

## Sistema Gestión de Libros

Versión	Fecha	Descripción	Autor
1.0	18/09/2025	inicio de documento	Clavijo Barbara Linda Debandi Chaves Juan Ignacio Rivarola Emiliano

1. Objetivo .....	1
2. Beneficios .....	2
3. Alcance .....	2
4. Limitaciones .....	2
5. Requisitos No Funcionales Globales .....	3
6. Módulos y Requisitos.....	3
6.1. Módulo Ventas y Stock .....	3
6.1.1. Requisitos Funcionales .....	3
6.1.2. Requisitos No Funcionales .....	4
7. Prototipos de Interfaz .....	4
8. Glosario .....	4

Para las secciones donde no hay datos específicos en el resumen de la entrevista, hemos indicado que falta información.

### 1. Objetivo

El objetivo principal es reemplazar el sistema actual de gestión de ventas, basado en archivos de excel manuales y propensos a errores, por una plataforma digital que centralice la información, optimice la gestión de stock y ventas, y genere reportes útiles para la toma de decisiones estratégicas.

## 2. Beneficios

- **Mejora en la gestión de ventas:** El sistema permitirá agregar ventas de manera más eficiente y sin necesidad de crear una nueva hoja de cálculo al final del día.
- **Gestión de stock en tiempo real:** Facilitará el control del inventario por sucursal y la consulta de la disponibilidad de libros en otras ubicaciones.
- **Generación de reportes:** Proporcionará reportes visuales de ventas por género, autor y sucursal, sin necesidad de exportar datos.
- **Toma de decisiones:** Brindará información valiosa para analizar qué se vende más y en qué sucursal, lo que ayudará a la gestión del negocio.

## 3. Alcance

### Encargado de ventas:

- Registra y anula ventas diarias.
- Consulta stock en su propia sucursal y en otras.
- Busca libros aplicando filtros (título, autor, género, ISBN, saga).
- Tiene privilegios limitados, enfocados exclusivamente en la gestión operativa de ventas

### Administrador general:

- Gestiona el inventario: agregar, modificar y eliminar libros.
- Consulta stock en todas las sucursales y genera pedidos de faltantes.
- Define y gestiona promociones (por saga, por cantidad, por lanzamiento).
- Gestiona usuarios: alta, baja y modificación de cuentas y roles.
- Genera y consulta reportes de ventas (por género, autor, saga y sucursal).
- Tiene acceso completo a la configuración y control global del sistema.

## 4. Limitaciones

No puede utilizarse con smartphones o tablets.

Se requiere conexión a la red interna de la empresa.

## 5. Requisitos No Funcionales Globales

- **Interfaz de usuario:** La interfaz deberá ser sencilla, acotada a las funciones necesarias.
- **Usabilidad:** Deberá ser fácil de usar para el vendedor de cada sucursal.
- **Rendimiento:** Deberá generar reportes visuales de manera rápida y sin exportar los datos.
- **Seguridad:** Acceso diferenciado por roles.

## 6. Módulos y Requisitos

### 6.1. Módulo Ventas y Stock

#### 6.1.1. Requisitos Funcionales

- **RFC01. Registro de Ventas:** El encargado de ventas podrá registrar una venta ingresando: libro, cantidad y forma de pago: efectivo y crédito.
- **RFC02.** El encargado de ventas puede anular una venta registrada previamente. El sistema revertirá la operación y repondrá el stock en la sucursal
- **RFC03. Control de Inventario:** El administrador podrá agregar nuevos libros al sistema con sus datos (título, autor, género, ISBN, precio y stock inicial).  
Podrá modificar datos de libros existentes (precio, stock, promociones).  
Podrá eliminar libros del stock.
- **RFC05. Pedido de stock:** el administrador puede generar un pedido de faltantes a otras sucursales.
- **RFC03. Consulta de Disponibilidad:** El encargado de ventas o administrador podrá buscar un libro por título, autor, ISBN o género.  
El sistema mostrará disponibilidad en la sucursal actual y otras.
- **RFC04. Aplicación de Descuentos:** El sistema aplicará descuentos en las ventas, contemplando tres tipos de promociones:
  - Por saga.
  - Por la compra de 3 libros o más.
  - Un 15% de descuento por lanzamiento.
- **RFC06. Funcionalidad de Búsqueda:** El sistema incluirá una sección de búsqueda con múltiples filtros (especificar los filtros posibles, por ejemplo: por título, autor, género, ISBN, sucursal).

### 6.1.2. Requisitos No Funcionales

Falta información.

## 7. Prototipos de Interfaz

Falta información.

## 8. Glosario

- **Sistema de Gestión de Ventas:** Plataforma digital diseñada para optimizar las operaciones de venta y la toma de decisiones, reemplazando el uso de archivos manuales.
- **Gestión de Stock:** Proceso de control y seguimiento del inventario de libros en cada sucursal, incluyendo la consulta de disponibilidad.
- **Reportes Visuales:** Representaciones gráficas de datos de ventas (por género, autor, sucursal) que facilitan el análisis sin necesidad de exportación.
- **Encargado de Ventas:** Rol responsable de la gestión diaria de las ventas y la aplicación de promociones.
- **Administrador General:** Rol con acceso completo a estadísticas, precios, métricas de ventas y control de usuarios.
- **Requisito Funcional:** Descripción de una capacidad o función que el sistema debe poder realizar.
- **Requisito No Funcional:** Descripción de una característica de calidad del sistema, como usabilidad o rendimiento.