

TRABAJO FINAL DE ALGORITMOS Y PROGRAMACIÓN

A continuación, se mencionan algunas de las consideraciones que se tuvieron en cuenta en la realización del presente trabajo final.

- ❖ Cuando se inicia la aplicación se pide al usuario que confirme o en su defecto modifique los datos de la promoción ofrecida por la empresa. Para esto se muestra un menú de dos opciones donde cada una se relaciona con lo recién mencionado.
- ❖ Una vez que se confirma que no se quieren realizar más cambios en los detalles de promoción, se accede al menú principal.
- ❖ En el menú principal hay 5 opciones para elegir, referidas a clientes, técnicos, planes y promociones, ayuda y finalizar programa. En cada una de las 4 primeras, se muestra un submenú con opciones relacionadas con el área elegida.
- ❖ A cada cliente que se le gestiona el alta, se le asigna un código ID, que está conformado por los dos primeros dígitos del nombre + número de DNI + últimos dos dígitos del apellido.
- ❖ A cada técnico que se da de alta, se le asigna un código ID, que está conformado por el número de DNI + los dos primeros dígitos del nombre + los dos primeros dígitos del apellido.
- ❖ NO se puede dar de alta a un nuevo cliente, si no hay técnicos cargados en el sistema, caso contrario se levantara una excepción indicado el error.
- ❖ Si al dar de alta a un cliente, no hay un técnico asignado para la zona de residencia del mismo, en la lista de clientes se mostrara la leyenda 'NO TEC ASIG ZONA'.
- ❖ Si luego se da de alta a un técnico que se corresponda con la localidad de residencia del cliente al que no se le había asignado uno, entonces la lista de clientes se actualizara de forma automática, con el nombre del nuevo técnico; es decir, se reemplazara la leyenda 'NO TEC ASIG ZONA' con el nombre del técnico recientemente dado de alta correspondiente a la localidad del cliente.
- ❖ Si se desea dar de baja a un cliente, se pide ingresar el correspondiente código ID, fecha de baja del servicio y el motivo de la baja.
- ❖ Si se modifica el precio y/o el nombre de un plan, aparte de actualizarse la lista de planes, también se va a actualizar de forma automática la lista de clientes, con los nuevos valores de nombre y precio de plan, para cada cliente que tenga contratado el plan modificado.
- ❖ Cuando se gestiona el alta de un cliente, el mismo tiene la posibilidad de elegir entre pago en efectivo y pago con débito. Si opta por pago con débito, entonces se le aplicara un descuento mensual del 15% al total del costo del plan elegido.
- ❖ Si el cliente decide cambiar de plan, entonces está la posibilidad de hacerlo, ingresando el código ID del cliente, el nombre del nuevo plan elegido y la forma de pago elegida. Si se ingresa el nombre de un plan inexistente, de anulará la gestión y se mostrará el correspondiente mensaje de error.
- ❖ Si al cargar un nuevo cliente, se ingresa como plan elegido la promoción ofrecida por empresa, pero se ingresa una fecha de alta que no se corresponde con la fecha de vigencia de la promoción, se anulara el alta del cliente, y se mostrara un mensaje de error.
- ❖ La promoción más allá del periodo de vigencia, tiene un cupo disponible. Si al dar de alta a un cliente, este elige como plan la promoción, pero el cupo es 0 al momento de realizar la gestión, se anulará el alta del cliente y se levantará una excepción indicando lo ocurrido.
- ❖ Si un técnico de un área determinada se da de baja, entonces la lista de clientes se actualizará automáticamente con el nombre de otro técnico que trabaje en la misma zona.

- ❖ En la opción 4 del menú principal, se encuentra una ayuda, referida a los posibles errores que se pueden generar en la utilización de la aplicación, así como también la posible solución a los mismos.
- ❖ Es aconsejable agrandar el tamaño de la ventana de la consola, o bien utilizar la aplicación a pantalla completa, para poder visualizar de una manera más ordenada los datos.