

UHUB
white paper

August 2017

Uhub decentralized e-commerce ecosystem

UHUB of Contents

I.	THÔNG CÁO	4
II.	TẦM NHÌN	4
III.	MÔ HÌNH KINH DOANH VÀ CƠ HỘI.....	5
IV.	HỆ SINH THÁI UHUB.....	6
A.	HUB WALLET	7
1.	Đặt cọc.....	7
2.	Gửi.....	7
3.	Rút tiền.....	8
4.	Trao đổi Bitcoin/Altcoins.....	8
B.	HUB THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ	9
1.	B2C - Business to customer.....	9
2.	C2C – Consumer to Consumer	9
3.	B2B - Business to Business	10
A.	HUB CONNER	13
1.	Đổi tiền.....	13
2.	Dịch vụ vé	13
3.	Dịch vụ khách sạn.....	14
4.	Dịch vụ vận chuyển.....	14
V.	LỘ TRÌNH.....	17
A.	Q1 2017.....	17
B.	Q2 2017.....	17
C.	Q3 2017	18
D.	Q4 2017	18
E.	Q1 2018.....	18
F.	Q2 2018.....	18
G.	Q3 2018	18
H.	Q4 2018	18
VI.	Chi tiết crowdsale	19
A.	Tổng Quan	19
B.	Chi tiết.....	19
VII.	Tỷ giá HUB với ETH	21
VIII.	HUB Tokens	21

A.	Hub xây dựng trên hợp đồng thông minh Ethereum	21
B.	Hub base on Coco Framework.....	21
IX.	LỢI ÍCH GIẢI PHÁP E-COMMERCE BLOCKCHAIN	22
A.	Thế mạnh của Uhub	22
B.	Tiết kiệm tối đa chi phí.....	24
C.	Mang lại giá trị việc làm cho nhiều người.....	24
D.	Giúp cho việc kinh doanh được thuận lợi phát triển.....	24
E.	An toàn bảo mật tuyệt đối trong việc thanh toán	24
F.	Với người nắm giữ HUB có nhiều cơ hội tăng trưởng	25
X.	PHÁP LÝ	25
A.	Các chủ đề và chiến dịch bị cấm.....	25
B.	Token HUB không phải là chứng khoán.....	25
C.	Không có bảo đảm về thu nhập hoặc lợi nhuận.....	25
D.	Rủi ro liên quan đến Ethereum.....	26
E.	Không chắc chắn về quy định	26
F.	Mua token HUB không phải là một khoản đầu tư	26
G.	Máy tính lượng tử	26
H.	Nguy cơ mất vốn.....	26
I.	Trả lại quỹ.....	26
J.	Hội nhập	27
XI.	ĐỘI PHÁT TRIỂN.....	28

I. THÔNG CÁO

Tài liệu này không phải là một bản chào bán chứng khoán hoặc một chương trình đầu tư tập thể, cũng không phải là đăng ký với hoặc phê duyệt của cơ quan tiền tệ. Người đóng góp nên đọc tài liệu này một cách cẩn thận và thực hiện công việc nghiên cứu cẩn thận. Bản tài liệu này công bố chi tiết về dự án blockchain mọi đóng góp trao đổi được chấp nhận giữa cặp ETHHUB ngoài ra không chấp nhận bất kỳ một hình thức trao đổi nào khác. Tùy luật pháp từng vùng lãnh thổ mà HUB sẽ được áp dụng.

Tờ Thông tin này được phát triển với sự hợp tác của cố vấn Tiền tệ và Tài chính của chúng tôi và đã được các chuyên gia tư vấn pháp luật của chúng tôi kiểm duyệt.

II. TẦM NHÌN

Công nghệ ngày càng phát triển và đa dạng, kéo theo đó là nhiều loại hình kinh doanh xuất hiện, trong đó việc bán hàng thông qua công nghệ dần trở nên phổ biến. Theo đó nhiều công ty phát triển thương mại nổi bật nhất như amazon, ebay, Alibaba, lazada ... đã phát triển thương mại điện tử đột phá (**e-commerce**)

Rút ngắn toàn bộ khoảng cách giữa người mua và người bán thông qua website thương mại điện tử, ứng dụng di động, tính minh bạch của blockchain và hợp đồng thông minh của Ethereum là lợi thế giúp thương mại điện tử đi theo một hướng hoàn toàn mới. Nâng cao hiệu suất công việc tăng thu nhập cho người bán giảm chi phí cho người mua.

Thương mại điện tử được hình thành từ những năm 1979 và đã phát triển rất mạnh mẽ cho tới thời điểm hiện nay, nó ngày càng phát triển mạnh mẽ nhờ internet, mobile phone ngày càng phát triển lớn mạnh nhu cầu mua sắm online cũng cao và thuận tiện hơn.

Giao dịch thuận lợi cùng với đó là những giải pháp thanh toán nhanh chóng nổi lên đặc biệt để giúp cho việc thanh toán trong thương mại điện tử là Paypal (fintech) Alipay ngoài những phương thức thanh toán trên thì còn có các hình thức thanh toán khác như visa, master...

Doanh số bán hàng của các công ty thương mại điện tử lớn như amazon, ebay, Alibaba, lazada và hàng triệu website thương mại điện tử khác phát triển mạnh mẽ đạt doanh số hàng tỷ \$ mỗi ngày trong đó hệ thống thanh toán thu về phí giao dịch là 1 con số khổng lồ

Giải pháp thương mại điện tử dựa trên công nghệ blockchain là hoàn toàn mới ở thời điểm hiện tại nó dựa trên nền móng có sẵn của hệ thống thương mại điện tử để áp dụng phương thức thanh toán, hợp đồng thông minh, ký quỹ mà chúng tôi

sẽ ứng dụng vào giải pháp này trên Uhub sẽ làm giảm tối đa chi phí vận hành hệ thống, chi phí giao dịch trong mỗi giao dịch, tốc độ xử lý giao dịch và đặc biệt là tính an toàn cho người mua và người bán. Khác với các website thương mại điện tử thông thường như amazon, Alibaba, ebay họ đều phải thông qua tiền tệ trung gian thì nay các chi phí như đổi tiền sẽ không còn nữa chi phí mỗi giao dịch cũng được giảm thiểu tối đa gần như không có sẽ giúp cho người mua mua được hàng với giá rẻ nhất và người bán có thể thu về lợi nhuận tối đa từ các khoản phí họ phải trả trong mỗi giao dịch.

Chúng tôi sẽ áp dụng giải pháp như là một hình thức làm mới lại hệ thống thương mại điện tử cũ và áp dụng giải pháp blockchain vào giao dịch và sẽ kế thừa lại toàn bộ hệ thống thương mại điện tử cũ của các hệ thống lớn.

III. MÔ HÌNH KINH DOANH VÀ CƠ HỘI

UHub là một hệ sinh thái bao gồm: Hub Wallet, Hub Conner, Hub E-Commerce.

Người dùng trong hệ sinh thái có thể trao đổi các loại hàng hoá, dịch vụ thông qua cổng giao dịch Hub Wallet. Trên Hub Wallet người dùng có thể chuyển đổi, mua bán Hub Coin trực tiếp với bất kì ai trên thế giới, chức năng đổi tiền này giúp loại bỏ gánh nặng phí và lệ ví trong các giao dịch trao đổi mà không cần thông qua các sàn giao dịch. Tỷ giá sẽ được lấy theo giá trị tại các sàn giao dịch tập trung.

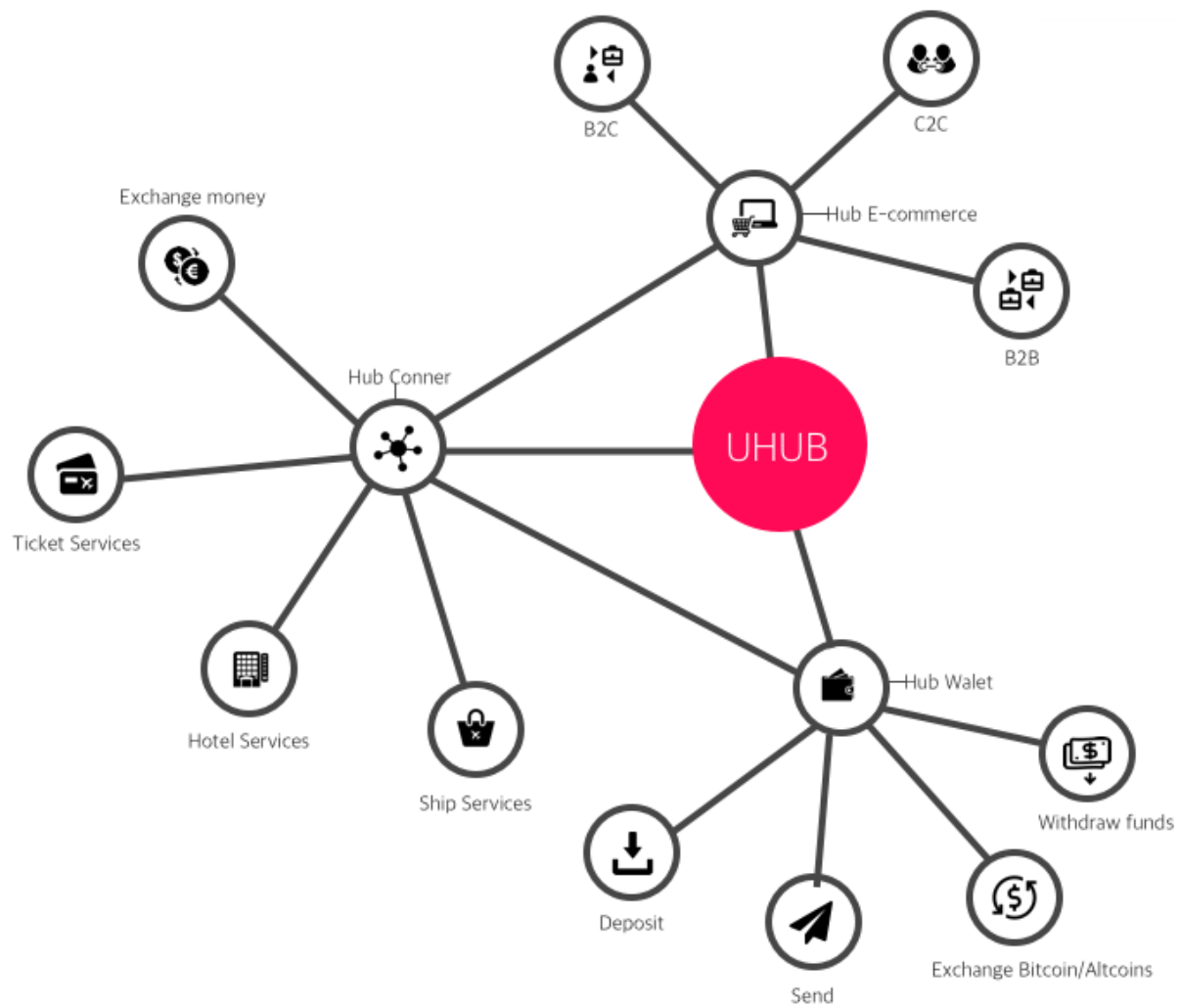
Thông qua Hub Wallet người dùng có thể làm người bán hoặc người mua sắm, các tùy chọn thanh toán sẽ cho phép người dùng theo dõi được thói quen chi tiêu của họ, người dùng sẽ không cần phải mang cả bó tiền trong ví và đếm tiền mỗi khi thanh toán.

Với các doanh nghiệp thì họ có thể tìm kiếm được một số lượng lớn các khách hàng tiềm năng trong hệ sinh thái của HUB, từ đó có thể nhằm mục tiêu và đưa dịch vụ của mình tới đại đa số cộng đồng sử dụng HUB.

