

Mercados Laborales: Tarea 1 (Equipo 4)

José Emilio Cendejas Guízar^{*} Héctor González Magaña^{**}

Lino Antonio Mendoza Millán^{***}

3 de febrero de 2022

Contenido

| | |
|----------------------|---|
| Índice de figuras | 2 |
| Índice de cuadros | 2 |
| Preguntas teóricas | 3 |
| Ejercicios prácticos | 6 |

^{*}El Colegio de México, jcendejas@colmex.mx

^{**}El Colegio de México, hgonzalez@colmex.mx

^{***}El Colegio de México, lamendoza@colmex.mx

ME VOY A MATAR

Índice de figuras

| | |
|---|---|
| 1. Comparación de Variación Porcentual entre Series | 9 |
|---|---|

Índice de cuadros

| | |
|---|---|
| 1. Variación Porcentual de los Salarios Reales (2008 - 2021) | 6 |
| 2. Variación Porcentual de la Población Ocupada (2006 - 2021) | 7 |
| 3. Variación Porcentual de los Salarios Reales (2008 - 2021) | 8 |

Preguntas teóricas

1. Resuelva los ejercicios 11.2 y 11.9 (5a Ed.). Realice estos con ayuda de su laboratorista y entregue las soluciones a máquina, utilizando LaTeX.

11.2 Efficiency wages and bargaining. (Garino and Martin, 2000). Summers (1988), p.386) states, "In an efficiency wage environment, firms that are forced to pay their workers premium wages suffer only second-order losses. In almost any plausible bargaining framework, this makes it easier for workers to extract concessions." This problem asks you to investigate this claim.

Consider a firm with profits given by $\pi = \left[\frac{(eL)^\alpha}{\alpha}\right] - wL$, $0 < \alpha < 1$, and a union with objective function $U = (w - x)L$, where x is an index of its workers' outside opportunities. Assume that the firm and the union bargain over the wage, and that the firm then chooses L taking w as given.

a) Suppose that e is fixed at 1, so that the efficiency-wage considerations are absent.

a.1 What value of L does the firm choose, given w ? what is the resulting level of profits?

Si $e = 1$ y w está dado, el problema de la firma es elegir L para maximizar sus beneficios:

$$\max_L \pi = \frac{L^\alpha}{\alpha} - wL$$

CPO:

$$\begin{aligned}\frac{\partial \pi}{\partial L} : \alpha \frac{L^{\alpha-1}}{\alpha} - w &= 0 \\ \Rightarrow L^{\alpha-1} &= w \\ \Rightarrow L^* &= w^{\frac{1}{\alpha-1}}\end{aligned}$$

Sustituyendo L^* en π obtenemos π^* , donde la empresa maximiza el beneficio dado w

$$\begin{aligned}\pi^* &= \frac{\left(w^{\frac{1}{\alpha-1}}\right)^\alpha}{\alpha} - w \left(w^{\frac{1}{\alpha-1}}\right) = \frac{w^{\frac{\alpha}{\alpha-1}} - \alpha w^{\frac{\alpha}{\alpha-1}}}{\alpha} \\ \Rightarrow \pi^* &= \left(\frac{1-\alpha}{\alpha}\right) w^{\frac{1}{\alpha-1}}\end{aligned}$$

a.2 Suppose that the firm and the union choose w to maximize $U^\gamma \pi^{1-\gamma}$, where $0 < \gamma < \alpha$ indexes the union's power in the bargaining. What level of w do they choose?

$$\max_w U^\gamma \pi^{1-\gamma}$$

Sustituyendo el nivel de L en la función objetivo del sindicato, $(w - x)L^*$:

$$\max_w [(w - x)L^*]^\gamma \left[\left(\frac{1-\alpha}{\alpha} \right) w^{\frac{1}{\alpha-1}} \right]^{1-\gamma}$$

Tomando el logaritmo natural tenemos:

$$\max_w \gamma \left[\ln(w - x) + \frac{1}{\alpha - 1} \ln(w) \right] + (1 - \gamma) \left[\ln \left(\frac{1 - \alpha}{\alpha} \right) + \left(\frac{\alpha}{\alpha - 1} \right) \ln(w) \right]$$

