



Northwind

Northwind es una empresa de venta de productos “Deli”.

La empresa lo contrata a usted como su analista de datos, dado que hace años cuenta con un sistema transaccional y una base de datos pero no logra poder tomar decisiones en tiempo y forma con datos.

El práctico tiene como objetivo abordar 3 ejes:



Modelado de tablas



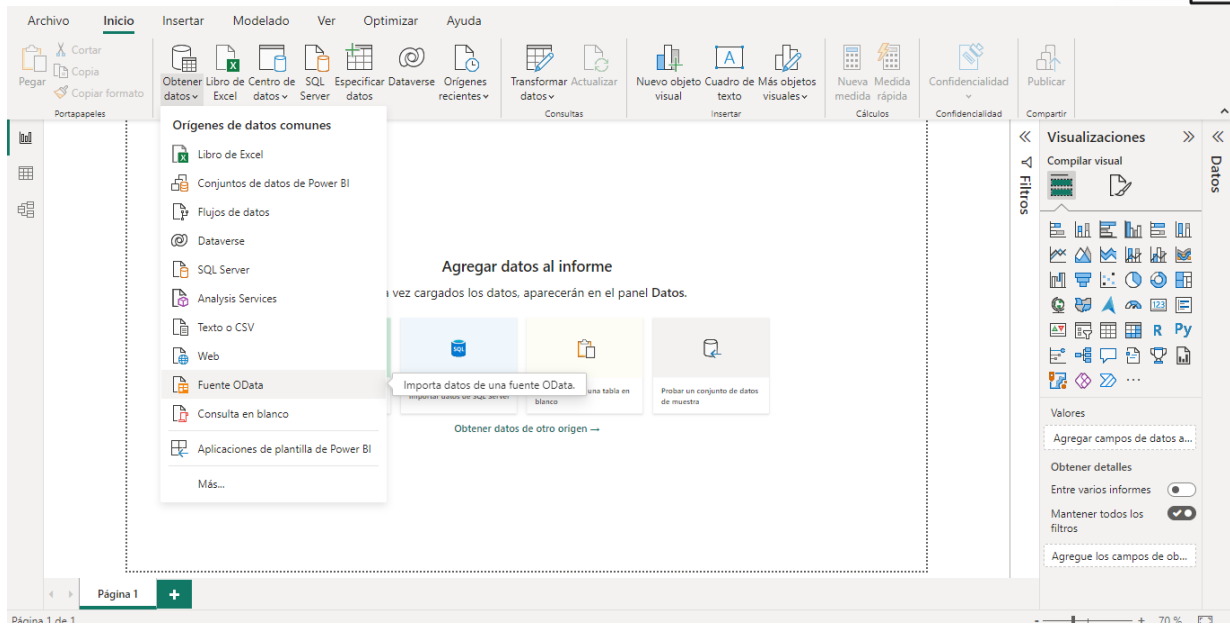
Limpiar los datos de la base de datos



Generar un dashboard con visualizaciones increíbles.

La base de datos del sistema transaccional se llama como la empresa y la puede encontrar en el siguiente link:

<https://services.odata.org/V4/Northwind/Northwind.svc/>



Fuente OData

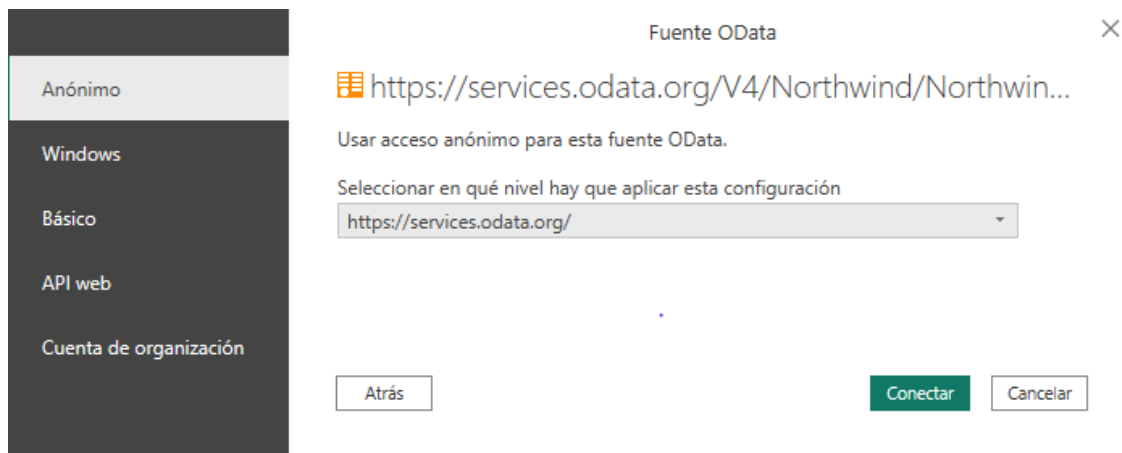
☒ Básico ☐ Uso avanzado

Dirección URL

<https://services.odata.org/V4/Northwind/Northwind.svc/>

Aceptar

Cancelar





Navegador

□ ×

https://services.odata.org/V4/Northwind/N...

