות מערכתית, מצוקת הדיור לא תעלם. דירה עבור זוג צעיר אינה חלום. היא קורת גג, וכך ראוי שנתייחס לנושא", אומר מי שאח־ ראי על ועדות התיכנון, שבמקרים רבים מעכבות את תוכניות הבנייה. ולא, הוא לא מאמין בשיטת הסופרטאנקר שמציע ראש הממשלה נתניהו - ועדה מיוחדת שתזרז 50 אלף יחידות דיור לבנייה תוך 18 חורשים.

אז מה בכל זאת יהיה? המחירים יעלו או יירדו? איך מתגברים על החוסר ברירות? ומה יהיה המקום החם הבא? פנינו לבכירים בתחום הנדל"ן, כולל השר הממונה, בשאלה הבוערת "שוק הנרל"ן לאן?". והיה להם הרבה מה לומר על השאלה הזאת.

"מצוקת הנדל"ן עבורי היא פצצה חברתית מתקתקת המהווה סכנה קיומית", ממשיך השר ישי. "ולא, אני לחלוטין לא מפריז בדבריי. אם עבור זוג צעיר השגת דירה היא בגדר הבלתי אפשרי. אז הם הופכים לנטל כלכלי על גייס לנושא ולגבש המלצות לסיוע תוך כל המלצה ליישום עתידי רק מרחיקה במציאות. אנחנו חיים בעולם הופי ל"ן ובין אם לאו, השוק לבד מנווט את

לאו

האם מחירי הדירות יעלו או יירדו? איפה יתרכזו אזורי הביקוש? מה יהיה עם שוק המשכנתאות? ואיך הממשלה יכולה לעזור? בכירי ענף הנדל"ן נדרשים לענות על השאלות הבוערות. ויש להם הרבה מה להגיד. רב שיח מעשיר. >> עופר פטרסבורג

> את המצוקה מדעת הקהל ולא מהזוגות הצעירים".

אם הייאוש מתחיל בממשלה, מה יגידו כל השאר? לא פלא שגם בכירי המשק לא נשמעים אופטימיים במיוחר. "כל הצערים שנקטה הממשלה לא ההורים ונוצר מעגל אימה בלתי אפ־ יצננו את שוק הנדל"ן. זה לא השפיע במרכז הארץ". שרי שרק הולך ומתעצם. חובתה של ב־2010 וזה לא ישפיע גם ב־2011. אין הממשלה כולה, כל שר בתחומו, להת־ בכל האמצעים הללו שום דבר שיכול פרשקובסקי השקעות ובניין, לא רואה כ.ר.א.י: "אני מניח כי בסיכום שנת למנוע מאנשים את הביקוש לדירות. מקום להתערבות ממשלתית: "בין אם 2011 בנדל"ן נראה כי מחירי הדירות ראש־ באות ישימות באופן מיידי. התסריט שהם בונים, אין לו אחיזה האוצר והנגיד יפעלו לצינון שוק הנד' עלו בכ־7% באזורי הביקוש כגון ראש־

שי, במדינה דמוקרטית שיש בה חוקי היצע וביקוש. המדינה צריכה להוריד מס על הדירות ולא להיפך", אומר יו"ר קרן פייר. שלמה גרופמן, המכונה היום "זקן הנדל"ן". והמחירים? לדבריו, "אני צופה המשך עליית מחירים של 5-2-2

גם יוסי פרשקובסקי, בעל חברת

"מחירי הדירות באזורי הביקוש המ סורתיים כמו בקעת אונו, רמת גן, איזור השרון כפר סבא, רעננה והרצליה לא יירדו", אומר גם יהודה הלוי, משנה למ־ נכ"ל נוה מקבוצת נכסים ובניין IDB. "אנו נחזה בתיקונים קלים במחירים, אך לא יהיו ירידות של ממש ברמות המחירים. באזורים פריפריאליים. בהם קיימת עליה בכיקושים דוגמת רחובות וכרכור. המחירים אף יעלו. כר גם בא־ זורים הקרובים לתל אביב. המציעים אלטרנטיבה נוחה למגורים במרכז, דו־ גמת בת ים. באזורים אלה, להערכתי, רמות המחירים צפויות עוד לעלות". יקי אמסלם, מנכ"ל קבוצת אלמוג