CPO:

$$\begin{aligned}
& \frac{\partial U^\gamma \pi^{1-\gamma}}{\partial w} : \frac{\gamma}{w-x} + \frac{\gamma}{w(\alpha-1)} + \frac{\alpha(1-\gamma)}{w(\alpha-1)} = 0 \\
& \Rightarrow \frac{\gamma}{w-x} = - \left[\frac{\gamma + \alpha - \alpha\gamma}{w(\alpha-1)} \right] = - \left[\frac{\alpha + \gamma(1-\alpha)}{w(\alpha-1)} \right] \\
& \Rightarrow \gamma = - \left[\frac{\alpha + \gamma(1-\alpha)}{w(\alpha-1)} \right] (w-x) = \frac{-\alpha - \gamma(1-\alpha)}{\alpha-1} + \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{w(\alpha-1)} \\
& \Rightarrow \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{w(\alpha-1)} = \gamma + \frac{\alpha + \gamma(1-\alpha)}{\alpha-1} = \frac{\alpha}{\alpha-1}
\end{aligned}$$

Por tanto, el salario escogido durante el proceso de negociación es:

$$\Rightarrow w^* = \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{\alpha}$$

b) Suppose that e is given by equation (11.12) in the text: $e = \left[\frac{(w-x)}{x}\right]^\beta$ for $w > x$ where $0 < \beta < 1$.

b.1. What value of L does the firm choose, given w ?, What is the resulting level of profits?

$$\max_L \pi = \frac{\left(\left(\frac{w-x}{x}\right)^\beta L\right)^\alpha}{\alpha} - wL$$

CPO:

$$\begin{aligned}
& \frac{\partial \pi}{\partial L} : \frac{\alpha \left(\left(\frac{w-x}{x}\right)^\beta L\right)^{\alpha-1}}{\alpha} - w = 0 \\
& \Rightarrow w = \left(\frac{w-x}{x}\right)^{\alpha\beta} L^{\alpha-1} \\
& \Rightarrow L^{\alpha-1} = w \left(\frac{x}{w-x}\right)^{\alpha\beta} \\
& \Rightarrow L^* = \left(w \left(\frac{x}{w-x}\right)^{\alpha\beta}\right)^{\frac{1}{\alpha-1}} = \left(\frac{w-x}{x}\right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} w^{\frac{1}{\alpha-1}}
\end{aligned}$$

Sustituyendo L^* en π obtenemos π^* , donde la empresa maximiza el beneficio dado w

$$\begin{aligned}
\pi^* &= \frac{\left[\left(\frac{w-x}{x}\right)^\beta \left(\frac{w-x}{x}\right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} w^{\frac{1}{\alpha-1}}\right]^\alpha}{\alpha} - w \left(\frac{w-x}{x}\right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} w^{\frac{1}{\alpha-1}} \\
\Rightarrow \pi^* &= \frac{\left[\left(\frac{w-x}{x}\right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} w^{\frac{\alpha}{\alpha-1}}\right]}{\alpha} - \left(\frac{w-x}{x}\right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} w^{\frac{\alpha}{\alpha-1}} = \left(\frac{1-\alpha}{\alpha}\right) w^{\frac{\alpha}{\alpha-1}} \left(\frac{w-x}{x}\right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}}
\end{aligned}$$

b.2. Suppose that the firm and the union choose w to maximize $U^\gamma \pi^{1-\gamma}$, $0 < \gamma < \alpha$ What level of w do they choose? (Hint: For the case of $\beta = 0$, your answer should simplify to your answer in part [a][ii].)

Sustituyendo el nivel de L obtenido en el inciso anterior en la función objetivo del sindicato, $(w - x)L^*$:

$$\max_w U^\gamma \pi^{*1-\gamma}$$

$$\max_w \left[(w - x) \left(\frac{w - x}{x} \right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} w^{\frac{-1}{1-\alpha}} \right]^\gamma \left[\left(\frac{1-\alpha}{\alpha} \right) w^{\frac{-\alpha}{1-\alpha}} \left(\frac{w - x}{x} \right)^{\frac{\alpha\beta}{1-\alpha}} \right]^{1-\gamma}$$

