



Emilie Le Rouzic & Maxime Phalippou

# Sales Traction



Swip & Sell

23 mai, 2025





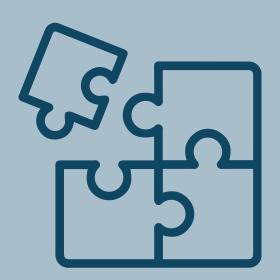
- Interprétaion du projet
- 2 Choix technique
- 3 Démo





#### Cahier des charges

- Aider les startups à trouver des commerciaux motivés sans payer de salaire fixe
- Offrir aux étudiants des missions rémunérées pour pratiquer leurs compétences.



#### **Utilisateurs cibles**

- Création de personas côté startups
- Création de personas côté étudiants
- Adaptation des exigences

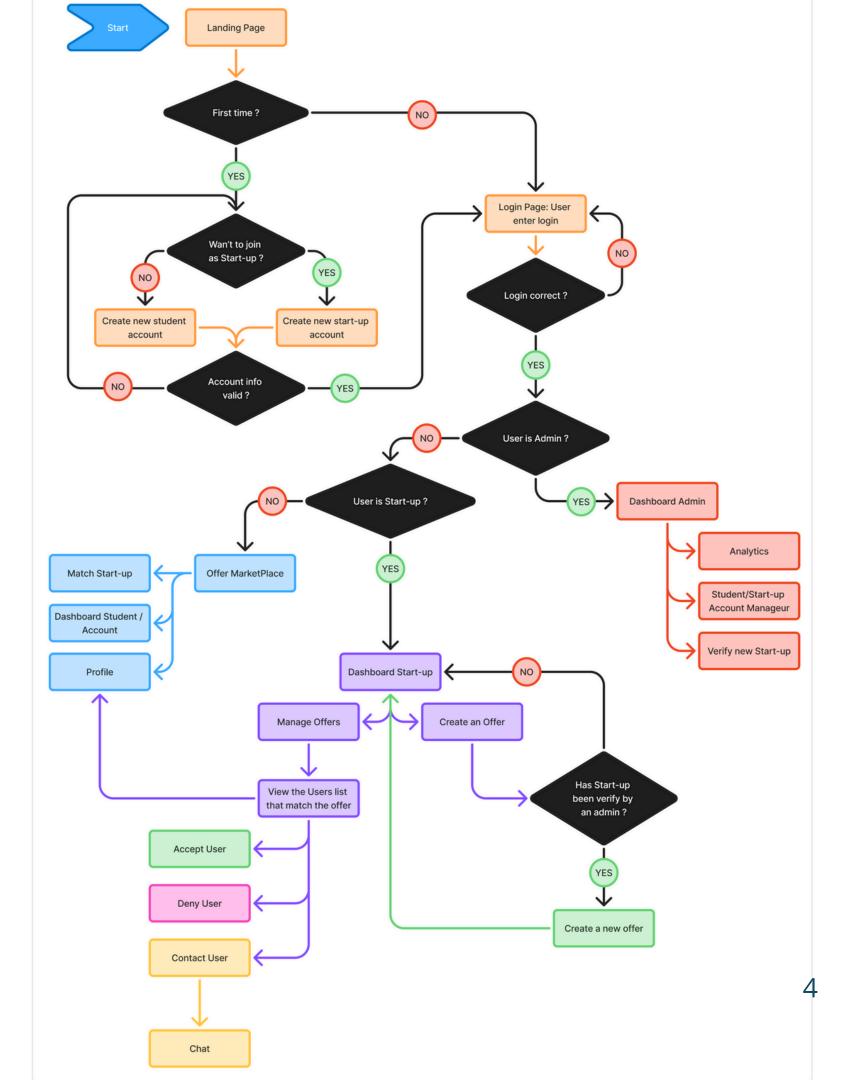


#### **Spécifications**

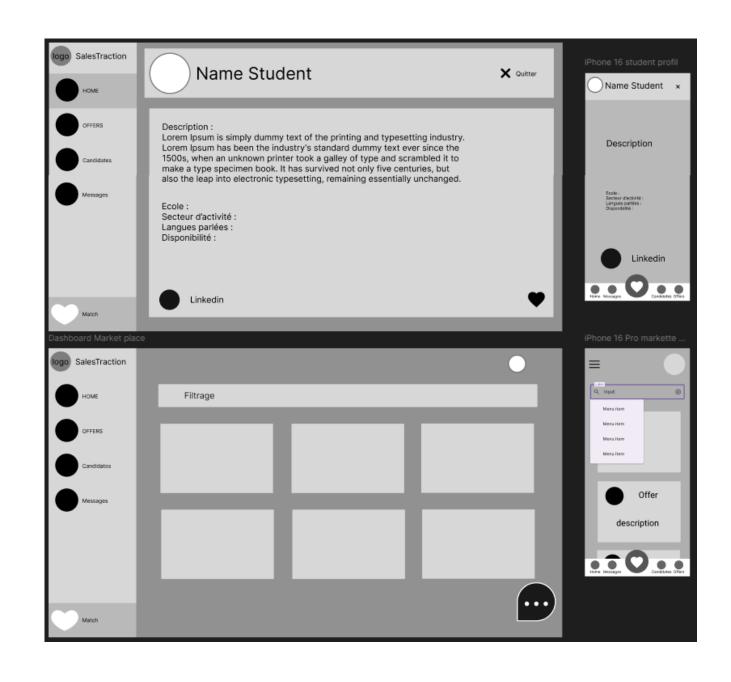
- Exigences Client
- Exigences Startup
- Exigences Administrateur