עצמו, הכל עניין של כיקוש והיצע. לד־

עתי, כל התערכות ממשלתית מיותרת

ל"ז: "באיזור חיפה אני צופה עלייה של

כ־10% במחירי הגדל"ן, לאור העוברה שחיפה הייתה יחסית מנומנמת בש־

נתיים האחרונות. באזור פרדס חנה,

זכרון יעקב וחדרה. יישובים הסמוכים

לכביש 6, ונחשבים ליישובי איכות,

אני צופה עלייה של כ־15%-10 במחי־

רי הנרל"ן. מדובר על יישובים כפריים

שהביקוש להם גובר על ההיצע. באזור

תל אביב והמרכז אני צופה עלייה מתו־

נה, של 5%, במחירי הנדל"ן. באזור הש־

פלה – ראשון לציון, רחובות, באר יעקב

- אני גם צופה עלייה סבירה ומתונה,

מזרחלת כלפי מעלה, של 10%-5 במ־

חירי הנדל"ן. באשדור ואשקלון תהיה

עלייה יחסית גבוהה, בין 15%–10, במ־

חירי הנדל"ן בעיר".

תמיר דגן, מנכ"ל שיכון ובינוי נד־

ואף עלולה לגרום לנזקים".

< >> המשך בעמוד 10





המשך מעמוד 80

ומודיעין. בערים כגון אשקלון, חררה וחיפה נראה עליית מחירים של עוד 3%-2". דורון לוי, מנכ"ל גיא ורורון לוי, מעריך שמחירי הדירות החדשות יתייצבו ויעלו בקצב מתון של 3%-2%. זאב שטיין, מנכ"ל ריבוע כחול נד־ ל"ן, מיזמי הפרויקט גינדי ת"א: "הצי" פייה לירידת מחירי הדירות בשנה הק־ רובה, ובמיוחד במרכזי הערים, שגויה, מאחר ומלאי הקרקעות באזורי הביקוש הינו דל ביותר וכך גם צפוי להיות כשנה־שנתיים הקרובות".

ל"צ, באר יעקב ,יבנה, רעננה כפר סבא

אורן הוד, מנכ"ל אפריקה ישראל מגורים: "אני דווקא צופה כי מחי־ רי הדירות יתייצבו בטווח של עליית המרר השנתית. תיתכן תוספת של עד כ־3% באזורי ביקוש, כאשר ניתן יהיה להוריד את רמות המחירים או לפחות למתן את קצב עלייתם כאמצעות הגד־ לת ההיצע המיירי".

אכישי כן חיים, מנכ"ל חברת רו־ טשטיין: "בין חדרה לגדרה המחירים יישארו יציכים. בפריפריה הרחוקה, כלומר צפונה מחררה ודרומה מגדרה, אני צופה שמחירי הרירות יירדו קצת". שמאי המקרקעין אייל גלער, מנכ"ל

חברת גלעד את ענת: כשנה הקרובה מחירי הדיור יהיו יציבים. מצד אחד מי־ משו את עצמם מכחינת עלייה. מצד שני קיים מחסור כבד בשוק ובמיוחד באזורי הכיקוש. ייתכנו תיקונים כלפי מעלה כערים מבוקשות כעוטף גוש דן דוגמת כפר סכא-הוד השרון, בקעת אונו וערי השפלה. כעוד שנה אני צופה שרמות המחירים יעמדו על רמתם הנוכחית עם תיקון קטן של 2-3 אחוזים כלפי מעלה כערים מבוקשות. בעוד 5 שנים מחירי

הנדלן יהיו גבוהים יותר משום שבעיית המחסור בקרקע לא תפתר לטווח הארור ולכן אני צופה עלייה מחודשת במהלך השנים הקרובות.

אנשי המקצוע בענף, סכורים שה־ מחירים במגמת עצירה. אוהר רנוס, יו"ר לשכת שמאי המקרקעין: "בטווח הקצר אני רואה עצידה בעלייה כמחירי הדירות. רמות המחירים בטווח הארוך תלויות במידת המחויבות של הממשלה למהלכים עליהם היא מצהירה".

גם ערן רולס, יו"ר מרכז הבנייה

נחמה כוגין: "אני מעריכה שמחי־ רי הדירות ושוק הנדל"ן יראו יציבות כשנה הקרוכה. עם זאת, נראה עלייה מתונה כשיעור של אחוזים כודדים כא־ זורי הכיקוש. מה שלא נראה זה ירידה דרמטית במחיר".

