# עבודה בשיווק דיגיטלי כלכלה ומנהל תשפ"א 2021

### שמות המגישות:

דיאנה מדבדובסקי 316080456 אלה בן דוד 206821332



# תוכן עניינים

<u>חלק א</u>
רקע, צורך אנושי ולמה לי
מחקר שוק ומתחרים
מטרות הקמפיין
מחקר מיליםמחקר מילים
השלמות מילים במנוע החיפוש של גוגל
חלק ב
<u></u> צירת תוכן
<u>חלק ג</u>
הקמת אתר בוויקס
נראות האתר דרך המובייל
<u>חלק ד</u>
קידום אורגני
16SITE TRAFFIC
שימוש במילות מפתח בתיאור דפי האתר
19-20GOOGLE MY BUISNESS
סימולטור מודעות בגוגל
22דף נחיתה
<u>חלק ה</u>
פייסבוק
26
יוטיוב27
מלצות להמשר

### רקע:

Slimefit סטודיו אימוני כושר של גלית רזניק, מאמנת כושר שהוסמכה ע"י וינגייט. העסק בתהליכי הקמה, הצפי לסיום הקמתו 07/07/2021.

. הסטודיו מתמחה בחיטוב ועיצוב הגוף, ירידה באחוזי שומן או עליה במסת שריר

#### <u>בעסק יתקיימו מגוון רחב של אימונים:</u>

- -אימון לחיזוק שרירי הליבה (פילאטיס הליבה)
- -אימון מותאם לנשים לאחר לידה/ במהלך הלידה
  - -אימון מחזורי לסיבולת לב ריאה ומרכיבי הכוח
    - אימון פונקציונלי לנוער-

כל האימונים מותאמים לצרכי הלקוח ולמטרותיו, האימונים מתאימים לכלל לאוכלוסייה ממצב סוציו אקונומי בינוני עד גבוה, בגילאי 10-60, נשים וגברים כאחד שרוצים לרדת במשקל ולהתחטב.

#### <u>הצורך האנושי שהעסק ממלא:</u>

1.יצירת מסגרת לאוכלוסייה שלא רגילה להתמיד באימונים, מקום אינטימי שבו ניתן להשתפר ולקבל תוצאות פיזיות ע"י יחס אישי ולווי צמוד הכולל אימונים, תזונאית ותוצאות מוכחות.

2. העלאת ביטחון עצמי, ע"י מתן תחושה טובה הן פיזית והן נפשית דרך אימון ותזונה כאחד—"נפש בריאה בגוף בריא".

#### למה לי?

## אימונים אישיים ובקבוצות קטנות ,הדחיפה להצלחה שלך! להגיע לתוצאות. ביחד.

בחרנו בביטויים אלה משום שהם מתארים את הצורך האנושי שקיים בכל אדם והעסק שלנו עונה על צורך זה.

רבים מהאנשים רוצים להתאמן אך מתקשים לעשות זאת לבד, הם לא מוצאים את הדרך להתמיד ולרב לאחר תקופה מזניחים את הספורט. דרך ביטויים אלה אנחנו דוחפים אותם לפעילות גופנית בקבוצה.

אנשים לא אוהבים להרגיש לבד, באמצעות המשפטים הללו אנו יוצרים הרגשה של מקום שנותן תחושת שייכות ומסגרת חברתית. בנוסף, פעילות בקבוצה בדרך כלל זולה יותר ,נגישה יותר ומושכת את עיניהם של מעמד הביניים.

### מחקר שוק ומתחרים:

את המתחרים שלנו בחרנו ע"פ מספר קריטריונים:

המיקום הפיזי של העסק- הסטודיו שלנו נמצא בקריית השרון, בחנו מקומות שנמצאים בסביבתנו. מיקום האתר בגוגל והחברות החזקות ביותר בתחום.

<u>שר פיטנס-</u> אחת החברות החזקות ביותר בתחום הפיטנס ובעלת סניף בנתניה. בחרנו להסתכל על האתר שלה וללמוד את שיטת השיווק שלה. מטרתנו הייתה להבין מה גורם לשר להיות כל כך מוצלחת ולנסות לפחות קצת לדחוף את הסטודיו שלנו לעבר ההצלחה. ניתן לראות כי שר מאוד פעילה ברשתות החברתיות, בנוסף האתר שלה מתעדכן מידי תקופה קצרה. לקחנו ממנה רעיונות למיתוג העסק שלנו.

https://www.sher-

fitness.co.il/?utm\_source=google&utm\_campaign=service&device=c&keyword=sher%20fitness&matchtype=e&adposition&gclid=Cj0KCQi ws-OEBhCkARIsAPhOklY7DzxptW6vD9RXyWoP4nwPn\_liTDMUOhzblFXKu2kCut0VHd5JrlcaAtPMEALw\_wcB

אתר זה מופיע שלישי בחיפוש מילות המפתח שלנו בגוגל. האתר מבולגן, לא כולל - INSHAPE מרטונים והקישור כתוב גם בעברית מה שמסרבל את העתקת הקישור ושיתופו. בנוסף, האתר לא ניראה מספיק מקצועי. באתר פונים למגוון אזורים שונים בארץ ולא רק לעיר נתניה.

https://www.imunkosher.co.il/category/%D7%9E%D7%90%D7%9E%D7%A0%D7%AA-%D7%9B%D7%95%D7%A9%D7%A8-%D7%90%D7%99%D7%A9%D7%99%D7%AA/%D7%9E%D7%90%D7%9E%D7%A0%D7%AA-%D7%9B%D7%9B%D7%A9%D7%A9%D7%A9%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%A0%D7%AA-%D7%AA%D7%A0%D7%99%D7%94-%D7%A8&D7%A2%D7%A0%D7%A0%D7%94-%D7%A8-%D7%A1%D7%91%D7%90-%D7%94%D7%A8



<u>קולג'ים-</u> מועדון הספורט קולג׳ים, מספק מגוון רחב של שירותים ופעילויות בתחום הספורט. בחנו את האתר שלהם ומצאנו כי הם חזקים מאוד בתחום ובשיווק. האתר מקצועי, כולל מגוון סרטונים, הסברים ותמונות. לקחנו מהם רעיונות לאתר שלנו. <a href="https://collegym.com/">https://collegym.com/</a>

נתי- גר בשכונת קריית השרון, בעל סטודיו בבית. לא פעיל במדיות חברתיות. (אין אתר, אין דף פייסבוק (אין עמוד יוטיוב)

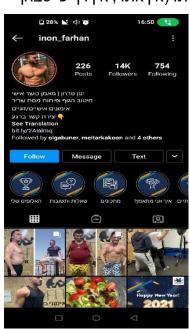
יינון- בעל סטודיו בבית באותה השכונה.

פעיל מאוד ברשת האינסטגרם (ללא אתר, דף פייסבוק ועמוד יוטיוב) קאנטרי קריית השרון- מועדון ספורט מוביל בשכונת קריית השרון שבנתניה, מציע מגוון אפשרויות לשמירה על כושר גופני ואורח חיים בריא. בעל דף פייסבוק פעיל מאוד הכולל סרטונים, ביקורות, הסברים והדרכות.

> אתר האינטרנט שלהם לא כל כך מקצועי ומושקע. חסר סרטונים ועיצובו בסיסי מאוד אך כתובתו קצרה,

עניינית ונוחה לשיתופים. לקחנו מהם רעיונות לדף הפייסבוק שלנו.

https://www.facebook.com/kantryks/?ref=bookmarks /https://country-ks.co.il



# מסקנות מניתוח הנכסים הדיגיטאליים של המתחרים העיקריים:

באמצעות ההסתכלות על אתרי המתחרים, התחלנו לתכנן איך יראה אתר האינטרנט שלנו ומה התוכן שאנחנו רוצות להעביר לקהל היעד של העסק באמצעות פלטפורמות דיגיטאליות שונות. למדנו כי חשוב מאוד לשים לב ולהתעדכן בחידושים של המתחרים ולחדש בהתאם את האתר.