Người dùng có thể đóng góp cho phát triển hệ sinh thái của HUB bằng cách tham gia các cuộc khảo sát và đánh giá các cá nhân, doanh nghiệp hoạt động trên hệ sinh thái. Người dùng và doanh nghiệp thể hiện sự nghiêm túc và có trách nhiệm trên nền tảng sẽ tạo điều kiện cho hệ sinh thái trở nên công bằng và trung thực hơn.

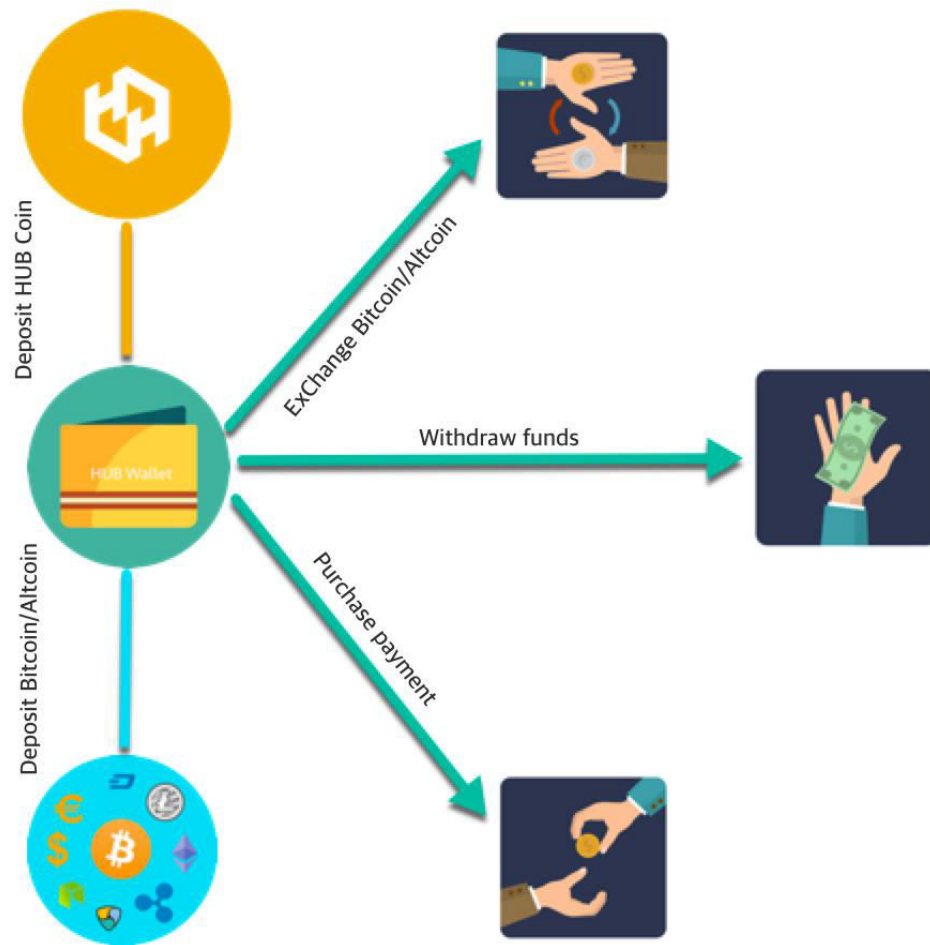
Các doanh nghiệp có thể kết nối với nhau trong UHUB phát triển ngoại giao, kết nối những đối tác có cùng nhu cầu cung và cấp với nhau tạo tiền đề cho những sản phẩm chất lượng, giá rẻ và sẽ lại tiếp tục bán lại trên hệ thống UHUB

IV. HỆ SINH THÁI UHUB



Hệ sinh thái Uhub

A. HUB WALLET



Hệ thống ví Uhub

Với việc bạn phải sử dụng rất nhiều loại ví để lưu trữ các đồng tiền khác nhau trong hàng nghìn đồng tiền điện tử như hiện nay. Vậy giải pháp của chúng tôi là gì? Nó có giải quyết được vấn đề phải sử dụng quá nhiều ví tiền điện tử như hiện nay?

Giải pháp của chúng tôi sẽ giúp bạn giải quyết vấn đề đó một cách rất đơn giản chỉ với 1 ví tiền bạn có thể lưu trữ hàng trăm loại tiền điện tử khác nhau trên ví “Uhub Wallet”. Chỉ với 1 ví blockchain bạn có thể tạo các địa chỉ ví của các mã khác nhau để thực hiện gửi nhận hoặc thanh toán dịch vụ một cách dễ dàng và nhanh chóng.

Trao đổi các cặp tiền tệ dễ dàng với việc chúng tôi sẽ sử dụng API từ các sàn giao dịch tiền điện tử như Poloniex, bitfinex, bittrex, kraken... Bạn không phải đăng nhập tài khoản trên các sàn giao dịch vẫn có thể đổi được tiền trực tiếp trên sàn thông

qua ví Uhub Wallet không mất phí chuyển đổi từ ví sàn ra ví ngoài chỉ mất phí giao dịch thông thường trên sàn.

Hệ thống API trên ví HUB Wallet sẽ giúp cho các cửa hàng trực tuyến các doanh nghiệp dễ dàng tiếp cận sử dụng làm các phương thức thanh toán trên cửa hàng trực tuyến của họ. Tích hợp vào chính website của họ và nhận tiền vào ví HUB Wallet để dàng.

*Note: API là viết tắt của **Application Programming Interface** (giao diện lập trình ứng dụng). Nó là 1 giao tiếp phần mềm được dùng bởi các ứng dụng khác nhau.*

1. Nạp tiền

Người dùng có thể nạp các loại cryptocurrency vào ví hoặc nội tệ của quốc gia người sử dụng. Tạo các địa chỉ ví altcoin khác trong Hub wallet để có thể nhận và giữ. Với địa chỉ ví người dùng đặt cọc tiền vào thì mọi người đều có thể theo dõi được lịch sử giao dịch nếu người đó chia sẻ địa chỉ ví của họ. Với một người kinh doanh trong hệ thống UHUB thì khi họ chia sẻ địa chỉ ví của mình sẽ tăng tính minh bạch trong giao dịch.

Chúng tôi cũng sẽ xây dựng hệ thống ví blockchain топ 100 đồng tiền có vốn hóa lớn nhất bạn có thể lưu giữ chúng một cách an toàn với các lớp bảo mật như vân tay, quét mống mắt...Giúp cho bạn hoàn toàn yên tâm với số tiền mình gửi vào ví.

2. Gửi

Gửi tiền cho bạn bè, cho đối tác, thanh toán dịch vụ Chức năng này sẽ giúp người sử dụng quản lý giao dịch, quản lý địa chỉ người nhận, theo dõi giao dịch của người nhận tiền và theo dõi số tiền của người chuyển đã tới địa chỉ người nhận chưa một cách minh bạch thông qua hệ thống etherscan của ethereum. Ngay trên ví HUB Wallet bạn có thể xem trực tiếp giao dịch của bạn đã hoàn thành hay chưa hoàn thành, lịch sử giao dịch của bạn đã giao dịch với những địa chỉ ví nào khác và bạn cũng có thể theo dõi được số dư trong địa chỉ ví người nhận. Gửi tiền thanh toán dịch vụ bạn có thể kiểm tra thông tin người nhận, địa chỉ ví của họ có thường xuyên giao dịch hay không, số dư trong ví của họ là bao nhiêu qua đó bạn có thể đánh giá được tín nhiệm của họ trước khi giao dịch mua hàng hóa.

3. Rút tiền

Rút tiền về ngân hàng, về các tài khoản giữ tiền online khác. Dễ dàng rút tiền về tài khoản của mình rút tiền mặt nội tệ của các quốc gia mà người dùng muốn chuyển đổi.

Bạn cũng có thể rút tiền về một địa chỉ tài khoản mới nếu bạn đã xác minh danh tính tài khoản đó. Chúng tôi chỉ thực hiện những tài khoản có thể rút tiền khi đã xác minh danh tính.

4. Trao đổi Bitcoin/Altcoins

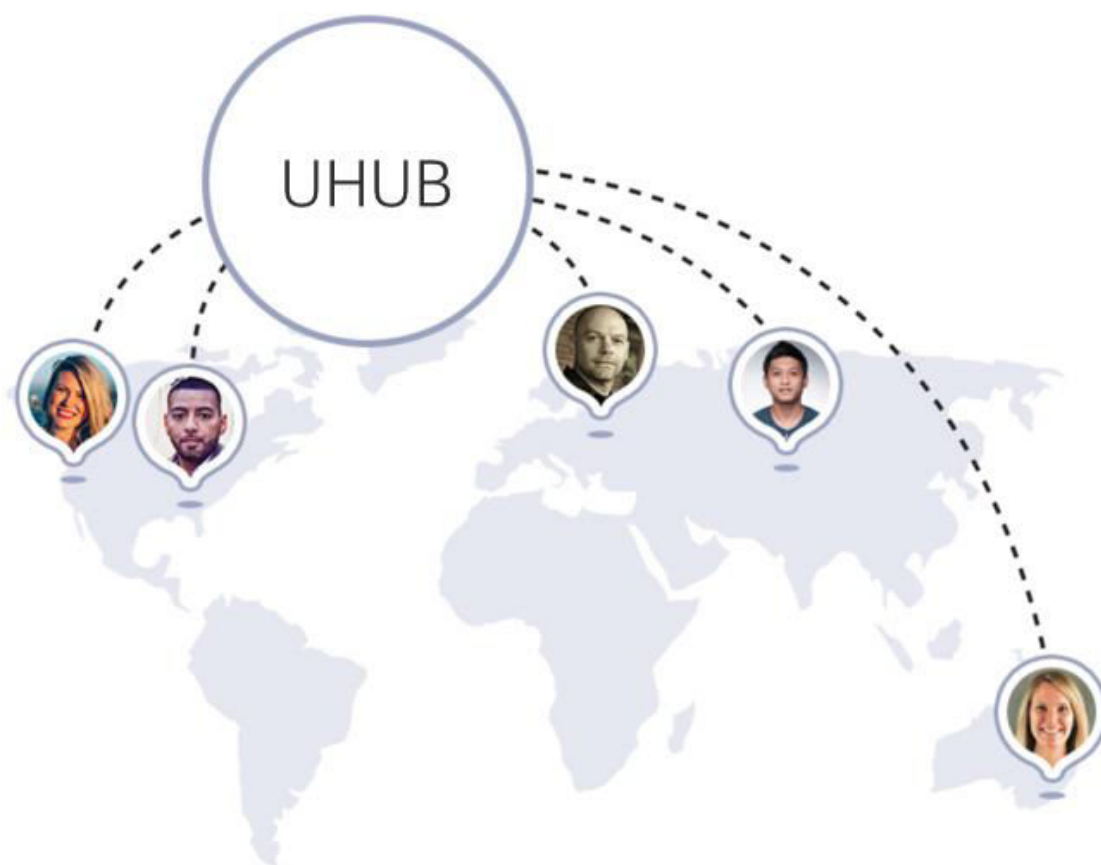
Trao đổi các cặp cryptocurrency với nhau ngay trong Hub wallet cho phép người dùng có thể mua, bán, trao đổi, quản lý lưu trữ các loại tiền tệ cryptocurrency trong đó bao gồm cả Hub Coin. Hub Wallet sẽ được phát hành trên toàn cầu và có thể sử dụng trên các nền tảng như: Web, Máy tính để bàn và Mobile, ví có giao diện thân thiện, đơn giản và dễ sử dụng, ngoài chức năng gửi nhận và lưu trữ thì Hub Wallet cũng là nơi người dùng có thể thương mại P2P, trao đổi Bitcoin/Altcoins và có thể thực hiện lệnh rút tiền về Bank.