יורם אביסרור, סמנכ"ל השיווק של חברת "אכיסרור משה ובניו": "מחירי הדירות צפויים לעלות כשיעור של עד 5% כתוצאה ממחסור בקרקעות לבנייה, היוצר רמות ביקושים גבוהות לצד היצע נמוך, וכתוצאה מעליית מחירי תשומות הבניה. כמו כן, קיימת בעיה ככמות כח האדם בענף הבנייה כיום, שלא מאפשרת לסיים פרויקטים בזמן, וגם להתחיל פרויקטים חרשים".

הישראלי, אינו רואה את עליית המ־ חירים השנה: "מחירי הנדל"ן ישארו ברמתם הנוכחית. להערכתי, העלאת הריבית תוציא חלק מהמשקיעים מה־ שוק ותאפשר למשפחות ולזוגות צעי־ רים לרכוש דירה במחיר שפוי יותר".

שמאית המקרקעין והמשפטנית,

פנינו לאנשים ש"חיים" את השוק. אנשי המכירות ומנהלי השיווק כחב־ רות הבנייה. נדב ליסוכסקי, סמנכ"ל השיווק של ב.יאיר: "מחירי הרירות בשנה הקרוכה יישארו סטאטיים ברוב הארץ. באזורים מסוימים תיתכן עלייה קלה ובעיקר בירושלים, חדרה, חיפה ודרום הארץ. תוך שנה מהיום לא יהיה שינוי משמעותי בשוק הנדל"ן. אד אני צופה כי בעוד שנתיים שלוש תורגש ירידת מחירים קלה במידה ויגדל היצע הקרקעות כפי שמתוכנן. תהיה פריחה נדל"נית באזור הצפון והדרום ומעג־ לי הביקוש יגיעו אף ליוקנעם וקריית



ניסים בריח, הבעלים של קבוצת

נווה העיר ייזום ושיווק פרויקטים: "לפי

שעה, זהו מצב מבלבל כלפי רוכשי

הדירות אשר מאמינים כי מחירי הדיי

רות צפויים לרדת וממתינים בעוד שה־

מחירים ממשיכים לעלות. המצב בשטח

מראה כי הכיקושים עדיין קיימים ונכון

לשלכ זה - אין שינוי מחירים וכטח

שלא ירידה. יתרה מכן, תוצאות מכרזי

המנהל (מודיעין, צור יצחק, ראש העין,

יבנה ועור) מראות תמונה שונה ממצגי

האוצר: עלייה ריאלית ניכרת כמחי־

רי הקרקעות עבור הקבלנים, במקרים

מסוימים במונחים נומינאליים של

50% ויותר. כד. לדוגמה. בצור יצחק

עלייה של כ־50%, בראש העין עלייה

של למעלה מ־30%. נתונים אלה משק־

פים עליית מחירים של בין 10%–25%

במחירי הדירות. האמור משפיע וישפיע

באופן ישיר על מחירי הדירות ויביא

לעליית מחירים נוספת במהלך 2011".

י.ח דמרי: "אני צופה כי מחירי הדירות

בארץ ישמרו על רמתם הנוכחית כשנה

הקרובה. חשוב להבין כי מחירי הדירות

אינם יכולים לרדת כל עוד מחירי הק־

רקעות גבוהים כל כך. במידה ומדינת

ישראל מעוניינת לסייע לזוגות הצעי־

רים לרכוש דירה, עליה להוציא מכר־

זים על קרקעות כשיטת המחיר למשת־

כן, עם עלויות קרקע נמוכות, על מנת

עמוס דבוש, מנהל השיווק של חברת

שאותם זוגות צעירים אכן יוכלו לרכוש רירות עליהן".

טלי כהן סמנכ"ל שיווק "שפיר מגו" רים וכנין": "גם רוכשי דירות פוטנ־ ציאלים שהעדיפו "להקשיכ" לתקשורת ו"עמדו על הגדר" ולא דכשו דירות. הבי־ נו שהמחירים רק עלו וההמתנה שלהם עלתה להם לא מעט כסף. אני לא חוד שבת שהמחירים ירדו בכלל וההפך הוא הנכון,אנחנו רואים כיקושים כאתרים למרות כל המאמצים של הממשלה לע־ צור את מחירי הנדל"ן. בנוסף אני רואה את תוצאות המכרזים האחרונים ואת עליית מחירי הקרקעות דבר אשר לא יגרום בוודאי ליזמים להרשות לעצמם למכור בפחות את הדירות".