בנוסף, חשוב מאוד לעדכן סטטוסים ופוסטים לפי אירועים מיוחדים ורלוונטיים (אולימפיאדה) ולגרום למעורבות הלקוחות באמצעות שאילת שאלות, מתן רעיונות לתרגילים שניתן לבצע לבד וכד'.

למדנו כי קל יותר למשוך את תשומת הלב של הלקוחות הפוטנציאליים באמצעות סרטונים ותמונות ויזואליות. בהתאם לכך, החלטנו לשים דגש על פרסום של סרטונים ותמונות באתר וברשתות החברתיות.

### מטרות הקמפיין:

- 1. הכרה רחבה של העסק באזור הימצאותו-נתניה. דרך מדידה: מספר הפניות של לקוחות מאזור נתניה לבעלת העסק בעקבות הפרסום.
- 2. חידוד מסר המותג- יצירת בידול אל מול המתחרים ע"י הדגשת השוני המרכזי. **דרך מדידה:** מספר האימונים הקבוצתיים שהתווספו לבעלת העסק.
- 3. ליצור מודעות למותג בקרב קהל היעד המיוחד יותר(נשים בהריון ובני נוער)- התאמה של הקמפיינים השיווקיים לקהל היעד. דרך מדידה: מספר הפניות של קהלי יעד אלו לבעלת העסק.
- 4. הגדלת ההכנסות מהמותג. דרך מדידה: העלאת ההכנסות של בעלת העסק במאות שקלים.
- 5. יצירת פרסום דיגיטלי בפייסבוק, בגוגל וביוטיוב. **דרך מדידה:** כמות הלייקים, הצפיות, השיתופים והמנויים ברשתות החברתיות.

# מחקר מילים:

#### מילות מפתח:

מילות המפתח המרכזיות שמצאנו הן: "מאמנת כושר אישית נתניה".

ראינו כי מספר החיפושים רב והתחרות יחסית קטנה.

בנוסף, המילים הללו מאוד רלוונטיות לבית העסק אותו אנו משווקים. נכנסנו לאתרי האינטרנט שמופיעים בראש העמוד הראשון בגוגל וראינו כי בעזרת שיווק נכון ושימוש מדויק במילות מפתח נוכל להגיע לראש העמוד משום שאתרי האינטרנט המובילים בחיפוש לא עומדים בקריטריונים של שיווק נכון כפי שנלמד בקורס.

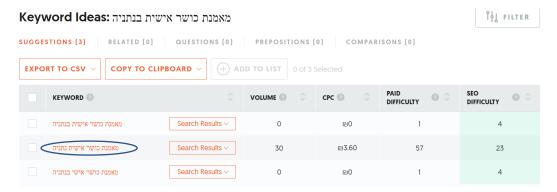
במהלך עבודתינו השתמשנו ב- ubersuggest . כלי זה עזר לנו למצוא את צירופי המילים המחופשות ביותר בגוגל ומכך להסיק אילו מילות מפתח אנו צריכות לשלב באסטרטגיה השיווקית של המותג על מנת לקדם אותו.

בראש דף הבית ליד הלוגו הוספנו – מאמנת כושר אישית נתניה.

העסק אותו החלטנו לקדם הינו אימוני כושר אישיים בנתניה. ניסינו למצוא מילות מפתח שיופיעו לאנשים שהינם קהל היעד של בעלת הסטודיו. המטרה הייתה להופיע בראש החיפושים ללקוחות פוטנציאליים.

הסטודיו נמצא בקריית השרון בדקנו קודם כל אם יש חיפושים באזור וגילינו שאין. החלטנו לפנות לקהל יעד רחב יותר, בכל העיר נתניה.

בבדיקה שערכנו נמצא כי "מאמנת כושר אישית נתניה" הינו הביטוי בעל מספר החיפושים הרב ביותר.



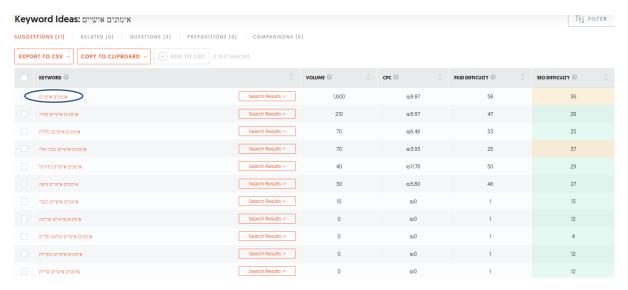
#### אחת הכותרות שלנו – **אימון לנשים אחרי לידה**

אחד התחומים בהם עוסקת בעלת העסק הוא אימון נשים אחרי לידה. חיפשנו מהו הביטוי הרלוונטי והמחופש ביותר. בדקנו את הביטוי "אימונים לנשים לאחר לידה" אך גילינו שהביטוי "אימון לנשים אחרי לידה" מחופש יותר.



#### כותרות נוספת בה השתמשנו – אימונים אישיים

בביטוי זה השתמשנו גם ככותרת בדף: אימונים שלי וגם בדף הבית. ביטוי זה היחיד שרלוונטי מכל החיפושים בנושא.



#### השתמשנו גם במילים- אימוני כושר בקבוצות קטנות

הייחודיות של הסטודיו הינו אימונים בקבוצות קטנות. ניסינו למצוא את הביטוי "אימונים בקבוצות קטנות" וגילינו שהביטוי "אימוני כושר בקבוצות קטנות" יכול להועיל לנו ולקדם את האתר יותר בגלל ששני הביטויים בעלי מספר חיפושים זהה אך לביטוי "אימוני כושר בקבוצות קטנות" יש פחות מתחרים בגוגל.



#### השתמשנו גם במילים- אימוני core

בסטודיו המאמנת מעבירה אימוני CORE חיפשנו את הביטוי הנ"ל וגילינו כי עדיף להשתמש בביטוי "core אימוני "core ולפיכך שינינו את הכותרת לאותיות קטנות באנגלית.



#### השתמשנו בביטוי**- נפש בריאה בגוף בריא**

אחד הסלוגנים שמתקשרים לתחום הינו :"נפש בריאה בגוף בריא" ואכן מצאנו כי ישנו מספר רב של חיפושים לעומת מספר קטן של מתחרים, לכן החלטנו להשתמש בו בדף הבית.



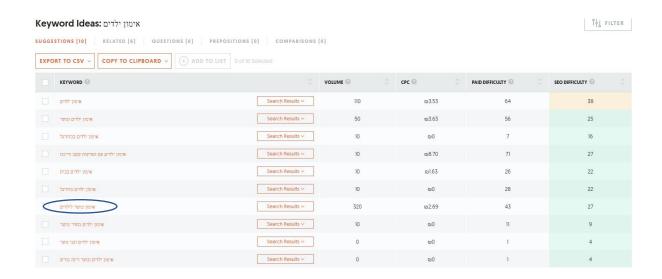
#### השתמשנו בתיאור**- סטודיו לאימונים אישיים בנתניה**

העסק אותו אנו מקדמות הינו סטודיו לאימונים בו מתבצעים גם אימונים אישיים. חיפשנו את המילים "סטודיו לאימונים" וגילינו כי "סטודיו לאימונים אישיים בנתניה" מחופש באותה מידה אך בעל פחות מתחרים על המקום הראשון בגוגל, ולכן בחרנו להשתמש בו.