Aplicando logaritmo natural obtenemos:

$$\max_w \gamma \left[\ln(w - x) + \left(\frac{\alpha\beta}{1-\alpha} \right) \ln \left(\frac{w - x}{x} \right) - \left(\frac{1}{1-\alpha} \right) \ln w \right] + (1-\gamma) \left[\ln \left(\frac{1-\alpha}{\alpha} \right) - \left(\frac{\alpha}{1-\alpha} \right) \ln w + \left(\frac{\alpha\beta}{1-\alpha} \right) \ln \left(\frac{w - x}{x} \right) \right]$$

CPO:

$$\begin{aligned} \frac{\partial \ln U^\gamma \pi^{*1-\gamma}}{\partial w} : \gamma \left[\left(\frac{1-\alpha+\alpha\beta}{1-\alpha} \right) \left(\frac{1}{w-x} \right) - \left(\frac{1}{1-\alpha} \right) \left(\frac{1}{w} \right) \right] + (1-\gamma) \left[- \left(\frac{\alpha}{1-\alpha} \right) \left(\frac{1}{w} \right) + \left(\frac{\alpha\beta}{1-\alpha} \right) \left(\frac{1}{w-x} \right) \right] &= 0 \\ \Rightarrow \left(\frac{1}{w-x} \right) \left(\frac{\gamma - \alpha\gamma + \alpha\beta}{1-\alpha} \right) &= \left(\frac{1}{w} \right) \left(\frac{-\gamma - \alpha + \alpha\gamma}{1-\alpha} \right) \\ \Rightarrow w(\gamma - \alpha\gamma + \alpha\beta) &= (w-x)(-\gamma - \alpha + \alpha\gamma) \\ \Rightarrow \alpha\beta w - \alpha w &= \alpha\gamma x - \gamma x - \alpha x \\ \Rightarrow w^* &= \frac{x(\alpha\gamma - \gamma - \alpha)}{\alpha\beta - \alpha} = \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{\alpha(1-\beta)} \end{aligned}$$

Cuando evaluamos w^* en $\beta = 0$ obtenemos:

$$w^*|_{\beta=0} = \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{\alpha(1-0)} = \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{\alpha}$$

Lo cual es igual al resultado obtenido en la segunda parte del inciso a).

b.3. Is the proportional impact of workers' bargaining power on wages greater with efficiency wages than without, as Summers implies? Is it greater when efficiency-wage effects, β , are greater?

Solucion Para comprobar en que caso tiene más poder de negociación el sindicato vamos a utilizar los resultados del salario optimo w^* que se encuentra la parte ii de los incisos a) y b), en b hay salarios de eficiencia. Donde el subíndice s representa la ausencia de ecuación de esfuerzo y β para cuando si hay ecuación de esfuerzo en los salarios.

$$w_s^* = \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{\alpha} \quad \text{VS} \quad w_\beta^* = \frac{x(\alpha + \gamma(1-\alpha))}{\alpha(1-\beta)}$$

Podemos notar fácilmente que el numerador de ambos salarios optimos es igual por lo que lo podemos eliminar para la comparación.

$$w_s^* = \frac{1}{\alpha} \quad \text{VS} \quad w_\beta^* = \frac{1}{\alpha(1-\beta)}$$

Si recordamos $0 < \beta < 1$ es evidente que $\alpha(1-\beta) < \alpha$ por lo cual tendremos que:

$$w_s^* < w_\beta^*$$

Y esto quiere decir que en presencia de salarios de eficiencia el sindicato tiene la posibilidad de negociar un salario optimo más alto que cuando no existen salarios de eficiencia (una ecuación de esfuerzo). Ahora pasamos a analizar que sucede a cuando β aumenta.

$$\frac{\partial w_\beta^*}{\partial \beta} = x(\alpha + \gamma(1-\alpha)) \left[\frac{\alpha}{(\alpha(1-\beta))^2} \right]$$

Claramente podemos ver que entre mayor sea β menor sera el denominador lo cual nos entregará un salario más alto; es decir, a mayor β será mayor el poder de negociación del sindicato.

