



leasemint

La combinaison de l'IA + Fintech pour la location à long terme

Transformer la location en une transaction instantanée, bancarisable et tokenisée.

IA

Intelligence Artificielle pour des évaluations rapides et précises.

Fintech

Solutions financières innovantes pour des transactions sécurisées.

Location

Simplification du processus de location à long terme.

Résumé Exécutif



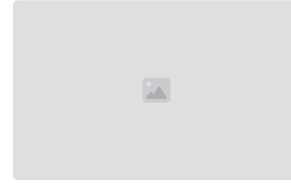
Le Défi

Le marché locatif reste fragmenté et inefficace - propriétaires confrontés à des déficits de trésorerie, locataires bloqués par des coûts initiaux élevés, investisseurs sans accès à des rendements alternatifs.



Notre Solution

Leasemint combine IA, fintech et tokenisation pour transformer la location en une transaction instantanée et bancarisable. Une plateforme unique avec trois moteurs principaux : vérification par IA, innovation financière, et écosystème de confiance.



Impact

- Liquidité immédiate pour les propriétaires
- Accès facilité au logement pour les locataires
- Nouveaux rendements pour les investisseurs
- Modèle assurable et transparent



Mise sur le Marché

Approche progressive du projet pilote à l'échelle internationale, avec des partenariats stratégiques à chaque étape.

Le Défi

Le marché locatif reste fragmenté et inefficace, créant des frictions pour toutes les parties prenantes. Chaque participant est confronté à des défis uniques qui limitent la croissance et l'accessibilité.



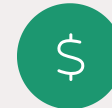
Propriétaires immobiliers

Sont confrontés à des déficits de trésorerie entre les paiements de loyer et à des flux de revenus imprévisibles, ce qui entrave la croissance et l'investissement dans l'amélioration des propriétés.



Locataires

Sont confrontés à des coûts initiaux élevés, notamment le premier et le dernier mois de loyer ainsi que les dépôts de garantie. Cela crée des obstacles à l'accès à un logement de qualité, en particulier pour les jeunes professionnels et les familles en croissance.



Investisseurs

Manquent d'accès à des rendements immobiliers alternatifs sans la complexité et les exigences en capital liées à la propriété directe.



Louer aujourd'hui pour construire demain

Comment Leasemint Transforme la Location Immobilière



Propriétaires : Reçoivent le Loyer Immédiatement

- Accès à plusieurs mois ou années de loyer à l'avance.
- Amélioration instantanée de la trésorerie pour les rénovations ou de nouveaux investissements.
- Simplification de la location de longue durée, en s'éloignant des plateformes à court terme.

Les propriétaires n'attendent plus le loyer ; ils le reçoivent immédiatement et ont un accès libre à leur capital.



Locataires : Accès à des Logements Autrement Inaccessibles

- Accès à des biens en dehors des marchés locatifs traditionnels (ex : ex-Airbnb).
- Loyer payé via crédit bancaire, souvent plus abordable que le loyer traditionnel.
- Idéal pour les étudiants étrangers, les expatriés et les milléniaux natifs du numérique.

Les locataires sécurisent un logement via le crédit, et non uniquement sur la base d'actifs existants.