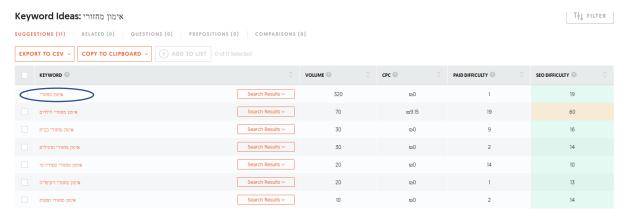
### השתמשנו בצירוף המילים- אימון כושר לילדים

בהתחלה חשבנו להשתמש בצירוף המילים אימון ילדים אך מצאנו כי הצירוף אימון כושר לילדים מחופש יותר בגוגל ובעל כמות מתחרים נמוכה יותר. השתמשנו בו באתר.



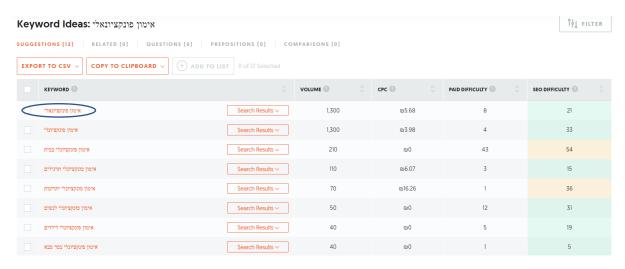
#### השתמשנו בביטוי- אימון מחזורי

אחד האימונים שבעלת העסק מעבירה בסטודיו שלה הוא אימון מחזורי. לאחר בדיקה מצאנו כי הביטוי "אימון מחזורי" מתאים לשימוש באתר כי הוא בעל מספר חיפושים רב.



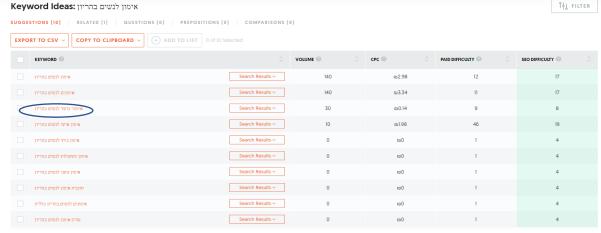
השתמשנו בביטוי- אימון פונקציונאלי

בעלת העסק מעבירה בסטודיו שלה גם אימון פונקציונאלי. לאחר בדיקה מצאנו כי הביטוי "אימון פונקציונאלי" מתאים לשימוש באתר כי הוא בעל מספר חיפושים רב ובעל מספר מתחרים יחסית לא גרוה



השתמשנו בביטוי- אימוני כושר לנשים בהריון

נשים בהריון הינן חלק מאוכלוסיית היעד של המאמנת. חיפשנו את הביטוי "אימון לנשים בהריון" אך מצאנו כי הביטוי "אימון כושר לנשים בהריון" הינו ממוקד יותר , בעל מספר רב של חיפושים ומספר קטן של מתחרים, לכן החלטנו להשתמש בו.



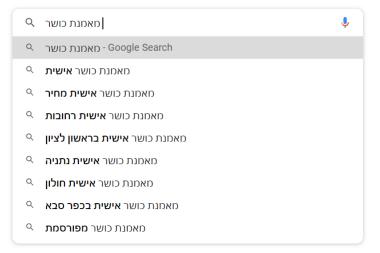
### השלמות מילים במנוע החיפוש של גוגל

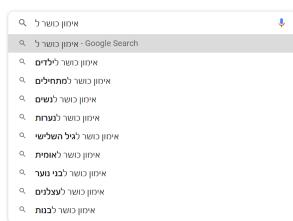
נעזרנו בשורת החיפוש של גוגל על מנת למצוא ביטויים משלימים למילות מפתח שמצאנו בתחום שלנו . בעזרת השלמת המילים במנוע החיפוש של גוגל נוכל למצוא את הביטויים שמדורגים גבוה, משמע שהם הכי מחופשים ע"י קהל הצרכנים .

הכנסנו למנוע החיפוש את הצירופים: "מאמנת כושר", "סטודיו לאימונים" ו"אימון כושר ל" ועוד מספר צירופים ועל ידי כך גילינו מה ההשלמות האפשריות והמחופשות ביותר שאם נשלב אותם בתיאור העסק בדרכים שונות בנכסים הדיגיטליים נעלה אותו למקום יותר גבוה בתוצאות מנוע החיפוש. נוסף על כך, בעזרת השלמות צירופים אלו נוכל למקד את המסר הפרסומי, ולמקד את התכנים של העסק לנושאים ספציפיים ולהתאים אותם לקהל היעד.

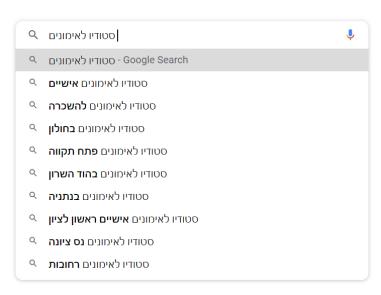












### יצירת תוכן

במהלך עבודתנו יצרנו מגוון תכנים לאתר, לפייסבוק, לאינסטגרם וגם ליוטיוב.

במחקר המתחרים מצאנו כי סרטונים, תמונות ואינפוגרפיקות מאוד מושכים את העין.

את קידום העסק שלנו התחלנו מאפס, לבעלת העסק מלבד שם עסק לא היו נכסים דיגיטאלים - אתר, אינסטגרם, יוטיוב או פייסבוק.

בעזרתו של מעצב גרפי אותו אנחנו מכירות יצרנו לוגו לעסק.

היו הרבה ניסיונות ליצור את הלוגו המתאים שיאפיין את בעלת העסק

ואת התחום.

### דוגמאות ללוגואים שעלו תוך כדי התהליך:

לבסוף הלוגו הנבחר:







בלוגו זה השתמשנו בכל הנכסים הדיגיטליים שיצרנו עבור העסק.

הקווים המנחים שעמם פעלנו בעיצוב האתר הם צבעים

שמתאימים ללוגו.

תמונות- ביקשנו מבעלת העסק לשלוח לנו תמונות שלה מאמנת, מתאמנת ותמונות של המקום. נתקלנו בחוסר שיתוף פעולה מצד בעלת העסק, לכן לקחנו מצלמה והלכנו לצלם אותה.

מצורפות תכתובות מייל עם בעלת העסק.

היי גלית,

תודה רבה על שיתוף הפעולה.

כעת יש לנו צורך בעוד דבר אחד קטן,

סרטונים ותמונות מאימונים. המטרה היא לערור לעצר ולעלות לרשת החררתית

אנחנו נבנה לעסק שלך אתר,

'אז אם יש לך כיוון לאיזשהו משפט מפתח שרצית/ לוגו שרצית/ צבעים ללוגו וכד

אשמח שתעדכני על מנת שנוכל להעביר לעורר הגרפי.

בנוסף ניצור לך עמוד פייסבוק עסקי, יוטיוב וכמובן פרסומים בגוגל. תודה,

דיאוה ואלה

בלי אנשים ברקע-

תשלחי לי אותם עד ה13.4.

-זווים שיראו את כל הגוף והמכשיר אבל לא בחוק מידי( שלא חהיי ממש קטוה) -גיוון תרגילים , תזכרי שאנשים רוצים לראות תרגילים שיוכלו לבצע כשיבואו לסטודיו שלך

היי גלית בהמשך לשיחתנו, שולחת לך מספר דברים שיש צורך שתעשי.

-שיהיה מאותו מקום( מכון או הבית משהו אחד מהם)

----סרטונים לרוחב.( חשובבבבב)-----

2. תמונה:

תמונה שלך מבצעת איזשהו תרגיל על רקע לבן אפשר עם חפץ כלשהו משקולת,מוט או כל דבר אחר.