Ejercicios prácticos

2. Estudie el mercado laboral en México siguiendo estos pasos:

- Obtenga del INEGI una serie anual de los salarios (en términos reales) en México, calcule la serie de su tasa de cambio anual, calcule la volatilidad de dicha serie. (Serie 1)

Cambio porcentual y Volatilidad de Serie 1

Cuadro 1: Variación Porcentual de los Salarios Reales (2008 - 2021)

| Año | Remuneración Media Real (Índice) | Variación % |
|------|----------------------------------|-------------|
| 2008 | 98.53450 | - |
| 2009 | 97.12001 | -1.4355262 |
| 2010 | 97.54441 | 0.4369838 |
| 2011 | 98.28296 | 0.7571351 |
| 2012 | 98.74439 | 0.4694994 |
| 2013 | 100.01117 | 1.2828820 |
| 2014 | 100.25436 | 0.2431682 |
| 2015 | 101.92217 | 1.6635752 |
| 2016 | 104.36493 | 2.3966863 |
| 2017 | 103.41878 | -0.9065781 |
| 2018 | 104.76227 | 1.2990804 |
| 2019 | 107.15969 | 2.2884406 |
| 2020 | 107.51594 | 0.3324438 |
| 2021 | 108.77319 | 1.1693654 |

La volatilidad de esta tasa de crecimiento, medido por la desviación estándar es de 1.1104929

- Obtenga del INEGI una serie anual del empleo total en México, calcule la serie de su tasa de cambio anual, calcule la volatilidad de dicha serie. (Serie 2)

Cambio Porcentual y Volatilidad de Serie 2

Cuadro 2: Variación Porcentual de la Población Ocupada (2006 - 2021)

| Año | Población Ocupada | Variación % |
|------|-------------------|-------------|
| 2006 | 43378461 | 3.0878123 |
| 2007 | 44231248 | 1.9659232 |
| 2008 | 44943527 | 1.6103519 |
| 2009 | 45435352 | 1.0943172 |
| 2010 | 46121621 | 1.5104307 |
| 2011 | 47138887 | 2.2056163 |
| 2012 | 48706734 | 3.3260156 |
| 2013 | 49227313 | 1.0688019 |
| 2014 | 49415412 | 0.3821029 |
| 2015 | 50611332 | 2.4201362 |
| 2016 | 51594748 | 1.9430757 |
| 2017 | 52340749 | 1.4458855 |
| 2018 | 53721195 | 2.6374197 |
| 2019 | 54614549 | 1.6629456 |
| 2020 | 50978915 | -6.6568962 |
| 2021 | 54684083 | 7.2680397 |

Volatilidad

La volatilidad de esta tasa de crecimiento, medido por la desviación estándar es de 2.7055784

- Obtenga del INEGI una serie anual del producto interno bruto en términos reales, calcule su tasa de cambio anual, calcule su volatilidad. (Serie 3)

Cambio Porcentual y Volatilidad de Serie 3

Cuadro 3: Variación Porcentual de los Salarios Reales (2008 - 2021)

| Año | Producto Interno Bruto | Variación % |
|------|------------------------|-------------|
| 2006 | 14513878 | 4.4965484 |
| 2007 | 14844883 | 2.2806091 |
| 2008 | 14981880 | 0.9228614 |
| 2009 | 14221368 | -5.0762126 |
| 2010 | 14950360 | 5.1260345 |
| 2011 | 15499341 | 3.6720201 |
| 2012 | 16031143 | 3.4311306 |
| 2013 | 16284885 | 1.5828053 |
| 2014 | 16750118 | 2.8568418 |
| 2015 | 17304876 | 3.3119592 |
| 2016 | 17719389 | 2.3953571 |
| 2017 | 18133620 | 2.3377266 |
| 2018 | 18528996 | 2.1803474 |
| 2019 | 18494853 | -0.1842665 |
| 2020 | 16945894 | -8.3750798 |
| 2021 | 17825783 | 5.1923428 |

Volatilidad

La volatilidad de esta tasa de crecimiento, medido por la desviación estándar es de 3.610715

- Grafique las tres series de tasas de cambios de forma que se puedan comparar.