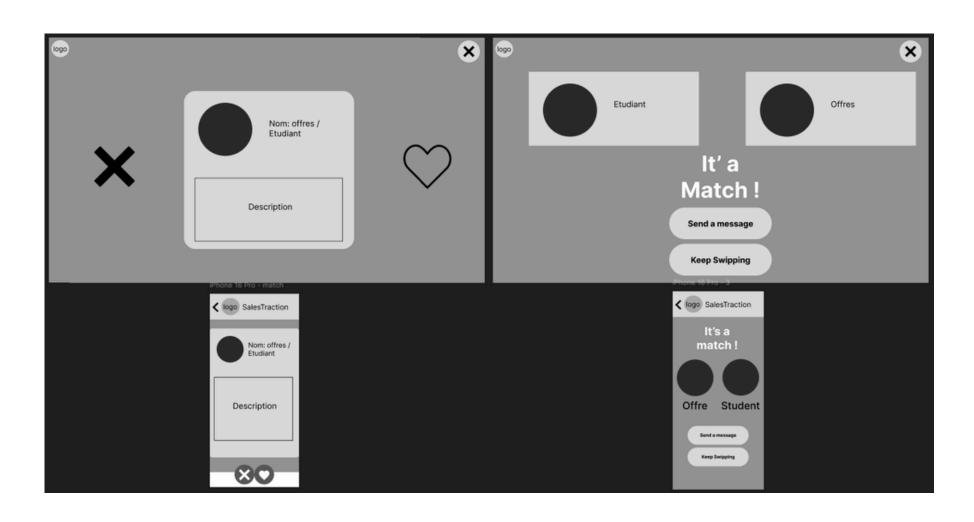


## Arbre de navigation







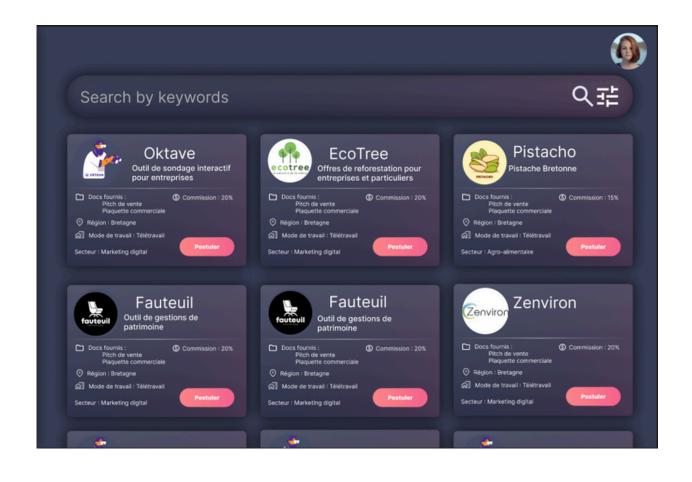


### Wireframe



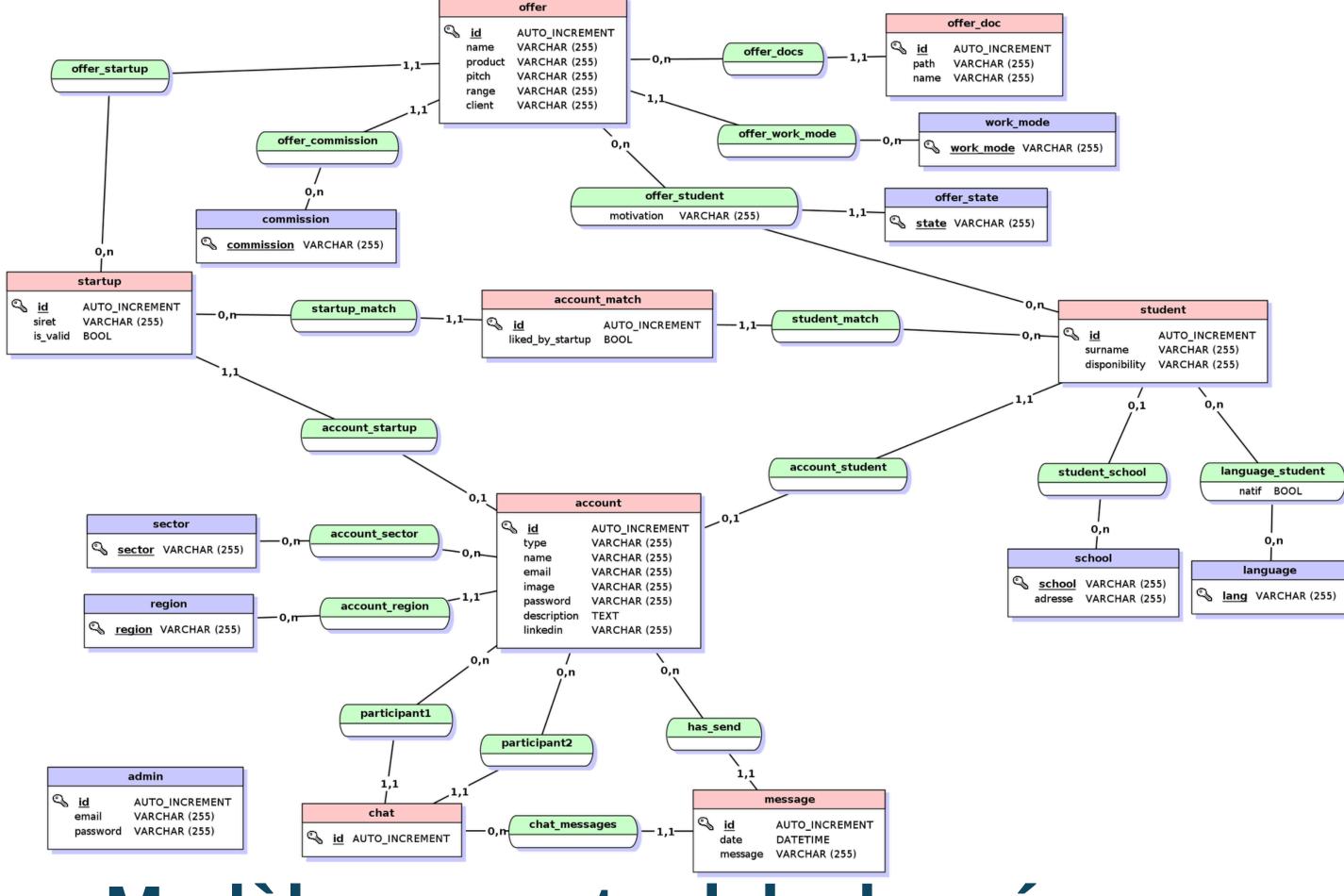