Đây có thể coi như là một sàn giao dịch nhỏ nhưng nó chỉ hoạt động giữa Bitcoin với altcoin và HUB với altcoin. Ngoài ra chúng tôi cũng sẽ tạo lập hệ sinh thái những coin ICO khác cùng based trên smart contract của Ethereum để thực hiện trao đổi chúng một cách dễ dàng và cắt giảm chi phí “GAS” tối đa



Ứng dụng ví Uhub

B. HUB CONNER



Uhub Kết nối

1. Đổi tiền

Exchange cryptocurrency cho phép khách hàng buôn bán đồng tiền kỹ thuật số cho các tài sản khác, chẳng hạn như tiền tệ thông thường, hoặc các loại tiền tệ kỹ thuật số khác nhau. Họ có thể là các nhà sản xuất thị trường, thường lấy (giá thầu/yêu cầu) tính cước như các khoản hoa hồng giao dịch cho các dịch vụ của họ hoặc đơn giản là tính phí như một nền tảng phù hợp.

Trong hệ thống Uhub người dùng có thể thao tác ngay trên điện thoại thông minh để tìm người mua hoặc bán, vị trí người mua, người bán rồi xác nhận thỏa thuận trao đổi tiền cryptocurrency hoặc tiền tệ thông thường. Trực tiếp trên Hub Conner với cryptocurrency hoặc giao dịch trực tiếp với tiền tệ thông thường (thay vì việc phải đi tìm ATM đôi khi phải xếp hàng để rút tiền thì nay bạn không cần làm việc đó mà có thể tìm người đổi tiền xung quanh bạn và họ sẽ giúp bạn có được số tiền bạn muốn mà bạn không phải di chuyển)

2. Dịch vụ vé

Với việc áp dụng giải pháp blockchain ngang hàng sẽ giúp áp dụng vào các dịch vụ vé điện tử (e-tickets) được an toàn và phổ thông các doanh nghiệp, cá nhân có thể thực hiện trao đổi mua bán nhanh chóng có thể mua các loại vé dịch vụ như vé máy bay, vé tàu, ăn uống, biểu diễn...

Từ những hệ thống chúng tôi sẽ hỗ trợ các doanh nghiệp cung cấp dịch vụ dễ dàng mở dịch vụ của mình ngay trên hệ thống của HUB. Giúp cho người cần dịch vụ và người cung cấp dịch vụ vé dễ dàng tìm thấy nhau để tiến hành giao dịch.

Vé sẽ được lọc theo từng quốc gia, từng thành phố để phù hợp hiển thị tới vị trí của người sử dụng “Hub Conner” sẽ giúp họ tiếp cận được những dịch vụ chính xác nhất

3. Dịch vụ khách sạn

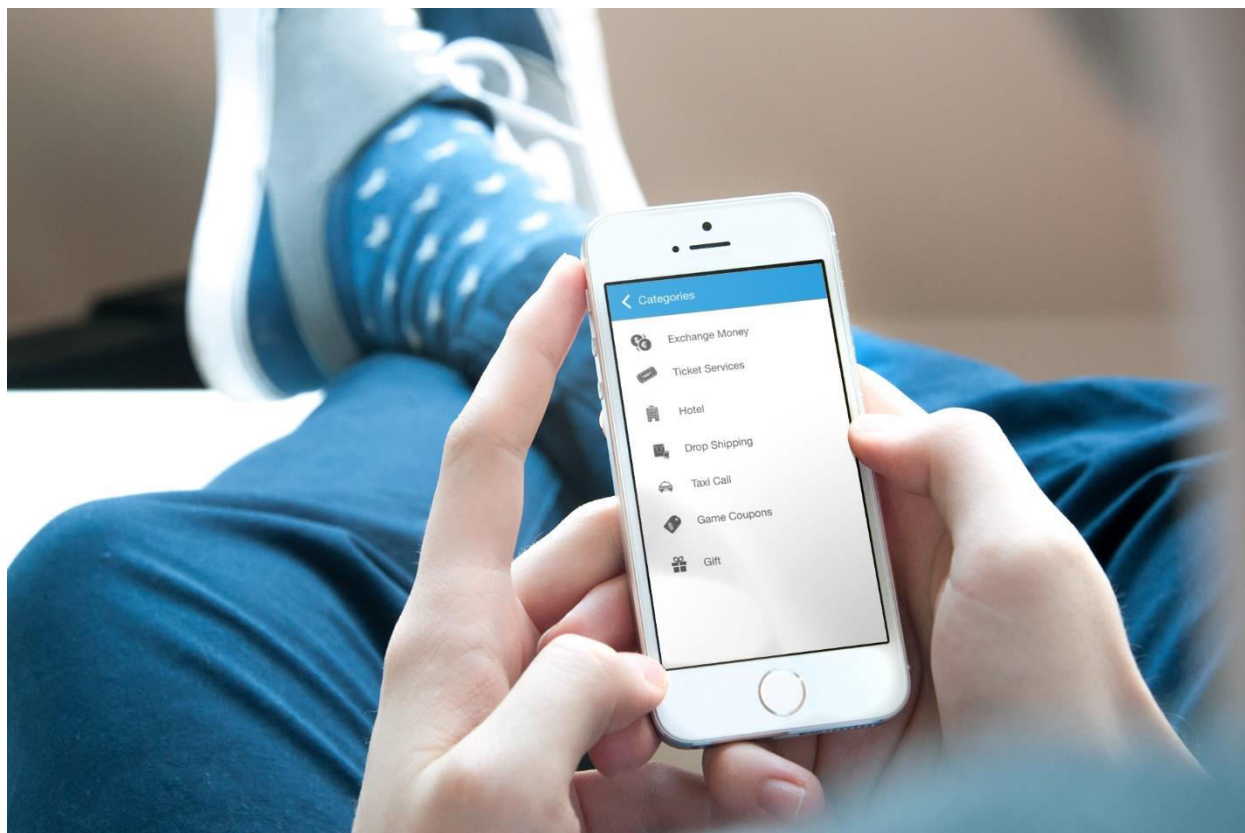
Cùng với việc phát triển cộng đồng chúng tôi sẽ phát triển trực tiếp hoặc gián tiếp các hệ thống nhà hàng, khách sạn người dùng trong hệ thống có thể trực tiếp đặt phòng khách sạn trên hệ thống của chúng tôi. Kiếm tiền từ dịch vụ đặt khách sạn, các dịch vụ mua vé và dịch vụ trao đổi tiền khi đi du lịch,

- ✓ Trực tiếp chúng tôi sẽ có những seller trực tiếp liên hệ tới các khách sạn để trực tiếp chấp nhận Hub
- ✓ Gián tiếp chúng tôi sẽ sử dụng hệ thống API trên các trang bán dịch vụ khách sạn ví dụ như agoada... Hệ thống sẽ tự động chuyển đổi các hình thức thanh toán của bạn qua hệ thống để có thể sử dụng Hub

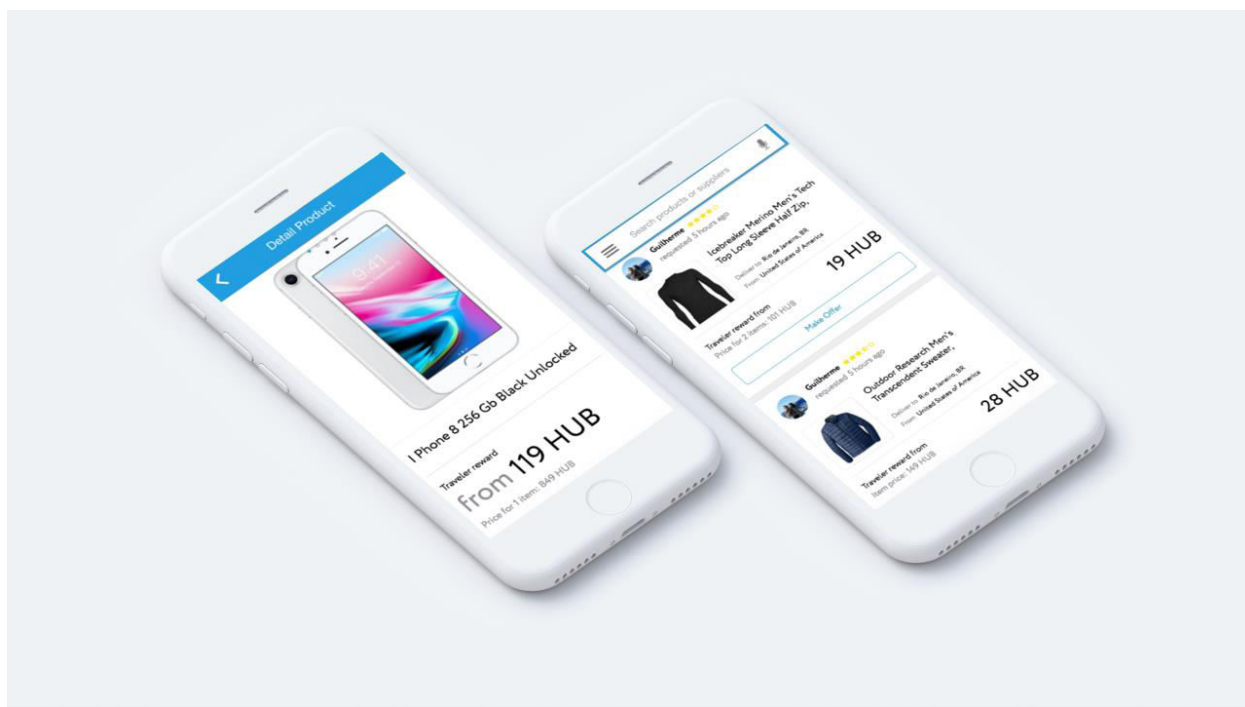
Thiết lập cơ sở hạ tầng phần mềm điều khiển và hệ thống hỗ trợ tại các vùng lãnh thổ để có thể trực tiếp, hỗ trợ các khách sạn áp dụng giải pháp công nghệ blockchain vào hệ thống.

4. Dịch vụ vận chuyển

Khi bạn đi du lịch, hoặc bạn cần mua 1 món đồ ở 1 quốc gia khác hoặc 1 vùng khác mà không có phương thức vận chuyển tới địa chỉ của bạn thì đây sẽ là giải pháp giúp bạn có thể mua được món hàng đó hoặc bạn cũng có thể đóng vai trò shipper trong dịch vụ này (mua hộ hoặc nhờ mua hộ) khi tham gia vào hệ thống Hub Conner bạn không những mua được hàng hoá bạn có thể kiếm được tiền khi thực hiện một nhiệm vụ từ ai đó, ngoài ra bạn có thể kết bạn với nhiều người khác trên khắp mọi miền và trên thế giới. Với những dịch vụ trên mọi người không những có thể tiếp kiệm được các chi phí như: Tiết kiệm chi phí vận chuyển, thời gian nhận hàng nhanh hơn, được người khác chọn và mua hàng hoá cẩn thận hơn