המשך שבוע מהמםםם דיאנה ואלה

galit, אלה ▼

אז כמו שנאמר בפגישה נציין מספר דברים שאנחנו צריכות שתכיני.

1. תמונות שלך על רקע לב<u>ן **לאורך**</u> עם משקולת או משהו כזה ביד.

2. סרטונים בתאורה טובה מצולמים לרוחב כאשר את עושה מספר תרגילים עם <u>מכשירים שונים</u> שוב שימי לב עדיף תרגילים שניתן יהיה לבצע גם אצלך בסטודיו.

3. תוכן!!! מה הכוונה:

- סרטונים שלר מאמנת אנשים

- סרטונים איך לעשות תרגיל מסוים נכון

-תמונות לפני אחרי( ירידה במשקל)

-סרטון קצר על עצמך - (קליל לא משהו כבד)

- טיפים, המלצות (למשל איך את גורמת לעצמך לקום בבוקר לאימון? איך לשלב אימונים בימים עמוסים? וכד')

-סיפורים אישיים(השינוי שלך)

-משפטי השראה רלוונטיים למה שאת עושה.

- עובדות- על שרירים מסוימים, על כושר, על סוגי אימונים - תמונות שלך מבצעת כל מיני תרגילים

כרגע מה שהכי דחוף: תמונה על רקע לבן, סרטונים לרוחב לדף הבית ושני פוסטים לבחירתך ממה שנתנו כאופציה.

תעשי את זה בבקשה עד 17.4

את התמונות שצילמנו שילבנו בסטטוסים בפייסבוק, בדף האינסטגרם של העסק, בדף העסקי בגוגל ובאתר.

**סרטון-** יצרנו סרטון תדמית לעסק. צילמנו את המאמנת מספרת על עצמה, את האימונים שהיא עושה ואת המקום עצמו. את הסרטון פרסמנו ביוטיוב, פייסבוק ובאתר.

**טקסטים-** את רוב הסטטוסים בפייסבוק ובאינסטגרם יצרנו לבד ,את השאר כתבנו יחד עם מנהלת העסק.

בנוסף הבלוג באתר נכתב על ידינו.

בכל אחד מהטקסטים שפורסמו השתמשנו במילות מפתח אותן מצאנו כמחופשות ביותר בחקר מילות מפתח. בנוסף בכל אחד מהסטטוסים בפייסבוק דאגנו להשתמש בלמה לי שלנו על מנת לחדד את המסר ולהעביר אותו לקהל היעד.

### אוע ב-Xווע הקמת אתר ב-Xווע

https://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1 -לינק לאתר

לצורך קידום העסק, השתמשנו בכלי הנלמד " WIX" שדרכו ניתן להקים אתר אינטרנט לעסק.

### דף הבית של האתר

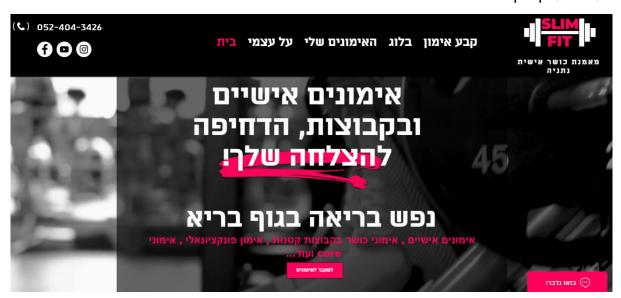
בכניסה לדף הבית מופיעים כל דפי המשנה ואינפוגרפיקה שיצרנו לפי ה"למה לי" של slimfit.

יצרנו בדף הבית קישורים לדפים האחרים על מנת להקל על המשתמש במעברים בתוך האתר.

השתמשנו בדף הבית במילים שמצאנו כמחופשות ביותר בגוגל במהלך חקר מילות מפתח.

בנוסף, על מנת להקל על ההתקשרות בין בעלת העסק ללקוח שמגיע דרך האתר יצרנו תיבת "בואו נדבר". דרך צ'אט זה הלקוח יכול לשאול שאלות ולהתעניין.

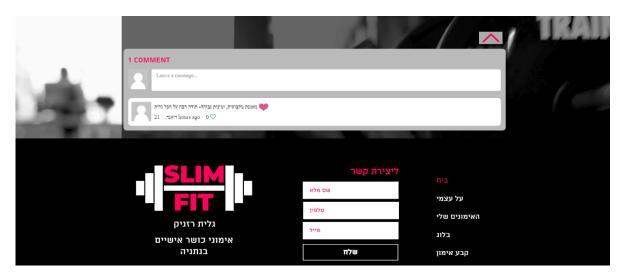
כדי לחזק את הנכסים הדיגיטאליים הנוספים של העסק יצרנו קישורים לאינסטגרם, פייסבוק ויטיוב של בעלת העסק דרך האתר.



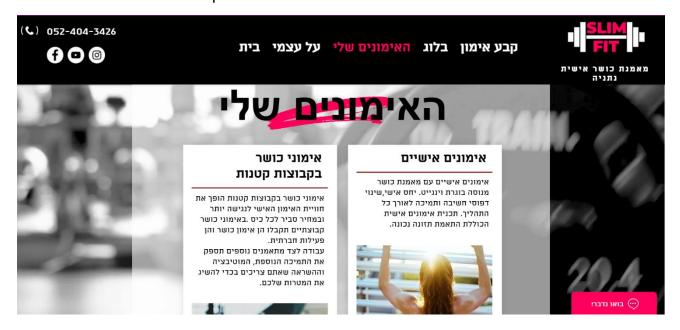
ברב האתרים המתחרים שחקרנו ראינו כי יש תיבה לתגובות, אנשים אוהבים לשמוע דעות וביקורות של אנשים אחרים לפני שהם מתנסים בעצמם במוצר.

החלטנו לאמץ רעיון זה לעסק אותו אנחנו מקדמות ובדרך זו גם להאריך את זמן השהייה של המשתמש באתר.

כמובן שגם בכל אחד מהעמודים בסוף העמוד נתנו ללקוח את האופציה להשאיר את פרטיו על מנת ליצור עבור המאמנת לידים (שישלחו אליה במייל) דרכם תוכל לחזור למתעניינים ולייצר לקוחות פוטנציאליים.



היה לנו חשוב לתת ללקוח כמה שיותר פרטים על האימונים אותם הוא יכול לקבוע. בכל אחת מהכותרות השתמשנו במילים שנמצאו כמחופשות ביותר בחקר מילות מפתח.

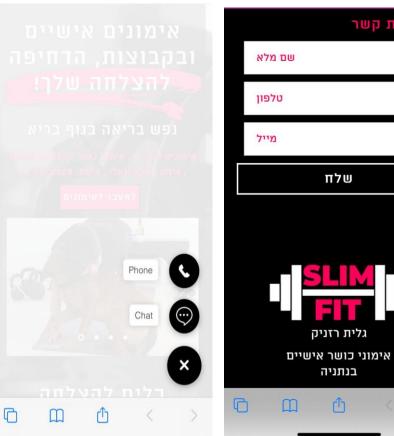


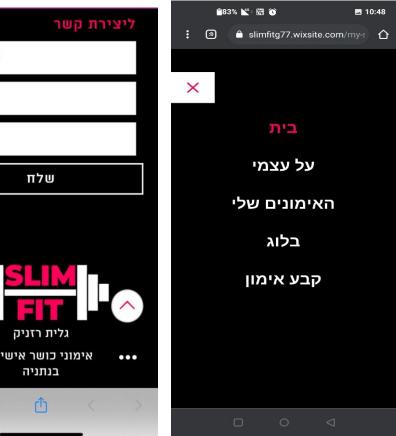
### נראות האתר דרך המובייל:

במהלך הקורס למדנו כי כיום לרוב משתמשים בפלאפון לגלישה באינטרנט,

לכן גירסת המובייל הינה החשובה ביותר. בנוסף למדנו בקורס שמאוד חשוב שהדפים המרכזיים אותם אנו רוצים לקדם צריכים להיות בראש התפריט- ניתן ליראות שמימשנו זאת. בנוסף על מנת להקל על הלקוח ליצור קשר עם המאמנת ולתאם אימון יצרנו בגרסת המובייל 3 דרכי התקשרות: צ'אט, קישור אוטומטי לחיוג והשארת פרטים באתר.