Plateforme Leasemint : Sécurise et Orchestre les Flux

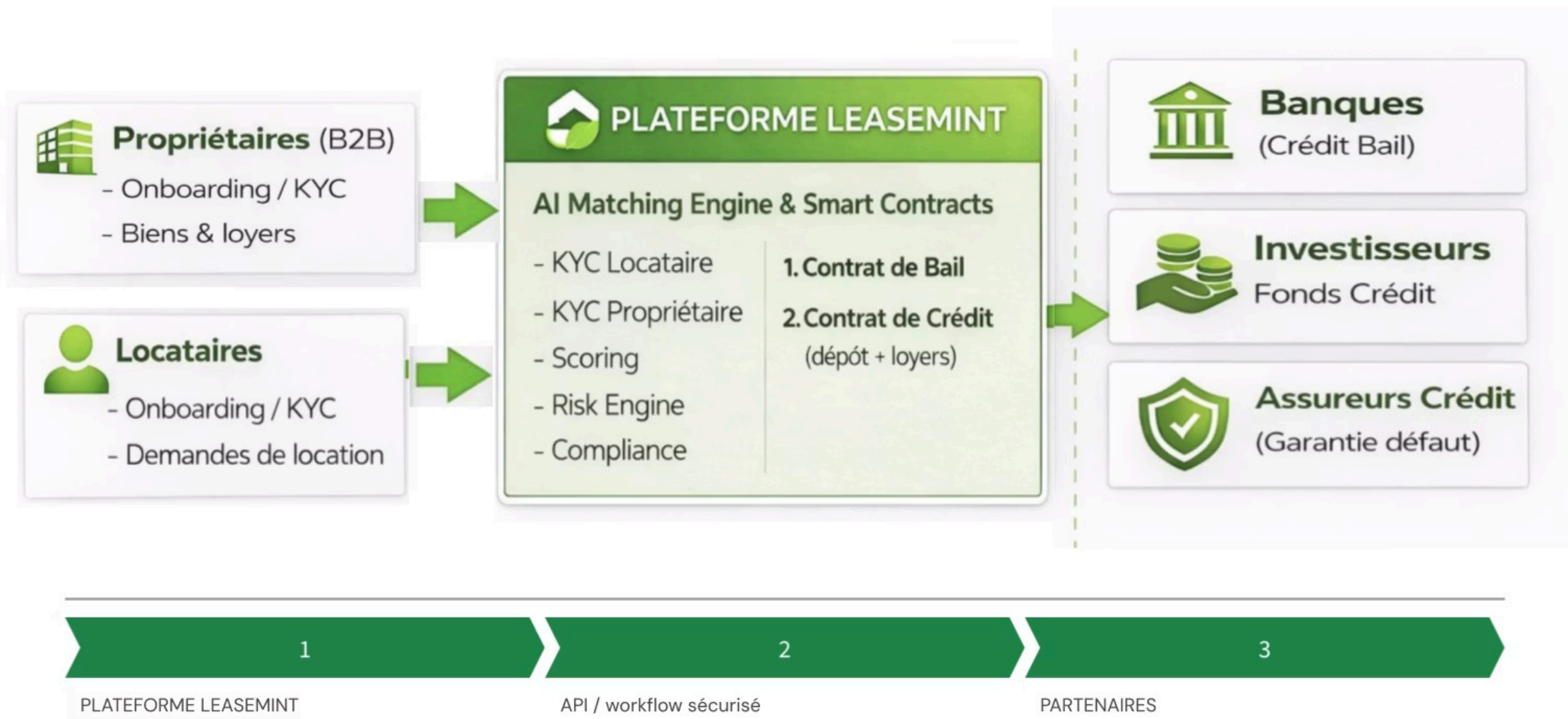
- Vérifie et certifie les biens et les utilisateurs (IA, KYC, contrôles automatisés).
- Connecte les banques et les assureurs directement avec les propriétaires et les locataires.
- Sécurise un flux financier global, réduisant les risques isolés.

Leasemint transforme le loyer en un produit de crédit fiable, traçable et sécurisé.



Grâce au crédit bancaire, Leasemint facilite l'accès au logement pour les locataires et sécurise les propriétaires.

Plateforme & Architecture financière



Une plateforme d'agrégation d'offre et de demande locative et de financement des revenus locatifs

Le marché locatif est **fragmenté, peu fiable et inefficace**.

Les locataires font face à des annonces non vérifiées et à des parcours complexes, les propriétaires peinent à qualifier rapidement les candidats, et les acteurs financiers manquent de **données structurées et exploitables** pour prendre des décisions efficaces.

Leasemint répond à cette inefficience par une **plateforme fintech propulsée par l'IA** qui centralise, qualifie et orchestre l'ensemble du parcours locatif longue durée.



Agrégation IA

Plateforme intelligente qui agrège les annonces vérifiées de multiples sources, éliminant les doublons et la fraude.



Vérification KYC

Vérification d'identité complète garantissant la confiance et la sécurité pour tous les participants de la plateforme.