### מה לגבי ירידת מחירים ממש?

מצאנו בקושי כמה "צדיקים", אבל גם הם לא מנכאים ירידות גורפות: חיים קקון, מנהל השיווק בחברת בוני התיכון: "אני מאמין כי מחירי דירות היוקרה יירדו כשיעור של 10%. די־ רות כמעגל ראשון לתל אכיב, בערים כמו רמת גן, גכעתיים, הרצליה וכ־ דומה, ישמרו על רמתן היציבה ואולי אף נראה ירידה קלה כשיעור של כ־ 3%. אני חושב שהרירות במעגל השני לתל אביב כגון בת ים, פתח תקווה, אזור השרון ונתניה יעלו קלות עליות קלות כשיעור של 5% ואילו בפריפ־ רמשך בעמוד 12



פרויקט ספייס בנווה עוז פתח תקווה, של חברת אפריקה ישראל



>> המשך מעמוד 10

ריה נראה עליות של כ־10%, בעקר כות מעבר של רבים לאזורים אלו".
רוני מזרחי, מנכ"ל קבוצת חברות מזרחי ובניו: "ירידות מחירים קלות של 25-25 יהיו בת"א, ר"ג ,רחובות, נת־ניה, באר שבע, חדרה, כפר יונה, יבנה וכדומה. לעומת זאת, בחיפה המחירים יעלו בצורה מתונה בין 5%-3% וגם ברעננה, הור השרון, כפר סבא, חולון, ראשל"צ, גבעתיים, רמת השרון וירו־שלים".

ניסים אחיעזרא, מנכ"ל "אחים דו־ ניץ", צופה גם הוא התמתנות במחירים: "אני צופה התמתנות במחירי הרירות בשנה הקרובה, כתוצאה מהפרסומים הממשלתיים המבטיחים הוצאת קרקי עות רבות לבנייה ומפעולותיו של בנק ישראל".

# ומה עם שוק המשכנתאות?

יעקב רויטר, סגן מנהל החטיבה הק־ מעונאית בבנק מזרחי טפחות: "בשנת 2011 הצפי הוא לייצוב מחירים, ואף עצירת עליית המחירים. הסיבה העי־ קרית היא עליית ריבית במגזר הצמור והלא צמוד. כמוכן שכבר עכשיו רואים את השפעת העלאת ריבית בנק יש־ ראל על ידי הנגיד, ואני צופה לעלייה נוספת של כאחוז בריבית הפריים עד סוף 2011. רוכשי דירות יצטרכו לה־ תמודד עם החזר גבוה יותד וכתוצאה מכך חלקם לא ירכשו רירה. תחול ירי־ רה בביקושים, גם מצר רוכשים מחוס־ רי דירה (כגון זוגות צעירים) וגם מצד משקיעים. אין לי ספק שהריצה לפריים תיפסק".

#### מה הפתרון לדעתכם להורדת מחיר די הדירות?

שר השיכון והבינוי אריאל אטיאס:

"הגדלת היצע הקרקעות הוא המפתח להוזלת מחירי הרירות, ובררך זו אנו פועלים בעקביות ובנחישות. היז מים מפנימים כי המדיניות של היקפי המכרזים הגדולים נמשכת. תוצאות המכרזים מהתקופה האחרונה מלמדות על הצעות סכירות יותר, שלפעמים הן מתחת למחיר השומה, ואנו מברכים על כך. אני קורא ליזמים לא להתפתות להי ציע הצעות גבוהות מדי, כי השיווקים הגדולים יימשכו, מה שעלול לפגוע ביזמים שיציעו הצעות שכאלה".

השר אליישי: "אם אנסה לתמצת במי שפט אחר את מה שקורה בעולם הריור, אומר: אנחנו נמצאים באוטוסטראדת צרכים ונעים בשביל עפר בירוקרטי. לאחר בחינת המצב בקרב כל הווערות המחוזיות המאגרות בתוכן על פי חוק נציגים מגופים ומשרדים שונים, התי בררה לי עוצמת החסמים. לאור זאת הקמתי ועדת מומחים המשלבת אנשים המכהנים בתפקידים רלוונטיים וכאלה שכיהנו בעבר, מתוך מטרה להצביע על כל החסמים. לזיהוי החסמים מטרה עוכבות בצנרת הבירוקרטית, ומניעה עתידית של החסמים".