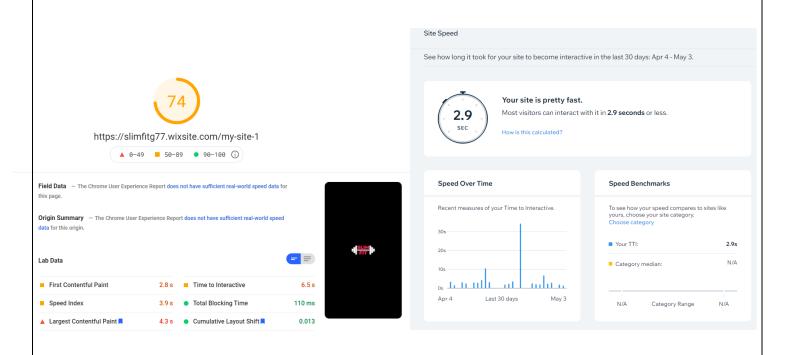




### קידום אורני:

לצורך קידום אורגני של האתר ביצענו פעולות נוספות שאותן למדנו במסגרת הקורס Insight . - PageSpeed בעזרת אתר זה ניתן למדוד את ביצועי האתר שלנו .

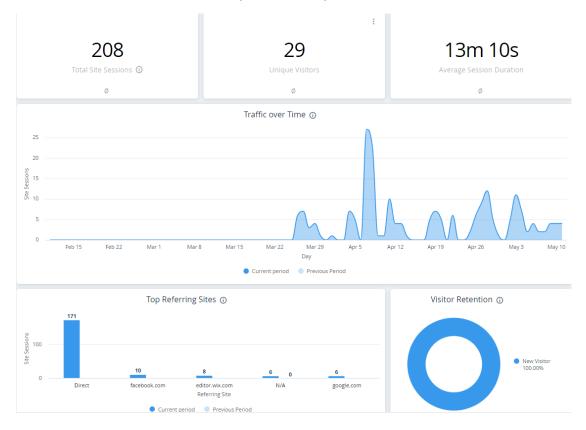
למדנו כי גוגל נותנת משקל רב למהירות האתר בדירוג והקידום האורגני שלה, לכן השתמשנו בכלי זה ובדקנו את מהירות האתר אותו יצרנו. כפי שניתן לראות מהירות האתר טובה יחסית גם במחשב וגם במובייל.



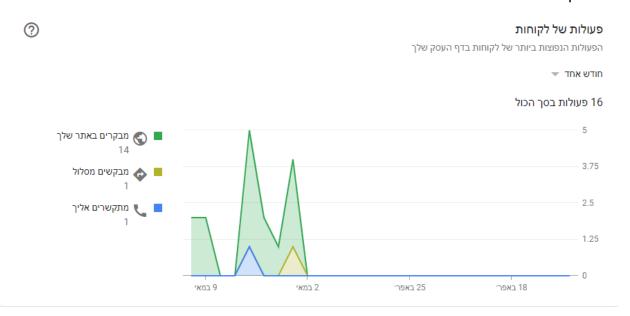
Homepage Score			G Test Aga		
Overall Score  Google's PageSpeed test simulates yo loading time in a fixed set of conditions score ranges from 1 to 100, with 100 be possible outcome.	. The resulting	Mobile 28	Desktop 80		
First Contentful Paint	(i)	4.0 s	0.8 s		
Speed Index	(i)	5.4 s	3.1 s		
Largest Contentful Paint	<b>(i)</b>	7.6 s	1.6 s		
Time to Interactive	<b>i</b>	12.1 s	2.3 s		
Total Blocking Time	<b>(i)</b>	1,141 ms	33 ms		
Cumulative Layout Shift	(i)	0.013	0.115		

### SITE TRAFFIC

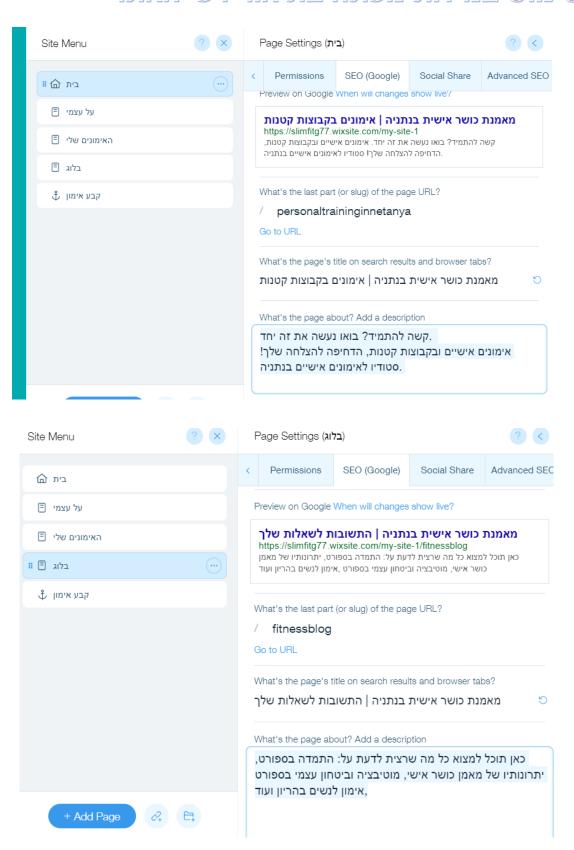
ב- wix analytics מצאנו כי זמן השהייה הממוצע באתר שלנו הינו 13 דק'. לפי הנלמד בשיעור גוגל מדרג את האתר גם על פי קריטריון זה. מצאנו כי 29 אנשים שונים נכנסו לאתר . 171 כניסות בוצעו מדרג את האתר גם על פי קריטריון זה. מצאנו כי 29 אנשים שונים נכנסו לאתר . 171 כניסות בוצעו באופן ישיר, 10 דרך פייסבוק ו-6 דרך הדף העסקי בגוגל. ניתן להאריך את זמן השהייה באתר ע"י העלאת סרטונים נוספים, תמונות ועדכון הבלוג והתוכן על בסיס שבועי.