Financement intelligent

Options de financement intégrées qui simplifient le processus de location pour les propriétaires comme pour les locataires.



Vérifiée. Transparente. Intelligente.

Une Plateforme, Trois Moteurs Principaux

Leasemint combine la technologie de l'IA, la vérification de la confiance et l'innovation financière pour créer un écosystème où chaque participant est gagnant.



Moteur de Recherche IA

Agrège et nettoie les annonces de SeLoger, PAP, Leboncoin, Idealista, et bien d'autres. Notre IA supprime les arnaques, les doublons et les données obsolètes pour offrir une fiabilité et une confiance des utilisateurs inégalées.



Utilisateurs et Annonces Vérifiés

Les locataires et les propriétaires complètent la vérification KYC de Leasemint. Cela garantit la confiance, prévient la fraude et alimente des fonctionnalités de notation de crédit intelligentes qui profitent à l'ensemble de l'écosystème.



Financement et Monétisation

Leasemint est une plateforme d'orchestration fintech qui connecte locataires et partenaires financiers, sans porter le risque.

Les locataires accèdent à des solutions de financement partenaires pour sécuriser leur location. Les propriétaires bénéficient de dossiers solvabilisés et de décisions rapides.

IA + KYC = Couche de confiance pour l'économie locative

Stratégie de go-to-market

Notre approche progressive assure une croissance durable sur 12 mois, en développant la plateforme avec des partenaires KYC réputés, puis en intégrant rapidement des partenaires financiers et assureurs.



Phase 1 : Développement Plateforme & Agrégation (Mois 1-4)

- Développement complet de la plateforme Leasemint
- Partenariat avec des acteurs KYC réputés pour la vérification
- Lancement du moteur de recherche IA pour agréger les utilisateurs
- Acquisition des premiers locataires et propriétaires
- Validation du modèle d'agrégation et des KPI



Phase 2 : Intégration Financière (Mois 5-8)

- Ajout de partenaires financiers pour solutions de financement
- Lancement de l'application mobile Leasemint
- Intégration de passerelles de paiement
- Expansion de la base utilisateurs via le moteur de recherche
- Développement de cas d'usage et études de marché
- Optimisation du parcours utilisateur



Phase 3 : Écosystème Complet (Mois 9-12)

- Intégration de partenaires assureurs
- Déploiement de l'écosystème complet (KYC + Finance + Assurance)
- Expansion géographique et mise à l'échelle
- Ouverture à de nouveaux segments de marché
- Préparation du développement international

Partenaires Recherchés

Leasemint recherche des partenaires stratégiques pour construire un écosystème financier complet autour de la location longue durée.



Banques (Crédit Bail)

Financement des dépôts de garantie et premiers loyers

- Solutions de crédit pour les locataires
- Accès à une clientèle qualifiée et vérifiée
- Réduction du risque grâce au scoring IA



Assureurs Crédit (Garantie défaut)

Couverture des impayés locatifs

- Données structurées pour évaluation du risque
- Mutualisation sur portefeuille diversifié
- Reporting en temps réel



Investisseurs Institutionnels (Fonds Crédit)

Accès à un nouveau marché de crédit locatif

- Rendements attractifs et prévisibles
- Portefeuille granulaire et diversifié
- Transparence totale sur les actifs

Impact Social

Notre mission va au-delà des retours financiers pour créer un écosystème du logement plus équitable et efficace pour tous les participants.



Accessibilité au Logement

En créant des flux de capitaux plus efficaces sur le marché locatif, Leasemint vise à réduire les coûts initiaux pour les locataires, rendant le logement de qualité plus accessible à tous les niveaux de revenus.



Démocratisation de la Propriété

L'abaissement des barrières d'investissement permet une participation plus large à l'immobilier et aux rendements immobiliers, en particulier pour les groupes historiquement exclus des opportunités d'investissement immobilier.



Stabilité Financière

Aider les petits propriétaires et les propriétaires immobiliers à améliorer leur trésorerie et leur planification financière, en soutenant la durabilité des logements locatifs privés.