Opciones de presentación

- ☐ Alphabetical_list_of_products
- ☐ Categories
- ☐ Category_Sales_for_1997
- ☐ Current_Product_Lists
- ☐ Customer_and_Suppliers_by_Cities
- ☐ CustomerDemographics
- ☐ Customers
- ☐ Employees
- ☐ Invoices
- ☐ Order_Details
- ☐ Order_Details_Extendeds
- ☐ Order_Subtotals
- ☐ Orders
- ☐ Orders_Qries
- ☐ Product_Sales_for_1997
- ☐ Products
- ☐ Products_Above_Average_Prices
- ☐ Products_by_Categories
- ☐ Regions

No hay elementos seleccionados para vista previa

Seleccionar tablas relacionadas Cargar Transformar datos Cancelar

Las tablas a importar son:

- Categories
- Customers
- Employees
- Invoices
- Order Details
- Orders
- Products
- Regions
- Shippers
- Suppliers
- Territories

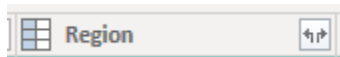


La base contiene muchas tablas y adicionalmente unos reportes hechos en sql.

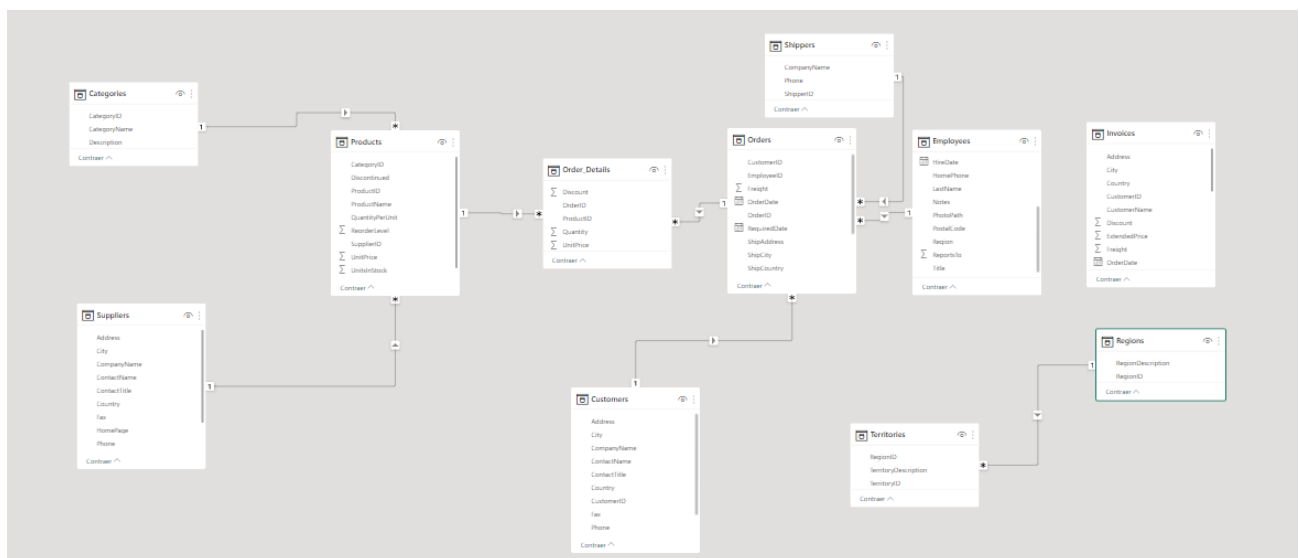
Nos interesan solamente las tablas de datos, dado que los reportes de sql los reemplazamos por los de Power BI.

Valide desde power Query cada una de las tablas.

Elimine todas las columnas que contengan este símbolo:



Ahora debemos crear el modelo relacional y validar que las tablas se relacionan correctamente:



Employees



- 1) KPI Cantidad de empleados. KPI Cantidad de empleados "Sales Representative"
- 2) Distribución de empleados por rango etario.
- 3) Distribución de empleados por antigüedad.

Customers

- 1) Cantidad de clientes.
- 2) Distribución geográfica de los clientes.
- 3) Mensualizado, generar un análisis que muestre la adquisición de clientes (Por fecha de primera compra)

Productos

- 1) Generar un ranking de los productos más vendidos (conteo OrderID).
- 2) Del top 20, ¿alguno se encuentra discontinuado?
- 3) Analizar si se respeta el list_price en la venta de manera mensualizada.

Shippers

- 1) Generar un ranking de los shippers más elegidos en las ventas.
- 2) ¿Qué tiempo promedio de entrega en días tiene cada Shipper?



Ventas:

- 1) Total de ventas brutas por mes. y ¿Netas?
- 2) ¿Cuáles son los mejores vendedores respecto de las ventas netas?
- 3) Por Order, ¿Qué cantidad de productos promedios compran las personas?
- 4) ¿Cuánto stock valorizado tiene la empresa como productos discontinuados? ($\text{Units in Stock} * \text{UnitPrice}$)