איתי גינדי, מנכ"ל חן ואיתי גינדי:
"הפתרון להורדת מחירי הדירות כטווח
"המקן הקצר הינו קיצור הליך הוצאת
היתרי הבנייה הקיימים בוועדות התכ"
נון השונות והסרת מכשולי בירוקרטיה
שונים להוצאת היתרי בנייה. מגרשים
שמנהל מקרקעי ישראל משווק היום
לבנייה רוויה ייצאו לשיווק בשוק הרי"
רות רק בעוד כשנה, כאשר בזמן זה
הביקוש לדירות בגוש דן רק גדל. לא
יהיה ניתן לסגור את הפער גם בשנה
הבאה".

השמאית נחמה בוגין: "ניתן להוריד מחירים אך ורק על ידי הגדלה משמי עותית של היצע קרקעות לבנייה. כל ההמצאות האחרות הן כמו משכך כאי בים לחולה סופני. הגדלת היצע קרי קעות יגדל אם המנהל יציע מנגנון כלכלי שייתן הצדקה אמיתית לטובת שינויי ייעוד".

אכי רוזן, מנהל השיווק של חברת קרדן נדל"ן: "על מנת שניתן יהיה

להוזיל את מחירי הדירות בארץ, יש צורך בראש ובראשונה בעלייה משמי עותית בהיצע הקרקעות. לשם כך, יהיה על האוצר והממשלה לנקוט במספר פעולות, למשל יישום הצהרת הכוונות ששולבה במסמך הרפורמה של מנהל מקרקעי ישראל. בהחלטת הממשלה, שהיוותה בסיס לחקיקה, יש סעיף הקוי בע כי יש להשיב את המסלול שהיה נהוג בעבר לפיו תותר יזמות על קרקי

עות חקלאיות כחכירה מהמנהל". דפנה הרלב, מנכ"ל קבוצת אביב: "לצר הפשרת קרקעות יש לטפל גם בענף הבנייה אשר סובל ממחסור אמי" תי של עוברי ביצוע מקצועיים".

מגכ"ל דניה סיכוס, רונן גינצבורג:
"מאחר ששבענו כבר מכל הסיסמאות
על שיווק מזורז של קרקעות, סופי
רטנקרים וקיצורי דרך בירוקרטיים
למיניהם, אני חושב שהדרך היחירה
להוריד את מחירי הדיור עוברת בדרך
הכלכלית הקלאסית: הוררת התשומות.
אם בנק ישראל והאוצר יתעשתו ויאפי
שרו להביא עובדים זרים בהיקף שענף
הבנייה זקוק לו".

מנור גינדי, מבעלי גינדי השקעות: "שינוי עמוק ויסודי בהליכים הנהוגים ברשויות התכנון ובמינהל מקרקעי יש־ ראל. לאשר ליזמים הליך רישוי עצמאי במסלול הירוק, לקרם תוספת משמ־

עותית בעוברים הזרים בענף הבנייה (כ־10,000 עוברים לכל הפחות), וכן להכריז על אזורי התחדשות עירונית כלל ארצית לצד הגדלת אחוזי הבנייה בפרויקטים קיימים, וקביעת גובה היטל ההשבחה במוער אכלוס הפרויקט".

יקי אמסלם מאלמוג כ.ד.א.י: "אחת האפשרויות להוריד את מחירי הדירות היא בהורדת עלויות ישירות מהן מור־ כב המחיר ואלו בעיקר מחירי הקדקע, מחירי הפיתוח על הקרקע ומחירי תשו־ מות העבודה בבניין. בנוסף ניתן לחו־ קק תקנה אשר קובעת מחיר מקסימום המגביל את הרשות המקומית בגביית היטלי פיתוח – אגרות ו\או דרישות אחרות אותן מעמיסים על היזם. פתרון נוסף לצמצום מחיר הרירות החדשות היגו הקלה נוספת לרוכשים שזוהי דיר־ תם הראשונה – הקלה בתשלום המע"מ על הרירה. במקום לשלם 16% מע"מ – ישלמו זוגות שזוהי דירתם הראשונה רק 10% מע"מ".