Marché Potentiel — France & Europe

Un marché locatif ample, structuré et sous tension

Marché France:

- Marché immobilier résidentiel : ~486 Mds € en 2025, croissance prévue à TCAC ~5,9% (2025-2030)
- Tensions locatives fortes : rareté de l'offre, loyers en hausse dans les grandes villes
- Loyer moyen national : ~723 €/mois (2025)
- Millions d'unités locatives privatives disponibles

Source : Mordor Intelligence, SeLogger, INSEE

Marché Europe:

- Marché immobilier résidentiel : ~2 660 Mds € en 2025 → ~3 515 Mds € en 2030 (TCAC ~5,7%)
- 32% des ménages de l'UE vivent en logement locatif
- Pressions similaires sur l'offre et les loyers dans les capitales européennes
- Marché locatif en transformation structurelle

Source : Mordor Intelligence, Eurostat

☐ Un marché structuré offrant une opportunité d'adoption rapide pour Leasemint, d'abord en France, puis à l'échelle européenne.

Marché Cible

Profils des Propriétaires

- Recherche de financement pour divers projets (rénovation, dépenses personnelles, acquisition de véhicules, études des enfants, etc.).
- Propriétaires dont la licence de location touristique a expiré ou souhaitant s'affranchir des contraintes des plateformes de location saisonnière (ex: Airbnb).
- Désirant une gestion locative simplifiée, notamment pour l'encaissement des loyers.
- Seniors.

Profils des Locataires

- Expatriés.
- Jeunes professionnels (trentenaires) privilégiant les démarches entièrement dématérialisées.
- Étudiants étrangers.

Volumes Ciblés — Année 1 (Phase Pilote)

L'Année 1 constitue une phase pilote échelonnée, destinée à valider le modèle opérationnel et économique de Leasemint avant montée en charge.



100 contrats

Volumes suffisants pour valider l'acquisition multi-côtés, observer les comportements utilisateurs, et consolider les données de scoring



12 000 € à 30 000 €

Correspondant au dépôt de garantie, au préfinancement initial du loyer, et aux standards des baux résidentiels français



20 M€ à 45 M€

Taille de portefeuille volontairement maîtrisée, permettant une analyse fine de la performance et une évaluation robuste des risques

Périmètre du pilote :

- Déploiement contrôlé sur le marché résidentiel intermédiaire
- Ciblage de locataires avec revenus vérifiés et stabilité professionnelle
- Montée en charge progressive pour tester les flux, la performance et la résilience du modèle

Caractéristiques du Portefeuille — Année 1



Diversification Géographique

Déploiement multirégional en France pour réduire les risques



Exposition Granulaire

Un grand nombre de petits contrats minimise l'impact d'un défaut unique



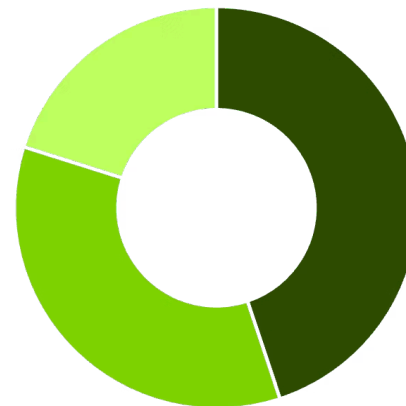
Conditions Standardisées

Structures de crédit uniformes pour simplifier la souscription



Environnement Riche en Données

Plateforme numérique pour suivi des performances et analyse des risques



Composition attendue du portefeuille de l'Année 1 par niveau de qualité de crédit.

Lancer un pilote avec des partenaires choisis



Définir le périmètre

Sélection d'un premier lot de contrats représentatifs.



Valider les critères

Formalisation des événements de défaut et des conditions de déclenchement.



Tester le modèle

Validation sur données réelles et ajustement des paramètres.



Leasemint — Quand la location devient un crédit assurable, structuré et conforme.