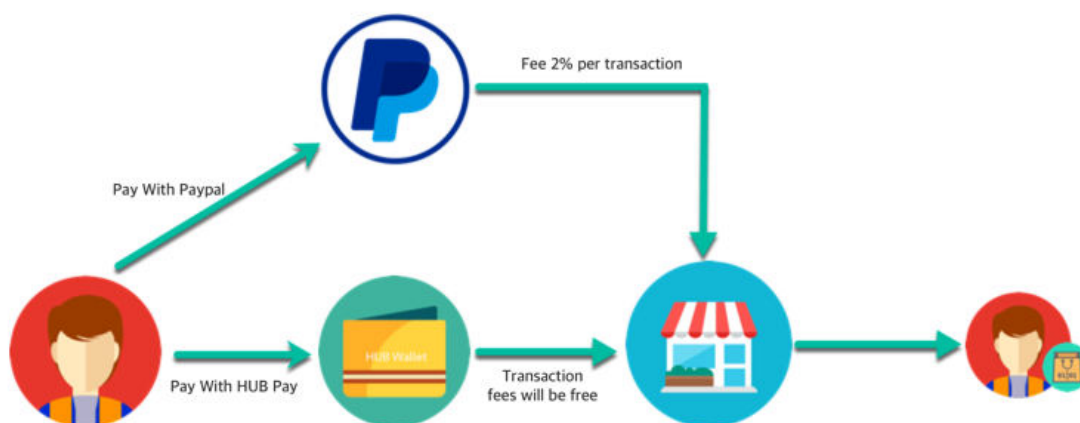


Danh mục dịch vụ

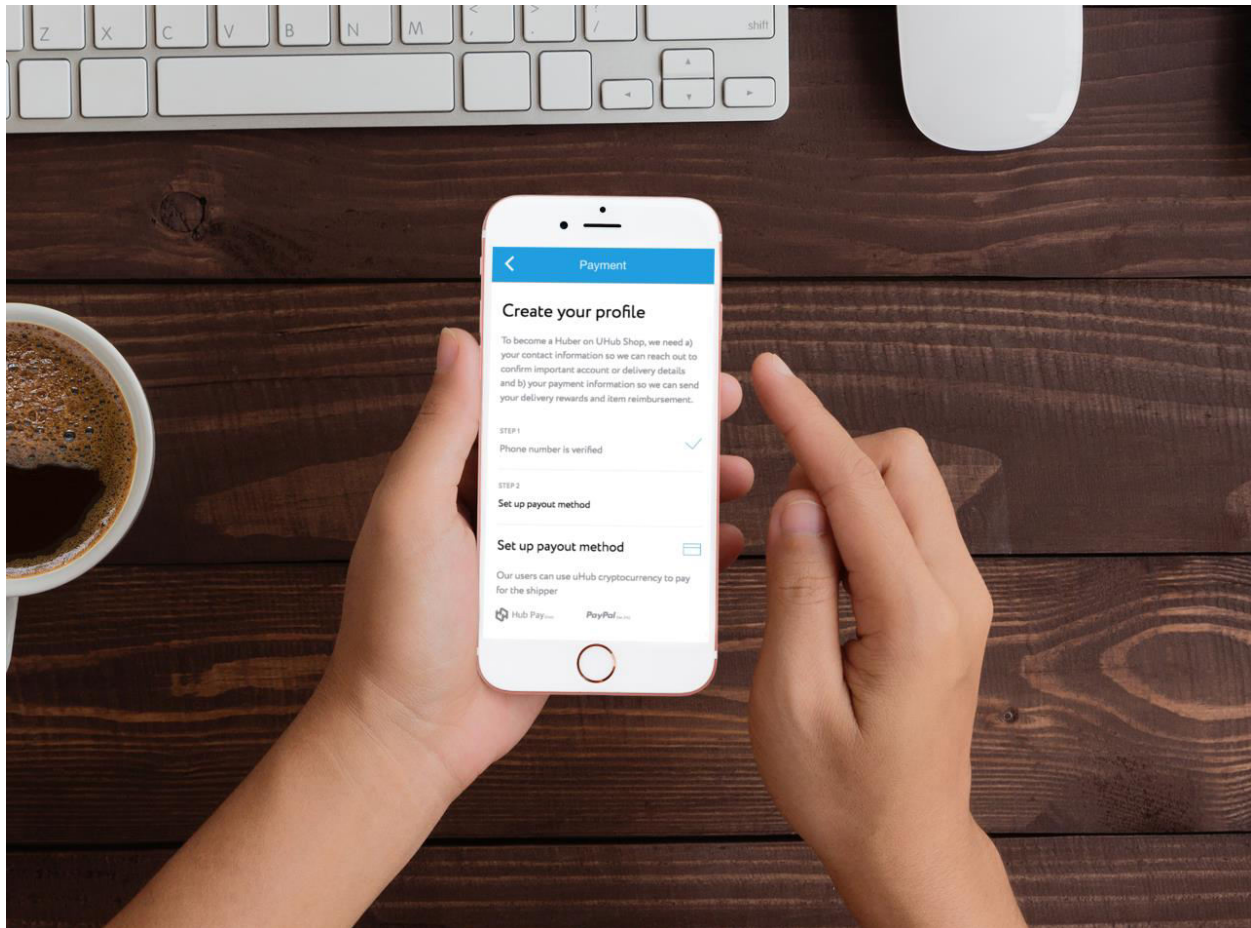


Sản phẩm trên UHub

Các giao dịch đều dựa trên Smart Contract từ hệ thống của Hub Conner vì vậy người mua dịch vụ và người cung cấp dịch vụ đều được bảo vệ quyền lợi khi tham gia, chúng tôi sẽ hỗ trợ 2 cổng thanh toán là Hub Pay và Paypal, với Hub Pay thì phí giao dịch sẽ được miễn phí, còn với Paypal sẽ có phí là 2% cho mỗi giao dịch.



Phis giao dịch giữa UHub và Paypal

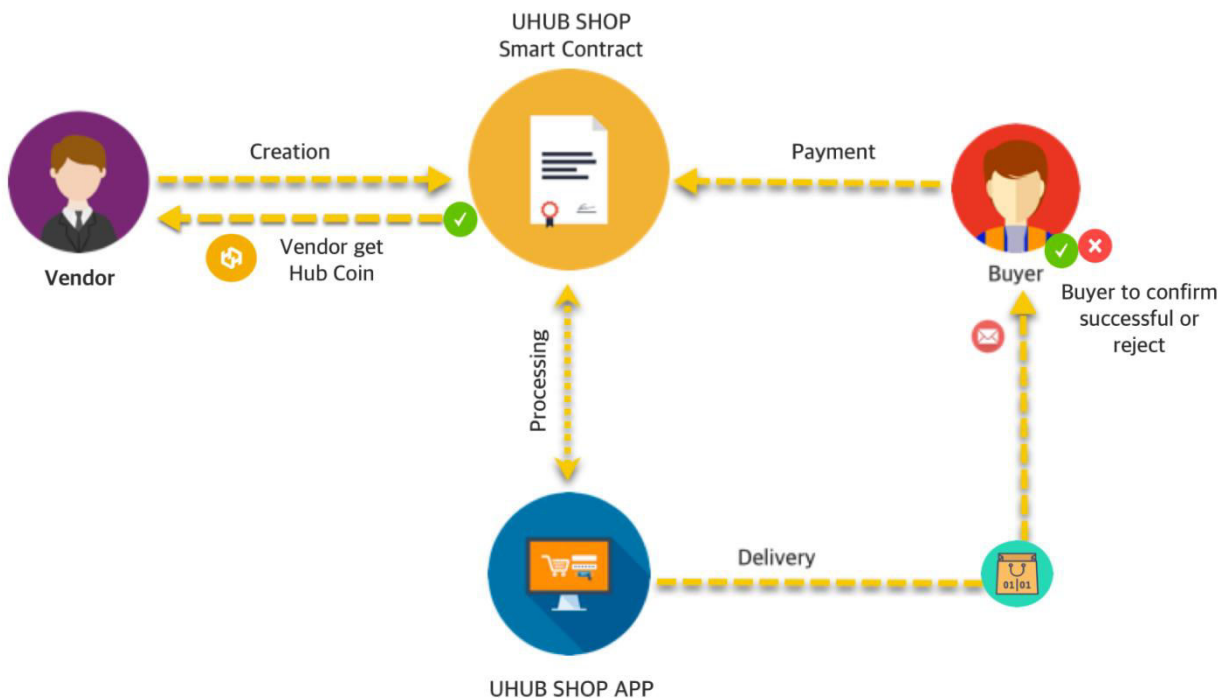


Chọn ngưỡng thức thanh toán

C. HUB THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ

Nếu nhà cung cấp thực hiện giao hàng, họ tự chọn phương thức phân phối và phân phối sản phẩm phải trả đến địa chỉ giao hàng đã nhập trong quá trình thanh toán.

Trong trường hợp tự động phân phối, thanh toán được theo dõi cùng với sự trợ giúp của ứng dụng UHUB Shop đang chạy trên các nhà cung cấp. Ứng dụng giữ hồ sơ và thực hiện phân phối sản phẩm theo một thuật toán đặt và kết hợp với hợp đồng thông minh. Việc phân phối quá trình có thể được trình bày trong sơ đồ sau:



1. B2C - Business to customer

Bao gồm các giao dịch thương mại trên UHUB giữa doanh nghiệp với khách hàng, mà trong đó, đối tượng khách hàng của loại hình này là các cá nhân mua hàng. Loại hình này áp dụng cho bất kỳ doanh nghiệp hay tổ chức nào bán các sản phẩm hoặc dịch vụ của họ cho khách hàng qua UHUB, phục vụ cho nhu cầu sử dụng của cá nhân.

Các doanh nghiệp kinh doanh trên UHUB sẽ được tạo 1 hợp đồng riêng một trang quản trị riêng trong hệ thống UHUB để có thể đăng các sản phẩm, dịch vụ của họ trên UHUB qua đó các khách hàng sẽ tìm thấy họ trong hệ thống các mặt hàng, dịch vụ phù hợp, giá cả hợp lý

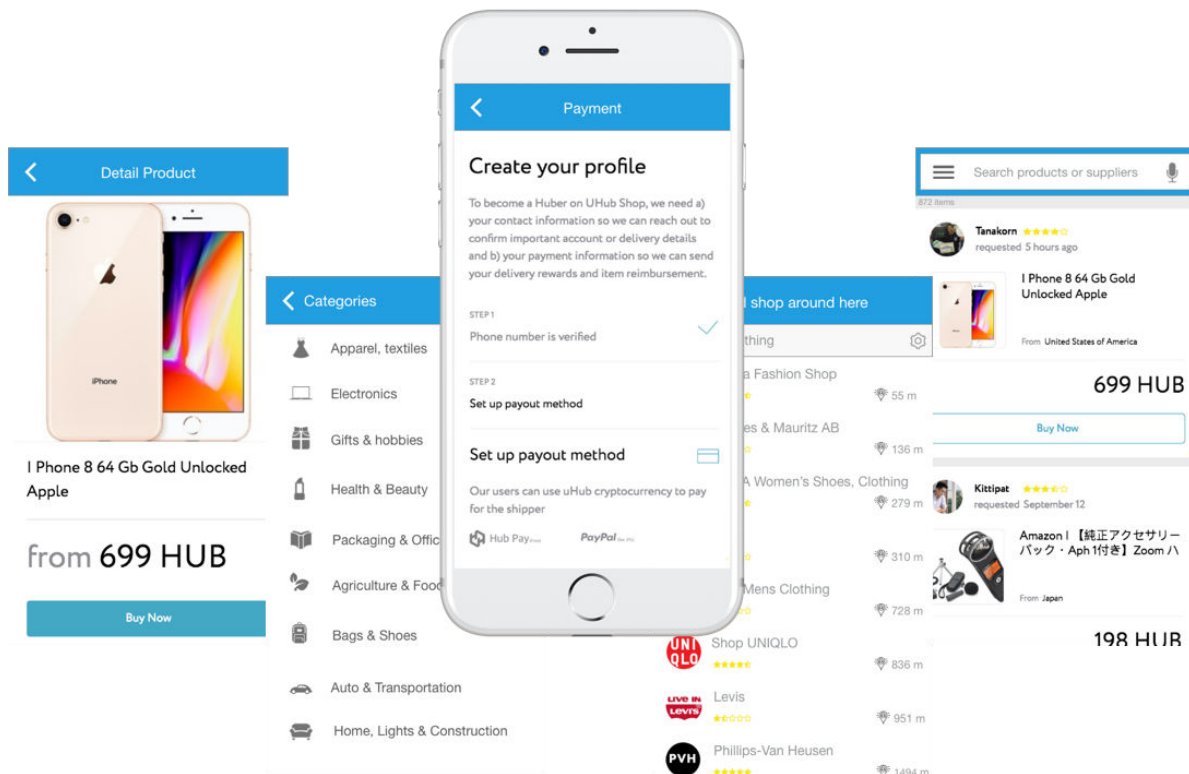
2. C2C – Consumer to Consumer

Là hình thức thương mại điện tử giữa những người tiêu dùng với nhau. Loại hình thương mại điện tử này được phân loại bởi sự tăng trưởng của thị trường điện tử và đấu giá trên mạng, đặc biệt với các ngành theo trục dọc nơi các công ty/doanh nghiệp có thể đấu thầu cho những cái họ muốn từ các nhà cung cấp khác nhau. Đây là tiềm năng lớn nhất cho việc phát triển các thị trường mới.