רוני כהן מאלדר פחות אופטימי: "לא ניתן כאמת להוריד את המחירים. הנתונים של מחיר הקרקע, מחירי הבי־ צוע, כמות הדירות על המדף ומשך הב־ נייה לא מאפשרים הפחתה במחיר".

כמוהו סבור גם עו"ר גיא גינרי, בעלים ומנכ"ל משותף בגינרי החזקות:

א המשך בעמוד 14 <<





א המשך מעמוד 12 <<

בדירות חדשות. גם אם תהליך הפשרת
הקרקעות יהיה מהיר יותר, יהיה קשה
מאוד להדביק את הפער הגדול בין הביי
קוש הרב לדירות חדשות לבין ההיצע".
"אני לא חושב שיש כוונה בכלל להוריד
"אני לא חושב שיש כוונה בכלל להוריד
את מחיר הדירות. ירידת מחירים עלו־
לה לגרור את כל המשק למשבר כלי
לה לגרור את כל המשק למשבר כלי
יש להגדיל את היצע הקרקעות כאזורי
הביקוש על ידי תגבור ועדות התכנון
הגורמים המעורבים בתכנון. אני חושב
כי יש לבצע סקר מקיף שיימפה את כל
הגורמים המעורבים באישור תוכניות

"אני לא חושב שניתן להוריד את מחירי

הדירות מאחר ויש מחסור גדול מאוד

## אז מהו המקום החם הבא על המפה הנדל"נית?

מתאים של המשרות".

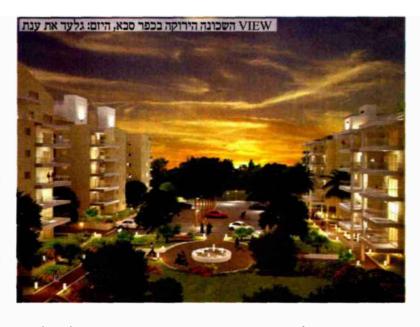
ושיציג המלצות לקביעת תקנים לאיוש

בודקי תכניות בוועדות התכנון, במש־

דדי הממשלה הרלוונטיים ויביא איוש

תמיר דגן משיכון ובינוי: "הפריפ" ריה תמשיך להיות חזקה. אזורים כמו אשקלון וחדרה יהפכו להיות ערים מבוססות עם אוכלוסיות חזקות וזוגות צעירים".

השמאית בוגין: "אנו רואים שעם הזמן מעגלי הביקוש הולכים ומתרחי בים ביחס למרכז, צפונה ודרומה. אם בשנה האחרונה ראינו התרחבות לטי בעת צפונית באזור פדדס חנה כרכור ודרומה באזור גדרה, השנה נפרוץ את גבולות חדרה בצפון לאזור זכרון יעקב ובנימינה ובדרום לאזור אשקלון".



בני קרת, מנכ"ל חברת הפרסום הנדלנית אזימוט: "השיווק העיקרי של הדירות יגיע למה שמכונה 'המעגל השלישי', כלומר כל הגזרה של אשקלון בדרום ועפולה בצפון. שם יהיה שיווק מאסיבי של רירות ובמחירים הוגנים. כמו כן, יחול פיתוח מחודש ברגש נדל־ נ"י של חיפה וסביבתה, ירושלים וסבי־ בתה ובאר שבע וסביבתה.".

אוהד רנוס, יו"ר השמאים: "אם התשתיות ימשיכו להתפתח ולהתקדם בקצב של היום, יגלוש מעגל הביקוש הבא לאזורים פריפריאליים שיעברו את קו נתניה"נס ציונה־רחוכות ונגיע למקומות מרוחקים יותר".

יוסי פרשקוכסקי: "ישנם אזורים בארץ בהם ישנו פער גבוה במחירי הדירות הקרובים לאזורים בהם מחיד הדירות גבוהים בהרבה. כמו למשל אזור רמלה שמחירי הדירות בו נמו כים לעומת באר יעקב הסמוכה שכבר עשתה את הקפיצה שלה. או אשקלון, שם המחירים עדיין נמוכים לעומת אשרוד הסמוכה שכה המחירים גבוהים אשרוד הסמוכה שכה המחירים בארץ הקרובים הרבה יותר. גם באזורים בארץ הקרובים לכבישים ולצירי תנועה ראשיים כמו כביש 1431 וכביש 6 מחירי הנדל"ן לא מיצו את עצמם. באזורים ברדיום של מצורים לעלות".