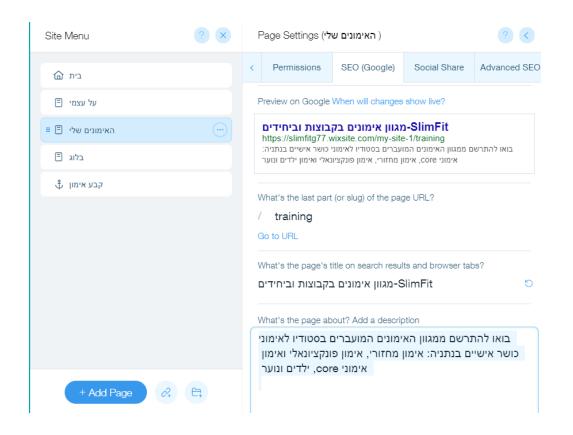


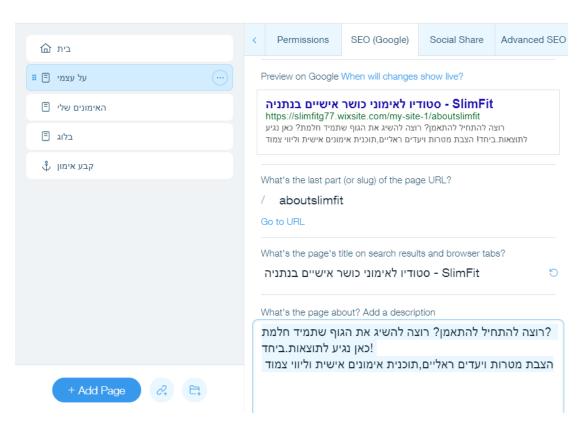
מצאנו כי ישנה פעילות בדף העסקי בגוגל. ניתן אף לראות שבוצעה שיחת לקוח פוטנציאלי לבעלת העסק. ניתן לשפר את הקידום בגוגל ע"י העלאת פוסטים ותמונות מעודכנות. בנוסף על מנת למשוך לקוחות חדשים ניתן לבקש מלקוחות מרוצים שהתאמנו ב-SlimFit לכתוב ביקורת חיובית בדף העסקי בגוגל של העסק.



### שימוש במילות מפתח בתיאור דפי האתר







### בחנו את המתחרים שלנו בעלי GOOGLE MY BUISNESS

כאשר התחלנו בעבודה, לבעלת העסק לא היה GOOGLE MY BUISNESS . החלטנו לבחון מי המתחרים שלנו על המקום הראשון ולפתוח לבעלת העסק דף עסקי.

מאמנת כושר אישית בנתניה 4 נוי אלמוג מאמנת כושר בית יצחק שער חפר מאמנת אישית - רחל במנ 57 57 • נתוני מפות Mapa GISrael נתוני מפות ▼ שעות דירוג נוי אלמוג מאמנת כושר מאמן אישי ⋅ (5) ★★★★ 5.0 • מעל 3 שנות פעילות - נתניה - 052-696-6465 פתוח ⋅ ייסגר בשעה 20:00 "מאמנת מספר אחת בעולם!!!!!" 🎱 מאמנת אישית - רחל במני • איו ביקורות - מאמו אישי נתניה · 7559-355-054 מסלול אתר סגור זמנית לאה לגזיאל מאמנת כושר מאמן אישי ⋅ (1) ★★★★ 5.0 050-955-2990 סגור זמנית ". מאמנת מקצועית יחס חם , מאוד חייכנית 🎱 הצגת הכול מאמנת כושר אישית נתניה הגדרות כלים הכול 🚨 תמונות 🖓 מפות 🖽 חדשות 🕟 סרטונים 🗓 עוד כ-91,500 תוצאות (0.61 שניות) 5700 ווי אלמוג מאמות רושר מאמנת כושר אישית בנתניה-slimfit • נתוני מפות Mapa GISrael נורדיה ▼ שעות דירוג מאמנת כושר אישית בנתניה- slimfit 13) ★★★★ 5.0 ושר כושר • נתניה · 052-404-3426 פתוח ⋅ ייסגר בשעה 22:00 ✓ קבלת קהל במקום נוי אלמוג מאמנת כושר י מאמן אישי ⋅ (5) ★★★★ 5.0 • • מעל 3 שנות פעילות · נתניה · 052-696-6465 פתוח ⋅ ייסגר בשעה 20:00 "מומלצת מאוד, מקום נקי ומטופח, ונוי מקסימה ןמוכשרת" 🎱 מאמנת אישית - רחל במני • אין ביקורות - מאמן אישי נתניה · 054-355-7559 מסלול סגור זמנית  $\leftarrow$ הענת הכול

לאחר כחודש מתחילת העבודה, הצלחנו להגיע למקום הראשון בגוגל. על מנת להגיע למיקום זה השתמשנו בכלים שניתנו לנו בקורס וביקשנו מהרבה אנשים שיכתבו ביקורת חיובית על העסק.

הגדרנו שעות פעילות, כתבנו תיאור על העסק ( כמובן השתמשנו במילות מפתח) קישרנו את האתר שיצרנו לדף ואת מספר הטלפון של בעלת העסק.

> הוספנו את הלוגו שיצרנו, תמונות של המאמנת ושל המיקום.

> > לינק לדף העסקי שלנו:

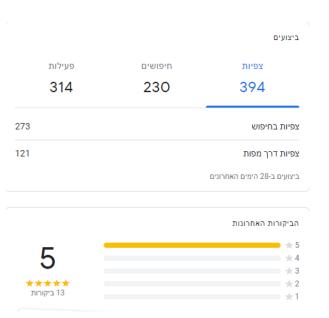
https://g.page/r/CeZ59Hp6JcXQEAE

#### צילום מסך של פרטי הפרסום החינמי בגוגל:



צפיות חיפושים פעילות 378 360 556	378 360 556				ניצועים
378 360 556	378 360 556	עילות	פֿו	חיפושים	צפיות
	339 Zilb			360	556
צפיות בחיפוש		339			פיות בחיפוש

ניתן לראות שככל שעובר הזמן כמות הצפיות בדף העסקי של slimfit עולה וכך גם החשיפה של העסק לקהל יעד רחב.



### מודעות סימולטור בגוגל:

לאחר חיפוש מילות המפתח בגוגל וחקירת מודעות המתחרים יצרנו מודעות הפונות לקהל היעד הרחב של בעלת העסק.

מטרת המודעה: קידום דף נחיתה והגדלת כמות הלידים של אנשים המעוניינים באימונים אישיים ואימונים בקבוצות קטנות. מילות מפתח: מאמנת כושר אישית בנתניה, אימונים אישיים "למה לי": אימונים אישיים ובקבוצות קטנות הדחיפה להצלחה שלר!

קריאה לפעולה: נמאס להתאמן לבד? בוא נעשה את זה יחד! , השאר פרטים ונקבע אימון.

#### מאמנת כושר אישית בנתניה - הדחיפה להצלחה שלך!

מודעה / knttps://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1/landingpage/ /נתיבר / tnttps://slimfitg77.wixsite.com/my-site ונקבע אימון נמאס להתאמן לבד? בוא נעשה את זה יחד! אימונים אישיים ובקבוצות קטנות. השאר פרטים ונקבע אימון

מטרת המודעה: קידום האתר והגדלת כמות הביקורים בדף האימונים שלי ופנייה לקהל יעד המחפש אימונים ספציפיים. מילות מפתח: סטודיו לאימונים אישיים בנתניה, אימונים אישיים, אימון פונקציונאלי, אימוני core, אימון כושר לילדים.

<u>"למה לי":</u> להגיע לתוצאות. ביחד. <u>קריאה לפעולה</u>: בוא להנות ממגוון רחב של אימונים

### להגיע לתוצאות. ביחד. רק ב - SlimFit - אימונים אישיים ובקבוצות קטנות

מודעה / https://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1/training/ נתיבר / הנתיבר / https://slimfitg77.wixsite.com/my-site להנות ממגוון רחב של אימונים: אימון פונקציונאלי,אימוני core, אימון כושר לילדים ועוד...

מטרת המודעה: קידום האתר, הגדלת כמות הכניסות לדף הבית ופניה לקהל היעד בעיר נתניה.