Buissness Model – Leasemint

Plateforme fintech IA d'orchestration locative, sans portage de risque



Financement des locataires via partenaires bancaires et institutionnels



Qualification et scoring IA des dossiers locatifs



Commissions d'apport d'affaires + revenus SaaS premium



Modèle asset-light, sans portage de risque financier



Scalabilité par volume et effet réseau partenaires



Monétisation multi-facettes : apporteur, SaaS, publicité contextuelle

P&L Prévisionnel — Leasemint

Trajectoire vers la rentabilité en 3 ans

1 Revenus

Année 1 : 350 K€ (100 dossiers) → Année 3 : 8.5 M€+ (7000 dossiers)

2 Modèle de revenus

Commissions d'apport + revenus SaaS récurrents

3 Structure de coûts

Principalement fixe : tech, équipe, conformité, stratégie de commercialisation

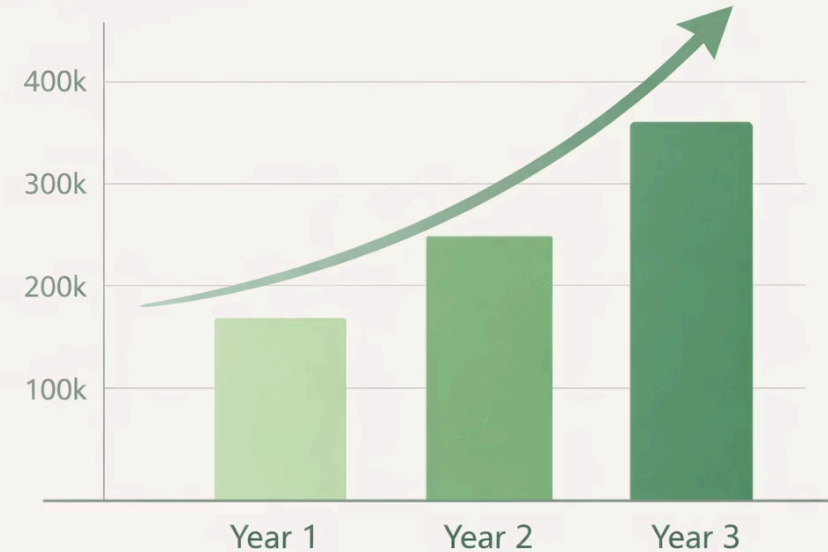
4 Marge

Amélioration progressive de la marge avec l'effet volume et l'automatisation

5 Seuil de rentabilité

Atteint en Année 3 grâce à la scalabilité du modèle

Financial Growth



Unit Economics — Leasemint

Création de valeur par transaction



Revenu moyen par dossier : 1150 €
(Année 1) → 1190 € (Année 3)



Modèle : commission d'apport
d'affaires + revenus SaaS par dossier



Coûts marginaux faibles :
automatisation IA et infrastructure
cloud scalable



Effet volume : principal levier
d'amélioration de la marge unitaire



Scalabilité naturelle : chaque dossier
supplémentaire améliore la rentabilité

Consommation de trésorerie et autonomie financière — Leasemint

Maîtrise financière et discipline d'exécution



Investissements concentrés

tech/produit, équipe core, conformité, partenariats



Runway aligné

avec montée en charge commerciale et jalons de revenus



Modèle asset-light

aucune mobilisation de bilan, pas de portage de risque



Discipline financière

adaptée au seed/Series A avec focus sur l'exécution



Structure de coûts fixes

maîtrise du burn mensuel et prévisibilité

Founders

Tech × Capital Markets × Execution



Emmanuel Marquez

Co-Founder – Technology & Product

- 30+ years building complex, high-performance platforms (AI, fintech, real-time systems)
- Former leadership roles at AMD, StarVR, Starbreeze, Bongfish; partnerships with Epic, Unity, Blackshark.ai
- Leads Leasemint's AI underwriting, tokenized leasing engine, and end-to-end platform execution
- Video game background enables mass-market UX design targeting next-generation users



Christelle Ricard

Co-Founder – Operations & Governance

- International Real Estate investments (Canada, Belgium, France, Spain)
- Led €3M+ transformation and investment programs across Canada & EU
- Owns execution discipline, governance, regulatory readiness, and scale-up operations



Patrick Le Juste

Co-Founder – Capital Markets & Structuring

- 37+ years in investment banking & capital markets at Société Générale (Paris), Deutsche Bank (NY), UBS (London)
- Founder of MIM3 (Geneva); deep expertise in trading, financial engineering, structured products, and asset management
- Designs Leasemint's capital structure, investor products, and risk architecture

A rare founder team combining tier-1 capital markets expertise, deep tech execution, and operational rigor — built for VC-scale fintech in regulated real-asset markets.