אכי זיתוני, מנכ"ל חברת א.זיתוני: המקומות החמים הבאים הם ראש העין"

והוד השרון. בראש העין הולכים לבנות אלפי יח"ר וכהוד השרון אנו רואים הת־ עוררות בכל האזורים החדשים במזרח העיר".

ערן רולס ממרכז הכנייה: "מעגל הביקוש הבא כגליל ובנגב יתחזק. הנגב והגליל נהנים כבר היום מבנייה וממעבר של זוגות צעירים ועובדי הייטק העוברים למרכזי הפיתוח בגליל ובנגב".

זאב מילנר, מנכ"ל חברת י.זילברי מינץ ובנו: "בתוך חמש שנים נראה את השפעתם של תהליכים המתרחשים כבר היום ובהם הגרלת מעגלי הביקוש צפונה, לאזור חיפה והקריות ולגליל. ודרומה לאזור באד שבע וסביבותיה בעקבות התפתחות עיר הבה"רים".

## ומה דעתם של בכירי הנדל״ן על צעדו של הנגיד סישר להגבלת ריבית הסריים?

מנכ"ל התאחרות הקבלנים, מוטי כירור: "מדובר בפגיעה נוספת בזוגות הצעירים המעוניינים לרכוש דירה בישראל על ידי ייקוד ההחזר החודשי שיאלצו לשלם עבור המשכנתא. מקבלי ההחלטות בישראל עומדים חסרי אונים מול עליית מחירי הדירות, אך במקום היצע הדירות, שזהו הפתרון היחידי ליצירת יציבות במחירים, הם מנסים להקטין את הביקושים לדירות על ידי הטלת חסמים על רוכשי הדירות".

אוהד דנוס, יו"ר לשכת שמאי המק־ רקעין: "החלטת הנגיד תפגע בראש וב־ ראשונה בשכבות החלשות ותרחיק עוד ועוד זוגות מהדרד לרכישת דירה".

גם יגאל דמרי מחברת י.ח דמרי מאמין כי המהלך החדש של בנק יש־ ראל יפגע בעיקר בזוגות הצעירים. "צעדי בנק ישראל רק מקבעים את המצב הקיים ואף מחמירים אותו. המה־ לך החדש של בנק ישראל לצינון שוק הריור, שוב פוגע באזרח הקטן, בשכבות החלשות ובזוגות הצעירים".

ריעה הפוכה מחזיק ברנרד רסקין, מנכ"ל רימקס ישראל: "אני מאמין כי מדיניות בנק ישראל שמרנית, והט־ לת מגבלה נוספת שהציבור אינו יכול לעמוד בה, עלולה הייתה ליצור כדור שלג שעלול לפגוע גם ברוכשי הדי־ רות ובענף הנדל"ן. אני תומך במהלכיו האחרונים של נגיר בנק ישראל, סטנ־ לי פישר, וסכור כי ההנחיות החדשות שהוציא מעירות על צערים אחראים ושקולים, המגנים על הצרכן הישראלי ועל ענף הנדל"ן כולו.

אז איך נסכם את מגוון הריעות? על רבר אחר אין ויכוח: כל מובילי הרעה בענף הנדל"ן מעריכים כי הביקושים יתפשטו דרומה וצפונה. ההבדלים בין יבנה לראשל"צ יטשטשו, ובין חדרה לנתניה ייעלמו. גם תוואי הכבישים המהירים והרכבות ייקרב את המרכז וירים את המחירים במעגל השלישי.

גם לגבי הדרך להורדת מחירי הדי־ רות הדעות די אחירות: מצד אחד יותר היצע, יותר מכרזים לקרקעות למגורים זמינים. מצד שני, כוח עכודה ישראלי וצימצום הבירוקרטיה בווערות התי־ כנון. הממשלה מנסה, אבל לא כל כך מצליחה בינתיים.

ומה עם מחירי הדירות? התשוכות לא אחירות. הרוב סבורים שנמשיך לראות עליות במחירים, אם כי מתונות יותר. חלק לא מבוטל מרבר על התייצבות במחירים ושניים שלושה מרברים על ירירה חלקית והתמתנות.