מילות מפתח: מאמנת כושר אישית בנתניה ,סטודיו לאימונים אישיים בנתניה

"למה לי": אימונים אישיים ובקבוצות קטנות הדחיפה להצלחה שלך! קריאה לפעולה: יחד נלמד להנות מהדרך ולהפוך את הספורט לתחביב

#### מאמנת כושר אישית בנתניה - אימונים אישיים ובקבוצות הדחיפה להצלחה!

▼ https://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1/ מודעה / התיבר

סטודיו לאימונים אישיים בנתניה | יחד נלמד להנות מהדרך ולהפוך את הספורט לתחביב:) SlimFit

מטרת המודעה: קידום האתר, הגדלת כמות הביקורים בבלוג, מתן מידע עדכני ומעניין למבקרים באתר. מילות מפתח: מאמנת כושר אישית

בנתניה

"למה לי": להגיע לתוצאות. ביחד. <u>קריאה לפעולה</u>: התשובות לשאלות שלך, כאן תוכל למצוא כל מה שרצית לדעת על...

### מאמנת כושר אישית בנתניה להגיע לתוצאות - ביחד | התשובות לשאלות שלך

▼ https://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1/ מודעה /נתיבר

כאן תוכל למצוא כל מה שרצית לדעת על: התמדה, מוטיבציה, ביטחון עצמי בספורט ואימונים בהריון.

מטרת המודעה: קידום האתר, הגדלת כמות הלידים של נשים בהריון

ונשים אחרי לידה בנתניה והסביבה. <u>מילות מפתח:</u> אימוני כושר לנשים בהריון, סטודיו לאימונים אישיים בנתניה

"למה לי": להגיע לתוצאות. ביחד. קריאה לפעולה: גם בהריון תוכלי לשמור על הגיזרה, בואי וגלי פרטים

#### גם בהריון תוכלי לשמור על הגיזרה! - אימוני כושר לנשים בהריון ונשים אחרי לידה

▼ https://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1/training/ מודעה /נתיבר

בואי וגלי פרטים על אימונים יחודיים בסטודיו לאימונים אישיים בנתניה - להגיע לתוצאות. ביחד :)

### דף נחיתה

מטרתו של דף הנחיתה הוא להגדיל את מאגר הלקוחות של העסק. יצרנו דף נחיתה בהתאם למודעות סימולציה בגוגל.

בהתאם לכך, יצרנו דף נחיתה מותאם אשר באמצעותו נוכל להשיג מטרה זאת לבעל העסק ותוך שימוש בשפה שיווקית ושימת דגש על עיצוב ברור ואחיד הממקד את עיני הלקוח לחלון השארת הפרטים. באמצעות יצירת דף הנחיתה, הזמנו אנשים שונים להשאיר את פרטיהם "אז למה אתה מחכה השאר פרטים ונקבע אימון".

בנוסף ניתן לראות שגם בדף נחיתה השתמשנו בלמה לי. המטרה שלנו הייתה לחזור על הלמה לי כמה שיותר פעמים על מנת שהמסר יחלחל לראשו של הלקוח.

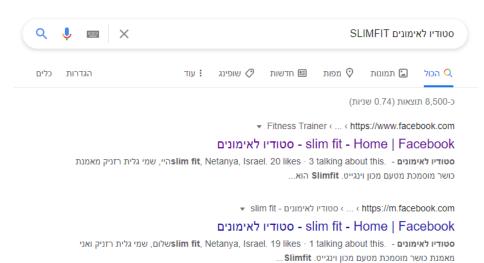


https://slimfitg77.wixsite.com/my-site-1/landingpage

### Facebook

על מנת ליצור עניין ללקוחות, פרסמנו כל יומיים שלושה פוסטים המספקים מידע ללקוחות אודות המאמנת, טיפים שונים לאורח חיים בריא, דוגמאות לאימונים שניתן לבצע בבית ועוד.

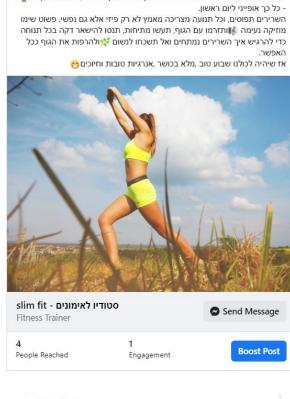
> ניתן לראות כי כשמחפשים סטודיו לאימונים SLIMFIT דף הפייסבוק של העסק מופיע ראשון בגוגל.



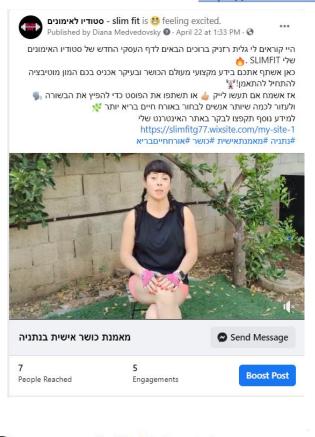
#### <u>קישורים לפוסטים:</u>

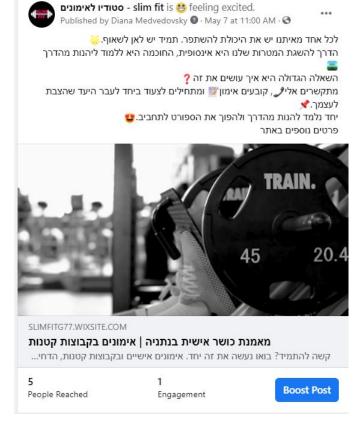
https://www.facebook.com/GalitRaznik/posts/5663218923696219 https://www.facebook.com/GalitRaznik/posts/5693222247362553 https://www.facebook.com/GalitRaznik/posts/5693122770705834 https://www.facebook.com/GalitRaznik/posts/5693036737381104

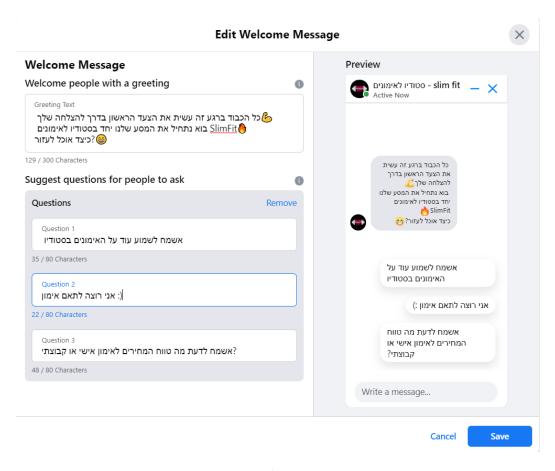


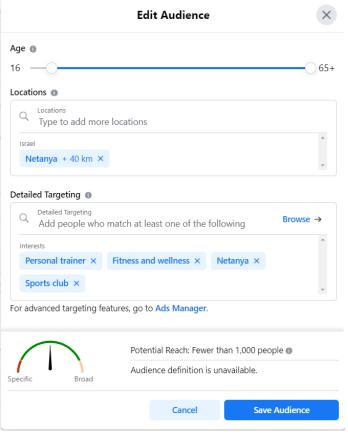












קהל היעד של בעלת העסק הינו רחב מבחינת טווח הגילאים. המאמנת מספקת אימונים הן לילדים והן למבוגרים.

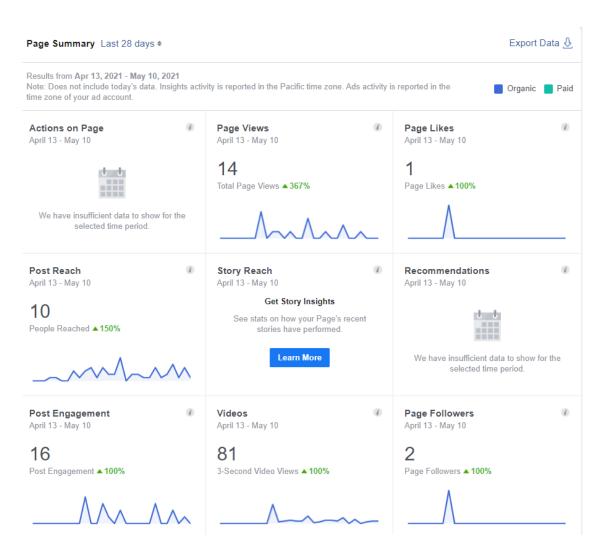
כמו כן, האימונים מיועדים לכל מגדר גברים ונשים כאחד.