Advisors



Jean-François Ricard

Strategic Advisor – Operations & Scale

- 30+ years scaling industrial and technology businesses (Bombardier, Valeo, UCB, Dawn Foods, Amazon, The Pure Food Co)
- Led €30M+ transformation programs across EU, US, and MENA
- Advises on execution discipline, governance frameworks, and regulatory readiness for fintech scale-up



Romain Poirot-Lellig

Advisor – Fundraising & Marketing Strategies

- 10 years of experience as fundraising consultant
- Founder of Kwik Delivery SaaS platform - raised \$6m
- Advises on investor relations, pitch strategy, and growth marketing



leasemint

Louer aujourd'hui pour construire demainContacts



Christelle Ricard

Christelle@Leasemint.ai

+33 6 17 34 44 95



Emmanuel Marquez

Manu@Leasemint.ai

+33 7 67 28 98 64

Annexe

Documentation Technique et Compléments

Informations techniques complémentaires et documentation détaillée



L'Infrastructure Technologique Leasemint

Piliers, Technologies et API Partenaires

Une Approche Scalable, Sécurisée et Conforme pour l'Écosystème du Logement



Moteur d'Intelligence Artificielle

(Appariement & Notation IA)



Architecture Fintech & Smart Contracts



Hub de Conformité & Identité

(Couche de Confiance Numérique)

Technologies de pointe + Intégrations API robustes = Écosystème connecté et interopérable

Pilier 1 — Moteur d'Intelligence Artificielle

Moteur de Jumelage et de Notation par IA



Rôle Central de l'IA

- Scoring Prédictif : Analyse de solvabilité et évaluation du risque en temps réel
- Matching Intelligent : Optimisation de la mise en relation locataires/propriétaires (B2B)
- Automatisation des décisions : Réduction de 70% du temps de traitement



Technologies Clés

- Apprentissage Automatique : Python, TensorFlow, PyTorch pour modèles prédictifs
- Analyse de Données Massives : Apache Spark pour traitement de volumes massifs
- Services d'IA Cloud : AWS SageMaker, Google AI Platform pour scalabilité



API Partenaires Potentielles

- Bureaux de crédit : FICO, Equifax pour données de solvabilité
- Bases de données immobilières : Agrégation multi-sources
- Solutions d'analyse de marché : Données de tarification et tendances

Pilier 2 — Architecture Fintech et Contrats Intelligents

Transformation du bail en actif financier dynamique et auto-exécutant



Contrats Intelligents : Tokenisation et Automatisation

- Séquestre digital : Gestion automatisée des dépôts de garantie et loyers
- Paiements programmés : Prélèvements, commissions, reversements automatiques
- Indexation via Oracles : Révision légale des loyers en temps réel
- Activation des garanties : Déclenchement automatique en cas de défaut



Technologies Clés

- Blockchain/DLT : Ethereum, Hyperledger Fabric (réseaux privés)
- Contrats Intelligents : Solidity pour programmation des contrats
- Oracles : Chainlink pour données externes fiables
- Paiements Sécurisés : Cadres conformes PSD2



API Partenaires Potentielles

- Plateformes de paiement : Stripe, Adyen pour transactions
- Fonds de titrisation : Refinancement des flux de loyers
- Plateformes d'investissement : Accès aux investisseurs institutionnels

Pilier 3 — Hub de Conformité & Identité

Couche de confiance numérique - Sécurité juridique et validité des participants



Intégration KYC/KYB Automatisée

- Vérification d'identité dématérialisée en temps réel
- Conformité réglementaire intégrée (RGPD, AML, KYC)
- Validation des documents officiels via OCR et IA
- Base de données sécurisée et chiffrée



Technologies Clés

- Identité numérique : OpenID Connect, OAuth2 pour authentification
- Vérification d'identité : Onfido, SumSub pour KYC/KYB
- RegTech : Registres de conformité et piste d'audit automatisée
- Chiffrement : Standards bancaires (AES-256, TLS 1.3)



API Partenaires Potentielles

- Fournisseurs d'identité numérique : Solutions eIDAS-compliant
- Services de vérification de documents : OCR et validation automatique
- Bases de données anti-blanchiment (AML) : Filtrage en temps réel
- Registres officiels : Connexion aux bases gouvernementales

Leasemint : Un Écosystème Connecté

API Bancaires & Assurances pour un Flux Financier Fluide

L'interopérabilité via des API robustes est fondamentale pour un écosystème financier fluide et sécurisé.