Loại hình thương mại điện tử này tới theo ba dạng:

- ✓ Đấu giá trên một cổng, chẳng hạn như eBay, cho phép đấu giá trên mạng cho những mặt hàng được bán trên web.

- ✓ Hệ thống hai đầu như Napster (một giao thức chia sẻ dữ liệu giữa người dùng sử dụng diễn đàn nói chuyện IRC) và các hình thức trao đổi tập tin và tiền.
- ✓ Quảng cáo phân loại tại một cổng như Excite Classifieds và eWanted (một thị trường mạng trao đổi qua lại nơi người mua và người bán có thể thương thuyết và với đặc thù "người mua hướng tới & muốn quảng cáo").



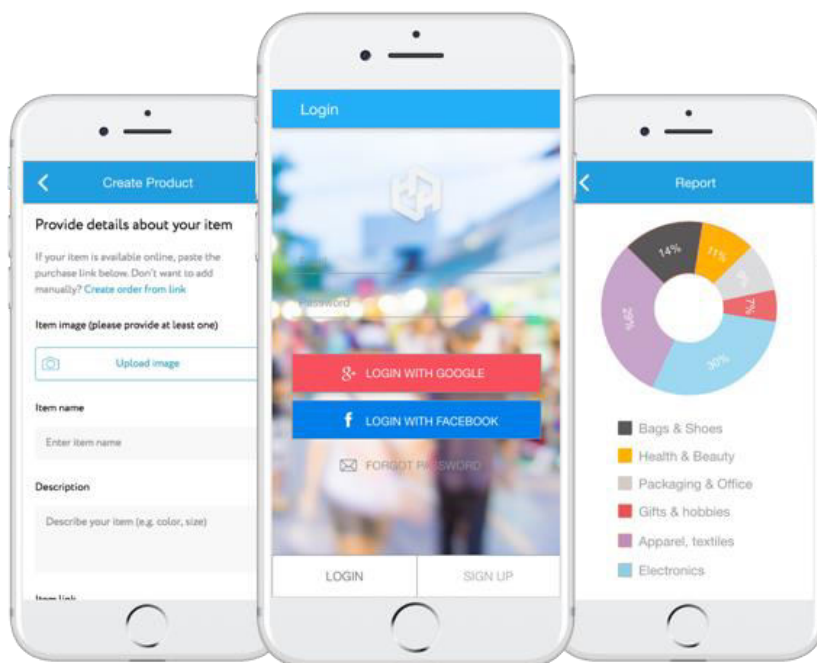
Cửa hàng Uhub

3. B2B - Business to Business

Mô hình kinh doanh thương mại điện tử trong đó giao dịch xảy ra trực tiếp giữa các doanh nghiệp với nhau. Giao dịch của các công ty với nhau thường được bắt đầu từ các giao tiếp điện tử, trong đó có giao tiếp qua các sàn giao dịch UHUB.

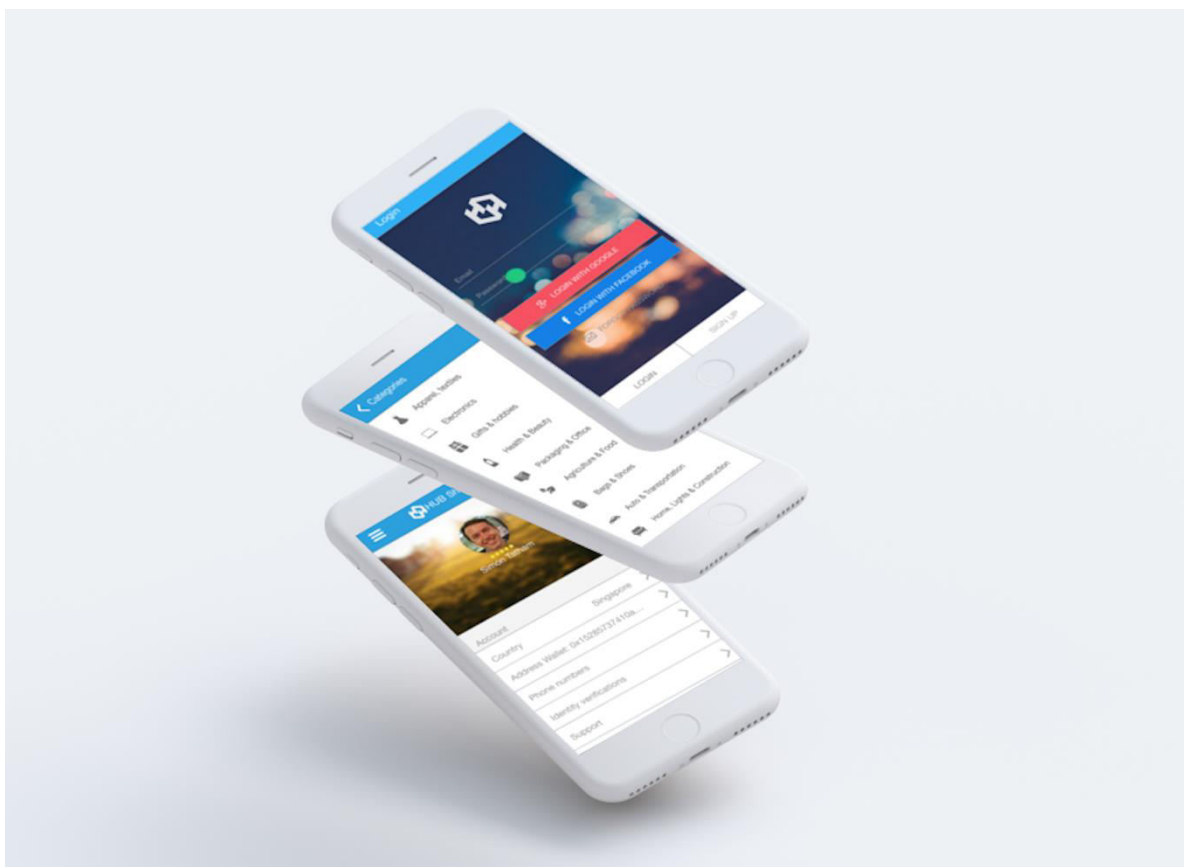
Trong UHUB sẽ có riêng những nhóm các công ty, tổ chức kinh doanh các mặt hàng phù hợp để họ có thể trao đổi hợp tác với nhau thông qua UHUB. Chúng tôi sẽ tự động nhóm các công ty, ngành nghề phù hợp để các doanh nghiệp kinh doanh có thể tự tìm tới nhau 1 cách dễ dàng trong hệ thống giúp cho việc kinh doanh của các doanh nghiệp được thuận lợi và đạt hiệu quả cao nhất

Nếu bạn muốn kinh doanh và muốn bắt đầu mở một cửa hàng trực tuyến, đó là một thách thức không phải nhỏ, bạn phải gây dựng cho mình một doanh nghiệp thương hiệu, bạn mất thời gian, tiền bạc để tạo cho mình một website cho riêng mình. Tuy nhiên giải pháp xây dựng của Hub E-Commerce đã giải quyết được vấn đề trên, bất cứ ai cũng có thể tạo cho mình một giao diện cửa hàng với giao diện được xây dựng sẵn dễ dàng và nhanh chóng, hơn thế bạn có thể sử dụng miễn phí các công cụ quản lý và báo cáo cửa hàng của Hub E-Commerce, với sự kết hợp của hợp đồng thông minh trong thanh toán và đánh giá giữa người dùng và doanh nghiệp thì chúng tôi tin rằng cửa hàng của bạn sẽ nhanh chóng phát triển được số lượng lớn người mua hàng.



Quản trị cho người bán

Với người muốn mua sắm **Hub E-Commerce** là nơi tập trung nhiều mặt hàng phong phú và giá cả hợp lý, với công nghệ blockchain chúng tôi sẽ sử dụng các hình thức đánh giá giữa người dùng và doanh nghiệp để tạo một môi trường lành mạnh, từ đó người mua hàng sẽ dễ dàng tìm kiếm được cho mình một gian hàng với độ tin nhiệm cao nhất. Chúng tôi sử dụng hợp đồng thông minh thông qua phương thức thanh toán bằng Hub Wallet bạn sẽ cảm nhận thấy rõ tốc độ thanh toán nhanh chóng và an toàn, quan trọng nhất là phí giao dịch sẽ rất thấp gần như bằng 0.



Người dùng đăng nhập và ứng dụng cửa hàng

V. LỘ TRÌNH

A. Q1 2017

- Lên ý tưởng, thành lập team thực hiện dự án
- Xây dựng dự án trên lý thuyết và vẽ sơ đồ mô hình kinh doanh phát triển dự án
- Phân tích điểm mạnh của dự án thương mại điện tử blockchain với các công ty áp dụng thương mại điện tử hiện tại như amazon, ebay, Alibaba học tập áp dụng và làm mới bằng công nghệ blockchain

B. Q2 2017

- Tạo hợp đồng và các chiến dịch bán pre-sales crowdsale trên rinkeby testnet và ropsten, kovan testnet
- Tạo hợp đồng thông minh UHUB trên hệ thống Ethereum
- Thực hiện các chiến dịch quảng bá kết nối cộng đồng Uhub E-Commerce

C. Q3 2017

- Thiết kế giao diện website, Xây dựng website ICO
- Viết sách trắng
- Biên dịch ra các ngôn ngữ khác

D. Q4 2017

- Thực hiện pre-sales và crowdsale UHUB và thực hiện Crowdsale ICO
- Nộp hồ sơ dự án tiến hành đưa HUB lên các sàn giao dịch lớn như poloniex, bittrex, hitbtc, coinexchange Giá dự kiến lên sàn 2000HUB = 1 ETH

E. Q1 2018

- Xây dựng ví **Hub Wallet** trên IOS, Adroid, Windows
- Xuất bản trên Apple store, Google play, Windows store

F. Q2 2018

- Xây dựng hệ thống **back-end, front-end** các hệ thống API của hệ thống
- Hệ thống store Android, IOS, Windows... **Hub E-Commerce**
- Chuyển đổi số Hub thành hàng hóa bán trên hệ thống Store
- Công bố website thương mại điện tử UHUB, Ứng dụng mua bán hàng trong hệ thống UHUB
- Phát triển các hệ thống liên kết trên các quốc gia khác nhau

G. Q3 2018

- Xây dựng hệ thống **Hub Conner**
- Tiến hành thử nghiệm Coco Framework (Windows azure) tăng tốc độ xử lý giao dịch lên hơn 150 lần và chi phí giao dịch giảm xuống còn 0.0007\$ 1 giao dịch
- Tiến hành nâng cấp hệ thống HUB (nếu thử nghiệm thành công)

H. Q4 2018

- Triển khai hệ thống tiếp thị liên kết trong hệ thống mua bán hàng hóa - Liên kết với hệ thống shop bán hàng trực tuyến như: Amazon, Ebay, Alibaba.
- Phát triển cộng đồng tại các quốc gia trên thế giới