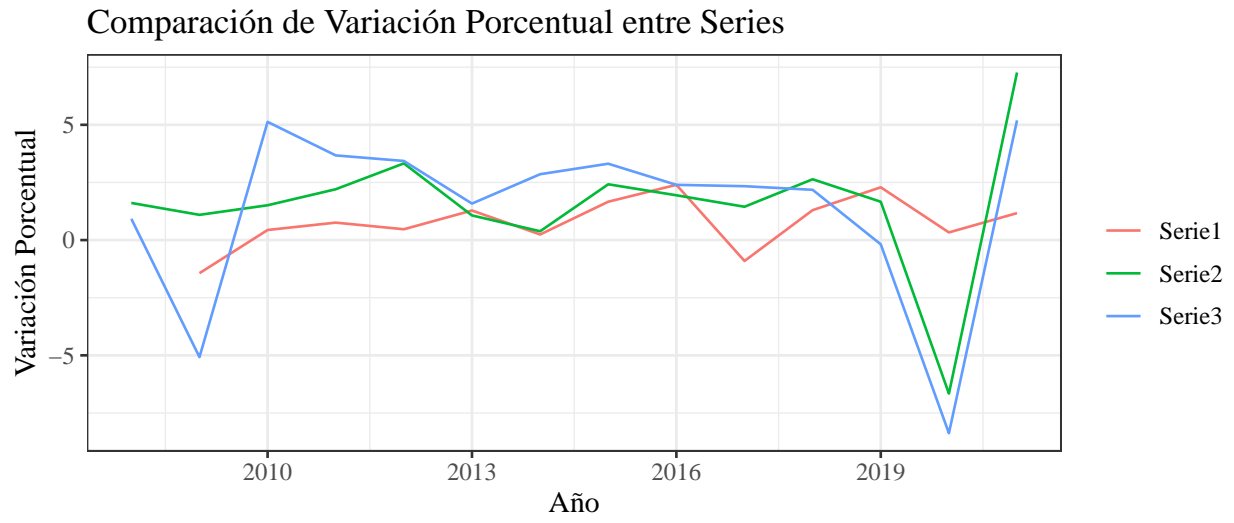


Figura 1: Comparación de Variación Porcentual entre Series

- Calcule la covarianza de la serie 1 con la 3 y de la 2 con la 3.

La covarianza entre Serie 1 y Serie 3 es:

$$Cov(Serie_1, Serie_3) = 1.4403256$$

La covarianza entre Serie 2 y Serie 3 es :

$$Cov(Serie_2, Serie_3) = 7.6824051$$

- Explique si sus resultados son o no consistentes con los hechos estilizados para EEUU que se discutieron en clase.

El primer hecho estilizado es que el desempleo parece ser el mismo a lo largo de la historia. La tasa de desempleo no fue requerida en algún inciso del ejercicio, pero una [sencilla búsqueda en internet](#), puede confirmar este hecho estilizado. Históricamente, tasa de desempleo fluctúa alrededor de 3.5 %.

El segundo hecho estilizado nos dice que el nivel de empleo fluctúa con el ciclo económico, pero los salarios parecen tener nada que ver con tal ciclo. Como puede observarse en la gráfica (y como bien lo enfatiza las respectivas varianzas), México cumple con este segundo hecho estilizado con respecto a el salario real. Además, puede observarse que los cambios en el mercado laboral sí fluctúan muy similar al ciclo económico.

3. Contraste un modelo trivial de la determinación del salario con los datos siguiendo estos pasos:

+Obtenga una serie del PIB Y_t de la economía.

- Obtenga una serie del capital K_t de la economía (“Índice de Volumen físico acumulado”).

+Obtenga una serie del empleo L_t de la economía.

- Cree una serie de la productividad A_t de la economía a partir de asumir una función de producción $Y_t = A_t F(K, L)$, con $F(K, L) = K^{0,3} L^{0,7}$.

$$productividad = A_t = \frac{Y_t}{F(K, L)} = \frac{Y_t}{K^{0,3} L^{0,7}}$$

```
productividad <- empleo[, -2]
A <- PIB$PIB_an / (((K$K_an)^(0.3)) * ((empleo$PEA_Ocup_an)^(0.7)))
A <- as.vector(A, mode = "numeric")
A <- as.data.frame(A, t(A))
productividad <- productividad %>% add_column(A_t=A$A)
```