Pour les Banques

- Accès sécurisé aux informations de compte via API PSD2 (Open Banking)
- Consentement utilisateur et conformité réglementaire
- Automatisation des flux de paiement (prélèvements, virements)
- Facilitation du refinancement et titrisation des flux de loyers
- Intégration avec systèmes bancaires existants (SEPA, SWIFT)

Pour les Assurances

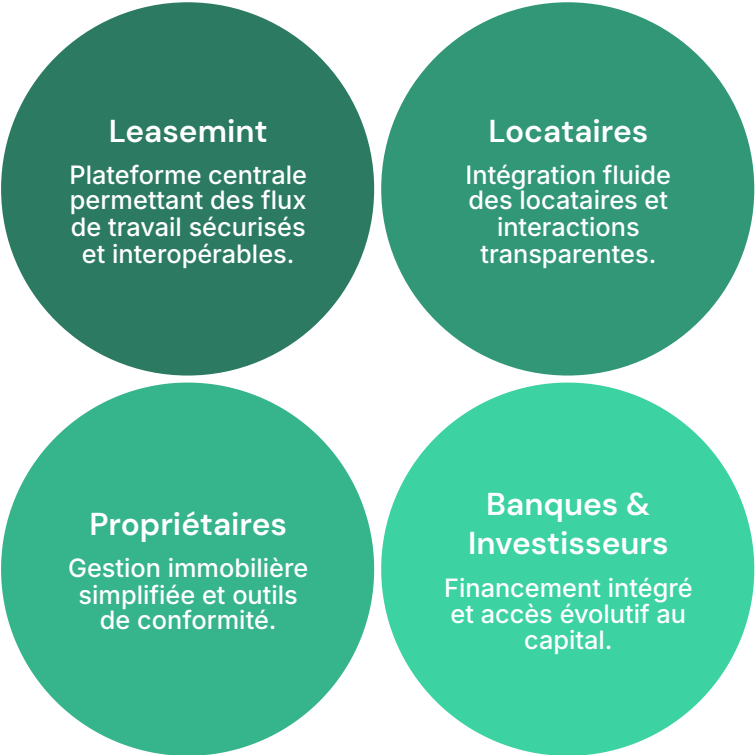
- Souscription et gestion des polices directement depuis la plateforme
- Déclenchement automatique des indemnisations en cas de sinistre
- Activation immédiate des garanties en cas de défaut de paiement
- Échange de données en temps réel pour évaluation dynamique des risques
- Reporting automatisé pour suivi des portefeuilles

 **Bénéfices Clés :** Rapidité • Fiabilité • Conformité Réglementaire • Réduction des Coûts Opérationnels

Vision : L'Écosystème Locatif de Demain

Scalable • Sécurisé • Conforme • Efficace • Interopérable

Scalabilité <ul style="list-style-type: none">• Architecture cloud-native pour croissance exponentielle• Coûts marginaux décroissants avec le volume	Sécurité  <ul style="list-style-type: none">• Blockchain privée et chiffrement de bout en bout• Conformité RGPD, PSD2, AML/KYC	Interopérabilité  <ul style="list-style-type: none">• API ouvertes et standards de l'industrie (PSD2, SEPA, eIDAS)• Écosystème extensible pour nouveaux partenaires
--	---	--



Leasemint : Le leader technologique de la location de demain

Leasemint — Campagne d'Acquisition Virale (Locataires)

Concept de Campagne

"Loue avec ton crédit, pas avec ton cash."