המטרה היא להגיע ללקוחות הנמצאים באזור נתניה והסביבה אשר מעוניינים בכושר, תזונה ואימונים אישים.

יצרנו מגוון פוסטים להן הגדרנו את נתונים הללו, חלקם תמונות וחלקם סרטונים. בכל אחד מהפוסטים השתמשנו בלמה לי, במילות מפתח ובהנעה לפעולה של הלקוחות.

### כמו שניתן לראות מתוך facebook insight בעקבות חוסר שיתוף פעולה מצד המנהלת לא הצלחנו להגיע למספר מספק של לייקים ושיתופים למרות פרסום תוכן רלוונטי ומעניין מידי 3 ימים.

05/11/2021 12:00 PM	בואו נדבר היום קצת על התמדה. כמה פעמים התחלת להתאמן ואמרת לעצמך		0	1	I	0	Boost Post
05/09/2021 12:00 PM	לכל אחד מאיתנו יש את הימים האלה שהגוף לא משתף פעולה, הכל כבד וקשה		0	4		1 0	Boost Post
05/07/2021 11:00 AM	לכל אחד מאיתנו יש את היכולת להשתפר. תמיד יש לאן לשאוף. 🌞 הדרך להשגת	S	0	5		1 0	Boost Post
05/04/2021 12:00 PM	כמה כיף להתחזק, להגיע להישגים ולדעת שההשקעה האישית השתלמה. בוא נצעד	•	0	4		2	Boost Post
04/28/2021 3:23 PM	כמה פעמים קמת בבוקר והצבת לעצמך מטרות ויעדים, כמו למשל, "השבוע אני ארד		0	8		0 2	Boost Post
04/24/2021 8:30 PM	שבוע טוב לכולם !! 🚭 אז כמה אכלתם "בסופש?? 🥹 האמת שזה "התפרעתם" בסופש??		0	6		0	Boost Post
04/23/2021 10:30 AM	אחרי תקופה כזו ארוכה ללא שיגרה , הגיע הזמן לחזור לשגרת אימונים , אני כאן		0	8		0	Boost Post
04/22/2021 1:33 PM	היי קוראים לי גלית רזניק ברוכים הבאים לדף העסקי החדש של סטודיו האימונים שלי	•	0	7		4 2	<b>Boost Post</b>



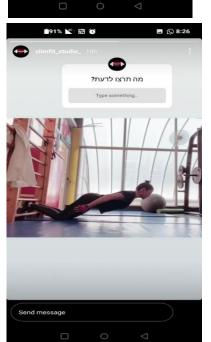
### Instegram

בתחילת העבודה למנהלת העסק לא היה דף אינסטגרם עסקי- פתחנו לה אחד וניסינו לעצב אותו בצורה שתהיה מושכת לעין, יצירתית ובעלת תוכן מעניין.

אחד הדברים שלמדנו בקורס שחשוב לערב את הלקוח ברשתות החברתיות.

באינסטגרם עשינו זאת ע"י שאילת שאלות והעלאת סקרים בסטורי.

מצאנו כי ככל שאנו מעלים יותר תוכן בפיד ובסטורי כמות הצפיות, המעורבות של העוקבים וכמות הלקיים עולה. כמו כן תוך חודש בלבד הצלחנו להגיע ל-122 משתמשים.



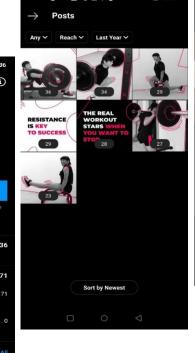
© 8:21 ⊕ ≡

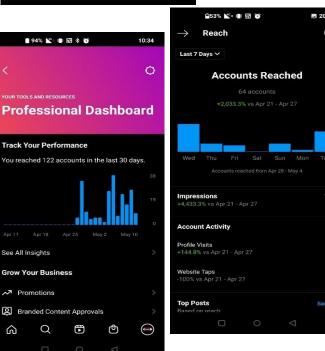
**(** 

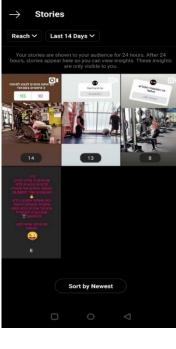
Insights

slimfit\_studio\_ ~

Promotions







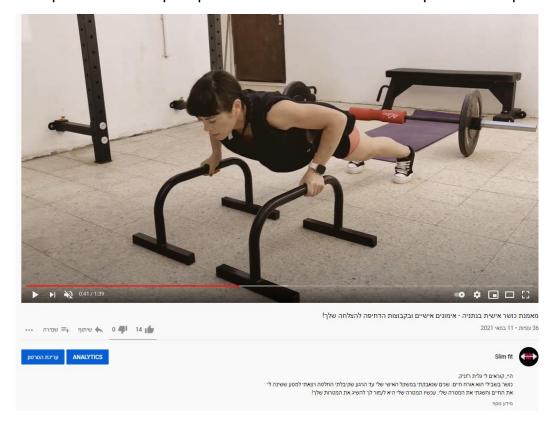
### Youtube

עוד פלטפורמה עליה למדנו בקורס היא היוטיוב.

היה לנו חשוב ליצור סרטון תדמית ל -Slimfit ולהגיע איתו לקהל יעד נוסף.

כ-48 שעות לאחר פרסום הסרטון הגענו ל-30 צפיות ו-13 לייקים.

החלטנו לקשר את הסרטון לאתר האינטרנט שיצרנו בוויקס. כמו שניתן לראות ע"פ ניתוח הנתונים רוב הלקוחות הגיעו דרך האתר אבל יש גם כאלה שהגיעו דרך ערוץ היוטיוב שלנו ודרך חיפוש ביוטיוב.



https://www.youtube.com/watch?v=C1ec0flseOc <u>קישור לסרטון:</u>



# המלצות להמשך:

- לעדכן תוכן בבלוג לפחות פעמיים בחודש ולחדש תמונות באתר.
  - לפרסם באינסטגרם ובפייסבוק פוסטים לפחות פעמיים בשבוע.
- לעשות שידורים חיים בפייסבוק וביוטיוב באמצעות פלטפורמת BE.LIVE.
  - לעשות שידורים חיים באינסטגרם.
  - לעלות סרטונים של אימונים למדיות השונות.
  - ליצור באתר דף של לקוחות מרוצים עם תמונות לפני ואחרי.
  - לערוך הגרלות לאימון חינם מדי פעם על מנת לעלות חשיפה.
    - לארח תזונאית בלייב שישודר בפייסבוק ובאינסטגרם.
- ולפעול בהתאם (שיפור google my business לבצע מעקב אחר הפניות של הלקוחות ב-
  - בזמן האולימפיה לעדכן את העוקבים בתחרויות השונות ובתוצאותיהן.
- יש ליצור מודעות נוספות בגוגל בניסוחים שונים עבור קבוצות אוכלוסייה מגוונות ולראות איזו מודעה אטרקטיבית יותר ומושכת את קהל היעד ובה נשתמש. חשוב מאוד לעדכן ולחדש מודעות מעת לעת.
- מומלץ בעתיד בעת יצירת המודעות להשתמש בתוספי מודעה פופולאריים כמו: מיקום או טלפוו.
  - על מנת להגיע לקהל יעד רחב יותר מומלץ להשקיע כספים בקידום ממומן בגוגל ובפייסבוק.