VI. Chi tiết crowdsale

A. Tổng Quan

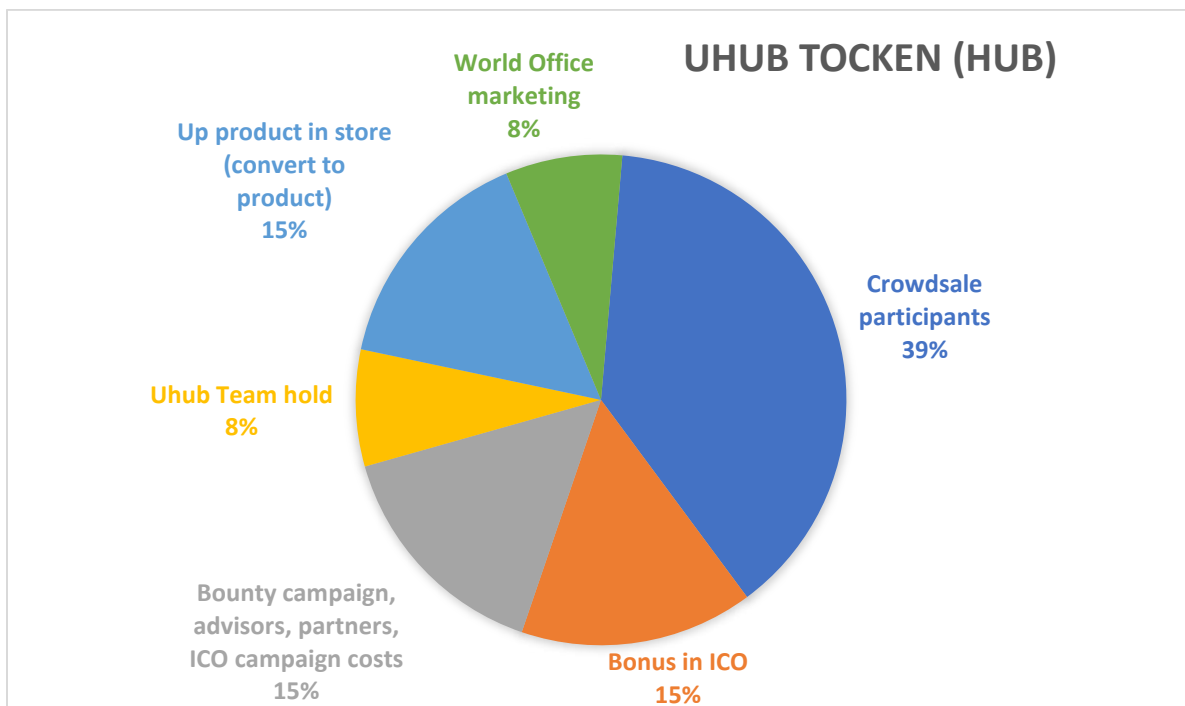
Pre-ICO	10 - 11 - 2017
ICO Crowdsale	25 - 11 - 2017
Giá trong chiến dịch ICO	1ETH= 4000 HUB
Mua tối thiểu	0.01 ETH
BlockChain dựng trên	Ethereum

B. Chi tiết

Uhub crowdsale và quá trình tạo mã thông báo tương ứng sẽ được phát hành bởi Uhub decentralized e-commerce ecosystem, hợp đồng thông minh chạy trên Ethereum. Những người tham gia sẵn sàng hỗ trợ sự phát triển của các dự án Uhub có thể làm như vậy bằng cách gửi Ethereum đến địa chỉ định thông báo trong chiến dịch. Bằng cách đó, họ đang mua UHUB token (HUB) ở giá 1 ETH = 4000 HUB được gửi ngay lập tức tới ví của người gửi tự động thông qua hợp đồng thông minh của ethereum.

- ✓ Các loại cryptocurrency được chấp nhận trong chiến dịch ICO là ethereum (Chỉ duy nhất)
- ✓ Mục tiêu ("Soft Cap") sau khi nhận được ETH (cố định 18000 ETH). Số ETH này có thể thay đổi trước khi sự kiện này tạo ra mã thông báo. Nếu sau 50 ngày ("Soft Cap") không đạt tới mục tiêu của hợp đồng những người đã thực hiện gửi ETH sẽ được hoàn lại ETH vào đúng địa chỉ của họ khi gửi ETH thông qua hợp đồng thông minh Ethereum.
- ✓ Nếu ("Soft Cap") đạt được trước khi kết thúc ngày 50, đóng góp bổ sung sẽ được chấp nhận cho 120 giờ (với nhu cầu sở hữu Hub thực sự là lớn)
- ✓ Token nếu đạt được "Hard Cap": khi đạt được cấp này, hợp đồng thông báo sẽ dừng lại và không nhận thêm đóng góp. Bất kỳ số ETH nào được gửi sau khi "Hard Cap" đạt được đều được hoàn lại ngay lập tức "Hard Cap" là 200.000 ETH

- ✓ Tokens không được bán trong hợp đồng sẽ bị hủy tự động của hợp đồng một cách tự động. Ví dụ chiến dịch bán 100.000.000 Nhưng chỉ bán được 50.000.000 thì số tokens bị hủy sẽ là 50.000.000.
 - Phát hành: Uhub decentralized e-commerce ecosystem
 - Thành lập tại: Singapore
 - HUB quy đổi với 1 Ether: 4.000 HUB
 - Mục tiêu tối thiểu (Soft Cap): 18.000(ETH)
 - Mục tiêu tối đa (Hard Cap): 167.057(ETH)
 - Bổ xung: 72h nếu “Soft Cap” đạt được
 - Số token tối đa được tạo ra: 1.156.789.000 HUB
 - Ngày bắt đầu chiến dịch pre-sales 10/11/2017 (Trong 15 ngày)
 - Pre-Sales giảm 30% (1ETH = 5200HUB) max 100.001.200 HUB
 - Đại lý giảm 30% (1ETH = 5200HUB) được tạo riêng 1 hợp đồng tối đa cho toàn bộ các đại lý là 200.000.000 HUB (lưu giữ bởi ví lập trình viên)
 - Crowdsale 25/11/2017 đến 05/12/2017 giảm 15% (1ETH = 4600HUB) Max 200.000.000 HUB
 - Sau 10 đến 20 ngày giảm 5% (1ETH = 4200) Max 100.000.000 HUB
 - Tiếp theo cho đến kết thúc 0% (1ETH=4000) Max 280.000.000 HUB



- Ngày bắt đầu chiến dịch crowdsale start: 25/11/ 2017
- Ngày kết thúc chiến dịch crowdsale: 25/12/2017
- Thời gian bổ xung nếu (soft cap) đạt được: 72h
- Xem hợp đồng thông minh trong hệ sinh thái ethereum

- <https://etherscan.io/address/0x19aea60e2fd6ac54ecf2576292c8fc7046429c37#readContract>
- Source hợp đồng
- <https://etherscan.io/address/0x19aea60e2fd6ac54ecf2576292c8fc7046429c37#code>

VII. Tỷ giá HUB với ETH

Giá khi đạt tới “soft cap”: 1 ETH = 5.200 HUB.

Giá sau khi đạt tới “soft cap”: 1 ETH = 4.000 HUB.

Giới hạn số ETH đóng góp được công bố phần chi tiết crowdsale tổng số token được bán trong chiến dịch cũng như những token thưởng cho những nhà đầu tư trong các chiến dịch không được vượt quá 70% tổng số token phát hành. Những coin được thực hiện trong chiến dịch ICO không bán hết sẽ tự động bị phá hủy.

VIII. HUB Tokens

A. Hub xây dựng trên hợp đồng thông minh Ethereum

Mã token HUB được xây dựng trên hợp đồng thông minh của Ethereum. Là một tài sản kỹ thuật số, nó mang giá trị dựa trên việc xây dựng cộng đồng và được áp dụng trong hệ thống thương mại điện tử Uhub, hệ thống ví Hub Wallet, và Hub Conner

Mọi chi phí phát sinh cơ sở hạ tầng thợ đào đều phụ thuộc vào hệ thống của Ethereum, phí giao dịch (Gas) tốc độ giao dịch đều do hệ thống của Ethereum quyết định

- ✓ Bảo mật trái ngược phải chạy 1 hệ thống bảo mật blockchain độc lập thì Hub dựa hoàn toàn vào Ethereum nên vấn đề bảo mật blockchain của Hub được bảo đảm nghiêm ngặt
- ✓ Nền tảng sử dụng mạnh mẽ với đội hỗ trợ chuyên nghiệp
- ✓ Tính thanh khoản cao (trao đổi cho nhau với các tokens dựa trên Ethereum),

Niềm yết trên thị trường dễ dàng với những cơ sở hạ tầng có sẵn ví dụ như ví chứa tokens không cần xây dựng từ đầu.

Chúng tôi dựa trên Ethereum mã token được xây dựng trên hợp đồng thông minh của Ethereum phù hợp với tiêu chuẩn ERC20.

Xem thông tin chi tiết về tiêu chuẩn ERC20 từ link dưới đây:

<https://github.com/ethereum/EIPs/issues/20>

B. Hub base on Coco Framework

Chúng tôi sẽ tiến hành thử nghiệm hệ thống coco framework tăng tốc độ chuyển token lên tới 2000 giao dịch trên 1 giây và chi phí cho mỗi giao dịch giảm xuống còn 0.0007\$ nhanh gấp hơn 150 lần tốc độ của Ethereum hiện giờ

Khi thử nghiệm thành công và áp dụng nâng cấp vào hệ thống mỗi người sở hữu Hub sẽ được tặng số Hub trên Coco là như nhau

Mọi thông tin về coco framework của Microsoft bạn có thể tham khảo tại link liên kết phía dưới đây

<https://github.com/Azure/coco-framework>

<https://github.com/Azure/coco-framework/tree/master/docs>

<https://www.youtube.com/watch?v=8s6JMmGJ-dY>

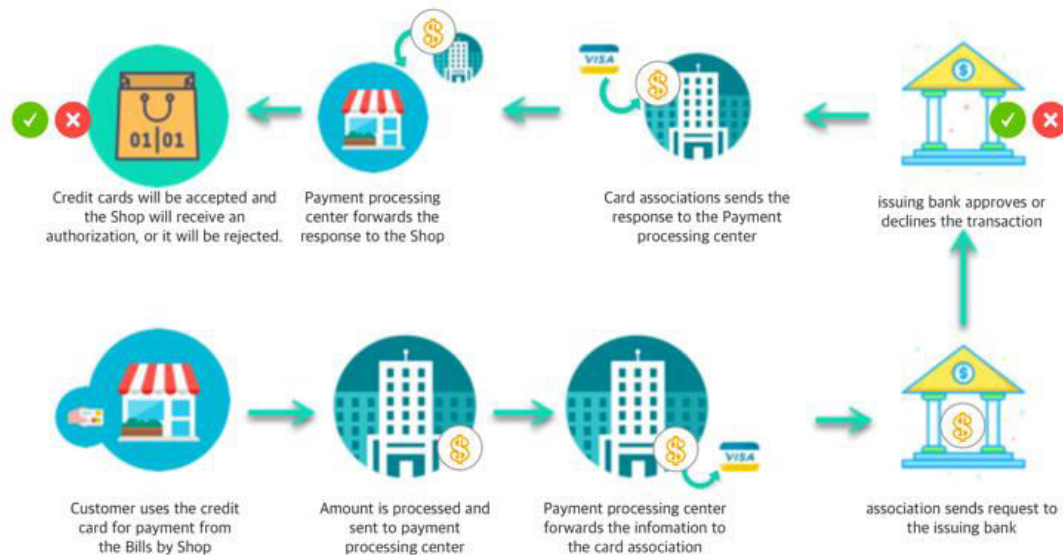
IX. LỢI ÍCH GIẢI PHÁP E-COMMERCE BLOCKCHAIN