Public Cible

- Étudiants internationaux
- Expatriés / mobilité pro
- Millennials 22–35 ans
- Profils solvables sans garant local

Proposition de Valeur

- Accès à des logements hors marché classique (ex-Airbnb)
- Loyer financé via un crédit bancaire
- Parcours 100 % digital, rapide et sécurisé

Canaux & Budget (Viral Payant Uniquement)



TikTok (Moteur Viral Principal)

Vidéos courtes (POV, refus locatifs, storytelling)

Budget : 10 k€



Instagram Reels (Amplification)

Réutilisation des meilleures créations TikTok

Budget : 7 k€



Google Search (Intention Forte)

"location sans garant" • "payer loyer avec crédit"

Budget : 8 k€

Total Budget Campagne: 25 k€

Entonnoir & Impact Attendu



Haut de l'entonnoir

~3M impressions

~24k clics



Milieu de l'entonnoir

~4.8k tests d'éligibilité

~1.2k candidatures complétées



Bas de l'entonnoir

~100+ contrats locatifs générés

Insight Stratégique

La demande virale des locataires agit comme un effet d'attraction sur le marché, accélérant l'intégration des propriétaires et validant l'adéquation produit-marché.

Leasemint – Aperçu P&L sur 5 ans (€)

	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Chiffre d'affaires net	€345,000	€2,530,000	€5,050,000	€7,500,000	€11,000,000
Coût des revenus	€95,000	€420,000	€850,000	€1,250,000	€1,800,000
Marge brute	€250,000 (72%)	€2,110,000 (83%)	€4,200,000 (83%)	€6,250,000 (83%)	€9,200,000 (84%)
OPEX total	€2,050,000	€2,680,000	€4,090,000	€4,980,000	€6,250,000
EBITDA	– €1,800,000	–€570,000	€110,000	€1,270,000	€2,950,000
D&A	€35,000	€45,000	€60,000	€75,000	€85,000
EBIT	– €1,835,000	–€615,000	€50,000	€1,195,000	€2,865,000



Seuil de rentabilité EBITDA en Année 3



Marge EBITDA atteint ~27% en Année 5



TCAC revenus ≈ 130% (A1–A5)



Fort effet de levier opérationnel après absorption des coûts fixes de la plateforme

Source: Modèle financier interne Leasemint – scénario de base (jan 2026). Chiffres arrondis.

Leasemint — Effort d'Investissement & ROI (100 contrats – France)

Effort d'investissement Année 1



Go-to-Market & Closing

Salons, marketing, prospection, voyages

👉 167 k€



Coûts variables (liés aux contrats)

KYC, services de financement

👉 41 k€



Structure & conformité

Légal, IT, bureau, compta, assurance

👉 110 k€



Investissement total Année 1 : ~318 k€

Résultat économique (100 contrats)



Contrats signés : 100



Valeur moyenne / contrat : 24 000 € (3 ans)



GMV total : 2,4 M€



Monétisation Leasemint (~10%)

👉 Revenu généré : 240 k€



Taux de couverture Année 1 : 75% (240 k€ / 318 k€)



Rentabilité atteinte dès l'Année 2 avec la même structure et un volume accru

Les coûts sont volontairement front-loadés (confiance, conformité, distribution). Dès l'Année 2, la même structure supporte un volume nettement supérieur avec un CAC décroissant.

Hypothèse de valeur contractuelle moyenne

L'hypothèse retenue d'une valeur contractuelle moyenne de 24 000 € par contrat repose sur l'analyse des loyers pratiqués en France et sur un ajustement prudent du mix de durées contractuelles.

La valeur théorique d'un bail résidentiel standard, fondée sur un loyer moyen de l'ordre de 1 000 € par mois et une durée légale de 36 mois, s'établit à environ 36 000 €. Toutefois, compte tenu de la réalité opérationnelle du marché adressé par Leasemint — incluant des contrats de 12, 24 et 36 mois (mobilité professionnelle, expatriation, étudiants internationaux) — la durée moyenne observée est inférieure à 36 mois.

En conséquence, le modèle financier retient une hypothèse volontairement prudente de 24 000 € par contrat, reflétant un mix contractuel réaliste et sécurisant les projections économiques présentées.