+Cree una serie contrafactual del salario que se debió de haber observado si el salario fuera el ingreso marginal del trabajo $A_t F_L(K_t, L_t)$.

$$w_t = \frac{\partial Y_t}{\partial L} = \frac{\partial A_t F_L(K_t, L_t)}{\partial L} = 0,7(A_t K^{0,3} L^{0,3})$$

```
salario <- empleo[, -2]
w <- (0.7) * (productividad$A_t) * ((K$K_an)^(0.3)) * ((empleo$PEA_Ocup_an)^(0.3))
w <- as.vector(w, mode = "numeric")
w <- as.data.frame(w, t(w))
salario <- salario %>% add_column(w=w$w)
```

5. Practique trabajar con datos laborales de México siguiendo estos pasos:

- Descargue los micro-datos de la ENOE (también del INEGI), correspondientes a los cuatro trimestres de 2019.

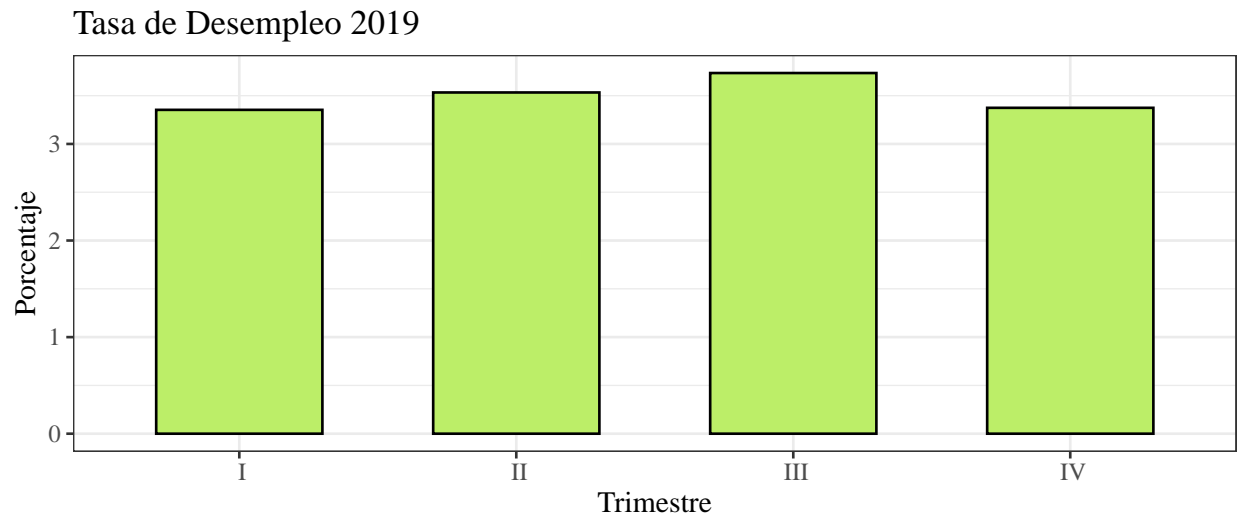
Los datos para este ejercicio se recuperaron del [INEGI](#) en formato dta.

- Calcule el desempleo en cada trimestre, explicando cómo lo calculó.

La tasa de desempleo está dada por la siguiente expresión

$$\text{Tasa de desempleo} = \frac{\text{Población Desocupada}}{\text{Población Económicamente Activa}} * 100$$

| | Desempleo |
|---------------|-----------|
| Trimestre I | 3.353093 |
| Trimestre II | 3.533117 |
| Trimestre III | 3.734318 |
| Trimestre IV | 3.374074 |



- Calcule el subempleo en cada trimestre, explicando cómo lo calculó.

El subempleo refiere a la condición de aquellas personas que tienen trabajo pero que no laboran todas las horas que quieren por cuestiones del mercado laboral. La fórmula está dada por:

$$\text{Tasa de Subocupación} = \frac{\text{Población Subocupada}}{\text{Población Ocupada}} * 100$$

| | Subempleo |
|---------------|-----------|
| Trimestre I | 6.718727 |
| Trimestre II | 7.643211 |
| Trimestre III | 7.770935 |
| Trimestre IV | 7.624750 |