## Maquette

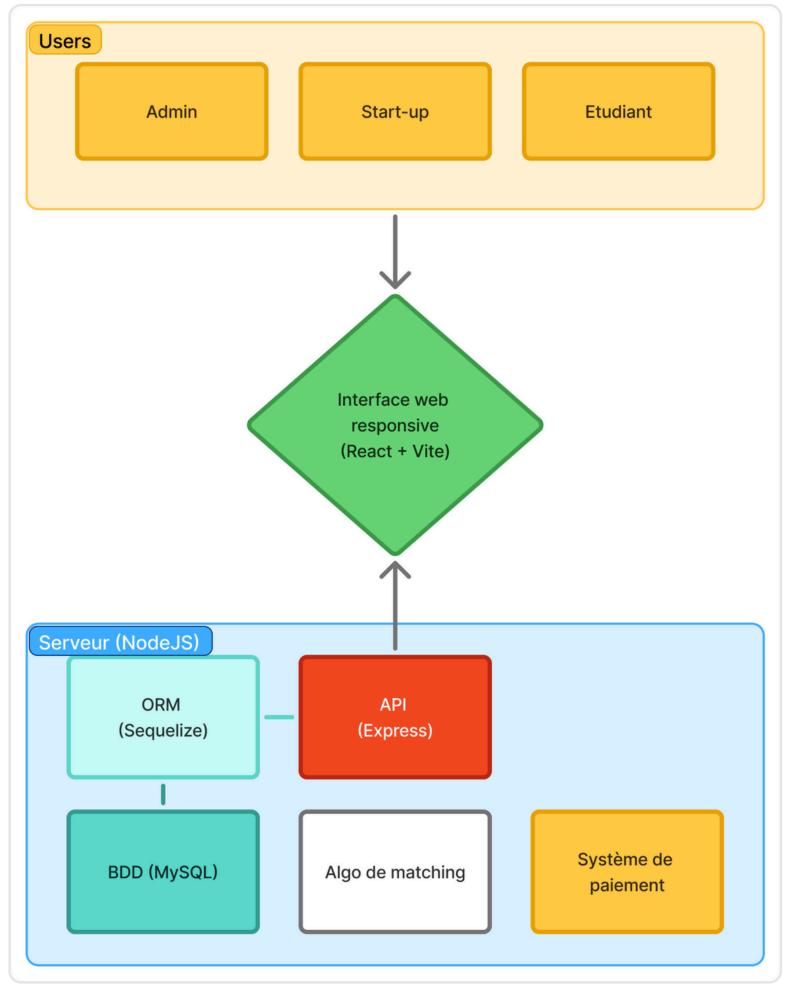




Modèle conceptuel de données



#### Architechture





# Choix Technique



React + Vite

Frontend



Node JS

Backend



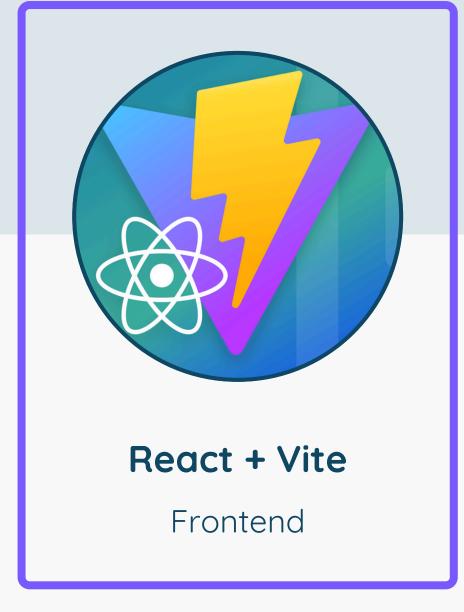
MySQL

Base de données relationnelles





## Répartition des tâches



**Emilie** 



Maxime



# 

 $\bullet \bullet \bullet \bullet \bullet$