A. Thế mạnh của Uhub

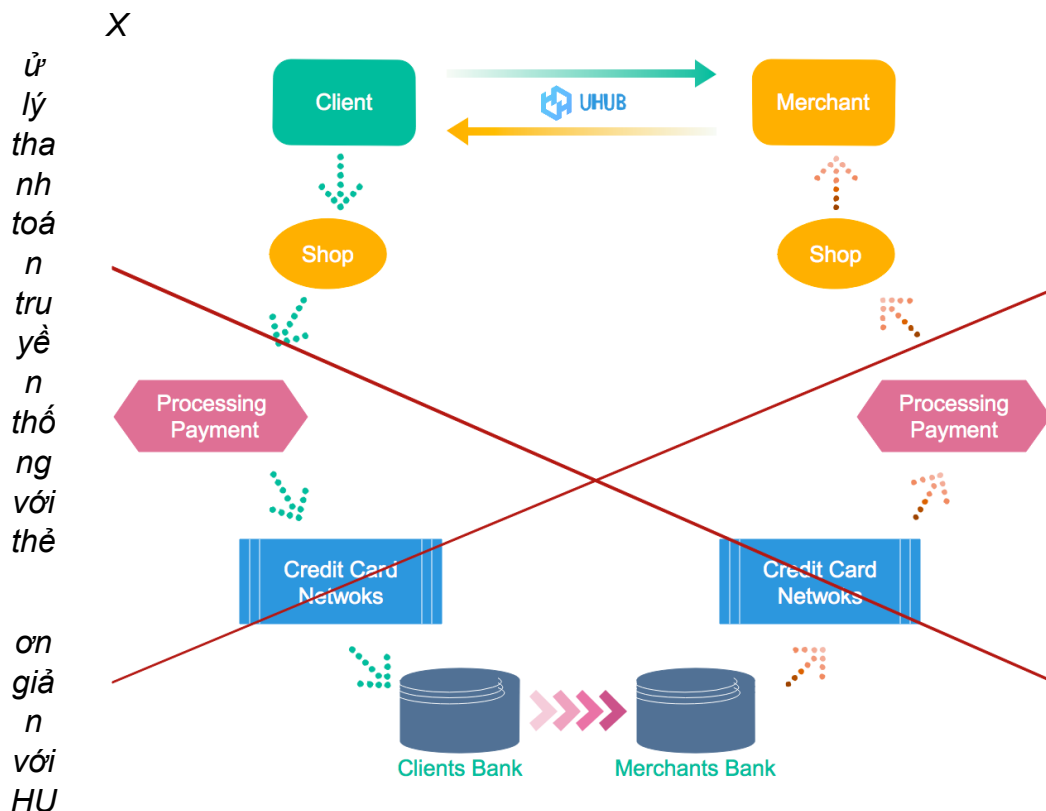
Hiện nay có rất nhiều giải pháp thương mại điện tử và hàng ngày vẫn xuất hiện thêm những giải pháp mới tối ưu hơn tiết kiệm hơn nhưng chúng tôi sẽ mang lại một giải pháp mạnh mẽ, đột phá hơn cả là sử dụng công nghệ blockchain đó là 1 tính năng có tính minh bạch cao và đáng tin cậy

Platform	Shopify	Ebay	Amazon	Aliexpress	Uhub
Tạo cửa hàng đơn giản	Yes	Yes	Yes	No	Yes
Bị ảnh hưởng bởi tỷ giá tiền tệ	Yes	Yes	Yes	Yes	No
e-Wallet and Cryptocurrency	No	No	No	No	Yes
Giao dịch minh bạch	No	No	No	No	Yes
Dịch vụ phân phối rộng	No	No	No	No	Yes
Phí giao dịch	Up to 3.9%	Up to 10%	15%	5%	~1%

Các khoản thanh toán chưa bao giờ quá nhanh. Các hệ thống thanh toán truyền thống đòi hỏi nhiều bước hơn để giải quyết chỉ một giao dịch, mang lại phí



cao.



Uhub decentralized e-commerce ecosystem

B

Với sự hiện diện của công nghệ blockchain, bây giờ là phức tạp không cần thiết. UHUB chỉ thay thế bằng một bước và một khoản phí.

B. Tiết kiệm tối đa chi phí

Với các giao dịch online thông thường người mua phải thông qua rất nhiều bước để có thể tiến hành thanh toán cho người bán từ việc dùng thẻ tín dụng (credit card) tiền phải được chuyển cho nhà cung cấp dịch vụ xử lý thanh toán tiếp đến nhà cung cấp dịch vụ thanh toán như visa/master tiếp tục tới ngân hàng phát hành thẻ tiếp theo ngân hàng phê duyệt sau đó visa/master phản hồi lại thông tin cho ngân hàng, nhà cung cấp dịch vụ phản hồi cho người bán hàng thẻ tín dụng được chấp nhận hoặc từ chối. Như vậy chúng ta phải thông qua tới 8 bước để có thể thực hiện 1 giao dịch thông thường chi phí để thực hiện các bước này khoảng 4%. Với 1 giao dịch công nghệ blockchain người mua có thể chuyển ngay lập tức tới người bán, có thể theo dõi số tiền di chuyển tới địa chỉ ví của người bán và xem toàn bộ những giao dịch của người bán trên địa chỉ ví của họ chi phí cho giao dịch của họ được trả cho những thợ mỏ trong hệ thống của Ethereum là rất rẻ.

C. Mang lại giá trị việc làm cho nhiều người

Như hệ thống Uber, Grab hay các hệ thống bán hàng thương mại điện tử khác như amazon, ebay đã làm cho khoảng cách giữa người bán dịch vụ và người mua dịch vụ thu hẹp lại một cách rõ ràng. Người bán có thể dễ dàng cung cấp dịch vụ của mình tới nhiều người xung quanh và người mua cũng dễ dàng tìm được dịch vụ mình cần. Người mua và bán hoàn toàn không cần biết về kỹ thuật nhiều cũng có thể tạo cho mình một cửa hàng trực tuyến để có thể bán sản phẩm, dịch vụ của mình. Cơ hội để họ có thể kiếm tiền online hoàn toàn thật dễ dàng và thuận tiện, có thể làm việc và kiếm tiền mọi lúc mọi nơi chỉ với thiết bị di động của mình.

D. Giúp cho việc kinh doanh được thuận lợi phát triển

Các cửa hàng kinh doanh, doanh nghiệp trước kia họ chỉ tiếp xúc với khách hàng và đối tác của họ trực tiếp thì Uhub sẽ giúp họ tiếp cận tới tập khách hàng, đối tác lớn hơn rất nhiều. Người mua và các đối tác sẽ tự động tìm tới họ giúp cho việc kinh doanh, phát triển thêm mạnh mẽ hơn tiết kiệm tối đa chi phí marketing chi phí mặt bằng cơ sở vật chất thông thường cho các hoạt động như mở showroom văn phòng đại diện ...

E. An toàn bảo mật tuyệt đối trong việc thanh toán

Với việc thanh toán truyền thống thông tin tín dụng của người dùng rất dễ bị các hacker thu thập và lợi dụng để chiếm đoạt tài sản của người mua và người bán thì nay với công nghệ blockchain mọi thông tin thanh

toán được bảo mật tuyệt đối người mua sẽ không thể bị mất tiền kể cả khi họ bị lộ thông tin thanh toán thì hacker cũng không thể chiếm đoạt số tiền của họ

F. Với người nắm giữ HUB có nhiều cơ hội tăng trưởng

Với những người nắm giữ token HUB thì đây là cơ hội tuyệt vời của họ. Hub phát triển với mục đích dành cho thương mại điện tử, trao đổi, du lịch ... Cộng đồng người sử dụng Hub sẽ ngày một lớn mạnh và số lượng người trao đổi, sử dụng Hub sẽ ngày một tăng, Đội phát triển của chúng tôi là những người nhiều kinh nghiệm trong lĩnh vực phát triển marketing, phát triển ứng dụng mobile sẽ giúp cho Uhub ngày càng lớn mạnh giá trị Hub cũng từ đó mà tăng trưởng theo. Với những chiến lược phát triển có sẵn chúng tôi cũng sẽ luôn luôn làm việc tích cực để nâng cao giá trị công ty, nâng cao giá trị sử dụng phát triển cộng đồng mạnh mẽ nhiều hơn những gì chúng tôi thông báo.

X. PHÁP LÝ

A. Các chủ đề và chiến dịch bị cấm

Do các vấn đề pháp lý và sự phức tạp của quá trình triển khai, nền tảng này hiện không chấp nhận tiền "thực" (USD hoặc EUR). Tuy nhiên, chúng tôi sẽ cố gắng tìm kiếm các lựa chọn, và nghiên cứu khả năng hội nhập với các dịch vụ đã có để đảm bảo nhận được tiền "thực sự". Tính năng này chắc chắn sẽ được triển khai trong tương lai. Nhiều người dùng, những người không quen thuộc với cryptocurrency và không biết họ có thể mua ở đâu và làm sao có thể sở hữu chúng, sẽ có cơ hội tham gia với tư cách là người ủng hộ. Như vậy, Hub trở thành một trung tâm giao dịch giữa các cryptocurrency cho tất cả những người chưa bao giờ xử lý chúng.

B. Token HUB không phải là chứng khoán

Người sử dụng thừa nhận, hiểu và đồng ý rằng HUB không phải là chứng khoán và không được đăng ký với bất kỳ tổ chức chính phủ nào như là một khoản bảo đảm, và sẽ không được coi là như vậy.

Sử dụng quyền nhận lợi nhuận, thu nhập, hoặc các khoản thanh toán hoặc các khoản thanh toán khác phát sinh từ việc mua, nắm giữ, quản lý hoặc thanh lý việc thực hiện việc mua lại, hoặc hết hạn quyền, lợi ích, quyền sở hữu hoặc lợi ích trong HUB hoặc bất kỳ tài sản HUB nào khác, toàn bộ hoặc một phần.

C. Không có bảo đảm về thu nhập hoặc lợi nhuận

Không có gì bảo đảm rằng các thẻ HUB sẽ tăng lên về giá trị. Không có gì đảm bảo rằng giá của HUB sẽ không giảm, bao gồm cả đáng kể, do một số sự

kiện không lường trước, hoặc các sự kiện mà nhà phát triển không kiểm soát được, hoặc do các trường hợp bất khả kháng. Chúng tôi chỉ có thể đảm bảo lộ trình phát triển của hệ thống sẽ đi đúng quy trình và có thể có những đột phá ngoài những vấn đề đã công bố trong bản tuyên bố này

D. Rủi ro liên quan đến Ethereum

Tokens HUB sẽ được phát hành trên các blocker của Ethereum. Vì vậy, bất kỳ sự thất bại hoặc hư hỏng của giao thức Ethereum có thể dẫn đến mạng lưới thương mại của các thẻ HUB không làm việc như mong đợi. Nói cách khác mọi vấn đề bảo mật hoặc chi phí phát sinh trong giao dịch của Hub giống hoàn toàn Ethereum. Nhưng như trong lộ trình phát triển chúng tôi cũng có đưa ra giải pháp dự phòng cho vấn đề này là một bản nâng cấp base coco framework nên người mua hoàn toàn có thể yên tâm với hệ thống blockchain UHUB

E. Không chắc chắn về quy định

Công nghệ Blockchain chịu sự giám sát và kiểm soát của các cơ quan quản lý khác nhau trên thế giới. Các thẻ HUB có thể thuộc một hoặc nhiều yêu cầu hoặc hành động từ phía họ, bao gồm nhưng không giới hạn ở những hạn chế đối với việc sử dụng hoặc sở hữu các tokens hub, có thể làm chậm hoặc giới hạn chức năng hoặc mua lại các tokens HUB trong tương lai.

F. Mua token HUB không phải là một khoản đầu tư

Mua HUB không phải là đầu tư chính thức hoặc ràng buộc về mặt pháp lý dưới bất kỳ hình thức nào. Trong những trường hợp không lường trước, các mục tiêu nêu trong tài liệu này có thể được thay đổi. Mặc dù chúng tôi dự định đạt được tất cả các mục tiêu được mô tả trong tài liệu này, tất cả mọi người và các bên liên quan đến việc mua các tokens HUB đều tự chịu rủi ro.

G. Máy tính lượng tử

Những đổi mới về kỹ thuật, như sự phát triển của máy tính lượng tử, có thể gây nguy hiểm cho tokens, bao gồm cả các token hub hoặc toàn bộ các cryptocurrency trên toàn thế giới.

H. Nguy cơ mất vốn

Các khoản tiền thu được trong hoạt động gây quỹ không được bảo hiểm. Nếu mất hoặc mất giá trị, không có đại diện bảo hiểm tư nhân hoặc đại lý mà người mua có thể tiếp cận.

I. Trả lại quỹ

Nếu chiến dịch không kết thúc thành công hoặc bị hủy do không huy động đủ số ETH tối thiểu, thì tiền được trả lại cho ví của những người dùng đã chuyển tiền vào ví của chiến dịch. Tiền được trả lại vào ví ETH của họ khi thực hiện giao dịch việc này sẽ hoàn toàn tự động dựa trên smart contract của Ethereum

J. Hội nhập

Thỏa thuận này cấu thành toàn bộ thỏa thuận giữa các bên liên quan đến đối tượng của Hợp đồng này. Tất cả các thỏa thuận, thảo luận, thuyết trình, bảo đảm và điều kiện trước đây được kết hợp trong tài liệu này. Không có bảo đảm, đại diện, điều kiện, hoặc thỏa thuận nào, rõ ràng hay ngụ ý, giữa các bên, trừ những điều được nêu rõ trong Thỏa thuận này. Thỏa thuận này chỉ có thể được thay đổi hoặc sửa đổi bằng văn bản do các bên ký kết hợp lệ.

XI. ĐỘI PHÁT TRIỂN

Mong muốn mang lại điều tốt nhất cho cộng đồng, với nhiều năm kinh nghiệm trong lĩnh vực công nghệ thông tin. Chúng tôi sẽ mang đến cho cộng đồng các sản phẩm dịch vụ an toàn, tốt nhất và đúng thời gian.



YEU NGUYEN
GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH
NHÀ SÁNG LẬP

5 Năm kinh nghiệm là nhà sáng lập và giám đốc điều hành Jetsoft Game Studio. Xây dựng ứng dụng, trò chơi trên Google play, Apple Store, Microsoft store. Cùng hợp tác với các nhà quảng cáo lớn như Google, facebook, Vserv, Vungle...



ANH NGUYEN
GIÁM ĐỐC TÀI CHÍNH
NHÀ SÁNG LẬP

Với 6 năm kinh nghiệm trong lập trình và có nhiều sản phẩm đoạt giải cao do microsoft tổ chức. Phát hành 1 vài ứng dụng quản lý, trả thưởng, ứng dụng mạng xã hội và được cộng đồng chấp nhận và đánh giá cao
Ngôn ngữ lập trình C, C++ C #, Java, php

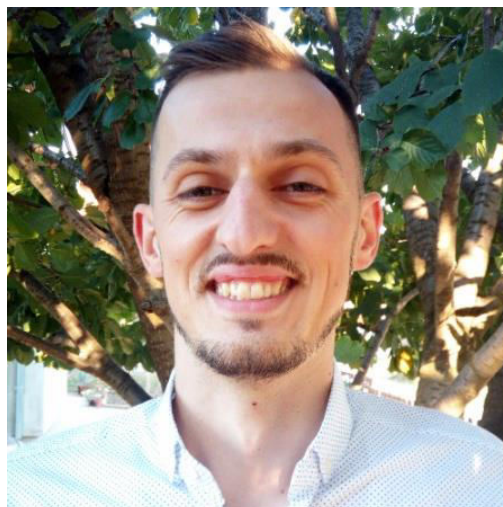




HIEN PHAM

GIÁM ĐỐC CÔNG NGHỆ

Giám đốc điều hành và là nhà sáng lập “Nava Group” Phát triển ứng dụng trên điện thoại di động đa nền tảng (Android / iOS / Windows Phone). Cung cấp giải pháp đáp ứng mọi nhu cầu của khách hàng, giúp doanh nghiệp tăng năng suất và lợi thế cạnh tranh. Đã triển khai hơn 200 dự án cho khách hàng.

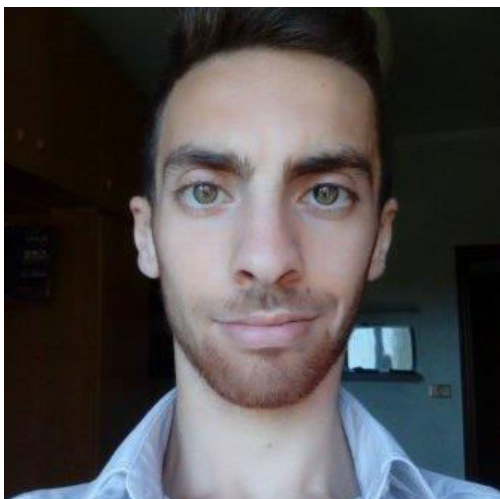


RATKO STAMBOLIJA

GIÁM ĐỐC CHIẾN LƯỢC MARKETING

Blockchain và Cryptocurrency tư vấn |
Chuyên gia quảng cáo ICO
tokensale.fintechfans.com Bittrex
Cao đẳng Kỹ thuật Điện và Máy tính của
Nghiên cứu ứng dụng ở Belgrade



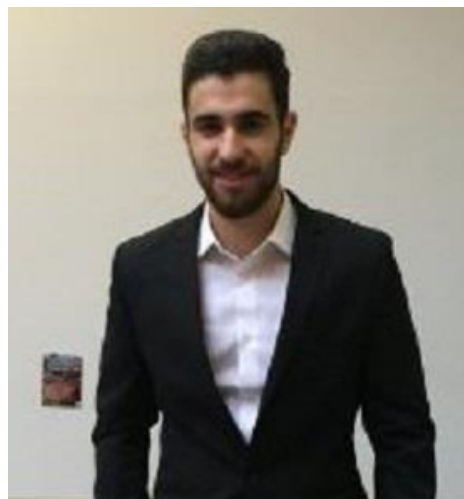


LORIS ROSSI

Full Stack & Blockchain Nhà phát triển

| AI Enthusiast Snapup Università

Politecnica delle Marche Khu vực Rimini
Làm việc theo hợp đồng thông minh cho
Snapcoin, mật mã của Snapup, và thu
thập thông tin thanh toán của các mật mã
khác nhau (Bitcoin, Ethereum, v.v.) cho
chiến dịch ICO



DIMITRIS STROUTHOU

WEB DEVELOPER

Là một Nhà phát triển Web có kinh
nghiệm với lịch sử làm việc trong ngành
công nghiệp phần mềm máy tính. Có kỹ
năng về HTML5, CSS3, JavaScript và
nhiều thư viện JavaScript. Ngoài ra, còn
là một kỹ sư chuyên nghiệp mạnh mẽ,
với kinh nghiệm làm việc gần đây với tư
cách là một nhà phát triển Web đầy đủ,
và ThS Công nghệ Thông tin từ Đại học
Nottingham..





PETE MARDELL

**Giám đốc điều hành TriForce Tokens,
TriForce Tokens LTD**

Harlington Upper

Trưởng phòng Phát triển có kinh nghiệm với lịch sử làm việc trong ngành nhân sự và tuyển dụng. Có kinh nghiệm trong LAMP và MEAN stack, cơ sở dữ liệu mô hình hóa, máy tính Literacy và AGILE / LEAN phương pháp và gần đây Unity3D. Kỹ sư chuyên nghiệp giỏi tốt nghiệp từ Harlington Upper.



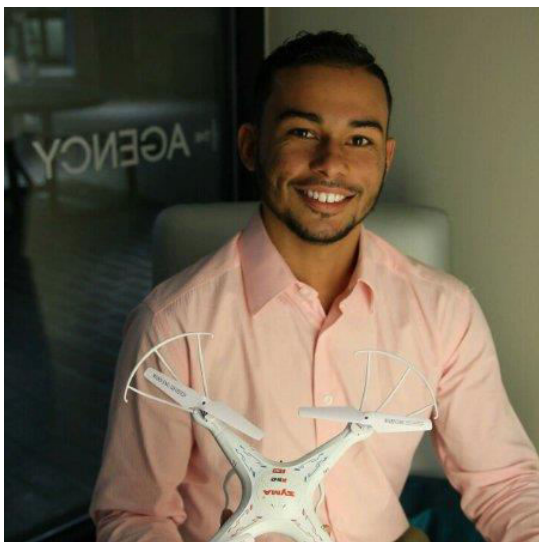
CINTIAN PHAM

Công nghệ truyền thông

Tốt nghiệp tại BCE - TK Budapesti
Corvinus Egyetem -

Társadalomtudományi Kar hallgatói và có kinh nghiệm trong báo trí truyền thông, digital marketing... thông thạo 3 ngôn ngữ (Đức, Hungary, Anh) là một người phụ trách thông tin truyền thông tới các đối tác châu âu





AARON SCHWARTZ
TƯ VẤN PHÁT TRIỂN HỢP ĐỒNG
THÔNG MINH

là một nhà lãnh đạo tư tưởng sáng tạo cố gắng mang niềm đam mê, tổ chức và phân tích quan điểm đối với bất kỳ dự án hoặc nhóm mà ông là một phần của.



LAUREN HARRINGTON
TƯ VẤN PHÁT TRIỂN DỰ ÁN

Phân tích và chi tiết theo định hướng trong tự nhiên. Tìm kiếm để sử dụng và phát triển hơn nữa các kỹ năng của tôi và có được sáng tạo tham gia vào công việc có hiệu quả đóng góp vào sự tăng trưởng của tổ chức.

Một người đam mê blockchain và nhà đầu tư ICO, giữ thông tin về cách thức công nghệ phá vỡ mặt đất này sẽ mở đường cho tương lai của chúng ta.





SHIVAKANT TRIPATHI
TƯ VẤN MARKETING DIGITAL

tiếp thị kỹ thuật số, phát triển trang web, mạng xã hội, tiếp thị xã hội, quản lý, chiến lược nội dung, chủ nghĩa kinh doanh, thương hiệu, phương tiện truyền thông xã hội, saas, phát triển kinh doanh, SEM, FPC, PPC, SEO, quản lý dự án, phát triển ứng dụng di động, dịch vụ thương mại, quản lý giá thầu, quản lý chung, phát triển doanh nghiệp, phát triển sản phẩm, hoạt động kinh doanh, chiến lược, tiếp thị sản phẩm, quản lý danh tiếng và nhiều hơn nữa.

Ông sẽ là người phụ trách phát triển và tạo dựng cộng đồng tại thị trường Ấn Độ



VIET NGUYEN
CỐ VẤN SÁCH TRẮNG

Là một nhà sáng lập cổng trò chơi Minecraft và đã thu hút hầu hết người chơi Minecraft từ năm 2012 tới năm 2014
 Sau thời gian du học tại Mỹ anh về Việt Nam thực hiện startup phục vụ cộng đồng
 Là nhà sáng lập và điều hành Emily Labs





OLU OMONIYI
FRONT END DEVELOPER

Một nhà phát triển UI/Front End với hơn 7 năm kinh nghiệm trong fintech và phát triển phần mềm, hiện tại đang là Founder-CTO của Azimuth LTD



NAM TE
Startup Advisor, Connector at Viettel
Telecom Viettel Telecom
Hanoi University of Science and
Technology

Cố vấn có kinh nghiệm với lịch sử làm việc trong ngành công nghiệp viễn thông. Có kỹ năng Thương lượng, Kiểm tiền, Nội dung Di động, Thương mại Điện tử và Trò chơi Casual. Cử nhân chuyên nghiệp với Cử nhân Kỹ thuật - BE chuyên ngành Kỹ thuật Điện, Điện tử và Truyền thông của Trường Đại học Khoa học và Công nghệ Hà Nội.



